

SINERJİ

Birlikte üretelim, birlikte büyüyelim...

Sinerji BOSİAD
yayın organıdır

Yıl 4 | Sayı 16 | Mart 2016

BOSİAD, Türkiye'nin ilk 'Çevre Kümesi'ne gebe

BOSİAD Çevre Komisyonu Başkan Yardımcısı İhsan İpeker, ilkinin geçen yıl düzenledikleri Çevreye Duyarlı Sanayi Tesisi Yarışması'nın yarattığı farkındalık ve bilinçle Çevre Kümesi kurmak için harekete geçtiklerini söyledi. **s22**

BOSB'un çehresi değişiyor

58 bin kişiye sağladığı istihdam ve yıllık 6 milyar dolara yaklaşan ihracatı ile kent ekonomisinin lokomotif konumundaki Bursa OSB'de, bu dönemde alt ve üst yapı ile zemin ve çevre düzenlemelerine yönelik faaliyetler hız kazandı. **s50**

Türkiye'nin en büyük fırçacısı: Yılmaz Fırça

Yılmaz Fırça Teknik Müdürü ve Üretim Sorumlusu Serkan Yılmaz, temizlik ve sanayi fırçaları alanında Türkiye'deki en büyük kapasiteye sahip olduklarını söyledi. **s54**

Kazandıran Güç

DURMA

www.durmazlar.com.tr

YENİ

FİBER LAZER'DE SON TEKNOLOJİ



Mükemmeliyet
Hassasiyet
Hızlı Üretim
Güçlü Servis

YENİ HD/FL 3015 III

Mükemmeliyetçi yapımızı 3. jenerasyon Lazer Makinalarımıza yansıttık. Ergonomik tasarımına sahip olan yeni HD/FL serisi, aynı zamanda düşük enerji tüketimi ve yüksek verimliliği ile, güvenilirliğini ileri taşımaya devam ediyor.

Durma Fiber teknolojisine sahip olarak sadece rekabet gücünüzü arttırmayacak, aynı zamanda mükemmel bir satış sonrası servis ve alanında en yetkin teknik yardım ayrıcalığında erişmiş olacaksınız.

60 yıllık tecrübemizle rekabet gücünüze güç katmaya, "Kazandıran Gücünüz" olmaya devam ediyoruz...





Hilton

BURSA CONVENTION CENTER & SPA

TOPLANTININ VERİMİ KONAKLAMANIN KEYFİ HILTON BURSA'DA

Toplantıların, iş yemeklerinin ve davetlerin standardını yükselten Hilton Bursa; şehirdeki iş merkezlerine kolay ulaşılabilir konumu, gün ışığı alan Uludağ manzaralı toplantı salonları ve 800 kişilik balo salonuyla çok yönlü ihtiyaçlarınıza kusursuz çözümler sunuyor. Hilton Bursa'nın konforlu odaları, zengin açık büfe kahvaltısı ve Aneta Spa & Wellness Merkezi ile iş seyahatlerinizin verimi artırıyor.

Rezervasyon ve bilgi için
bursa.hilton.com

HILTON BURSA CONVENTION CENTER & SPA

İstanbul Yolu Caddesi | No:347 | 16210 | Bursa +90 224 500 0505 | bursa.sales@hilton.com

If you find a lower publicly available rate anywhere else, we will match the rate plus give you an additional US \$50 back with our Best Price Guarantee. Visit the Terms and Conditions at <http://hiltonworldwide.hilton.com/en/www/ourbestrates/overview.jhtml> to learn more. HHonors members who book direct enjoy free standard Wi-Fi at any Hilton hotels. Premium Wi-Fi is available for a fee. Not free in meeting spaces or at properties with a resort charge.



YAPI ENDÜSTRİSİ ÇÖZÜMLERİ



Floorlayer
Parkealtı Yalıtım Şİltesi



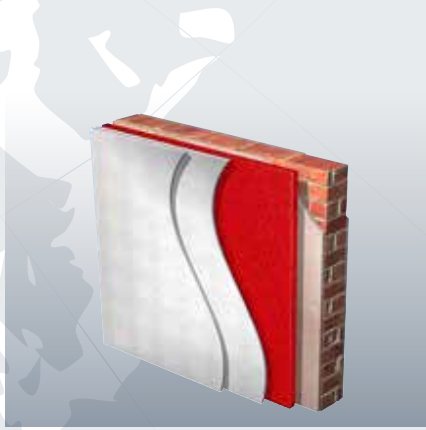
Floormax
Şapaltı Yalıtım Şİltesi



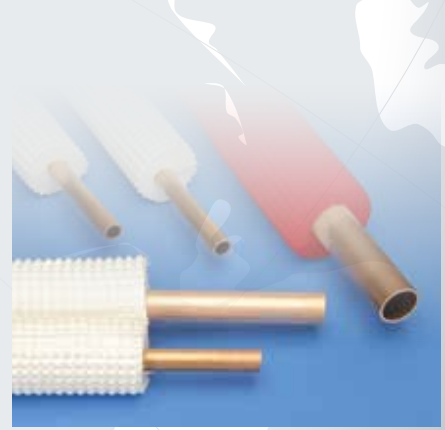
Rooflayer
Çatı Yalıtım Şİltesi



Termawrap
HVAC Yalıtım Levhası



Akustilayer
Ses Yalıtım Levhası



Termawrap
HVAC Yalıtım Borusu

durfoam
Insulation and Packaging Solutions

DURFOM İZOLASYON VE AMBALAJ SAN. TİC. A.Ş. Merkez: Akçalar Sanayi Bölgesi Şişir C. No: 5 Nilüfer / Bursa / TÜRKİYE T +90 224 484 25 06 - 07 F +90 224 484 23 21
İSTANBUL - DURMAZLAR PLAZA Şube: Basın Express Yolu No: 25 Halkalı Küçükçekmece / İstanbul / TÜRKİYE T +90 212 693 96 35 - 36 - 37 F +90 212 693 96 38
www.durfoam.com

DURMAZLAR

Su, Ak-Kim Su Çözümleriyle Hayat Buluyor!

Türkiye'nin öncü kimyasal madde üreticisi Ak-Kim, 5 yıllık AR-GE çalışması ve TÜBİTAK desteğiyle geliştirdiği PVDF bazlı delikli elyaf membran modülü ile su arıtma teknolojilerinde bir yeniliğe imza atıyor.

Ultrafiltrasyon modülünün Türkiye ve çevre ülkelerdeki ilk ve tek üreticisi olan Ak-Kim, ürettiği çevre dostu su arıtma kimyasalları, delikli elyaf membran modülleri, teknik servis ve proje montaj destekleriyle suya hayat veriyor.

Geniş ürün yelpazesi



PVDF bazlı delikli elyaf kullanım alanları:

- Endüstriyel atık su arıtma
- Kentsel atık su arıtma
- Akarsu, tuzlu su ve yüzey suyu arıtma
- Deniz suyu ters osmoz (SWRO) için ön arıtma
- İçme suyu arıtma



1930'dan bugüne
aynı titizlik ve özenle...



YILMAZİPEK

1930

Organize Sanayi Bölgesi Kahverengi Cad. No:1 16149 Bursa / TÜRKİYE
T: (224) 243 88 44 (pbx) F: (224) 243 88 33
www.yilmazipek.com

Modafabrik her yerde...



www.modafabrik.com

Web sitemizi
yeniledik!

Mobil sürümü ile
modafabrik.com
artık çok daha
kullanışlı.



Oytaş Yıldız İnşaat
yarınları inşa eder



Organize Sanayi Bölgesi Mavi Cd. No.19 Nilüfer / Bursa
Tel : 0224 241 00 41 (pbx) Fax : 0224 242 45 50
www.oytasyildiz.com.tr

ŞEHİR-i ŞAL

İSTANBUL

Her zorluğun üstesinden gelen Tork Konvertörlü Forklift

- Optimum makine ve asansör tasarımı sayesinde yükü mükemmel bir şekilde görme imkanı
- Ergonomik olarak konumlandırılan direksiyon simidi sayesinde hassas ve duyarlı sürüş
- Sürücü odaklı ergonomi çözümleriyle fonksiyonel, güvenli ve az titreşimli çalışma yeri
- Konforlu sırt desteği sayesinde tüm vardiya boyunca sağlıklı çalışma imkanı
- Bir tuşla güvenli ve kolay park etme



Jungheinrich İstif Makinaları San. ve Tic. Ltd. Şti.
Ekşioğlu Mahallesi
Yeni Şile Otoban Üzeri
Şehitler Caddesi No: 47
34794 Alemdağ - İstanbul
Turkey
Tel.: +90 216 430 08 00 pbx
Faks: +90 216 312 47 14
Santral: 444 JUNG(5864)
www.jungheinrich.com.tr

JUNGHEINRICH
Machines. Ideas. Solutions.



İPEKER

since 1930



newLIFE



Ya siz...

Biz Modayı
Yeşil ve **Mavi**
ile Yaratıyoruz

www.ipeker.com



tece®

THE EDGEBANDING COMPANY



Tece Hakkında

1987 yılında kurulan Tece, Türkiye'de kenar bandı üreticisidir.

Ürün portföyümüz şöyledir:



- PVC kenar bandı
- High gloss PVC kenar bandı
- Melamin kenar bandı
- 3D / 2in1 akrilik kenar bandı
- Ayna kenar bandı
- Metal kenar bandı
- Ahşap kenar bandı
- & daha fazlası...



Pnömatik Ürün ve Çözümlerde Yardıma Hazırız

**RUDOLF
DURANER**

Rudolf Duraner A.Ş.
Organize Sanayi
Bölgesi Sarı Cadde
4.Sokak No:2

Niğüfer - Bursa
TÜRKİYE

www.rudolf-duraner.com.tr

Tel: (0.224) 2428540

BIONIC-FINISH® ECO PLUS

The **Plus** for Professionals

The **Plus** in Security



BIONIC-FINISH® ECO

Performans apreleri için

flor içermeyen - **yıkamaya dayanıklı** - **ekolojik**
yeni nesil su itici





İçindekiler

Sinerji'den Mesaj

- 14** BOSB'da yatırım durmuyor Hüseyin Durmaz
16 Daha temiz Bursa için OSB'lerden tam destek İlker Oral

Kapak Konusu

- 22** BOSİAD, Türkiye'nin ilk 'Çevre Kümesi'ne gebe

BOSB ve BOSİAD'dan...

- 28** 'İlk yarışmadaki başarıyı Bursa'ya yaymak istedik'
30 Çevre Yarışması OSB yönetimlerine anlatıldı
32 BOSB'a kurulacak mesleki ve teknik lisede proje olgunlaşıyor
40 Sanayiciler ve aileleri kahvaltıda buluştu
48 BUIKAD Ödülleri sahiplerini buldu
50 BOSB'un çehresi değişiyor
63 Futbol Turnuvası 9 Nisan'da başlıyor
64 Gümrük yetkililerine TIR Parkı brifingi / KALBİR'den Kalite Yönetim Sistemi eğitimi
68 Gökdere Rotary'den muhteşem konser
69 BOSB yönetimi, sanayicisinin kullanımına tahsis ettiği locayı hayata geçirdi
70 Kaliteli bir yaşam için spor yapın
73 OSB'lere "Şemsiye" koruması

Röportajlar

- 36** "İhracatla büyümek istiyoruz" Mehmet Çetin Özel
54 Türkiye'nin en büyük fırçası: Yılmaz Fırça Serkan Yılmaz

Firmalar

- 44** Farba'dan Türkiye'de bir ilk
46 Türk vagonları yakında Avrupa'da boy gösterecek
47 BUMİAD üyelerinden Durmazlar'a teknik gezi
61 İpeker Como Ofisi açıldı
72 BUÇAD'dan Coats'ta çeşitlilik söyleşi / BESAŞ vitrin yeniliyor

Görüşler

- 34** Genç girişimcilere kazanç istisnası tanındı Şerif Arı
58 "Gelecek için sürdürülebilir Mükemmellik" Erdal ELBAY
60 İşçi beslenmesi (Bölüm 2) Yrd. Doç. Dr. Esin Göksoy Şeker
62 Elektronik ortamda haksız rekabet halleri-2 Zeynep Handan Özcebe
66 Bilginin değeri show'da mı? Sema Adalı
74 Cilt bakımı gerekli mi? Ecz. Tunca Tokar

Fotoğraf Öyküsü

- 76** Sakız ağacı Dr. İsmail Şeker

Gezi

- 78** Türkiye'nin en güzel şelaleleri Dr. Osman Önder



Hüseyin Durmaz
BOSB Yön. Kur. Bşk.

BOSB'da yatırım durmuyor

Çok değerli Sinerji okurları;

Bursa OSB yönetimi olarak, siz sanayicilerimizin sorunlarını çözmek adına bölgemizdeki alt ve üst yapı çalışmalarını sürdürüyoruz. Bu çalışmalarla, 50 yılı geride bırakan Bursa OSB'nin uzun yıllardır ertelenen yatırım ihtiyaçlarını tek tek gerçekleştirmeyi hedefliyoruz. Bölgemiz içindeki genel düzeni iyileştirme adına, özellikle trafik sorununu çözmek için önemli dokunuşlar gerçekleştirdik. Su üretim tesisinde çamur toplama sahası inşaatı yapım işi sürüyor. Atıksu Arıtma Tesisi içerisinde yer alan laboratuvarımıza ek bina yapımı devam ediyor. Ayrıca TIR parkı ile ilgili çalışmamız başladı. Caddelerimizde yol ve bordürlerin düzenlenmesini gerçekleştiriyoruz. Mobese çalışmamız Emniyet Genel Müdürlüğü onayı sonrası başlayacak. Işıktepe girişinin düzene kavuşacağı kavşak ve yol bağlantı çalışmalarımız da Ulaşım Koordinasyon Merkezi (UKOME) ve Büyükşehir Belediyesi ile koordineli olarak hayata geçiriliyor. Bankalar bölgesi girişinin düzenlenmesini tamamlayarak bölgemiz içindeki trafik sıkışıklığının azalmasını sağlayacağız. Bunlarla ilgili ve diğer çalışmalarımızı da dergimizin bu sayısındaki haberde geniş olarak bulabilirsiniz.

Türkiye'nin ilk OSB'si olan bölgemizi daha ileriye taşımak adına çalışmalarımız bunlarla sınırlı kalmayacak, artarak devam edecek.

Saygı ve sevgilerimle...

*Zirvede
43. Yıl*



www.sinta.com.tr

SINTA®
İNŞAAT

İDARE MRK. (İNŞAAT TAAHHÜT)
Organize San. Bölgesi Gri Cadde
No: 8 - 16140 - BURSA
Tel: 0224 243 62 40-41
Fax: 0224 243 62 42

SINTA®
PREFABRİK

PREFABRİK TESİSLERİ
Organize Sanayi Bölgesi
Gri Cadde No: 8 16140 - BURSA
Tel: 0224 243 62 40-41
Fax: 0224 243 62 42

SINTA®
BETON

HAZIR BETON TESİSLERİ
Mudanya Caddesi Üzeri
Geçit Köyü BURSA
Tel: 0224 244 96 51-52
Fax: 0224 244 96 36

SINTA®
ÇELİK

ÇELİK KONS. ÜRETİM TESİSLERİ
Organize San. Böl. Sarı Cadde
No:9 - 16140 - BURSA
Tel: 0224 243 62 40-41
Fax: 0224 243 62 42

SINTA®
AGREGA

AGREGA ÜRETİM TESİSLERİ
Yörükyenicesi Köyü
Mudanya - BURSA
Tel: 0224 559 82 54-55

SINTA®
TRAVERS

TRAVERS ÜRETİM TESİSLERİ
Organize San. Böl. 4.Tevsii Sahası
Lacivert Cadde 16140 - BURSA
Tel: 0224 242 89 71-72-73



İlker Oral
BOSİAD Yön. Kur. Bşk.

Daha temiz Bursa için OSB'lerden tam destek

Çok değerli Sinerji okurları;

Yeni sayımızdan hepinize merhaba...

Bu sayımızda da BOSİAD olarak hayata geçirdiğimiz faaliyetler ve Bursa OSB'deki son gelişmeler ile ilgili haberleri sizler için derledik. Bildiğiniz gibi geçen yıl ilkini gerçekleştirdiğimiz Çevreye Duyarlı Sanayi Tesisi Yarışması'nı bu yıl tüm OSB'lere açtık. Haziran ayında yapılacak ödül töreni öncesi tüm enerjimiz ile yarışmaya katılımın artırılması için çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Bu kapsamda OSB yönetimlerine ziyaretler gerçekleştiriyoruz. Ziyaretlerde yarışmamıza verilen tam destek beni ve yönetim kurulu arkadaşlarımı daha temiz bir Bursa için umutlandırdı. Farkındalık yaratmayı hedeflediğimiz yarışmamızın amacına ulaşmış olduğunu görmek çok sevindirici. Öte yandan, yine yarışmanın ardından Bursa OSB'de bir Çevre Kümesi oluşturmak için de girişimlere başladık.

Bir diğer önemli projemiz olan sanayinin ihtiyaçlarına uygun öğrenci yetiştirecek mesleki ve teknik liseyle ilgili de çalışmalarımız sürüyor. Son olarak projede gelinen nokta, projenin mimarı Hasan Sözüneri tarafından işadamlarına anlatıldı. 36 derslik, laboratuvarlar ve 9 farklı atölye grubuyla birlikte projede toplam 27 bin 381 metrekare inşaat alanı olacak. Okulumuzda yaklaşık 1.080 civarında öğrenci okuyabilecek.

Yukarıda bahsettiğim konular ve diğer çalışmalarımızla ilgili tüm haberleri bu sayımızda bulabilirsiniz.

Hapinize bol kazançlı günler diliyorum...

Daima en iyisi...



1987 yılından bu yana OEM ve otomotiv üreticileri için koltuk süngeri, başlık ve ses izolasyon parçaları üretiyoruz. Sahip olduğumuz son teknoloji ürünü makina parkurumuz ve bitmek bilmeyen kalite arayışımızla, en iyisi için hiç durmadan çalışıyoruz.

ELELE DÖŞEME SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

Organize Sanayi Bölgesi Ormanlar Cad. No:2 Bursa
Tel: 0224 241 89 89 (pbx) Faks: 0224 241 66 46

www.elelefoam.com

BOSB'da çarklar 2015'te de hızlı döndü

BOSB'da enerji tüketimleri 2015 yılında, bir önceki yıla göre yükseliş performansını sürdürdü. Yıllık bazda elektrik tüketimi yüzde 9, doğalgaz tüketimi yüzde 7,3 ve atık su miktarı yüzde 0,8 artarken, proses su kullanımı ise yüzde 14,4 azaldı.

Büyümenin göstergeleri sayılan ve sanayi üretiminin yükselişine işaret eden enerji tüketim verileri, Bursa Organize Sanayi Bölgesi'nde (BOSB) yıllık bazda 2015'te de yükselişini sürdürdü, sanayide çarkların dönüşünün sinyalini verdi. 2015 yılında BOSB'da elektrik tüketimi yüzde 9, doğalgaz tüketimi yüzde 7,3 ve atık su miktarı yüzde 0,8 seviyesinde artarken, suyun verimli ve etkin kullanımıyla birlikte proses su kullanımı yüzde 14,4 azaldı.

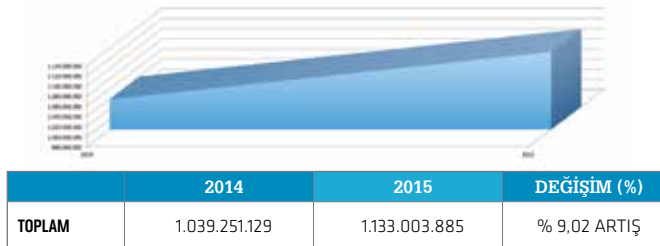
BOSB verilerinden derlenen bilgilere göre; Tür-

kiye'de sanayi ve ekonominin gelişmesine paralel olarak yükseliş gösteren elektrik tüketimleri, BOSB'da da kendini hissettirdi. 2015 yılında toplam 1 milyar 333 milyon kilovatsaat (kwh) elektrik tüketiminin gerçekleştiği bölgede, 2014 yılı rakamı olan 1 milyar 39 milyon kwh'ye oranla yüzde 9 artış kaydedildi. Yıllık bazda doğalgaz tüketimi de yüzde 7,3 yükselişle 2014 yılının rakamı olan 126 milyon 941 bin metreküpten 136 milyon 184 bin metreküpe ulaştı. Bu dönemde atıksu miktarında da yüzde 0,8'lik küçük bir yükseliş kaydedildi.

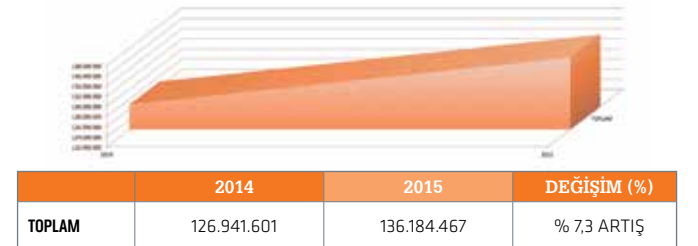
TEMİZ SU KULLANIMINDAKİ DÜŞÜŞ SÜRÜYOR

BOSB'da, 2015 yılında temiz su kullanımı ise yüzde 14,4 azalış gösterdi. Suyun geri dönüşümü, yeniden kullanımı ve proseslerde kullanılan miktarı azaltacak yeni teknolojilere yönelik yatırımlar neticesinde görülen bu azalış, yılın tüm aylarında net bir şekilde gözlemlendi. Bölgede 2014 yılında toplam 12 milyon 726 bin metreküp su kullanımı gerçekleşirken, 2015 yılında bu rakam 10 milyon 407 bin metreküpe kadar geriledi.

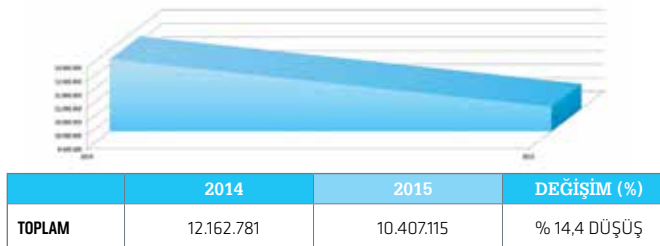
► ELEKTRİK 2014-2015 TOPLAM TÜKETİMİ KWH



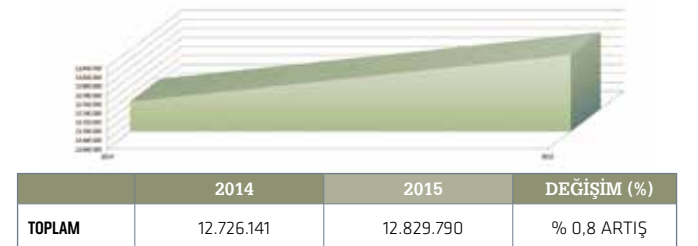
► DOĞALGAZ 2014-2015 TOPLAM TÜKETİMİ SM³



► PROSES SUYU 2014-2015 TOPLAM TÜKETİMİ M³



► ATIK SU 2014-2015 TOPLAM KULLANIMI M³



ŞUBAT 2016 HİZMET FİYATLARI

(K.D.V. HARİÇ FİYATLARDIR.)


Doğalgaz
0,816249 TL/sm³

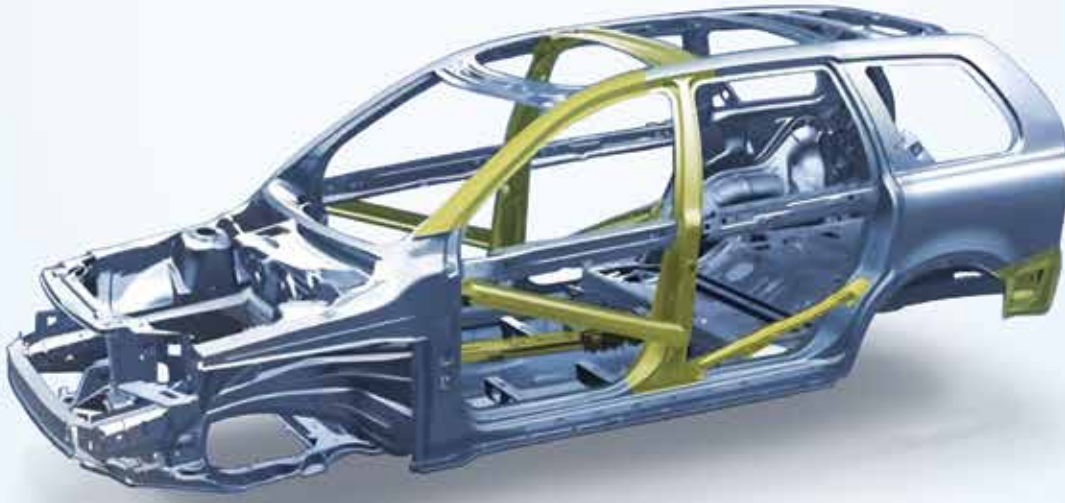

Elektrik
0,209457 TL/kWh


1.Kalite Su
5,34 TL/m³


2.Kalite Su
0,85 TL/m³



Her *Ruh* güçlü bir bedene ihtiyaç duyar...



Beycelik Gestamp sac metal üretimi ve kalıp tasarımı lider bir kuruluştur.



Beycelik Gestamp sac metal üretimi ve kalıp tasarımı konusunda sahip olduğu -alanındaki ilk- Ar-Ge merkezi belgesi ve otomotiv sektörüne yaptığı yatırımlarla otomotiv sanayisine yön veriyor.



Türkiye tahvillerine olan yabancı ilgisi zirveye çıktı

Türkiye hazine tahvillerine olan yabancı ilgisi, düşük enflasyon görünüm ve yüksek faizin etkisiyle zirveye çıktı.

Yabancı yatırımcılar, gelişen Avrupa piyasaları arasında en yüksek faizi veren Türkiye hazine tahvillerinin cazibesine dayanamıyor. Merkez bankası verilerine göre düşük enflasyon görünümünün desteği ve Avrupa Merkez Bankası (AMB) ek teşvik beklentilerinin etkisiyle yabancıların tuttukları Türkiye hazine tahvilleri, şubat ayında 19 ayın zirvesine tırmandı. O zamandan beri yükselişte olan tahvil piyasasındaki yükseliş derinleşerek, 10 yıllık tahvillerin faizi 32 baz puan düştü ve yüzde 10.21 seviyesine geriledi.

Tahvillere olan girişler, şubat ayında beklentinin üzerinde düşüş göstererek üç ayın düşüşünde gelen yüzde 8,8'lik enflasyon verisi etkili oldu. Türk Lirası'nda görülen kazançlar ise Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) üzerindeki borçlanma maliyetlerini artırma yönündeki baskıyı hafifletti. Ayrıca Türkiye hazine tahvilleri, AMB tarafından açıklanan ek teşvik kararının etkisiyle eksi faizden kaçış arayan yatırımcılardan da ilgi gördü.

Vergi kaçıranlara kesilen ceza 3,7 milyar lira oldu

Maliye Bakanlığı'nın geçen yıl yaptığı denetimler sonucunda vergi kaybına neden olduğu tespit edilen kişi ve kurumlara 3,7 milyar lira ceza verildi.

Kayıt dışı ekonomi ile mücadele kapsamında geçen yıl yapılan denetimlerde vergi kaybına neden olduğu tespit edilenlere 3 milyar 749 milyon 816 bin 734 lira ceza kesildi. Maliye Bakanlığı'nın 2015 yılına ilişkin faaliyet raporundan derlenen bilgilere göre, en fazla ceza 1,8 milyar lirayla akaryakıt kaçakçılığıyla ilgili oldu.

Bakanlık, akaryakıt kaçakçılığı dışındaki tütün ve tütün mamulleri alanında yaptığı incelemeler sonucunda 217 milyon 144 bin 878 liralık ceza uyguladı. Bunun yanı sıra lüks araç satışı yapan

kişi ve kurumlara ÖTV aşındırması nedeniyle 118 milyon 633 bin 909 lira, konut kredili gayrimenkul satışı ile ilgili 129 milyon 346 bin 757 lira, 2009 yılı motorlu taşıt araçlarında uygulanan ÖTV indirimi kapsamında 49 milyon 890 bin 780 lira, aerosol üretiminde kullanılan LPG çerçevesinde 48 milyon 347 bin 315 lira ceza kesildi. Bu arada, medya şirketlerinin satılmaları ya da devredilmeleri suretiyle elde edilen gelirlerin beyanı ve vergilendirilmesi aşamasında bazı firmaların vergisel yükümlülüklerini yerine getirmediikleri gerekçesiyle 161 bin 650 lira, dershane veya öğ-



renci etüt/egitim merkezi olarak faaliyet gösteren veya özel ders vermek yoluyla ticari faaliyet yürüten mükelleflerden vergi kayıp ve kaçığına sebebiyet verdikleri düşünülenlere 17 milyon 746 bin 406 liralık yaptırım uygulandı.



Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), Ocak 2016'ya ilişkin Sanayi Ciro Endeksi verilerini açıkladı. Buna göre, mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış toplam sanayi ciro endeksi ocakta bir önceki aya göre yüzde 1,2 düştü. Sanayinin alt sektörleri

Sanayi ciro endeksi azaldı

Mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış toplam sanayi ciro endeksi, ocakta bir önceki aya göre yüzde 1,2 geriledi.

incelendiğinde, bu yılın ocak ayında bir önceki aya göre madencilik ve taş ocaklığı sektörü endeksi yüzde 12 ve imalat sanayii sektörü endeksi yüzde 0,9 azaldı. Ana sanayi grupları sınıflamasına göre, ocakta bir önceki aya göre en yüksek azalış yüzde 7,6 ile dayanıklı tüketim malı imalatında gerçekleşti. İmalat sanayii alt sektörleri incelendiğinde, aynı dönemde bir önceki aya göre en yüksek azalış yüzde 20,2 ile tütün ürünleri imalatında görüldü, bunu yüzde 17,1 ile bil-

gisayarların, elektronik ve optik ürünlerin imalatı ve yüzde 13,2 ile diğer imalatlar izledi.

Söz konusu dönemde bir önceki aya göre en yüksek artış yüzde 35,7 ile temel eczacılık ürünlerinin ve eczacılığa ilişkin malzemelerin imalatında gerçekleşti, bunu yüzde 31,6 ile makine ve ekipmanların kurulumu ve onarımı, yüzde 25,3 ile diğer ulaşım araçlarının imalatı takip etti.

Sanayinin Fiş Priz Markası

keşfetmek için

bemis.com.tr





Çevre yarışması tetikledi, Çevre Kümesi geliyor

BOSİAD'ın bu yıl tüm OSB'lere açtığı Çevreye Duyarlı Sanayi Tesisi Yarışması'nın ilkinin yarattığı farkındalık ve gerçekleştirilen toplantıların ardından Bursa OSB'de Çevre Kümesi kurulması için düğmeye basıldı.

BOSİAD, Türkiye'nin ilk 'Çevre Kümesi'ne gebe

BOSİAD Çevre Komisyonu Başkan Yardımcısı İhsan İpeker, ilkini geçen yıl düzenledikleri Çevreye Duyarlı Sanayi Tesisi Yarışması'nın yarattığı farkındalık ve bilinçle Çevre Kümesi kurmak için harekete geçtiklerini söyledi.

Bursa Organize Sanayi Bölgesi Sanayicileri ve İş Adamları Derneği'nin (BOSİAD) düzenlediği Çevreye Duyarlı Sanayi Tesisi Yarışması'nın birincilerinden İpeker, Türkiye'nin en prestijli ulusal çevre yarışmalarından birisi olarak kabul edilen Kocaeli Sanayi Odası Şahabettin Bilgisu Çevre Yarışması'nda da kürsüye çıkarak, 'Büyük Firma Kategorisi Karma Sektör Çevre Ödülü'nün sahibi oldu. İpeker Tekstil'in bu ödülleri kazanmasında firmanın çevreci kültürünü ileriye taşıyarak büyük rol sa-

hibi olan ve BOSİAD'ın yarışmasında da aktif görev alan Yönetim Kurulu Üyesi İhsan İpeker, çok önemli değerlendirmelerde bulundu. İşte İhsan İpeker'in bir sanayici olarak çevreye olan bakışı ve bu konu hakkındaki oldukça çarpıcı görüşleri...

ARITMA HER ŞEY DEĞİL

Bursa bir taraftan yeşil yatırımlar yapıyor, diğer taraftan yeni arıtma tesisleri kuruyor. Bunların yapılması çok güzel. Ama arıtmaların ne kadar

çalıştırıldığı, ne kadar kontrol edildiği çok önemli. Arıtmayı yapmak değil arıtmayı çalıştırmak esas maliyet. Fabrika bacalarından tüten gazın ne durumda olduğunun da çok ciddi kontrol edilmesi lazım. Bu bizim OSB'mizde çok ciddi denetlenen bir konu. Ama gelin görün ki bugün Bursa'da diğer sanayi bölgelerinde veya sanayi bölgesi dışındaki firmalarda birçok yerde hâlâ kömür kullanımı mevcut. Arıtma tesisleri çok çok önemli ama arıtma tesislerinin ötesinde de kontrol ol-

ması lazım. 'Aritma var' deyip her şeyi arıtmaya atmak da çare değil. Peki arıtılırken hiç mi kimyasal kullanılmıyor? Biz tekstil sektöründe bunu görüyoruz. 1 liraya da malzeme var 5 liraya da. Ekolojik malzemeler var. Eğer siz Avrupalı, ekolojik, dünya üzerinde rahat toprağa karışabilen, suda çözülebilen bu tip malzemeler kullanırsanız arıtma yükü getirmeden doğaya karışırlar. Arıtmaya gelen kirliliğin bile belli bir kriterde olması lazım. Firmaların bu konuda hâlâ yapabilecekleri çok şey var. Biz de hâlâ öğreniyoruz. Şimdi bir danışmanlık firması tutmayı düşünüyoruz. 'Daha ne yapabiliriz?' diye.

TEMİZ DÜNYADAN KIYMETLİ NE VAR?

Çevre bilincinde çok gerideyiz. Sadece arıtma yapmakla çevreci olunmuyor. Bugün çevreci dediğimiz fabrikalarının önlerine bakıyoruz betonla doldurulmuş. Yeşile hiçbir şey ayrılmamış. Sadece para, para, para. Sanayicimizin çoğunun odağında "Daha ne kadar çok kazanırım?" var. Evet temiz enerji kullanırsan daha az kazanırsın, doğrudur. Ama çevreden, soluduğumuz havadan, yaşadığımız yerden, evlatlarımıza bırakacağımız dünyadan daha kıymetli ne var? Araba, yat, kat almak mı, böyle bir dünya bırakmak mı? Firma olarak her sene kaç tane yatı daha temiz kimyevilere yatırıyoruz. Biz kaç yüz yıllık Bursalıyız, böyle düşünmediğimiz için hâlâ bunları söyleyebiliyoruz. Çevre maliyetli bir konudur ama özverili olmak lazım. Daha çok para kazanayım, kârlılığımı artırayım gözüyle bakarsanız çevre bilincine odaklanmanız çok zor. Sanayi olacak, sanayi ülkenin lokomotif. 'Sadece yeşili koruyalım' dersenez tarım ülkesi olmanız lazım. Bir denge içinde olmak zorunda bu.

ÇEVRE KÜMESİ KURACAĞIZ

İlkini geçtiğimiz yıl düzenlediğimiz Çevreye Duyarlı Sanayi Tesisi Yarışması'nın en önemli katkısı farkındalık yaratmak oldu. Sanayicilerimiz bu konuyu bilmiyorlar. Şimdi Bursa OSB'de çok güzel bir çalışma başlatmak istiyoruz. Bir Çevre Kümesi kurulmasını planlıyoruz. Amacımız, sanayicimizin kendi içinde bilinçlenip bilimi, ilimi kullanarak yapabileceği şeyler olup olmadığını irdelemek. Danışmanlığı verecek olan hocalarımızla bir ön görüşme yaptığımızda çok güzel örnekler gördük, kendimiz bile şimdiden feyz aldık. Bu da bizi çok heyecanlandırdı. Bütün bunların düşünülebilmesi yarışmanın sonucunda çıktı. Çevre Kümesi, hiç kimsenin konuştuğu bir konu değil. Yarışmanın



Sanayicinin kendi içinde bilinçlenip, çevre adına eğitim ve saha çalışmaları yaparak bilimi ve ilimi paylaşacağı küme için Ekonomi Bakanlığı'na başvuruda bulunmaya hazırlandıklarını belirten İpeker, "Bakanlık destek olmazsa da biz toplanıp yapacağız. Çünkü Avrupa'da 'Ya devam et ya kapat' şeklinde bir kriter var ortada. Bir gün Avrupa'ya ihracat yapamaz duruma gelecek Türkiye" dedi.

sonucunu aramızda, BOSİAD'da tartışırken gördük ki sanayicimizin daha bilinçlenmesi lazım. Dedik o zaman küme kuralım, hep beraber bilinçlenelim. Bütün buradaki bilgi birikimimizi aramızda paylaşalım. El elden üstündür. Hepimiz birbirimize bir şeyler öğretebiliriz. En azından bu şekilde bir sinerjiye yola çıktık. Bizimki tamamen eğitime dayalı bir küme, eğitim ve saha çalışması. Sahada eğer birimizin diğerinden yaptığı daha iyi bir çalışma varsa geliştirme olarak, bunu da birbirimizi bilgilendireceğimiz, profesörlerimizin de danışmanlığını alacağımız bir çalışma bu kümelenme. Bu küme içinde saha çalışmaları yapılacak, bütün verilerimiz açılacak. Hocalarımız belli noktalar üzerinde iyileştirme konuları seçecekler. Eğer Çalışma Bakanlığı destek olmasa bile biz zaten toplanıp bunu yapacağız. Avrupalılar bir arada çalışmalar yapıyorlar çevre ile ilgili. Avrupa'da yapılıyor, çünkü başka şansları yok. Kriterler o kadar ağır ki, zaten "ya devam et ya kapat" şeklinde bir kriter var ortada. O yüzden her türlü bilgiyi paylaşıyorlar.

FARKINDALIK YARATMA AMACIMIZA ULAŞTIK

İlk yarışmadan sonra daha çok çevre konusu konuşmaya başladık. Bütün firmalar çevreyle ilgili adımlar atmak istedi. Ödüllendirilen firmalar dışında diğer firmalar için de güzel bir örnek, farkındalık oluşturdu. Biz kendi bölgemizde yarışmanın sonucunda bir bilinçlenme gördük. Amacımız farkındalıktı, bu farkındalığı yarattığımızı gördük. İnsanlar şimdi bu sene daha da istekli yarışmaya hazırlanıyorlar. Bu sene daha yüksek katılım bekliyoruz. Sayın Valimiz ile Çevre ve Şehircilik İl Müdürlüğü'nün çok ciddi desteği var yarışmamıza.

İPEKER'DE ÇEVRECİLİK BİR KURUM KÜLTÜRÜ

İpeker'de çevreci yaklaşım bir kurum, aile kültürü. Büyüklerimiz bize 'bu işi ya ailenin adını tertemiz hak ettiği şekilde yaparsınız ya da tekstili yapmazsınız' dediler. O yüzden biz olması gerektiği gibi bunu yürütmek zorundayız. Bu kural çok da esnek değil. İpeker, tekstil sektöründe kendi alanında ilk OEKO-TEX belgesi almış firmadır. OEKO-TEX belgesini Türkiye değil İsviçre üzerinden onaylatan tek firmayız. Bugün çok ağır maliyetleri var bunu yapmanın. Ama güvenilirliği var. 'Türkiye'de yaptım' dediğinizde itibar görmüyor. Biz ölçüm ve analizlerimizi İsviçre'de yaptırıyoruz. Bu ölçüm ve analiz sizi gelişime itiyor. Son dö-



nemlerde Avrupa Birliği'nin eko kriterleriyle ilgili çalışmalar yapıyoruz. Bunlara da çok erken başladık. Çoğu firmada daha yeni yeni ne olduğu sorulmaya başlandı. Konular konuları birbirine bağlayarak sizi daha çok öğrenmeye itiyor ama çevre bilinci öncelikle içinde olacak. Ürün gamımızın içinde biyodegradasyon hızı yüksek ürün gamına geçtik. Türkiye'de tekstilde böyle bir şeyi ilk defa başaran bir firmayız. Şu anda dünyada yeni konuşulan bir terim biyodegradasyon. Biyodegradasyon ne demek? Toprağın altına gömüyorsunuz, hiçbir iz bırakmadan yok oluyor. Bugün bizim ürettiğimiz kumaşların yüzde 48'i bu seviyede. Çevreye yapılan yatırımlara teşvik de yok. Bu çok üzücü. Biz firma olarak ekstra masrafların hepsini cebimizden karşılıyoruz. Belki geçmiş olmayan bir firma olsak katlanılacak yükler değil bunlar. Bu nedenle güçlü olmayan firmaları suçlamak çok da doğru değil.

İHRACAT YAPAMAYACAK DURUMA GELECEĞİZ

Maalesef şunu gözden geçiriyor herkes; bir gün Avrupa'ya ihracat yapamaz duruma gelecek Türkiye. Eğer biz Bursa şehrinde de kömür yakmaya, kömür santralinden elektrik çıkarmaya başlarsak bizden mal almayacaklar. Çünkü karbon ayak izi tutmuyor. Şu açıdan tutmuyor; doğalgazdan veya sürdürülebilir enerji kaynaklarından enerji ürettiğinizde karbon ayak izi firmanın düşük çıkıyor. Dikkat ederseniz bunu profesörlerimiz sürekli anlatıyorlar sanayicilere. 'İhracat yapamayacaksınız' diyorlar. Herkes bunu gözden geçiriyor.

HERKES ELİNİ VİCDANINA KOYSUN

Çevreyi korumak için öncelikle, daha sanayi tesislerini kurarlarken organize sanayi bölgeleri içerisinde olmalarında çok büyük fayda var. Artık OSB'ler dışında üretim yapılmaması gerektiğini düşünüyoruz. OSB'ler dışında da tüm çevre et-

kilerine dikkat ederek üretim yapan firmalarımız var tabii ki, bunları ayrı tutuyorum. Yeter ki 'Ben çevreye saygılı üretim yapacağım' deyin. Mesela bizim organize sanayi bölgemizin harika bir arıtma tesisi var, nitelikli personeli var, tam donanımlı bir laboratuvarı var. Her türlü desteği veriyorlar size. Bu sebeplerden dolayı da bu sene tekrar çevre ödülü aldı Bursa OSB. Üretilmek zorundaysa bunu en az kirletecek şekilde yapmanın yolu; doğru makine parkını kurmaktan, doğru enerji kaynağını seçmekten geçiyor. Yani kömür vesaire daha farklı kirlenici etkisi olan enerji kaynakları yerine sürdürülebilir enerji veya doğalgaz varsa da doğalgazın nimetlerinden faydalanmak gerekiyor. Ve atığınızı da yüzde 100 organize sanayi bölgeleriyle paylaşarak. Malzeme de çok önemli. Biraz daha pahalı olanını ama çevreyi kirlenmeye-ni seçmekle zaten çevre bilinci başlıyor. Burada verilecek tek bir hesap var orada yukarıda Yara-dan'a vereceğimiz hesaptır. Herkes elini vicdanının üzerine koysun.

2 ÇEVREYE DUYARLI SANAYİ TESİSİ YARIŞMASI

"Çevreci üretim, temiz gelecek"

Son Başvuru Tarihi:

15 Nisan 2016

Yarışma, Bursa'daki tüm organize sanayi bölgelerinde kurulu ve faaliyet gösteren sanayi tesislerinin katılımına açıktır.

KATEGORİLER

Kategori 1

Çevreye Kirlenici Etkisi Yüksek Olan Tesisler

Kategori 2

Çevreye Kirlenici Etkisi Olan Tesisler

Kategori 3

İzin-Lisans Muafiyeti Olan Tesisler

"Çevreci üretim, temiz gelecek" sloganıyla düzenlenen yarışmamızda, Bursa'daki organize sanayi bölgelerinde, çevre altyapısını oluşturmuş, çevre mevzuatı ve sürdürülebilir çevre ilkeleri çerçevesinde faaliyet gösteren firmalar ödüllendirilecektir.

ÖDÜL TÖRENİ

01 Haziran 2016 / 19:00 Bursa Hilton Otel



‘İlk yarışmadaki başarıyı Bursa’ya yaymak istedik’

BOSİAD Çevre Komisyonu Başkanı Ali Hadi Türkay, geçen yıl Bursa OSB’de ilkinin düzenledikleri Çevreye Duyarlı Tesisi Yarışması’nda hedefe ulaştıklarını, başarıyı tüm Bursa’ya yaymak için bu yıl tüm OSB’lere açtıklarını söyledi.

Bursa Organize Sanayi Bölgesi İşadamları Derneği (BOSİAD), geçtiğimiz yıl bir ilki gerçekleştirerek “Çevreci Üretim, Temiz Gelecek” sloganıyla Çevreye Duyarlı Tesisi Yarışması düzenledi. Bursa OSB’deki fabrikaları kapsayan yarışma büyük ilgi gördü ve 3 ayrı kategoride sanayi tesisleri ödüllendirildi. Yarışmanın önemine inanan Vali Münir Karaloğlu’nun da önerisiyle, BOSİAD yönetimi bu yıl yarışmayı Bursa’daki tüm OSB’lerdeki firmalara açmaya karar verdi. Konu ile ilgili bilgi veren BOSİAD Yönetim Kurulu Üyesi ve Çevre Komisyonu Başkanı Ali Hadi Türkay, çevreye duyarlılığı artırma arzusuyla geçen yıl kendi içlerinde düzenledikleri çevre yarışmasındaki başarıyı Bursa geneline yaymak istediklerini söyledi. Türkay, şöyle devam etti:

“Buradaki amacımız artan çevre olaylarının sanayiciler tarafından anlaşılması, sanayiciler tarafından da çevreye duyarlılığın daha fazla sahiplenilmesi. Zaten çevreye yapılan her türlü yatırım bizlere, çocuklarımıza, bizden sonra geleceklere değer vaat ediyor. Bu sebeple de bu bilinci artırmak, sanayicinin bunu sahiplenmesini öğendirebilmek için elimizden geleni yapıyoruz. Ulusal boyutlarda da tüm sanayicilerin destek verebileceği bir seviyeye çıkmasını arzu ediyoruz. Bu dünyanın problemi, biz de bu konuyu biraz daha göz önünde tutmak istiyoruz.”

Yarışma koşullarında ciddi bir değişiklik yapma-

dıklarını kaydeden Türkay, “Geçen yılki yarışma da kapsayıcı ve detaylı bir çalışmaydı. Tabii ki bazı tecrübeler buna eklenebiliyor. Örneğin, Çevre ve Şehircilik İl Müdürlüğü de artık yarışmamızın jürisinde. Diğer organize sanayi bölgelerimizin çevre birimlerini de kendi jürimize katmaya karar verdik. Böylece değerlendirmede hak ve adalet açısından her türlü soru işaretini ortadan kaldırmayı hedefledik. İnşallah başarılı bir şekilde yapmak istiyoruz” diye konuştu.

ÇEVREYE EN DUYARLI OSB

Komisyon Başkanı Ali Hadi Türkay, Bursa OSB’de çevreye karşı duyarlılık çalışmalarının üst seviyede olduğuna da vurgu yaparak, şunları kaydetti:

“Su arıtma sistemleriyle Türkiye’de hemen hemen en gelişmiş arıtma sistemlerine sahibiz. BOSB, çevreye karşı en duyarlı OSB’lerden biri diyebilirim ve bu durum aldığı ödüllerle de tesicillenmiştir. Ama bu yetmiyor. Çünkü sanayinin olduğu yerde mutlaka belirli atıklar ortaya çıkıyor. Bunların bertaraf edilmesinin yüksek maliyetleri, bazen işletmeleri minimum maliyetlerinde tutma amaçlı operasyonlarına tabi olabiliyor. Bu operasyonlar da süreç içerisinde artırılabilir. Bugün geline nokta, çevreyle ilgili yatırımlar maliyet olmaktan çıkmış, bir gereklilik haline gelmiştir. Çevre kanunlarının anlaşılması da önemli bir konu. Bu kuralların fabrikalarda uygulanması

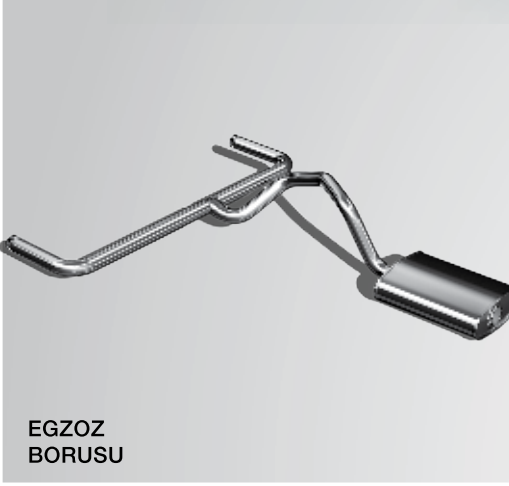
gerektiğinin anlaşılması, yaptırımlarının ne olduğunun anlaşılması, en azından bir farkındalık yaratacaktır. Kategoriler belirlenirken ben fabrikamın hangi kategoriye girdiğini ilk defa burada gördüm. Daha önce kendi işletmemin Çevre Bakanlığı nezdinde hangi kategoride değerlendirildiğinin farkında değildim. Türkiye’nin sanayide büyümesi çevreye verdiği önemle de paralel gidebilir. Bununla beraber çevre koruma yatırımlarının sanayiciye sadece artı bir maliyet olduğu önyargısını yıkmamız lazım ve çevre yatırımlarına kamu teşviklerini uygulamamız gerekir. Bunu başarabilmemiz için sanayi ve kamu bu tür yarışmalarla veya her türlü platformda bir araya gelerek sinerji oluşturmalıdır. Vazgeçilmez bir büyüme içerisinde olan sanayi bölgeleri, yaşam alanlarının içinde kalmaktadır ve sanayicinin çevreye duyarlı olduğunun halka anlatılması gerekir. Aksi takdirde OSB’lerimiz gereksiz bir kavganın içinde kendini bulmaktadır. Alınması gereken önlemlerin sanayiciler tarafından her geçen gün hassasiyetle üzerinde durulduğunun halkımız tarafından bilinmesi gerekmektedir. Fakat bunun uzun soluklu bir süreç olduğu da gözden kaçmamalıdır. Bu yarışmalarla çevre duyarlılıklarını ve yatırımlarını ileriye taşıyan firmalarımızı ödüllendirmek, tüm sanayicilerimizi gururlandırmakta ve teşvik etmektedir. Kentimizdeki ve ülkemizdeki tüm sanayicilerimize ‘Çevreci Üretim ve Temiz Gelecek’ diliyorum.”



OTOBÜS
PROFİLİ



DİREKSİYON
KOLONU BORUSU



EGZOZ
BORUSU



KAPI TAKVİYE
BORUSU

YÜKSEK BEKLENTİLERE UZMAN ÇÖZÜMLER

Borusan Mannesmann ürettiği özel borularla yüksek beklentilerinizi karşılar, uzman çözümleri ile aradığınız kaliteyi yakalayabilmenizi sağlar. Bu yüzden kaliteyi arayan tüm müşterilerimizin birinci tercihi her zaman Borusan Mannesmann olmuştur.



AMORTİSÖR
BORUSU



TORPİDO TRAVERS
BORUSU



KOLTUK
BORUSU



KARDAN ŞAFT
BORUSU



GAZLI AMORTİSÖR
BORUSU



**BORUSAN
MANNESMANN**

E-posta: bmb@borusan.com | www.borusanmannesmann.com

Çevre yarışması OSB yönetimlerine anlatıldı

BOSİAD yönetimi, “Çevreci üretim, temiz gelecek” sloganıyla düzenlediği Çevreye Duyarlı Sanayi Tesisi Yarışması’nı Bursa geneline yaymak ve anlatmak için harekete geçti.

BOSİAD’ın geçtiğimiz yıl Bursa OSB sınırları içerisindeki fabrikalara yönelik düzenlediği ve büyük ses getiren “Çevreye Duyarlı Sanayi Tesisi” yarışması, bu yıl Bursa’daki tüm OSB’lere açıldı. Bu konuda bilgilendirmelerde bulunmak ve Bursa’daki diğer OSB firmalarının katılımını teşvik etmek amacıyla bir dizi ziyaretler gerçekleştiren BOSİAD yönetimi; Nilüfer OSAB, İnegöl OSB, Mustafakemalpaşa OSB, Hasanağa OSB ve Kestel OSB yönetimleriyle bir araya geldi.

Bursa Organize Sanayi Bölgesi Sanayicileri ve İş Adamları Derneği (BOSİAD) ‘Çevreci üretim, temiz gelecek’ sloganıyla geçen yıl bir ilke imza

atarak Bursa OSB sınırları içinde başlattığı ‘Çevreye Duyarlı Sanayi Tesisi Yarışması’nı Bursa geneline taşıyarak etki alanını genişletiyor. Vali Münir Karaloğlu’nun, BOSİAD’ın yarışmasının Bursa’daki tüm sanayi bölgelerini kapsayacak biçimde prestijli bir çevre ödülüne dönüştürülmesi önerisi üzerine harekete geçen Yönetim Kurulu, ‘Çevreye Duyarlı Sanayi Tesisi Yarışması’nı tüm sanayicilerin katılabileceği bir platforma dönüştürmek

için kolları sıvadı. Bu kapsamda BOSİAD Yönetim Kurulu üyeleri, Nilüfer OSB, İnegöl OSB, Mustafakemalpaşa OSB, Hasanağa OSB ve Kestel OSB yönetimleriyle bir araya geldi, yarışma için destek istedi.

İLK DURAK NOSAB VE NİLSİAD OLDU

BOSİAD Yönetim Kurulu üyeleri Abdullah Bayrak, Hasan Candan ve Tanver Emre Yılmaz’ın ilk durağı NOSAB ve NİLSİAD yöneticileri oldu.

17 Şubat 2016 Çarşamba günü NOSAB Bölge Müdürlüğü’ndeki ziyarette konuşan BOSİAD Başkan Yardımcısı Abdullah Bayrak, “Hepimiz bu ülke için üretiyor, önemli işler yapıyoruz. Ama bu işleri yaparken çevreye karşı duyarlılığımızı hiçbir zaman yitirmememiz gerekiyor. Evet üretelim, para kazanalım, ama doğamızı, suyumuzu ve havamızı kirletmeden. Gelecek nesillere daha güzel bir ülke bırakalım. BOSİAD yönetimi olarak bu yönde neler ortaya koyabiliriz

diye düşünerek, geçtiğimiz yıl Bursa OSB içerisinde çevreyle alakalı bir yarışma düzenledik. Ve yarışmanın ardından çok güzel tepkiler de aldık. Konuyla ilgili Sayın Valimizi ziyaretimizde, ‘Bu yarışmayı sadece Bursa OSB ile sınırlamayın. Bursa’daki diğer sanayi bölgelerine de açın’ dedi. Biz de Sayın Valimizin isteğiyle bu dönem yarışmamızı tüm Bursa sanayisine açtık. Bunun bir Bursa projesi olması için hareket ediyoruz ve şehrimizin böyle bir yarışmaya ihtiyacı var. Sizleri de bu organizasyona katılmaya bekliyoruz” dedi.

Nilüfer OSB Başkanı Mehmet Fikri Ünal da, “NOSAB olarak bu konuda yapabileceğimiz ne varsa yapmaya hazırız. Bu yarışmanın bölgemiz sanayicilerine duyurulması noktasın-



da gerekli çalışmalar yürütülecektir. Çevreye duyarlılık artık günümüzün en hassas konularının başında geliyor ve tüm sanayicileri ilgilendiren bu konuya karşı böyle bir yarışmanın ortaya konulması son derece isabetli bir girişim olmuş” diye konuştu.



“Çevreye Duyarlı Sanayi Tesisi” yarışmasıyla ilgili BOSİAD Yönetim Kurulu üyeleri Abdullah Bayrak, Hasan Candan ve Ali Hadi Türkay,

İNEGÖL OSB’DEN ÇEVRE YARIŞMASINA DESTEK SÖZÜ

İnegöl OSB Başkanı Zeki Şahin, Başkanvekili Muvaffak Bayramoğlu ve Bölge Müdürü Erol Eruğur ile bir araya geldi.

24 Şubat tarihinde gerçekleşen ziyarette konuşan BOSİAD Yönetim Kurulu Üyesi ve Çevre Komisyonu Başkanı Ali Hadi Türkay, “Geçtiğimiz yıl kendi OSB’miz içerisinde bir çevre

yarışması düzenledik. Ve başarılı bir yarışmanın ardından Sayın Valimiz bu organizasyonun Bursa’nın tüm sanayisine açılması ve kapsayıcı olması konusunda bizi uyardı. Biz de yeni bir adımla organizasyonumuzu büyütelim istedik ve OSB’lerin yönetimleriyle bu konuyu tartışıp, onların da oluruyla yola çıkmanın daha faydalı olacağını düşündük” dedi.

Bugün pek çok firmanın ana hedefinde Avrupa ile ticaret yapmanın olduğunu, fakat Avrupa'da çevre duyarlılığının çok üst seviyede olduğuna işaret eden Türkay, "Eğer sizin çevre ile ilgili bir sertifikanız veya çalışmalarınız var ise rekabette öne çıkıyorsunuz. İşte bu yarışma bu açıdan da firmalara artı değer katabilir" diye konuştu. Ali Hadi Türkay ayrıca, su verimliliği, enerji verimliliği, atıksu yönetimi, hava ve gürültü yönetimi gibi kriterlerin yarışmada değerlendirildiği bilgisini verdi.

İnegöl OSB Başkanı Zeki Şahin de, "Bu yarışmayla çok güzel bir yola çıkmışsınız. Ve biz elimizden geldiğince destek olmaya hazırız. Sizden gelen yazıyı ilk anda sanayicilerimizle paylaştık ama üstüne daha da düşeceğiz. Sonuçta çevre hepimizin ortak değeri ve buna sahip çıkmak zorundayız" dedi.

BURSA'DAKİ OSB'LER ORTAK BİR PLATFORM KURMALI

Zeki Şahin ayrıca, Bursa genelindeki sanayicilerin birbirlerini yeteri kadar tanımadığına işaret ederek, "Türkiye'nin lokomotifini Bursa, yani biz, fakat sesimizi duyuramıyoruz. Bu kopukluğu aşmamız, birlikteliği sağlamamız lazım. Biz sanayiciler ciddi külfet altındayız ve üzerimizdeki yük gerçekten çok ağır. OSB'lerin kendi aralarında sorunlarını dile getirebilecekleri bir platform oluşturmali. Bursa OSB buna öncülük edebilir" ifadelerini kullandı.

"OSB'MİZDEN ÇEVRE YARIŞMASINA KATILACAK FİRMALAR OLACAKTIR"

BOSİAD yönetiminin "Çevreci üretim, temiz gelecek" sloganıyla düzenlediği Çevreye Duyarlı Sanayi Tesisi Yarışması kapsamında üçüncü durağı Mustafakemalpaşa OSB oldu.

BOSİAD Yönetim Kurulu üyeleri Abdullah Bayrak, Hasan Candan, Yavuz Yiğit ve Ahmet Parseker, MKP OSB Başkanı İbrahim Akdemir, yönetim kurulu üyeleri ve bölge sanayicileri tarafından karşılandı. 25 Şubat 2016 tarihindeki görüşmede söz alan BOSİAD Başkan Yardımcısı Abdullah Bayrak, "Geçtiğimiz yıl ilkinin kendi sanayi bölgemiz içerisinde düzenlediğimiz çevre yarışmasıyla bu konuda farkındalık oluşturmak, çevreyi korumak için örnek çalışmalara imza atan firmaları ödüllendirerek, diğer firmalara

da örnek olmalarını istedik. Fakat bu yıl yarışmamız, Sayın Valimizin önerisiyle tüm Bursa'yı kapsayacak şekilde genişletildi. Ve bu konuyla alakalı sizi ziyaret etmek istedik. Sanayi bölgemizdeki firmaları bu konuda bilgilendirir ve yarışmaya katılım noktasında teşvik ederseniz çok memnunuz oluruz. İlerleyen yıllarda da yarışmamızı önce bölgesel, sonra ulusal çapta bir organizasyona dönüştürmek arzusu içindeyiz" dedi.

Mustafakemalpaşa OSB Başkanı İbrahim Akdemir de, "Biz çok çevreci bir OSB'yiz. Bölgemiz adeta doğal bir park gibi. Yakın zamanda bir istişare toplantımız ve genel kurulumuz olacak. Bu konuyu toplantılarımızda bölge firmalarına aktaracağız. Aynı zamanda arkadaşlarımız firmalarla tek tek



görüşerek bilgilendirilmelerini ve katılımın sağlanmasına çalışacaklar. Sanayorum bölgemizden bu yarışmaya katılan firmalar çıkacaktır" diye konuştu.

Toplantıda ayrıca; yarışmada her boyuttaki firmanın kendi ölçeğindeki çevresel etkisiyle karşılaştırılacağı ve üretim süreçlerinde atıkların azaltımı, su ve enerji tasarrufu sağlayan vb. alanlarda örnek çalışmalar gerçekleştiren firmaların yarışmada öne çıktığı bilgisi verildi.



Çevreye Duyarlı Sanayi Tesisi Yarışması kapsamında BOSİAD Yönetim Kurulu üyeleri Yavuz Yiğit ve Mefkûre Zümbülova ile dernek üyesi işadamları Özcan Gök, Kestel OSB Başkanı Cem Hısmıncıl ve Bölge Müdürü Taner Torunoğlu ile bir araya geldi.

ÇEVRE YARIŞMASI KESTEL OSB'YE DE ANLATILDI

26 Şubat tarihinde gerçekleşen ziyarette konuşan BOSİAD Başkan Yardımcısı Yavuz Yiğit, "Geçen yıl kendi OSB'miz içerisinde düzenlediğimiz Çevreye Duyarlı Sanayi Tesisi yarışmamızı, bu yıl Valimizin önerisiyle tüm Bursa'ya açtık. Ve bu konuda OSB yönetimleriyle konuyu paylaşarak ilerlemek istiyoruz. Bu çevre hepimizin. Bu dünya üzerinde yaşıyorsak, üretim yapıyorsak, bunu temiz çevre ile entegre biçimde yapmak zorundayız. Çevreye karşı hassasiyetimizi ve fabrikalarımızda aldığımız önlemleri ve iyileştirmeleri, işte bu tip yarışmalarla ortaya çıkararak, kamuoyunu da bu yönde aydınlatmamız gerekiyor" dedi

Günümüzde özellikle Avrupa'ya ihracat yapan şirketler için çevre duyarlılığının daha fazla ön plana çıkmaya başladığına vurgu yapan Yiğit, "Bu alanda yaptığımız çalışmalar, aldığımız sertifikalar artık büyük önem taşıyor. Bu yarışmanın şirketlere bu yönde de bir artısı, prestiji de muhakkak olacaktır" diye konuştu.

KOSAB Başkanı Cem Hısmıncıl da, çevre adına son derece önemli bir yola çıkan BOSİAD yöneticilerini kutlarken, yarışmanın firmalara duyurulması ve katılımın sağlanması noktasında ellerinden geleni yapacakları sözünü verdi.

ÇEVRE VE BURSA ADINA ÖRNEK BİR GİRİŞİM

Çevreye Duyarlı Sanayi Tesisi Yarışması'nı bir Bursa organizasyonu haline getirmek için kolları sıvayan BOSİAD, OSB ziyaretleri kapsamında son olarak Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi'ni ziyaret etti.

BOSİAD Başkanı İlker Oral, başkan yardımcıları Abdullah Bayrak ve Yavuz Yiğit ile dernek üyesi işadamları Özcan Gök, yarışma ile ilgili bilgilendirmelerde bulunmak için 3 Mart Perşembe günü Hasanağa OSB Başkanı Ömer Faruk Korun, Başkan Yardımcısı Erkan Pancaroğlu ve Bölge Müdürü Bahattin Canıgüleç ile bir araya geldi. Ziyarette konuşan BOSİAD Başkanı İlker Oral, "Geçtiğimiz yıl sadece Bursa OSB sınırları içerisindeki fabrikaların dahil olduğu bir çevre yarışması düzenledik. Başarılı da olduk. Ardından Sayın

Valimizi ziyaretimizde, yarışmanın önemine vurgu yaparak tüm Bursa'ya yayılması gerektiğine işaret etti. Biz de bu kapsamda sizi ziyaret etmek istedik. Bu yarışma ile aynı zamanda Bursa içindeki OSB'lerin sosyal dayanışmasını geliştirelim, artıralım da istedik. Bölgemizdeki sanayi kuruluşlarına yarışmamızın duyurusunu yaparsanız ve katılım ne kadar çok olursa o derece başarılı olacağımıza inanıyoruz" dedi.

"SANAYİNİN ÇEVREYE KARŞI DUYARLI ALGISINI YERLEŞTİRMEK İSTİYORUZ"

İlker Oral yarışma ile birlikte ayrıca, kamuoyunda var olan 'sanayi çevreyi kirletiyor' algısını değiştirmek, sanayinin çevreye karşı duyarlı olduğunu ve bu konuda çalışmalar yaptığı imajını da vermek istediklerini ifade etti.



Hasanağa OSB Başkanı Ömer Faruk Korun da, "Sanayi bölgesi olarak çevreye karşı son derece hassas yaklaşıyoruz. Bu yaptığınız çevre ve Bursa için çok güzel ve örnek alınacak bir çalışma. Elimizden gelen ne olursa yapmaya hazırız. Bölgemiz sanayi kuruluşlarının yarışmaya katılımı noktasında duyurular yapıldı, ama onları teşvik etmek için de yeniden girişimlerde bulunacağız" diye konuştu.



BOSB'a kurulacak mesleki ve teknik lisede proje olgunlaşıyor

Sanayinin ihtiyaçlarına uygun öğrenci yetiştirecek olan mesleki ve teknik liseyle ilgili projede gelinen nokta, projenin mimarı Hasan Sözüneri tarafından işadamlarına anlatıldı.

Sanayinin nitelikli çalışan sorununa çare olmak için Bursa Organize Sanayi Bölgesi'ne bir mesleki ve teknik lise kurmaya hazırlanan Bursa OSB ve BOSİAD yönetimi, projenin mimarı Hasan Sözüneri tarafından bilgilendirildi. BOSB Başkanı Hüseyin Durmaz, BOSİAD Başkanı İlker Oral ve iki kurumun yönetim kurulu üyelerinin yer aldığı toplantıda, 13 dönüm alan üzerine kurulacak okulla ilgili hazırlanan konsept proje ele alındı.

Meşelipark Sosyal Tesisleri'nin doğu tarafındaki 13.216 metrekare arsa üzerine inşa edilecek okulun eğitim yapısının, destek üniteleriyle birlikte konseptini anlatan Sözüneri, şunları söyledi:

"Daha önce meslek lisesi ve meslek yüksekokulu olarak çalıştığımız projeyi, BOSB yönetiminin aldığı karar gereği, bu konseptten vazgeçilerek sadece meslek lisesi olarak revize ettik. Ve bize verilen ihtiyaç programı doğrultusunda bir proje ortaya koyduk. Arsamızda imarın bize verdiği yaklaşma sınırları içinde arazide faydalı bölgede bir bahçe, avlu oluşturacak şekilde pozisyonlandık. Üst kottan okula girişimiz var. Dershanelerimiz güneye ve doğuya bakacak şekilde pozisyonlanmış durumda. Adı bodrum olan ama tek cephesi dışarıdan atmosferi gören atölyelerin bulunduğu alana, araç girişi ve lojistik desteği alt yoldan alıyoruz. Araçlar içeriye düzayak girebilmekteler. Yan tarafta da spor salonu ve konferans

salonu için tali bir girişimiz var. Okulun kapalı olduğu saatlerde ya da tatil günlerinde arkadan özel girişle içeriye de bağlantılı konferans ve spor alanını kullanma imkânı veriyoruz."

36 DERSLİK VE 9 ATÖLYE GRUBU

36 derslik, laboratuvarlar ve 9 farklı atölye grubuyla birlikte projede toplam 27.381 metrekare inşaat alanına ulaşıldığını kaydeden Sözüneri, "Okulda yaklaşık 1.080 civarında öğrenci okuyabilecek. Atölyeler için 8,5 metrelik gerektiğinde içeriye kamyonet, forklift gibi giriş çıkışlara imkân verecek ve içeride de o sirkülasyonu devam ettirecek bir giriş-çıkış planlandı. Okulda; elektrik-elektronik, endüstriyel otomasyon, makine teknolojileri, metal teknolojileri, plastik tekno-

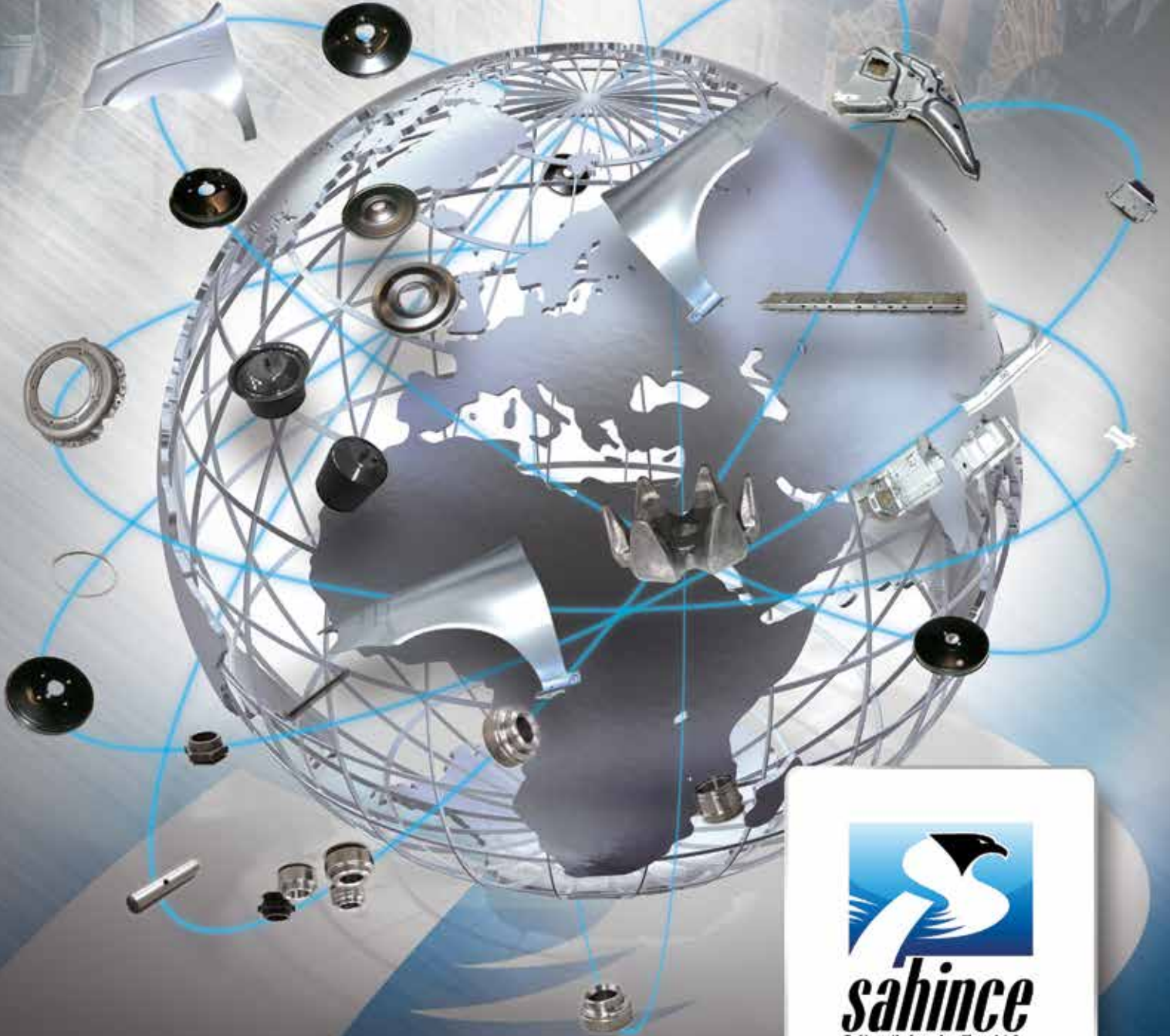
lojileri, tekstil ve tasarım teknolojisi, raylı sistem teknolojileri atölyeleri olacak. Aynı zamanda yapı sürecinde sanayicilerle yapılacak anket sonucunda diğer bölümler kesinleştirilecektir. Makine ihtiyaçları ve İş Güvenliği Yasası'na göre atölye alanları oluşturulmuştur" dedi.

Özellikle atölyelerin verimli kullanımı noktasında sanayicilerden öneriler beklediklerini anlatan Mimar Sözüneri, "Projede ihtiyaç programındaki sayıya ulaşabilmek için bodrumun yanında zemin kata da atölyeler koyduk. Bir üst kata çıktığımızda laboratuvarlar, dershaneler ve normal rutin olarak okulun ihtiyacı olan kısımlar devam ediyor. En üst katta da tamamen doğuya bakan dershaneler yer alıyor" diye konuştu.



Sunumun ardından işadamları, Yüksek Mimar Hasan Sözüneri'ye konsept projeye ilgili çeşitli sorular yönelterek, öneriler de getirdiler.

Çeliğe hayat veriyoruz



sahince
Otomotiv Sanayi ve Ticaret A.Ş.

Bursa Organize Sanayi Bölgesi
75. Yıl Bulvarı 3. Sk. No:2 BURSA
Tel: +90 224 242 61 00
Faks: +90 224 241 57 74
sahince@sahince.com.tr
www.sahince.com.tr



Şerif Arı

Yeminli Mali Müşavir

serifari@arilar.com.tr

Genç girişimcilere kazanç istisnası tanındı

6.663 sayılı Kanunla 193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu'nun mülga mükerrer 20'nci maddesinde yapılan değişiklikle;

Ticari, zirai veya mesleki faaliyeti nedeniyle adlarına ilk defa gelir vergisi mükellefiyeti tesis olunan ve mükellefiyet başlangıç tarihi itibarıyla yirmi dokuz yaşını doldurmamış tam mükellef gerçek kişilerin, faaliyete başladıkları takvim yılından itibaren üç vergilendirme dönemi boyunca elde ettikleri bu kazançlarının 75.000 Türk Lirası'na kadar olan kısmı, aşağıdaki şartlarla gelir vergisinden müstesnadır.

1. İşe başlamanın kanuni süresi içinde bildirilmiş olması,
2. Kendi işinde bilfiil çalışması veya işin kendisi tarafından sevk ve idare edilmesi (Çırak, kalfa veya yardımcı işçi çalıştırmak ya da seyahat,

hastalık, askerlik, tutukluluk ve hükümlülük gibi zaruri ayrılmalar dolayısıyla geçici olarak işinde bilfiil çalışmamak bu şartı bozmaz,).

3. Faaliyetin adi ortaklık veya şahıs şirketi bünyesinde yapılması halinde tüm ortakların işe başlama tarihi itibarıyla bu maddedeki şartları taşıması,
4. Ölüm nedeniyle faaliyetin eş ve çocuklar tarafından devralınması hali hariç olmak üzere, faaliyeti durdurulan veya faaliyetine devam eden bir işletmenin ya da mesleki faaliyetin eş veya üçüncü dereceye kadar (bu derece dahil) kan veya kayın hısımlarından devralınmamış olması,
5. Mevcut bir işletmeye veya mesleki faaliyete sonradan ortak olunmaması.

İstisna kapsamındaki faaliyetlerden kazanç elde

edilmemesi veya istisna haddinin altında kazanç elde edilmesi hallerinde dahi yıllık beyanname verilir.

BASİT USULDE TESPİT EDİLEN TİCARİ KAZANÇLARIN 8.000 TÜRK LİRASI'NA KADAR OLAN KISMI GELİR VERGİSİ BEYANNAMESİNDE İNDİRİM KONUSU YAPILABİLECEK;

Gelir Vergisi Kanunu'nun 89'uncu maddesinin birinci fıkrasına eklenen 15'inci madde ile;

Basit usulde tespit edilen ticari kazançların yıllık 8.000 Türk Lirası'na kadar olan kısmı yıllık gelir vergisi beyannamesinde bildirilen matrahtan indirim konusu yapılabilir.

Gelir Vergisi Kanunu'nun mülga mükerrer 20'nci maddesindeki Genç Girişimcilerde Kazanç İstisnası'ndan yararlanılan bu 8.000 TL'lik indirimden yararlanamayacaklardır.

Kurumlar vergisi beyannamesinde indirim konusu yapılacak bağış ve yardımların karşılıksız olması gerekir

Kurumlar Vergisi Kanunu'nun 10/1'inci maddesinde kurumlar vergisi matrahının tespitinde; kurumlar vergisi beyannamesi üzerinde ayrıca gösterilmek şartıyla, kurum kazancından sırasıyla aşağıdaki indirimler yapılır, denildikten sonra c bendinde de;

Genel ve özel bütçeli kamu idarelerine, il özel idarelerine, belediyelere ve köylere, Bakanlar Kurulu'nca vergi muafiyeti tanınan vakıflara ve kamu yararına çalışan dernekler ile bilimsel araştırma ve geliştirme faaliyetinde bulunan kurum ve kuruluşlara makbuz karşılığında yapılan bağış ve yardımların toplamının o yıla ait kurum kazancının %5'ine kadar olan kısmının indirim konusu yapılabileceği belirtilmiştir.

Kurumlar vergisi beyannamesinde indirim konusu yapılacak bağış ve yardım;

- Genel ve özel bütçeli kamu idarelerine, il özel idarelerine, belediyelere ve köylere, Bakanlar Kurulu'nca vergi muafiyeti tanınan vakıflara, kamu yararına çalışan dernekler ile bilimsel araştırma ve geliştirme faaliyetlerinde bulunan kurum ve kuruluşlara yapılması,
- Makbuz karşılığı olması,
- Karşılıksız yapılması,
- Sadece ilgili dönem kazancından indirilmesi,
- Beynamede ayrıca gösterilmesi,

gerekir. İndirilemeyen kısım diğer yıla nakledilemez.

Yukarıda da belirtildiği üzere indirim konusu yapılacak bağışın karşılıksız olması son derece önem arz etmektedir. Firmalar çeşitli nedenlerle vergi

muafiyeti tanınan vakıflar veya kamu yararına çalışan dernekler vasıtasıyla bazı hizmetler karşılığında da bu vakıf veya dernekler tarafından bağış makbuzu düzenlenmektedir. Bu şekilde yapılan bağış bir hizmet karşılığı yapıldığı için kurumlar vergisi beyannamesinde indirim konusu yapılması mümkün değildir.

Yine firmalar vergi muafiyeti tanınan vakıflardan veya kamu yararına çalışan derneklerden personeline çeşitli kurslar (yabancı dil, kambiyo, gümrük vs.) aldırarak, karşılığında da kursu veren vakıf veya dernek tarafından da ödenen bedel için belgelendirmek adına bağış makbuzu düzenlenmektedir. Yine bu şekilde düzenlenen bağış makbuzlarının da (belli bir hizmetin karşılığı olması nedeniyle) kurumlar vergisi beyannamesinde indirim konusu yapılmaması gerekir.

META. DEKOR

MİMARİ ÇÖZÜMLER ve
AYDINLATMA ÜRÜNLERİ

ÖZEL TASARIM MİMARİ ÇÖZÜMLER
İÇ ve DIŞ MEKAN AYDINLATMALAR
DEKORATİF CEPHE PANELLERİ
LAZER KESİM PANELLER
ve KENT MOBİLYALARI

facebook.com/metadekor | +9 (0224) 241 30 90 | iletisim@metadekor.com

www.metadekor.com



Showroom: BOSB Organize Sanayi Bölgesi Lacivert Cadde No:11 Nilüfer / Bursa / Türkiye

“İhracatla büyümek istiyoruz”

Aranılan öncü bir kumaş markası olma vizyonu ile geçtiğimiz yıl kurulan, ancak arkasında 75 yıllık bir birikimin yattığı Marsala Tekstil, ihracatla büyümenin hesaplarını yapıyor, adımlarını buna göre atıyor.

Marsala Tekstil, 1940 yılından bu yana tekstille uğraşan bir ailenin ikinci kuşak temsilcilerinden Mehmet Çetin Özel tarafından 2015 yılında kuruldu. 4 milyon dolar yatırımla BOSB’da boyahane yatırımı yapan şirket, yakın zamanda da 2,5 milyon dolar ilave yatırımla dokumadaki tezgah sayısını 80’e çıkartacak bir adım attı. Gelecek için konulan hedeflerin önemli bir bölümünü yakalamak üzere kısa zamanda önemli başarılar elde ettiklerini kaydeden şirketin Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Çetin Özel, “2015 bizim için yatırım yılı oldu, ama yine de çok iyi bir yılı geride bıraktık. Yılın ilk ayında 700-800 bin dolar düzeyinde ilk ihracatımızı gerçekleştirdik. Ancak aylık 1 milyon dolar gibi bir ihracat hedefimiz var ki bunu da yakalayacağımız gibi duruyor” dedi.

Mehmet Çetin Özel ile Marsala Tekstil’in kuruluşunu, ajandasındaki planlarını, gelecek hedeflerini konuştuk:

Öncelikle sizi tanıyabilir miyiz? Kimdir Çetin Özel?

Ben 1977 İstanbul doğumluyum. Ege Üniversitesi tekstil mühendisliği mezunuyum. Baba tekstilci olunca biz de tekstil okuyalım dedik. Üniversiteden mezun olduktan sonra 1999 senesinde babamın kumaş ticareti yaptığı İstanbul Sultanhamam'daki dükkânda çalışmaya başladım. Babam, büyük bir tekstil dağıtıcısı olan bir ailenin ferdiydi, ama son 5 yılda işlerini rölantide geçirmişti. Benim mezuniyetimden sonra ise sanayiye atılmaya karar verdik ve 2002 yılında Bursa'da dokuma tezgâhı alarak üretime başladık. 2007 yılında da İnegöl'de bir tekstil firması satın alarak yarı iç piyasa yarı ihracat odaklı çalışan bir şirket olduk. Firmamızın adı Özel Tekstil'di ve 2015 yılına kadar da bu süreçte liderlik yapmaya çalıştım. O firmada 3 kardeş ortaklık. 2015 yılı mayıs ayında ise ortaklıktan ayrılarak Marsala Tekstil'i kurdum. Şu an eşimle birlikte işleri yürütüyoruz. Amacımız, yüzde 80'den fazla oranda ihracat yapan bir kumaş üreticisi olmak. Pazarda ismi ve markası olan, ürünleriyle aranan bir firma haline gelmek.

Sizi girişimciliğe, yeni bir şirket kurmaya iten ne oldu? Neden yatırım için Bursa OSB'yi tercih ettiniz?

Aile şirketi problemleri, anlaşma güçlükleri yaşadık. Büyümemiz gerekiyordu ama ortak karar alamıyorduk. Bu yüzden ben ayrılmaya karar verdim ve eşimle birlikte Marsala'nın temellerini attık. Yatırım için neden Bursa OSB'yi tercih ettiğimize gelince; çok köklü ve tüm hizmetleri oturmuş bir organize sanayi bölgesi burası. Ve burada hazır, altyapısı da tamamlanmış bina vardı. O yüzden burayı tercih ettik.

6,5 MİLYON DOLARLIK YATIRIMLAR

Ne kadarlık bir yatırım yaptınız? Gelinen noktada üretim, istihdam ve ihracat rakamlarınız nelerdir?

Toplamda 4 milyon doları bulan bir yatırımımız oldu. Biri boyama diğeri dokuma olmak üzere iki ana üretim istasyonumuz var. Boyamada kurulu kapasitemizin şu an yüzde 80'ini kullanıyoruz. Dokumada ise 13 dokuma tezgâhımız vardı. Yetmediği için Turanköy'de başka bir tekstil firmasının makinelerini satın aldık. Toplamda 80 tezgâhımız oldu ve dokuma fabrikamızı kısa zaman sonra oraya taşıyacağız. Burası boyahane olarak devam edecek. Ocak ayı itibarıyla ihracat bağlantılarımız realize olmaya başladı ve 700-800 bin dolar civarında ihracat yaptık. Fakat aylık 1 milyon dolar ihracat hedefimiz var. Ve inşallah gerçekleşecek gibi duruyor. Şu an 75 kişiye istihdam sağlıyoruz. Dokuma fabrikası da faaliyete geçtiğinde orada 40-50 kişi çalışacak. Ve toplamda 120-130 kişilik



bir yapı olacağız. Orası için de ortalama 2,5 milyon dolar yatırım yaptık.

İhracatta 2016 hedefimiz 1 milyon dolar/ay. 2017'de belki yüzde 20'lik bir artış gerçekleşebilir. Ama tabii önümüzdeki 6 ayın sonunda bu hedefimizi daha iyi belirleyebileceğiz. Boyahanenin şu an 130 ton/ay gibi bir kapasitesi var. Haziran ayında yeni bir kurutma makinemiz gelecek. Ve hazirandan sonra 180-200 tona çıkacağız. 2017 hedefimiz ise 240 ton/ay.

Yatırımlarınız devam edecek mi?

2017 sonuna kadar yeni bir planımız yok.

Yeni bir şirket olmanıza rağmen uzun yıllara varan bir tekstil tecrübesinden geliyorsunuz? Bu noktada gelecek hedefleriniz neler? Firmanızı nereye taşımayı amaçlıyorsunuz?

Hedefimiz; Türkiye ve Bursa'ya bir müşteri geldiğinde uğraması gereken en önemli destinasyonlardan biri olmak. Dünya çapında tanınan, güvenilir, özgün kumaşlar üreten, moda tekstili üreten bir şirket haline gelmek.

"DOKUMA YATIRIMI İÇİN ANLIK KARAR VERDİK"

Boyahane ve dokuma yatırımlarınızın ayrı ayrı noktalarda olması sizi zorluyor mu? İki yatırımın da bir arada olduğu bir entegre tesis kurmayı düşünmediniz mi?

Doğrusunu söylemek gerekirse dokuma yatırımı planlarımızda yoktu. Spontane ve hızlı gelişti. Yoksa dokuma içinde yakınımızda bir tesis olsun düşüncesindeydik, ama bu yatırım için öngörümüz 2017 yılıydı. Fakat süreç hızlı gelişti ve biz de anlık karar verdik.

Dokuma ile ilgili nasıl bir kapasite planınız var?

Fantezi bayan kıyafetleri için giyimlik hafif gramajlı kumaşlar dokuyoruz. Tamamen faaliyete geçtiğinde Turanköy'de 80 dokuma tezgâhımız olacak. 2017 sonuna kadar orada yeni bir yatırım gündemimizde yok. Orasının da aylık 500.000 metre gibi bir kapasitesi olacak.

2015 sizin için yatırım yılı olmuş ama nasıl bir yılı geride bıraktınız? 2016 ile ilgili düşünceleriniz neler?

2015 bizim için yatırım dönemi değildi. Ama işlerimiz rast gitti. Yatırım sürecinde çok zorluk yaşamadık. 2016'ya da iyi başladık. Böyle devam edeceğimizi ümit ediyoruz. Tabii tekstil çok geniş bir pazar ve piyasa kötü bile olsa eğer siz iyi ve kaliteli işler yapıyorsanız aradan sıyrılabilirsiniz. Biz de işimizi çok iyi yaparak zorlukları aşmayı ve ön plana çıkmayı hedefliyoruz.

YURTDIŞI MÜŞTERİLERİ OLUŞMAYA BAŞLADI

Yurtdışı pazarlara yönelik nasıl çalışmalar yapıyorsunuz? İhracattaki stratejiniz ne?

Bizim hedef pazarımız Avrupa. İngiltere, Fransa, Almanya ve İspanya. Şirketimizin pazarlama ve ihracat organizasyonunu eşim yürütüyor. Kendisi de tekstil mühendisi. Büyük markalarla veya tedarikçileriyle iş yapmaya çalışıyoruz. Şu anda Inditex ve Tesco Grup müşterilerimiz arasında. Aynı şekilde Top Shop ile çalışıyoruz. Şu anda bu 3-4 müşteriyle büyük bir potansiyel elde ettik.

Yeni bir şirket kurarken endişeleriniz, çekinceleriniz oldu mu? Malum sıfırdan yeni bir yatırım yapmak günümüzde kolay değil.

Ben yapı olarak değişimden korkmayan ve değişime olumlu bakan birisiyim. Yeniliklere de her zaman açık olmuştumdur. Bu yüzden hiçbir endişe duymadım. Gönül rahatlığıyla bu işe girdim. Başaramamak ya da sıkıntı yaşamak gibi bir çekincem olmadı. Sonuçta tekstil çok iyi bildiğim bir iş. Babamdan gelen ciddi bir tecrübemiz var. Rahmetli



babam 1929 doğumluydu ve çok genç yaşlarda tekstil ticaretine başlamış. Yani 75 yıl önce tekstile başlayan bir aileden geliyorum. Piyasada bir ismimiz, itibarımız ve bilinirliğimiz, aynı zamanda bilgimiz de var. Her şeyden önce iyi niyetle bu yola çıktık.

"YENİ YATIRIMLAR İÇİN FIRSATLARI BEKLEYECEĞİZ"

Önümüzdeki 5 yılın sonunda şirketinizi hangi noktaya taşımak istiyorsunuz? İleriye dönük yeni yatırım planları yapıyor musunuz?

5 yılın sonunda 30 ila 40 milyon dolar arası ciro yapan bir şirket olmayı hedefliyoruz. Tüm faaliyetlerimizi ihracat ağırlıklı satışa çeviren ve net kâr

marjı yüksek bir firma olmak niyetindeyiz. Hem dokuma hem de boyamada üretim faaliyetlerimizi çok daha kaliteli hale getirmek istiyoruz. Pazarlama faaliyetlerimizi de geliştirerek, müşteri sayımızı artırmak amacındayız. Tabii piyasa çok dinamik ve bu süreçte önümüze neler getirir bilemeyiz. Ama birinci önceliğimiz şu an kirada bulunduğumuz bu yeri satın almak. Burayı aldıktan sonra belki 4 ve 5 yılın sonunda diğer fabrikamızı yakınlaştırabiliriz. Sonuçta şu an dokuma ve boya olarak 2 ayrı lokasyona bölündük. Ancak biliyorsunuz şu an OSB'lerde yatırım yapmak için arsa bedelleri çok yüksek. Fırsatları bekleyeceğiz, olursa da değerlendirebiliriz.

Tekstilin dışında farklı bir alana yatırım yapmayı düşünüyor musunuz ya da düşündünüz mü?

Özel Tekstil'de iken bir tarım yatırımı yapmıştık. Fakat oradaki hisselerimi de sattım ve şu an sadece tekstile odaklanmış durumdayız. Gündemimizde şu an farklı bir sektöre yatırım bulunmuyor.

Diğer görüşleriniz ve eklemek istedikleriniz...

Geçtiğimiz hafta Paris'te düzenlenen bir fuara katıldık ve çok güzel geçti. İlk fuarımız olmasına rağmen eski firmamızda günlük aldığımız ziyaretçi sayısının üstüne çıktık. Diğer Türk firmalarının da hemen hemen hepsi fuardan oldukça memnun olduklarını belirttiler. Türk tekstiline bir teveccüh var, özellikle de Avrupa'dan. Ülkemizin içinde bulunduğu ekonomik durum bir risk gibi görünse de tekstil gibi orta ve düşük gelir getiren işler için de bir taraftan avantaj sunuyor. Mevcut sıkıntılar, iç pazarda bir belirsizlik ortaya koysa bile ihracat hedefleri firmaları ayakta tutabiliyor. Yatırım yapmakta rahat olmamızı sağlayan faktörlerden birisi de buydu.

Bugün diğer pazarlara baktığımızda Afrika daha çok hazır ürün alıyor. Kumaş için karşınızda hafif de olsa konfeksiyon sanayine ihtiyaç duyuyorsunuz. Bu olmadığı için kumaş satışlarında önemli bir pazar değil. Rusya bizim için büyük bir pazardı ama şu an sıkıntılar yaşanıyor. Alternatif pazar olarak elimizde sadece Amerika ülkeleri ve Japonya bölgesi kalıyor. Bizim de Amerika ile ilgili 2017 yılı için hedeflerimiz var, oraya da ihracat yapmak istiyoruz. Japonya'yı da deneyeceğiz ama orası zor bir pazar. Çin'de ise yüksek kalite ürün alan markalar mevcut. Amerika ve Çin 2017 yılı hedeflerimiz arasında bulunuyor.



Hurda Geri Dönüşümünde Güvenilir İsim



Firmamızda Ana ve Yan Sanayilerden gelen, DKP, sac, demir talaşı, alüminyum, kağıt , tahta vb. hurda malzemeler konteynerlerden boşaltıldıktan sonra, cinslerine göre ayrıştırılmaktadır. Ayrıştırılma işlemi yapılan malzemeler iş makineleri ile otomatik preslere yüklenecek paket haline getirilmektedir. Paketleme operasyonu tamamlanan hurdalar yeniden işlenmek üzere ilgili firmalara gönderilmektedir.

Hurda malzemelerin ana ve yan sanayilerden alınmasıyla başlayan ve geri dönüşüm firmalarına nakliye edilmesine kadar olan tüm süreçlerde Soyiç Metal araç ve imkanları kullanılmaktadır.



RAMSOY METAL-NAKLİYECİLİK
SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ.

SOYIÇ İNŞAAT NAKLİYAT METAL GERİ DÖNÜŞÜM SAN. TİC. A.Ş.
Organize Sanayi Bölgesi 75. Yıl Bulvarı No:2 Nilüfer / BURSA
Tel : 0 224 242 49 00 - 01 - 02 & Fax: 0 224 242 49 04
info@soyichurda.com



SOYIÇ METAL



Sanayiciler ve aileleri kahvaltıda buluştu

BOSB ve BOSİAD yönetimleri organizasyonunda geçtiğimiz günlerde düzenlenen kahvaltı, işadamları ve ailelerini bir araya getirdi. Meşelipark Sosyal Tesisleri Hasırönü Restoran'daki programa gelen konuklar keyifli bir hafta sonu geçirdi.

Bursa Organize Sanayi Bölgesi (BOSB) ve Bursa Organize Sanayi Bölgesi Sanayicileri ve İş Adamları Derneği (BOSİAD), 28 Şubat Pazar günü Hasırönü Restoran'da bir kahvaltı programı düzenledi. BOSİAD Başkanı İlker Oral ve Yönetim Kurulu üyelerinin ev sahipliğinde gerçekleştirilen etkinliğe, Bursa Organize Sanayi Bölgesi (BOSB) işadamları ve aileleri katıldı. Hasırönü Restoran'ın sunduğu zengin kahvaltı seçenekleriyle Meşelipark Sosyal Tesisleri'nin yemyeşil doğası eşliğinde keyifli bir etkinliğe imza atan konuklar, güne lezzetli ve keyifli bir başlangıç yaptı. Sıcak sohbet ortamlarının yaşandığı kahvaltı, samimi bir ortamda gerçekleşti.

ORAL'DAN İŞADAMLARINA 2 DAVET DAHA

Programda bir konuşma yapan BOSİAD Başkanı İlker Oral şunları söyledi:

"Sevgili dostlar; toplumun en küçük yapı taşı aile başta olmak üzere, kurumlarda, işyerlerinde, sivil toplum örgütlerinde hedeflere ulaşmanın yolu birlik ve beraberlikten geçiyor. Bizler de Türki-



ye'nin ilk OSB'sinde BOSB ve BOSİAD yönetimleri olarak bu anlayışla çalışmalarımızı yürütüyoruz. Bu güzel günde 2 noktaya vurgu yapmak istiyorum. Geçen yıl Bursa'da bir ilki gerçekleştirerek Çevreye Duyarlı Sanayi Tesisi yarışması düzenledik. Sanayi ve çevre ilişkisi anlamında farkındalık yaratmayı hedeflediğimiz yarışmamız ses getirdi ve amacına ulaştı. Bu yıl da Sayın Valimizin önerileriyle yarışmamızı Bursa'daki bütün OSB'lere

açtık. Bursa OSB'deki firmalarımızdan yarışmaya katılım bekliyoruz. Ayrıca 24 Mart günü saat 19.00'da Podyum Park Toplantı Merkezi'nde Sabancı Üniversitesi Finans Kürsü Başkanı Prof. Dr. Özgür Demirtaş'ın konuk olacağı 'Bilim, Ekonomi, Gelecek ve Siz' başlıklı bir toplantı düzenliyoruz. Burada da sizleri aramızda görmekten mutluluk duyacağız."



Meşelipark Sosyal Tesisleri'nin yemyeşil doğası eşliğinde keyifli bir etkinliğe imza atan konuklar, güne lezzetli ve keyifli bir başlangıç yaptı. Sıcak sohbet ortamlarının yaşandığı kahvaltı, samimi bir ortamda gerçekleşti.





TEZGAHINIZ BİZDEN!..



Tüm Üniversal Tezgahlarda

SIFIR FAİZ

SIFIR PEŞİNAT

24 AY VADE

dL financial solutions
partner

TEZMAKSAN
MAKİNA SANAYİ ve TİCARET A.Ş.

TAKPA
MAKİNA TİCARET ve SANAYİ LTD. ŞTİ.

iş birliği ile...

TAKPA MAKİNA TİCARET ve SANAYİ LTD. ŞTİ.

Beşevler Sanayi Sitesi 26.Blok No:24 Nilüfer - BURSA Tel:0 224 441 04 90 - 441 32 52 Fax:0 224 443 34 50 - 441 53 56

www.takpa.com takpa@takpa.com

Farba'dan Türkiye'de bir ilk

Ekonomi Bakanlığı tarafından Türkiye'de ilk defa verilen bireysel danışmanlık desteğini alarak bir ilke imza atan Farba, bu destekle uluslararası pazarda rekabetçiliğini artıracak çalışmalara imza atmayı planlıyor.



Bireysel danışmanlık desteğinin, Ekonomi Bakanlığı'nın Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi (URGE) amacıyla verdiği bir destek olduğunu belirten Farba Genel Müdürü Serkan Yavuz, "Aslında sürecin en başına gidecek olursak, Bursa OSB bünyesinde 2014 yılında 15 firmanın iştirakiyle başlayan Otomotiv Kümesi faaliyetlerine Farba olarak katıldık. Küme çalışmaları; İşbirliği Kurulu Proje Sunumu, İhtiyaç Analizi ve İstihdam, Eğitim ve/veya Danışmanlık Programı, Yurtdışı Pazarlama Programı ve/veya Alım Heyeti gibi desteklerden oluşuyor. Eğer firmalar bu süreçlerin hepsine katılır ve sorumluluklarını yerine getirirse, kümelenme çalışması sonrası Bireysel Danışmanlık desteği hakkı kazanıyor. Biz Farba olarak tüm süreçleri tanımlandığı gibi gerçekleştirdik ve bireysel danışmanlık desteği almaya hak kazandık. Bu hakkımızı, enerji alanındaki danışmanlık desteği olarak faydalanmak için bir başvuruda bulunduk" dedi.

ENERJİ DANIŞMANLIĞI ALINACAK

Bu desteğe ilişkin başvurularının Ekonomi Bakanlığı tarafından 10 Şubat 2016 tarihinde onayladığını ve 3 yıllık sürecin başladığını kaydeden Yavuz, hedeflerinin 15 aylık zaman içerisinde tüm çalışmaları tamamlamak olduğunu ifade etti. Bu destek ile birlikte enerji alanında danışmanlık alacaklarını ve uygulamayı düşündükleri projeleri daha doğru ve daha hızlı şekilde yapma imkânına kavuşacaklarını anlatan Serkan Yavuz, şunları söyledi:

"Siemens A.Ş. firması ile enerji alanında danışman-

lığımızı yapmaları konusunda anlaşmaya vardık. Bu danışmanlık kapsamında ilk olarak firmamızın uluslararası ISO50001 – Enerji Yönetim Sistemi standardına kavuşması hedeflenmektedir. Ayrıca fabrikamızda detaylı bir enerji etüdü gerçekleştirecekler ve sonucunda fabrikamızda enerjinin nasıl kullanıldığı, iyileştirme ihtiyacı olan noktalar ve tasarruf yapılabilecek konuları ortaya çıkartacaklar. Bunlarla birlikte de iyileştirme ihtiyacı olan noktalarda yapılması gereken yatırımlar için belirli sayıda 'Verimlilik Artırıcı Proje' başvurumuzda da bize danışmanlık hizmeti verecekler."

Proje kapsamında yapacakları harcamaların yüzde 70'inin Ekonomi Bakanlığı'na karşılanacağını bildiren Farba Genel Müdürü Yavuz, "Bu destek orta ve uzun vadede uluslararası pazarda rekabetçiliğimizi arttıracak ve firma değerimize katkı sağlayacaktır. Enerji verimliliği kapsamında uygulayacağımız projeler; çalışanlarımızda enerji bilincini arttıracak ve artan verimlilikle ülke ekonomisine katkı sağlayacaktır" diye konuştu.

"TÜRKİYE'DE İLK OLMANIN HAKLI GURURUNU YAŞIYORUZ"

Kümelenme faaliyetlerine başladıkları ilk andan itibaren kendilerine bir yol haritası oluşturdıklarını da açıklayan Serkan Yavuz, "Ekibimiz her aşamada gelişmeleri bizlerle paylaştı. Yönetim Kurulu Başkanımız Ahmet Bayraktar'ın da bize vermiş olduğu tam destek ile doğru zamanda doğru kişilerle görüşmeler yaptık. Farba olarak bir işe başladığımızda onu sonuna kadar götürmek ve ulaşabileceğimiz en iyi noktaya kadar ulaşmak

her zaman hedefimiz olmuştur. Yalın mükemmellik yolculuğumuz, Avrupa EFQM ödülü yolcuğumuz ve daha nice başarılı projelerimiz bunun en açık örnekleridir. Türkiye'de ilk defa bu desteğe hak kazanan firma olmanın da Farba Ailesi olarak haklı gururunu yaşıyoruz."





'Türk vagonları yakında Avrupa'da boy gösterecek'

Durmazlar'ı ziyaret eden Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe, burada üretilen araçların yakın zamanda Avrupa caddelerinde de boy göstereceğini söyledi.



Bursa'yı daha sağlıklı ve yaşanılabilir bir kent haline getirmek amacıyla her alanda örnek yatırımları hayata geçiren Büyükşehir Belediyesi, teknoloji ve tasarıma dayalı sanayinin gelişimine yönelik attığı adımların meyvesini de toplamaya başladı. Büyükşehir Belediyesi'nin danışmanlığında 3 yıl önce Türkiye'nin ilk yerli tramvayını üreten Durmazlar fabrikası, yine Büyükşehir Belediyesi'nin metro vagonlarının üretimi ve hızlı trenlerin bazı ekipmanlarının üretimiyle bu alanda Avrupa'nın en donanımlı ve modern fabrikalarından biri haline geldi.

ALTEPE, VAGONLARIN ÜRETİMİNİ İNCELEDİ

Bursa'nın raylı sistem ağında kullanılacak metro vagonlarının üretimi hızla devam ederken, B-

yükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe, Durmazlar Holding Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Durmaz ile birlikte fabrikayı gezdi. Metro vagonlarının üretimini yerinde inceleyen Başkan Altepe, yeni vagonların içeri gezerek, yetkililerden bilgi aldı. Bir yandan Bursa'yı raylı sistem ağıyla örerken, bir yandan da tramvay ve metro vagonu üretiminin hızla devam ettiğini ifade eden Başkan Altepe, "Bursa'da yerli imalatın yapıldığı Durmazlar fabrikası Avrupa'nın en modern, en donanımlı fabrikalarından biri oldu. Dünya kalite ortalamasının üzerinde araçlar üretiliyor. Maliyetlerdeki avantajlar kaliteye yansıtılarak, dünyanın en kaliteli araçları Bursa'da üretiliyor. Bir yandan tramvay vagonları yapılırken, bir yandan metro kabinleri de burada yapılıyor. Burası çok yönlü imalat ve montaj ile birlikte 4-4'lük son sistem



fabrikaya dönüşmüş oldu. Burası hem Bursa'nın hem Türkiye'nin gururu oldu. Burada üretilen araçlar yakında Kocaeli ve Samsun başta olmak üzere Türkiye'nin değişik şehirlerinde ve inşallah da Avrupa caddelerinde boy gösterecek. Ben Bursa'yı bu alanda da bir adım öne çıkaran tüm yetkilileri kutluyorum" diye konuştu.



BUMİAD üyelerinden Durmazlar'a teknik gezi



Bursa Mimar Mühendis İş Adamları Derneği (BUMİAD), dünyanın yedinci tramvay markası olan İpekböceği üreticisi Durmazlar Holding'in üretim tesislerine teknik gezi düzenledi.



Bursa Mimar Mühendis İş Adamları Derneği (BUMİAD) üyeleri Durmazlar Holding'in üretim tesislerine teknik gezi düzenledi. BUMİAD Başkanı Orhan Efe, Yönetim Kurulu ve BUMİAD üyelerinin katıldığı ziyarette, BUMİAD heyetine Durmazlar Holding İcra Kurulu Üyesi Ahmet Civan eşlik etti. Bu tür gezileri sürekli kılarak BUMİAD çatısı altındaki mimar ve mühendislere katma değer sağlamayı amaçladıklarını ifade eden Başkan Efe, "Bursa'dan Türk ekonomisine yön veren, Bursa'nın markalaşması konusunda lokomotiflik yapan firmaları ziyaret ederek onların yaptığı çalışmalarını yerinde inceleyip birlikte üretim zincirini artırmak için işbirlikleri üzerinde çalışıyoruz. Durmazlar Holding, sadece Bursa'nın değil, Türkiye'nin medarı iftihar. Bursa'yı dünya vitrinine çıkararak

önemli bir kurum. Durmazlar, bugün itibarıyla tramvay ve hafif raylı metro aracı üretimini ileri bir aşamaya taşıdı. Bununla birlikte dünyanın en büyük hızlı tren imalatçılarına da altyapı sunuyorlar. Bu, Türk mimar ve mühendisler için çok büyük bir onur kaynağı. Bu vesileyle Durmazlar ailesine ve üretimde emeği geçen herkese teşekkür ediyor, BUMİAD olarak her zaman yanlarında olduğumuzu belirtiyoruz" diye konuştu.

"MİMAR VE MÜHENDİSLERİMİZE GÜVENİYORUZ"

Durmazlar Holding İcra Kurulu Üyesi Ahmet Civan da, 60 yıllık bir tecrübeye sahip olduklarını

ve Türkiye ekonomisine katkı sağladıklarını dile getirdi. Dünyanın en önemli raylı sistem aracı üreticilerinden Fransız Alstom ile işbirliğinin devam ettiğini ve hızlı tren bogieelerini üretip ihraç ettiklerini hatırlatan Civan, "Kendimize ve üniversitelerimizde yetişen mimar ve mühendislerimize güveniyoruz. Bursa ve Türkiye için birlikte pek çok yeniliğe imza atarak çok daha büyük başarılarla imza atacağımızı düşünüyorum" dedi.

Ziyaretin sonunda BUMİAD Başkanı Orhan Efe tarafından Durmazlar Holding İcra Kurulu Üyesi Ahmet Civan'a teşekkür berati ve plaket takdim edildi.



BUIKAD ödülleri sahiplerini buldu



BUIKAD'ın düzenlediği "İş Yaşamında Başarılı Kadın" ödülleri, Dünya Kadınlar Günü öncesinde sahiplerini buldu.

Bursa İş Kadınları ve Yöneticileri Derneği (BUIKAD), ekonomiden sosyal hayata birçok alanda örnek teşkil eden ve başarıya yürüyen işkadınlarını bu yıl da ödüllendirdi.

Ödül töreninde konuşan BUIKAD Başkanı İpek Yalçın, birbirinden başarılı kadınların ve iş yaşamında kadını destekleyen kurumların aday gösterdiği ödül sürecinde zorlandıklarını belirterek, ödüllerin sembolik olduğunu, aslında iş yaşamında var olmayı başaran her kadının takdir edilmeyi hak ettiğini vurgula-

dı. Yalçın, gelişmiş ülkelerle paralel bir şekilde ülkemizde kadın istihdamına verilen önemin gün geçtikçe arttığını; hükümetin, özel sektörün ve sivil toplumun iş yaşamında kadını destekleyen tüm girişimlerini büyük bir memnuniyetle karşıladıklarını dile getirdi.

BUIKAD'ın gecesine, BOSİAD Başkanı İlker Oral ile birlikte Yönetim Kurulu üyeleri Abdullah Bayrak, Mefkûre Zümbülova ve Yavuz Yiğit de katıldı.

İşte Ödüller

BUIKAD Özel Ödülü:
DOSAB Kreşi

Kadın Çalışmaları Konusunda Rol Model Olan Dernek:
Değişim Liderleri Derneği- Sema Başol

İş Yaşamında Kadını Destekleyen Özel Şirket:
TOFAŞ

Yılın Başarılı İş Kadını:
Perihan İnci

Yılın Kadın Profesyoneli:
Şule Uysal Özatay

Yılın Kadın Girişimcisi:
Veda Girgin Eroğlu

Yılın Bursa Ekonomisine Katkısı Olan İş Kadını:
Duygu Kaplan

BOSİAD 8 Mart'ta kadın üyeleri için fidan dikti



Bursa Organize Sanayi Bölgesi Sanayicileri ve İş Adamları Derneği (BOSİAD), 8 Mart Dünya Kadınlar Günü'nü anlamlı bir etkinlikte kutladı. BOSİAD yönetimi, kadın üyeleri için fidan dikti.



Tüm kadınların 8 Mart Dünya Kadınlar Günü'nü kutlayan BOSİAD Başkanı İlker Oral, "Kadınlarımız sadece bir günde hatırlanmamalıdır. 8 Mart, dünyada kadınların eşitlik, kalkınma ve daha huzurlu yaşam özelemleri dile getirdikleri gündür. Doğumdan ölüme kadar hayatın her anında varlıklarını hissettiğimiz, bizi biz yapan değerli kadınlarımızın bu özel gününü yürekten kutlarız" dedi.

Cemre

Cemre Halıcılık ve Tekstil San. ve Tic A.Ş.

dünyanın halısını üretiyoruz...



Cemre Halıcılık ve Tekstil San. ve Tic A.Ş.

Organize Sanayi Bölgesi (NOSAB)

Gri Cad. No: 14 BURSA

Tel: (0224) 243 70 50 Fax: (0224) 243 30 90

www.cemrehali.com



erkurtholding



BOSB'un çehresi değişiyor

Bünyesinde 260'ı aşkın sanayi kuruluşunu barındıran, 58 bin kişiye sağladığı istihdamın yanında yıllık 6 milyar dolara yaklaşan ihracatı ile kent ekonomisinin lokomotifi konumundaki Bursa OSB'de, bu dönemde alt ve üst yapı ile zemin ve çevre düzenlemelerine yönelik faaliyetler hız kazandı.

Bursa OSB yeniden düzenleniyor



Bursa Organize Sanayi Bölgesi, bu dönemde alt ve üst yapı çalışmaları ile zemin ve çevre düzenlemelerine yönelik faaliyetlerle bambaşka bir çehreye bürünüyor.

Bünyesinde 260'ı aşkın sanayi kuruluşunu barındıran, 58 bin kişiye sağladığı istihdamın yanında yıllık 6 milyar dolara yaklaşan ihracatı ile kent ekonomisinin lokomotifi konumundaki Bursa Organize Sanayi Bölgesi'nde (BOSB), bu dönemde alt ve üst yapı çalışmaları ile zemin ve çevre düzenlemelerine yönelik faaliyetler hız kazandı.

BOSB yönetimi bu dönemde, 50 yılı deviren Bursa OSB'nin uzun yıllardır ertelenen yatırım ihtiyaçlarını tek tek gerçekleştirmek niyetinde. Özellikle bölgenin en önemli problemi haline gelen trafik sorununu aşmak için yapılan çalışmalara büyük özen gösteriliyor. Bölge içerisindeki fabrikaların yollarındaki uygunsuz park vb. nedenlerle oluşan operasyonel mağduriyetleri gidermek, OSB içerisinde yayaların ihtiyacı olan yaya yolu eksikliğine çözüm bulmak, taşıt yollarındaki bozuk satırları

düzeltilmek, nizami fabrika misafir araç otoparkı elde etmek gibi ihtiyaçları karşılayabilmek, altyapı sıkıntılarını gidermek ve ayrıca OSB'nin giriş ve çıkışlarını düzenlemek için yapılan iyileştirmeler aralıksız devam ediyor.

ÖNEMLİ ALT VE ÜST YAPI YATIRIMLARI YAPILIYOR

BOSB Müdürlüğü tarafından bölge genelinde bu dönemde hayata geçirilen çalışmalar şunlar:

- Yol, yaya kaldırımı ve otopark düzenleme çalışmaları için pilot bölge seçilen Yeşil Caddesi'nin bir kısmında 1.660 metrekare yaya yolu, 640 metre yağmur suyu borulaması, 2.560 metre elektrik, data borulaması ve 2.000 metrekare asfalt kaplama ile 2.500

metrekare misafir araç otopark alanı oluşturuldu. Dış mekân çöp kovaları ve dekoratif ahşap saksı için de ağaçlandırmalar yapıldı.

- Mudanya yolundan bankalar yönünde trafik ışığına girmeden bağımsız katılım yolu oluşturulması amacıyla 180 metre betonarme perde duvar, 270 metrekare yaya yolu, 900 metrekare asfalt imalatı ve 360 metre altyapı imatları yapıldı. Yaya güvenliği için de demir korkuluk yapımı imatları gerçekleştirildi.
- Bankalar bölgesi ile OSB karakolu arasındaki yolda 510 metrekare asfaltlama işi yapıldı.
- 3.000 metrekare alana kurulu bankalar bölgesinde mevcut otoparkın kapasitesinin artırılması, altyapı sıkıntılarının giderilmesi,





otoparkın gelişigüzel kullanımının önlenmesi ve modern bir görüntüye kavuşturulması amacıyla inşaatına başlandı. Altyapı imalatları tamamlandı, 1. kat asfalt ve bordür imalatları bitirildi.

- Mavi Cadde 5. Sokağın yenilenmesinde 10.000 metrekare asfalt, 1.200 metre bordür, 2.385 metrekare yürüyüş yolu ve 1.020 metre altyapı imalatı gerçekleştirildi.



- Bölge içerisinde araç trafiğinin en yoğun yaşandığı yerlerden olan Besaş kavşağında, trafik akışını iyileştirecek yeni bir proje geliştirildi. Proje kapsamında, Mudanya yolundan bağımsız katılım yolu inşaatı tamamlandı. Besaş önündeki duvarın geriye çekilmesi ile 2 şeritlik yol kazanılması amaçlanıyor. Çalışma kapsamında 100 metre perde duvar imalatı, 80 metre yeraltı enerji hattı deplasmanı yapıldı. Mart ayı sonuna kadar bu çalışmanın tamamlanması öngörülmüştür.
- Mavi Caddenin bankalar kavşağı ile Minareli Çavuş çıkışı arasındaki kısımda yol düzenlemelerine başlandı. Minareli Çavuş Mahallesi'ndeki konutların atıksuyunu taşıyacak ve BUSKİ tarafından yapılacak kanalizasyon çalışmasının, OSB çalışmaları ile eş zamanlı yürütülmesi sağlanarak rahatsızlıkların asgari düzeye indirilmesi hedeflenmektedir.

- OSB'nin trafik sorununu iyileştirmek için geliştirilen projelerden biri olan Kırmızı Cadde'nin Ata Bulvarı ile birleştirilmesinde son aşamaya gelindi ve inşaat çalışmaları başladı. Eş zamanlı olarak Işıktepe Mahallesi kavşağı kapatılarak, Kırmızı Cadde kavşağı Büyükşehir Belediyesi'nce yapılacaktır.
- Su üretim tesisinde çamur toplama sahası inşaatı yapımı işi devam etmektedir.
- Atıksu Arıtma Tesisi içerisinde yer alan Bursa Çevre Merkezi Laboratuvarı'na ek laboratuvar yapımı işi devam etmektedir.
- 300 metre muhtelif atıksu ve yağmur suyu şebeke inşaatı işi devam etmektedir.

YEŞİL ALAN BAKIM VE TEMİZLİK İŞLERİ ÇALIŞMALARI

BOSB'da zemin ve çevre düzenlemelerine yönelik hayata geçirilen çalışmalar ise şunlar:

- Bölgenin caddeleri, sokakları ve mevcut cep otoparkların süpürge araçları ile bir program dahilinde sürekli olarak temizlikleri yapılmaktadır.
- Tüm firmalardan evsel çöplerin toplama işi, üç adet araç ile bedelsiz olarak yürütülmektedir.
- OSB sınırları dahilindeki 520 bin metrekare yeşil alan ve 200 bin metrekare ormanlık alanın bakımları ve çevre temizlikleri, taş-

ron firma tarafından OSB Bölge Müdürlüğü kontrolünde yürütülmektedir.

- 2015 yılı içerisinde farklı bölgelerde 10 bin metrekare yeni çim alanı oluşturulmuş olup, 130 bin adet mevsimlik çiçek dikimi yapılmıştır.
- 3 adet kavşakta peyzaj çalışmaları başlamış olup, 1. etap tamamlanmıştır.
- 4 farklı bölgede ayrı olarak ormanlık alan oluşturulmuş, ağaç söküm ve dikim işleri tamamlanmıştır.



- 2016 yılı için firma talepleri doğrultusunda ve görsellik açısından 30 bin metrekare yeni çim alanı yapılması düşünülmektedir.
- Mavi Caddedeki yeşil alanda çimlerin zarar görmemesi amacıyla komple delinatör montajı tamamlanmıştır.
- Cami çevresinde görsellik kazandırma adına saksı ve çiçek dikim işi tamamlanmıştır.



Türkiye'nin en büyük fırçacısı: Yılmaz Fırça

**Yılmaz Fırça Teknik Müdürü
ve Üretim Sorumlusu Serkan
Yılmaz, temizlik ve sanayi
fırçaları alanında Türkiye'deki
en büyük kapasiteye sahip
olduklarını söyledi.**

Yılmaz Fırça, temizlik ve sanayi fırçaları alanında Türkiye'nin en büyük, bölgenin de önde gelen şirketlerinden. 1951 yılında Bulgaristan'dan Türkiye'ye göç eden ve pasaportundaki mesleğinde "fırçacı" yazan İzzet Yılmaz tarafından kuruldu. Bugün sakal fırçası ve diş fırçası üretiminin dışında portföyünde 100 bini aşkın çeşidi barındıran Yılmaz Fırça'nın üçüncü kuşak temsilcilerinden Serkan Yılmaz, "Sanıyorum kapasite ve çeşitlilik olarak alanında Türkiye'nin en büyük şirketiyiz. Ama bunu sektörel bazlı değerlendirmek daha doğru olur. Temizlik fırça gruplarının yüzde 40'ına, tel fırça gruplarının ise yüzde 50'sine hitap ediyoruzdur. Bugün kağıt, maden, ağaç, ilaç, otomotiv, tekstil, seramik, inşaat, plastik, makine grupları gibi çok çeşitli sektörlerle çalışıyoruz. Nerede bir fırça varsa orada mutlaka biz varızdır" diyor.

Şirketin üçüncü kuşak temsilcilerinden Serkan Yılmaz, Yılmaz Fırça'nın kuruluş hikâyesi, bugünlere gelişi ve hedeflerini anlattı...

Serkan Bey, öncelikle sizi tanıyabilir miyiz?

Ben, Yılmaz Fırça'nın üçüncü kuşak temsilcisiyim. Makine mühendisiyim. Firmamızda teknik ve üretim sorumlusu olarak görev yapıyorum. Kardeşim ihracattan sorumlu. Başımızda babam, amcam ve halam var. Tam anlamıyla bir aile şirketi diyebilirim. Firmamız Organize Sanayi Bölgesi'ne 1984 senesinde geldi. Buraya ilk geldiğimizde, Mudanya Yolu'ndan baktığımızda sanayi bölgesinin en son fabrikası bizdik. Arkamızdaki arazi neredeyse boştu. 1984'ten önce ise Karaman Mahallesi'nde kiradaydık. Ondan da öncesi Fomara'da bir evin altında üretim yapıyorduk. Şirketimizin kuruluşu 1951.

Bu iş rahmetli dedemin mesleğidir. Dedem Bulgaristan'dan Türkiye'ye göç ettiğinde pasaportunda meslek olarak "fırçacı" yazıyormuş. Fırçacı olarak Türkiye'ye gelmiş. Kendisi çok ileri görüşlü bir insandı, lise mezunuydu. 1951 yılında memlekete geldiğinde, tabii o dönemlerde tahsilli insan bulmak çok zor, dedeme valilikte iş bile teklif edilmiş. Ama ticaret yapacağım diyerek önce bakkal işine girmiş. Fakat bakmış ki kendi mesleği fırçacılıkta Bursa'da ciddi bir boşluk var, ben mesleğime devam edeceğim diyerek elde örmeyle fırça üretmeye başlamış. Badana ve boya fırçaları yaparak işe başlamış. İlerleyen zamanlarda da makineleşmeye geçmişiz. Makineleşmenin de çok garip bir hikâyesi vardır.

MAKİNELEŞME HİKÂYESİ

Nasıl o hikâye?

Rahmetli dedem Alman Konsolosluğu'na bir yazı yazıyor ve diyor ki, "Ben Bursa'da fırça imalatçısıyım ve artık fırçaları makine ile yapmak istiyorum." Çünkü elde yaptığınızda günde en fazla 10 fırça yapabiliyorsunuz, talep çok ama üretmiyorsunuz. Dedem, babaannem, babam çalışıyor ama yetmiyor. Konsolosluktan 1-2 ay sonra cevap geliyor. Fırça makinesi üretimi yapan bir firmanın katalogları dedeme ulaşıyor. Postaneden Almanya'ya o firmaya, teleks çektiyor. Belli bir zaman sonra cevap geliyor, fiyatla anlaşılıyor ve zamanın çok iyi parası 32.500 Alman Markı'na bir makineyle anlaşılıyor. Ama cepte parası yok. Sanıyorum o dönemler Bursa'da birisi Ziraat diğeri İş Bankası olmak üzere iki banka varmış. İş Bankası müdürüne gidiyor, parasının olmadığını ve alacağı makinenin bedelinin 32.500 mark olduğunu anlatıyor.



"Bana bu krediyi verir misin?" diyor. Banka müdürü de "Bir araştırıp soruşturalım, sana haber göndereceğim" diyor. Aradan 15-20 gün geçtikten sonra dedemi çağırıyorlar, kredi ayarladıklarını söylüyorlar, dönemin leasing'i gibi makineyi getireceklerini belirtiyorlar. Belli bir ödeme planı çıkartıyorlar. Ve sipariş verilip makine gelmiş, sene 1973. Makineyi içeri sokacaklar ama o boyutta kapı yok tabii, mecburen duvarı yıkıyorlar, makineyi içeri sokup duvarı tekrar örüyorlar. Ama bu sefer başka bir problem çıkıyor. Makine 380 voltta çalışıyor ama o zamanlar Hürriyet'te 380 volt sanayi elektriği yok. Sanayi elektriği çektiliyor, ama işi yapan kişi, motorun dönüş yönünü ters bağlıyor. Döğmeye bir basıyorlar ki daha ilk anda makinenin bir parçası arızalanıyor. Almanya'daki firmaya durumu anlatan bir yazı yazılıyor. "Bize yardım edin, bu parçayı gönderir misiniz?" diyorlar. Almanya'dan cevap geliyor: "Siz ilk defa bu işe başladığınız ve acemiliğini yaşadığınız için biz size bedelsiz olarak bu parçayı gönderiyoruz. Tekrar çalışmaya devam edin". Birkaç ay sonra parça tekrar geliyor ve bu sefer üretime başlıyorlar. Tabii bu sefer üretim artıyor ve Karaman'a taşınmak zorunda kalınıyor. Zamanla orası da yetmeyince bölgedeki bu fabrikanın inşaatına başlanıyor ve 1984 senesinde buraya geliniyor. İlk bu binada çalışmaya başlıyoruz, 2000 yılından sonra da arka taraftaki binayı yapıyoruz. Ve böyle devam ediyor.

Bizim işimiz dededen babaya ondan da bize geçti. Bugün fırçacılık yapacağım diyerek kimse bu işe

başlamaz. Ya bir ustanın yanında başlamışsındır ya da aileden gelir.

Sektörde bulunduğunuz nokta hakkında neler söylersiniz?

Şu anda bizim rakiplerimiz daha çok yurtdışında. İstanbul'da, İzmir'de ve Ankara'da da bazı fırçacılar var ama Ankara'daki üretici sadece tel fırça gruplarında rakibimizdir. İzmir'deki ise bazı sanayi gruplarında bize rakiptir. İstanbul'da sanayi fırçaları üretimi yapan da var ama onlar örnek veriyorum silindir fırça üretirler, siz ona düz fırça götürün yapamazlar. Veya içe dönük fırçalar vardır, onu isteyin yapamazlar. Kısacası üretim kabiliyetleri ve makineleri buna uygun değildir.

100 BİNİ AŞKIN ÜRÜN ÇEŞİDİ

Peki, sizde hangi çeşitler var?

Bir tek sakal fırçası ve diş fırçası yapmıyoruz. Onun haricinde adı fırça olan her şeyi yapıyoruz. 100 binin üzerinde çeşidimiz var diyebilirim. Bunların da yaklaşık 1.000 veya 1.500 adedi stoklu ürün, kalanı özel siparişe göre yapılanlardır. Fırçalarımız; at kılı, domuz kılı, samur kılı, sentetik, kıl, tampiko otu, keçi kılı, çelik tel, pirinç tel, paslanmaz tel ve bronz tel gibi malzemeler içermektedir.



Daha çok sanayiye yönelik bir üretim mi söz konusu? Üretim, istihdam ve ihracat oranlarınız nelerdir?

Üretimimizin yarısı sanayi gruplarına, diğer yarısı da temizlik sektörüne dönük. Temizlik sektörüne yönelik üretimimizde adetler çok yüksek. Mesela günlük oto fırçası kapasitemiz 15-20 bin arasında. Sanayi fırçalarında adetler az, spesifik ürünler oldukları için ise kâr oranları daha yüksek. Üretimimizin yüzde 70'e yakını ihracata gitmektedir. Sanayi ürünlerinde ise daha çok iç piyasaya çalışıyoruz. Tofaş, Renault, Bosch gibi şirketler müşterilerimiz arasında yer alıyor. Sanayi fırçaları gruplarında Türkiye piyasasının yüzde 50'sine hitap ediyoruzdur.

40'a yakın ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz. Yüzde 15-20 oranında Avrupa var, ağırlık ise daha çok Orta Doğu ve Afrika ülkeleri. İran'da pazarın yüzde 15-20'sine hakimiz. Hatta Fanatik markamız bu ülkede taklit edilmiştir. Güney Kore'ye, Tayland'a, Malezya'ya dahi fırça sattık. Ortalama 40 çalışanımız var, idari personelle birlikte bu sayı 50 civarında. Yıllık üretim hacmimiz de yaklaşık olarak 4-5 milyon adet arasında değişiyor.

Üçüncü kuşak olarak ne zamandır işlerin başındasınız? Firmanızı nereye taşımak istiyorsunuz? Hedefleriniz nelerdir?

Kendimi bildim bileli buradayım ama 1990 yılından bu yana profesyonel olarak işlerin içerisindeyim diyebilirim. Firma olarak en önemli hedefimiz ihracat pazarlarımızı artırmak. Binlerce çeşit fırça yapıyoruz ama hâlâ yapamadığımız özellikle sanayi gruplarında bazı ürünler var, onları imal etmek istiyoruz. Tabii bunun için muhakkak makine yatırımı yapmamız gerekiyor. Öte yandan ülkemizdeki kimi firmalar kullandıkları fırçaların bazılarını yurtdışından getiriyor. Çünkü bu ürünler kurulu bir sistemde direkt olarak makinenin üzerinde geliyor. Kullanım esnasında o üretim hattı ya da makinenin üzerindeki fırçalar zamanla aşınıyor ve yenilenmesi gerekiyor. Tabii ilk önce bize başvuruyorlar. Biz de gidip inceliyor ve teklifimizi veriyoruz. Genellikle fiyatımız yurtdışına göre daha uygun oluyor. Onlar bizim fırçalarımızı kullandıkça, biz de bir nevi bu alandaki ithalatı kesmiş oluyoruz. Bu durum karşımızdaki firmanın da işine geliyor, çünkü acil bir durumda hemen müdahale etme şansımız var. Diğer türlü yurtdışına sipariş verecekler, bilmem kaç haftada gelecek, bu süre zarfında üretim aksayacak. Ama biz burada en fazla 15 gün içerisinde malzemeyi teslim edebiliyoruz.

"TEKNOLOJİYİ TAKİP ETMEK ZORUNDAYIZ"

Bugüne kadar ne tür yatırımlar yaptınız?

Hep makine yatırımı yaptık. Çünkü teknolojiyi takip etmek zorundasınız. Bilgisayarlı makinelerimiz ilk 1996 senesinde geldi. O dönem teknoloji olarak en ileri makineleri almıştık ama şimdi yıl 2016 o döneme göre 2-3 kat hızlı çalışan makineler mevcut. Siz teknolojiyi takip etmezseniz 20 yıl önceki makineyle bu dönemde rekabet edemezsiniz. Biz de her yıl olmasa da 2 ya da 3 yılda bir makine yatırımı yapıyoruz. Sektörümüz özel bir sektör olduğu için haliyle makine yatırımlarımız oldukça ağır oluyor. Bir makinemiz 250 bin Euro iken, ekipmanlarıyla birlikte bu rakam 400 bin Euro'ya kadar çıkabiliyor. Bu ciddi bir rakam. Ve bu makineleri yapan firmalar dünyada sayılı.

Bir Almanya'da bir de İtalya'da var. Başka ülkelerde yok ve siz de onlardan almak zorundasınız. Üretim rakamlarımız arttığından dolayı burası bize biraz küçük gelmeye başladı ama şu an idare ediyoruz. İlerleyen dönemlerde belki fırçayı burada bırakır, plastik grubunu ise farklı bir yere taşıyabiliriz. Çünkü yer fırçalarının, temizlik fırçalarının, süpürgelerin gövdelerini kendimiz basıyoruz. Haliyle bir alan kaplıyor.

"AİLE BAĞLARIMIZ ÇOK KUVVETLİ"

Köklü bir şirket olarak bugüne kadar ayakta kalmayı nasıl başardınız? Yani, başarınızın sırrı nedir?

En başta aile ilişkilerimiz çok kuvvetli. İkincisi, sektörünüzde özel olduğunuz ve rakiplerimiz de Avrupa'da olduklarından bir azmimiz var. Biz diyoruz ki bu ürün Türkiye'ye girmeyecek. Bunun ithalatını keseceğiz. Ve bu doğrultuda çalışıyoruz. Aynı zamanda işinizi çok seveceksiniz, güvenilir olacaksınız. 1990 yılında burgulu daire tel fırça gruplarına başladığımızda Avrupa'dakiler bizi küçümsemişlerdi, "Siz yapamazsınız, üretemezsiniz" dediler. Ama onların pazar payı Türkiye'de yüzde 90 iken, iki yıl sonra bizim pazar payımız yüzde 90 oldu, onlar yüzde 10'a düştü. Sonra bize geldiler ve "Bana da bu fırçayı üretir misin?" dediler. Biz de haliyle "Tren kaçtı" dedik. Çünkü biz o yatırımı yapmadan önce onlara "Gelin bu yatırımı beraber yapalım, ortak olalım. Yurtdışına satılacaksa sadece siz satın, biz iç pazara satalım ama makine yatırımlarını beraber yapalım" demiştik. Fakat o zaman bize "Biz Türklerle ortaklık kurmayız" demişlerdi. Biz de kendi makinelerimizi kendimiz aldık.



Türkiye’de bu sektördeki en büyük şirket Yılmaz Fırça mı?

Kapasite olarak sanıyorum öyleyiz. Ama bunu sektörel bazlı değerlendirmek daha doğru olur. Temizlik fırça gruplarının yüzde 30’una 40’ına, tel fırça gruplarının ise yüzde 50’sine hitap ediyoruzdur. Bugün kâğıt, maden, ağaç, ilaç, otomotiv, tekstil, seramik, inşaat, plastik, makine grupları gibi çok çeşitli sektörlerle çalışıyoruz. Nerede bir fırça varsa orada mutlaka biz varızdır.

İç piyasaya mı, yurtdışı pazarlara mı daha fazla önem veriyorsunuz?

Bizim için her ikisi de önemli. Yurtdışı piyasa üretim kapasitemizin dolmasını sağlıyor. Tabii kâr oranları düşük, adetler yüksek, ödemeler noktasında avantajlı. Yurtiçinde ise sanayi fırça gruplarında adetler az, temizlik fırçalarında ise adetler çok, fakat iç piyasada vadeler çok uzun. Biz yurtdışı bağlantılarımızı alibaba.com’dan buluyoruz. Yine aynı şekilde İstanbul’daki fuarlar sayesinde çok müşterimiz oldu. Fuarlara aktif biçimde katılmaya başladığımızda her yıl müşteri sayımız katlanarak arttı.

ÇİN’DEN KALİTESİZ VE UCUZ ÜRÜNLER GELİYOR

Rekabette sizi en çok hangi etmenler zorlu-

yor? Sektörünüzde yaşanan rekabeti bize biraz anlatır mısınız?

Örneğin buradan bir firma Almanya’dan bir ürün alıyor. Ve bize gelip, “Ben bu fiyata bunu Almanya’dan getiriyorum. Sen bu fiyattan bana yapabilir misin?” diye soruyor. Biz de hesaplıyoruz ve bakıyoruz ki eğer uygunsa yapabileceğimizi söylüyoruz. Sonra Almanya’daki firma bizim bu ürünü yaptığımızı öğrendiğinde fiyatı öyle bir aşağıya çekiyor ki biz maliyetine bile yapsak kurtarmıyor. Yani resmen bizi bitirmek istiyor. Bizim 1 lira dediğimize 50 kuruş diyor, ancak baktığınızda 50 kuruşluk fiyat onun için de zarar anlamına geliyor. Ama bakıyorsun 50 kuruşluk o ürün 2 yıl sonra 3 lira oluyor. Zararını bu şekilde çıkartmaya çalışıyor. Ya da başka ürünlerden o zararını sübvans etmeye çalışıyor. Bu bizi çok zorluyor. Otomotiv sektöründe çok başımıza geldi. Tamam, Avrupa’nın ilk verdiği fiyatın altına inebiliyoruz ama ondan sonra bizim de kâr etmemiz lazım ki fabrika dönsün. Ama sonra indiği fiyat eğer bizim için zarar manasına geliyorsa kesinlikle o fiyata düşmüyoruz. Zarar ettikten sonra o fırçayı üretmem. Öte yandan döviz kurlarındaki dalgalanmalar da bizi çok zorlayabiliyor.

Tabii bir de Çin faktörü var. Oradan Türkiye’ye kalitesiz ve ucuz mallar çok geliyor. Çin’deki tel fırça üreticileriyle rekabet edemiyoruz. Bunun sebebi de orada bu firmalara devletin aşırı desteği var. Bir de her yıl Çin’de düzenlenen fuarlara giden

Türkiye’deki hırdavatçılar ve toptancılar, birer konteynır mal alıyorlar ve gelip ülkemizde o ürünleri dağıttıklarında piyasayı altüst ediyorlar. Bu da bizi etkiliyor tabii. Ama bizim müşterilerimiz genellikle fabrikalar ve özel gruplar olduğundan bu işlerimizi yapamıyorlar. Basit ve standart ürünlerle bizle rekabet etmeye çalışıyorlar. O alanda da başarılı oluyorlar.

2015 yılını nasıl geçirdiniz? Nasıl bir 2016 devam ediyor?

2014 ve 2015 bizim çok güzel yıllarımızdı. İhracatımız çok iyiydi. Üretimimizin yüzde 70’e yakını ihracata gittiği için iç piyasaya da çok yüklenmedik. Şu anda da durum aynı. İç piyasada temizlik fırça gruplarında büyük bir rekabet var. Karşı taraftakini bitirmek pahasına çok ucuz ürünler veriliyor. Kalite düşüyor ama kimse bunun farkında değil.

Bu arada Orta Doğu’daki karışıklıklar bizi gerçekten çok etkiledi. Mesela Mısır pazarı biraz yavaşladı. Libya çok güzel bir pazarımızdı şimdi durdu. Yemen çok güzel bir müşterimizdi, her ay neredeyse bir konteyner mal alırdı, artık bitti. Süreç iyileşirse tekrar bu ülkelere ürün göndermeye başlarız diye düşünüyorum. Aynı zamanda Azerbaycan’da çok ciddi bir devalüasyon oldu, şu an orası durdu. Ümit ediyorum ki tüm bu olumsuz tablo en kısa zamanda düzelsin.



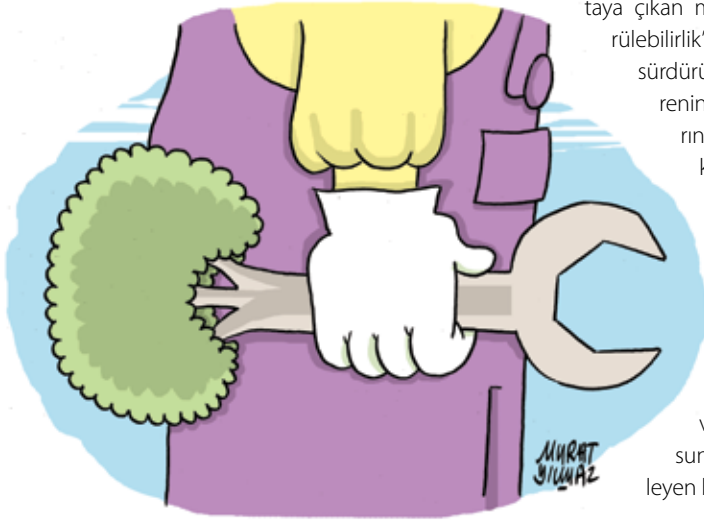


Erdal ELBAY
KalDer Bursa Şubesi
Yönetim Kurulu Başkanı

“Gelecek için sürdürülebilir mükemmellik”

Bugün dünden oldukça farklı, yarın ise daha da farklı olacak.

Teknolojide, kültürler arası diyaloglardaki gelişmeler ve ilerlemeler, hızlı tüketim alışkanlıkları, sık değişen siyasi gündemler, felaketler, enerji krizleri bizlere baş döndürücü bir yaşantı sunuyor. Gelecek bizi yeni arayışlara yönlendiriyor: Akıllı ve sürdürülebilir şehirler, yeni kuşaklara sağlıklı bir dünya bırakmak için alternatif enerji arayışı, sorunsuz ulaşım ve yaşam alanları, organik tarım, gıda güvenliği, yeni eğlence anlayışları günümüzde tüm bireylerin, kurumların ve ülkelerin gündeminde...



Daha iyi bir gelecek arayışında ortaya çıkan model ise “Sürdürülebilirlik”. Bunun nedeni sürdürülebilirliği; çevrenin, doğal kaynakların etkin ve dengeli kullanımına önem veren, ekonomik büyümeyi birlikte ele alan, gelecek nesillere sağlıklı bir dünya bırakacak şekilde ürün ve hizmetlerin sunulmasını hedefleyen bir model olması.

“Sürdürülebilirlik”, şirketlerin ticari faaliyetlerini yürütürken, diğer yandan bulunduğu toplumun çıkarlarını gözetmesini sosyal, çevresel, ekonomik dengeye katkı koyacak faaliyetler yürütmesini içerir. Belli bir kurumun değil; tüm özel kurumların, kamu kurumlarının, sivil toplum kuruluşlarının sorumluluğudur. Sürdürülebilirlik bir gelecek kavramıdır.

Mükemmellik kültürünü yaşam biçimi olarak benimseyen ve çalışma hayatlarında fark yaratarak çalıştıkları kurumların rekabet gücünü yükseltme çabasında olan tüm yönetici ve çalışanlar; toplum ve kurumların sürekli gelişiminden sorumludur.

Konuya ülkemizin önde gelen kurumlarını ve temsilcilerini bünyesinde bulunduran bir sivil toplum kuruluşu olan KalDer açısından baktığımızda; KalDer evrensel çevre ve sosyal ilkeleri desteklemek amacıyla uluslararası alanda BM tarafından oluşturulan Küresel İlkeler Sözleşmesi’ni 2002 yılında ilk imzalayan kuruluşlar arasında yer alıyor. Küresel İlkeler Sözleşmesi ile birlikte KalDer’in kurumlara bir yönetim modeli olarak tavsiye ettiği; EFQM Mükemmellik Modeli’nin “Sürdürülebilir Bir Gelecek İçin Sorumluluk Alma, Kurumsal Sosyal Sorumluluk” kavramları, sürdürülebilirlik felsefesini buluşturan başlıklardır.

Bu başlıklar altında, sivil toplum kuruluşu olmanın bilinciyle KalDer; çevreye, toplumsal değerlere duyarlı, etik değerlere önem veren, kurumsal davranışları dengeli, fırsat eşitliği sağlayan, katılımcı ve paylaşımcı yönetim anlayışının gerekliliğini vurgulayan ve uygulayan bir kurum olmak yönünde çalışmalarını sürdürüyor. Kurumlara rehberlik ederken, “her kalite gönüllüsü sürdürülebilir bir gelecek için sorumluluk almalı” ilkesiyle rol model olmaya çalışıyor.

Her yıl nisan ayında iş dünyasını buluşturan Kalite ve Başarı Sempozyumu’nun 14’üncüsü de bu doğrultuda 15-16 Nisan 2016’da “Sürdürülebilir Mükemmellik” teması ile gerçekleştirilecek. Bursa’nın marka etkinlikleri arasında yer alan, uluslararası adından sıkça söz ettiren Kalite ve Başarı Sempozyumu; mükemmellik kültürünün yaygınlaşması amacıyla 2003 yılından bu yana KalDer Bursa Şubesi ve BÜSİAD işbirliğinde; T.C. Bursa Valiliği, Uludağ Üniversitesi, Uludağ İhracatçı Birlikleri ve AIESEC Bursa Şubesi destekleriyle düzenleniyor.

Bursa’daki kurumları yenilikçiliğe teşvik eden, çağdaş kalite anlayışının yaygınlaşmasına, Bursa’nın uluslararası tanıtılmasına katkı sağlayan kentimizin marka etkinliği Kalite ve Başarı Sempozyumu’nun “Gelecek İçin Sürdürülebilir Mükemmellik” yaklaşımına katkı sağlaması, katılımcılara yararlı olması dileğiyle.

“Sürdürülebilir Mükemmellik” konulu 3. KalDer Bursa Ulusal Karikatür Yarışması’nda mansiyon almaya hak kazanan Murat Yılmaz’a ait eser.

*1957'den bu yana,
kumaşa hayat veriyoruz...*



GölCEMAL®

Bursa Organize Sanayi Bölgesi Lacivert Cad. 2. Sk. No:2 P.K. 16159 BURSA / TÜRKİYE

Tel : +90 224 242 41 41 (pbx) Faks : +90 224 242 48 92

www.gulcemal.com.tr



Yrd. Doç. Dr. Esin Göksu Şeker
İstanbul Okan Üniversitesi
Beslenme ve Diyet Uzmanı
esin.seker@gmail.com

İşçi beslenmesi

(Bölüm 2)

YETERSİZ VE DENGESİZ BESLENEN İŞÇİLERDE KARŞILAŞILABİLECEK SORUNLAR

Yaptığı işin niteliğine göre besinlerle doğal yoldan gerekli enerji ve besin öğelerini yeterince alamayan işçilerde bazı olumsuzluklar görülebilmektedir.

- Fiziksel performans için gerekli olan ve kan glikoz düzeyini normal sınırlar içerisinde tutabilecek düzeyde yeterli enerjinin alınamamasına bağlı olarak işçilerde halsizlik, yorgunluk ve bitkinlik gibi belirtiler görülür.
- Kan glikozunun düşüklüğüne bağlı olarak beyne yeterince glikoz gitmemesi sonucu, beyin fonksiyonlarında, dikkat ve algılamada sorunlar yaşanır. Ayrıca bilişsel fonksiyon, dikkat, algılama ve hafıza üzerinde önemli etkileri olan; özellikle B12, B6, ve folik asit gibi vitaminlerin eksik alınması da çalışma performansı ve iş kazaları yönünden sorunlara yol açabilir.
- Minerallerden demirin, vitaminlerden B12 ve folik asit yetersizliğini neden olabileceği anemiler sonucu oluşan halsizlik, yorgunluk ve bitkinlik nedeniyle iş kazaları riski artabilir.
- Yağda eriyen, önemli bir antioksidan vitamin olan A vitamininin yetersizliğinde gözün görme fonksiyonları bozulur.
- Aşırı beslenme sonucu şişmanlayan bireyler, kazalara daha eğilimlidirler.
- Bazı vitaminler, özellikle B grubu vitaminleri sinir sisteminin normal çalışması, dikkat, algılama vb. fonksiyonlar için gereklidir. Bu vitaminlerin yetersizliği iş kazaları yönünden işçilerde önemli sorunlara neden olabilir.

Kaliteli beslenme, ancak aşağıda belirtilen koşulların sağlanması ile mümkündür.

- **Miktarda yeterlilik:** Bireyin yaşı, cinsiyeti, vücut kitlesi, fiziksel aktivitesi, özel durumu vb. özelliklerine göre gereksinim duyduğu enerjinin yeterli miktarlarda tüketilmesi gerekir. İşçilerin beslenmesinde de besinlerle aldığı enerji yaptığı işin niteliğine göre yeterli düzeyde olmalıdır.
- **Çeşitlilik:** Gereksinim duyulan enerjinin sağlanacağı besinlerin seçiminde dört temel besin grubundan yeterince tüketilmelidir. Hatta aynı besin grubu içerisindeki besinler arasında da çeşitliliğin sağlanması gerekir.

Besin grupları temelinde :

- Süt, yoğurt, peynir çeşitleri,
- Çeşitli et ve ürünleri, balık, kanatlı hayvan etleri, kuru baklagiller,
- Tahıllar, ekmek
- Sebze ve meyvelerden mevsiminde, bol ve ucuz olanlar
- **Öğün sayısı ve öğünlere dağılımda denge**
- **Yüksek subjektif kalite / tüketilebilirlik kalitesi**
- **Yüksek besin değeri korunumu**
- **Yüksek hijyenik kalite**
- **Ekonomiklik**

Özellikle ağır ve tehlikeli işler kapsamında çalışan işçilerin sıvı alımı, susama duygusuna bakılmaksızın artırılmalıdır. Bunun için yine yapılan işin niteliğine göre artırılması kaydıyla (güneş altında, çok sıcak ortamlarda çalışma vb. koşullarda) günde en az 12-14 bardak veya her 1000 kalori başına 1 litre kadar sıvı tüketilmesi sağlanmalıdır. Sıvı olarak, başta temiz ve güvenilir içme suyu, tercihen taze meyve suları, ayran, süt, açık çay, bitki çayları, limonata, çorba vb. sulu yiyeceklerin tüketimine olanak sağlanmalıdır.

Özellikle ağır işte çalışan işçilere günlük enerji ve besin öğeleri gereksinimlerinin yarısını karşılayacak nitelikte; ana ve ara öğünlü menüler planlanmalıdır. Menüler mümkünse 4 kap olarak planlanmalıdır. Bazı yemeklerin de gereksinmeye paralel olarak 1 porsiyonlarına giren yiyecek gramajlarında bir miktar artırıma gidilmelidir. (et, makarna, pilav, kuru baklagil gramajları ile yemeklerin içerisine giren yağ miktarları vb.)

Bazı iş kollarında, bazı besin öğeleri normal gereksinmeye ek olarak verilmelidir. Çok sıcak ve aşırı tozlu ortamlarda çalışanların bol sıvı almaları sağlanmalıdır. Çok soğuk ortamda çalışanlara sıcak içecekler, çorbalar sıklıkla verilmelidir. Güneş altında uzun süre çalışanlara veya röntgen ışınlarına maruz kalanlara A vitamininin ön maddesi karotenlerden zengin havuç, kıvrıkcık marul, roka, domates, kayısı, portakal vb. sebze ve meyveler yeterince verilmelidir.

ÖNERİ

Evinde zaten gerek ekonomik nedenlerle, gerekse ekonomik ve kaliteli beslenme bilincinin olmaması nedeniyle genellikle yetersiz ve dengesiz beslenen işçilere, işyerinde halen uygulanmakta olan ve sakıncaları olan yanlış uygulamaların düzeltilmesi ve geliştirilmesi doğrultusunda ve hiç değilse işyerinde iyi beslenmeleri sağlanabilmelidir.

Çalışanların beslenmesinde sadece enerjinin değil, diğer besin öğelerinin de yeterliliği ve dengesi önemsenerek, uygun bir beslenme programının konunun uzmanlarınca planlanması ve uygulanması sağlanmalıdır.

İpeker Como Ofisi açıldı

İpeker, Fransa, İspanya ve İtalya'da bulunan 5 ayrı şehirdeki satış ağını, Como'da açtığı yeni ofise bağladı. İpeker Tekstil ayrıca, dünyanın önde gelen moda dergisi Collezione Trend tarafından 2017 yaz koleksiyonu için "Best of Season" (sezonun en iyisi) seçildi.



Como'da ofis açma fikrinin gelişimini anlatan İpeker Tekstil Yönetim Kurulu Üyesi İhsan İpeker, şunları kaydetti:

"Bizim 1995-1996'lı yıllarda kurduğumuz İpeker Almanya organizasyonu, aslında Avrupa'daki merkezimiz konumundaydı. Ve tüm satışıımız Almanya'daki GmbH şirketi üzerinden dünyaya yapıyordu. Alman bir kimlik altında bunu yapmak zorunda kaldık, çünkü bizi buna mecbur bırakmışlardı. O dönemler Türk firmalar fuarlara bile katılamıyordu. O senelerde Avrupa'nın önümüze ördüğü duvarları yıkabilmemiz için bulduğumuz ve markalaşma yolunda attığımız bir adımdı bu.

İtalya'ya geldiğimizde ise, artık İtalya'da kendi markamızı satalım dediğimizde bir anda kalakaldık. Çünkü İtalyan diyor ki 'Siz Türksünüz. Türkler modadan anlamaz.' Baktığınızda İtalyan'da bile olmayan kumaşı sunuyorsunuz ama kişi ne olduğuna bakmadan sizinle fiyat konuşmaya kalkıyor. Ve biz dedik ki bu iş böyle olmayacak. Bizim amacımız bu değil, biz orada pazaryeri kumaşçısı olmak istiyoruz."

HEDEF, MARKA BİLİNİRLİĞİ YÜKSEK FİRMA OLMAK

Bunun üzerine önce kendi alanında yurtdışında ün yapmış 100 yılın üzerinde geçmişe sahip bir firmanın Avrupa direktörünü transfer ettiklerini açıklayan İhsan İpeker, "Ve onun yön göstermesiyle doğru bir yapılanma içerisine girdik. Önce Como'da bir merkez üzerinden kontak ofis kurduk ve bu ofis üzerinden kendimizi yapılandırdık. Arkadan satış ağıımızı oluşturduk ve bu sene tam anlamıyla şirketleştik. İtalya'nın diğer 5 şehrindeki

bütün satış ağını da Como'ya bağladık. Ve İtalyanlara karşı bilek güreşinde tam İtalyan tekniğiyle gelen bir firma olduk. Oradaki en önemli hedefimiz ise marka bilinirliği yüksek bir firma olmak."

İPEKER, 2017 YAZ KOLEKSİYONU İÇİN BEST OF SEASON SEÇİLDİ

İpeker'in, Collezione Trend tarafından 2017 yaz koleksiyonu için daha önceki sezonlarda olduğu gibi yine kendi alanında best of season seçildiğini belirten Yönetim Kurulu Üyesi İhsan İpeker, "Buraya seçilmek çevreye karşı duyarlılıkla da bağlantılı. Biz bu alanda yeni bir akım başlattık ve bundan sonra ekolojik vicdanı yüksek tasarımcılara hizmet veren bir firmayız dedik. Tasarımcının kalbine dokunmaya, omuzlarına biraz yük yüklemeye çalışıyoruz. Bakın bu işler olurken bu kadar kirlilik de oluyor ama bunun sebebi senin de omuzlarında var ve gereğini yapabilirsin, bizle veya başkasıyla diyoruz. Bu akım ciddi bir karşılık bulmaya başladı ve müşteriler artık firmaların sertifikalarını daha fazla sorar oldular. Öne çıkmamızın bir nedeni bu" diye konuştu.

Ürünlerinde uzun zamandır hayvansever yünden yapılmış yünleri kullandıklarını da açıklayan İpeker, geçmişten bugüne ipek oranlarını da aşağı çektiklerini söyledi. Tüm bu gelişmelerin Best of Season seçilmelerinde etken olduğunu anlatan İhsan İpeker, "Sadece kumaşın rengi, deseni, ele geliş değil konu. Artık katma değer için, moda için kumaşlarınızın bir hikâyesi olması gerekiyor. Tabii bunlarla beraber tanıştırdığımız yeni kumaşlar, dokular, renkler, desen tiplerimiz, genel değerlendirmede öne çıkıyor" ifadelerini kullandı.



Zeynep Handan Özcebe
Avukat

Elektronik ortamda haksız rekabet halleri-2

Günümüz teknolojisinde, tüketicilerin internet ortamında ihtiyaçlarını gidermesi nedeniyle ticaret hızla bu alana kaymış, bu durum da sanal alanda ticaret yapan şirketlerin elektronik ortamda haksız rekabete uğramalarına yol açmıştır.

İnternet ortamında ticaret yapan şirketlerin haksız rekabete uğramaları halinde Türk hukukunda ki mevcut düzenlemenin uygulanması, sorunların çözümünü zorlaştırmaktadır. Bu sebeple yeni bir düzenleme yapılarak bütün haksız rekabet hallerine uygulanabilecek "Haksız Rekabet Kanunu" çıkarılması, sorunun çözümüne olumlu katkı yapacaktır.

Hali hazırda sanal ticaret alanında şirketlerin en fazla şikâyet ettikleri ve zarar gördükleri haksız rekabet hallerine kısaca göz gezdireceğiz ;

1. Kötüleme

Elektronik ortamda başkasının şahsını, emtiasını, iş mahsullerini, faaliyetlerini veya ticari işlerini yanlış, yanıltıcı veya lüzumsuz yere incitici beyanlarla kötüleme haksız rekabet teşkil eder. Örneğin, internet ortamının sağladığı özgürlük alanından istifade ederek, rakip firmanın ürünleri hakkında yanlış ve yanıltıcı bilgi vermesi bir haksız fiil teşkil eder.

2. Gerçeğe aykırı bilgi verme

Elektronik ortamda başkasının ahlaki ve mali gücü hakkında gerçeğe aykırı bilgi vermek rekabet hakkının kötüye kullanılmasıdır. Örneğin, bir firmanın web sayfasında başka bir firmanın mali gücü ile ilgili olarak yanlış bilgiler vermesi haksız rekabet teşkil eder.

3. Yanlış, yanıltıcı bilgi vermek

Bir kişinin kendi şahsi durumu, emtiası, iş mah-

sulleri, ticari faaliyeti veya ticari işleri hakkında gerçeğe aykırı veya yanıltıcı beyanda bulunması veya üçüncü kişiler hakkında aynı şekilde hareket ederek rakiplerine kıyasla onları üstün duruma getirmesi haksız rekabet sayılır. Bu düzenlemenin kapsamına özellikle yanlış ya da yanıltıcı bilgilere dayanan aldatıcı reklamlar girer.

4. Aldatıcı ad ve işaretler kullanma

Bir kimse paye, şahadetname veya ödül almadığı halde, elektronik ortamda bunlara sahipmiş gibi davranarak, müstesna bir yeteneğe malik olduğu izlenimi uyandırmaya çalışır veya bu amaçla yanlış unvan yahut mesleki isimler kullanırsa haksız rekabet oluşur. Örneğin, bir avukatın doktora unvanı olmamasına rağmen, varmış gibi web sayfasında doktor unvanını kullanması, haksız rekabet oluşturur.

5. İltibas

İltibas, bir kişinin, başkasının emtiası, iş mahsulleri, faaliyeti veya ticari işletmesiyle ilgili benzerlik yaratarak karışıklığa ve yanılmaya sebep olmaktadır. Piyasada tutunan ve tanınan bir işletmenin isminden, unvanından, markasından veya üretilen malın şeklinden, ambalajının renk ve kompozisyonundan yararlanılarak, bunun aynısının veya benzerinin kullanılması suretiyle, başkasının emeğinden haksız olarak yararlanma şeklinde ortaya çıkar.

Elektronik ortamda başkasının emtiası, iş mahsulleri, faaliyeti veya ticari işletmesiyle iltibaslar getirmeye çalışmak veya buna müsait bulunan tedbirlere başvurmak, özellikle başkasının haklı olarak kullandığı isim, unvan, marka, işaret gibi tanıtma vasıtaları kullanmak da haksız rekabete yol açar. Alıcıların tamamının aldanmış olmaları gerekli değildir. Bir kısmının aldanmış olmaları iltibas için yeterlidir. İltibasa sebebiyet verme di-

şında, iltibasa konu olan malları durumu bilerek veya bilmeyerek satışa arz etmek veya şahsi ihtiyaç dışında her ne sebeple olursa olsun elde bulundurmamak da bir anlamında haksız rekabettir.

6. Başkasının ticari sırlarından faydalanma ve yayma

Elektronik vasıtalarla istifade ederek, iyiniyet kurallarına aykırı şekilde elde edilen veya öğrenilen imalat veya ticari sırlardan haksız yere faydalanmak ve başkasına yaymak da haksız rekabet oluşturur.

7. Gerçeğe aykırı belge verme

Elektronik vasıtaları kullanmak suretiyle, iyiniyet sahibi kişileri aldatabilecek şekilde gerçeğe aykırı iyi hal ve iktidar şahadetnameleri verilmesi, haksız rekabet oluşturur.

8. İş hayatı şartlarına uymama

Ticari hayatta söz konusu olan kanun, kanun hükmünde kararname, tüzük, yönetmelik ya da gelenek kurallarına uymayarak, iş hayatı koşullarını elektronik vasıtalar kullanmak suretiyle ihlal etmek, haksız rekabet teşkil eder. Örneğin bilgisayar kursları açmak için Milli Eğitim Bakanlığı'ndan izin almak gereklidir. İzin almadan ilgili firmanın web sayfasında izin almış gibi göstermesi haksız rekabet teşkil eder.

Bir sonraki yazıda yukarıdaki haksız rekabet hallerinden birine uğramanız halinde hangi hukuki yollara başvurma hakkına sahip olduğumuzu inceleyeceğiz.

Futbol Turnuvası 9 Nisan'da başlıyor

“Yolun centilmenlik, hedefin kupa olsun” sloganıyla BOSİAD tarafından düzenlenen Futbol Turnuvası'nda ilk düdük 9 Nisan Cumartesi çalacak.



Bursa Organize Sanayi Bölgesi Sanayicileri ve İş Adamları Derneği (BOSİAD) organizasyonunda bu yıl 3'üncüsü, başlangıcından bu yana ise 12'ncisi gerçekleştirilecek olan futbol turnuvası, 9 Nisan Cumartesi günü başlayacak. 15 Şubat - 15 Mart tarihleri arasında başvuruların alındığı turnuva öncesi gerçekleştirilen bilgilendirme toplantısında; futbol turnuvasına katılmak isteyen firmaların temsilcilerine kurallar ve istenen evraklarla ilgili bilgiler verildi.

YOLUNUZ CENTİLMENLİK OLSUN

Toplantının açılışında konuşan BOSİAD Yönetim

Kurulu Üyesi ve Futbol Turnuvası Tertip Komitesi Başkanı Tanver Emre Yılmaz, turnuvanın centilmenlik ve dostluk içerisinde geçmesini istedi. Turnuvanın, firmalar arası dayanışmayı pekiştirmek, yeni birlik beraberlik ortamları sağlamak

bakımından son derece önemli olduğunu kaydeden Yılmaz, "İnşallah güzel bir turnuva olur. Yolunuz centilmenlik, hedefiniz kupa olsun diyerek tüm takımlara şimdiden başarılar diliyorum" dedi.

Bilgilendirme toplantısında 21 Mart evrakların son teslim tarihi olarak belirtilirken, 25 Mart Cuma günü kura çekiminin yapılacağı ve 9 Nisan'da başlayacak turnuvanın, haziranın ilk haftasına sona ereceği dile getirildi. Ortalama 40 takımın turnuvaya katılması bekleniyor.





Gümrük yetkililerine TIR Parkı brifingi

Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürlüğü yetkililerine, Bursa OSB'de hayata geçirilecek TIR Parkı Projesi ile ilgili brifing verildi.

Türkiye'nin en gelişmiş gümrüklü otoparkına sahip Kapıkule Gümrük ve Turizm İşletmeleri'nde (GTİ) daha önce de inceleme yapan Bursa Organize Sanayi Bölgesi (BOSB) Eylem Komisyonu, tedbiri elden bırakmıyor. Geçtiğimiz günlerde de Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürlüğü yetkililerini bölgeye davet eden Komisyon Başkanı, BOSB Denetleme Kurulu Üyesi, Yetkilendirilmiş Gümrük Müşaviri Ahmet Özenalp, OSB'ye giren çıkan TIR, konteyner, kamyon vs. sayısının yıllık 250 binin üzerinde olduğu göz önünde bulundurularak hazırlanan TIR Parkı Projesi'nin detaylarını gösterdi.

Bursa Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürü Hasan

Eken, Müdür Yardımcısı İhsan Özgür, Gemlik Gümrük Müdürü Temel Sıtkı Eyüboğlu, Bursa Gümrük Müdürü Haşim Mıdık'a Bursa OSB Bölge Müdürlüğü İmar ve İnşaat İşleri Yöneticisi Alpaslan Erkol tarafından yollarda, fabrika önlerinde park eden TIR'ların yarattığı trafik ve güvenlik sorunlarını kökten çözebilmek, OSB'ye giriş-çıkış yoğunluğunu azaltmak amacıyla hazırlanan OSB TIR Parkı Projesi ile ilgili brifing verildi.

Brifingin ardından Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürlüğü yetkilileri, BOSB Denetim Kurulu Üyesi, Yetkilendirilmiş Gümrük Müşaviri Ahmet Özenalp ile gıda ve patlayıcı, yanıcı madde kimyasalları taşıyan araçların TIR Parkı içinde özel yer-

lerde muhafazası, kapalı muayene yeri ve günlük işleyişe göre idari alanların yapımı üzerinde fikir alışverişinde bulundular.

İLK ETAP MAYISTA TAMAM

Öte yandan Atıksu Arıtma Tesisi'nin hemen yanında hafriyat çalışmaları başlatılan ve 2016 Mayıs ayında da 283 araçlık ilk etabı devreye alınması planlanan projeye, sadece bir aracın işgal edildiği yer olarak bakılmıyor. TIR Parkı'nda servis alanı, kantar, idari binalar, işletme binası, gümrük ofisi, otomatik duş alanı, tuvalet, çamaşır yıkama odası ve kafeterya alanının yanı sıra monitörden sıra takip gibi pek çok yeni özellik yer alıyor.

KALBİR'den Kalite Yönetim Sistemi eğitimi

Kalite Birliği tarafından düzenlenen "Revize Edilen TS EN ISO 9001:2015 Kalite Yönetim Sistemi ve İlkeleri" konulu eğitim yoğun bir katılımımla gerçekleştirildi.

'2016 Yılı Kalite Yılı' etkinliği kapsamında, 41 paydaş tarafından organize edilen "Revize Edilen TS EN ISO 9001:2015 Kalite Yönetim Sistemi ve İlkeleri" konulu eğitim, Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) Konferans Salonu'nda gerçekleştirildi. Ücretsiz ve sertifikalı olarak düzenlenen eğitime çok sayıda katılımcı ilgi gösterdi. Eğitim, Prof. Dr. Erkan Işığışık, Hamdi Dilmener, Ebru Yüksel, Gürkan Kantarcı ve Figen Devirmiş tarafından verildi.

Eğitimde, Uluslararası Standardizasyon Kuruluşu'nun (ISO), ISO 9001 standardı üzerinde yaptığı değişikliklere değinildi. ISO'nun her 5 yılda bir standartları gözden geçirdiği, ihtiyaçlar doğrul-

tusunda revize ettiği ve ilgili taraflar için kullanışlı hale getirdiği bildirildi.

Eğitimin açış konuşması Kalite Birliği (KALBİR) Başkanı Prof. Dr. Erkan Işığışık tarafından yapıldı. Işığışık, "Bu proje kapsamında yıl boyunca 60'ın üzerinde etkinlik yapılacak. Projenin amacı, Kalite Şehri Bursa'da kalite konusunda bilgilendirme, bilinçlendirme ve farkındalık oluşturmak ve kalitenin tüm alanlara yayılımını sağlamaktır" dedi.

URTEB'DEN DESTEK

Eğitim çalışmasına Uluslararası Rekabet ve Teknoloji Birliği (URTEB) de katılarak destek verdi.



URTEB Genel Başkanı Ahmet Özenalp, "Kalite demek rekabet demek. Rekabet etmenin birinci şartı kaliteli üretimden geçiyor. URTEB olarak Kalite Birliği ile ortak çalışmalara imza atacağız" dedi.





karyak®

İTHAL SİBİRYA

Gerçek Kalite, Sıcak Dostluk


ENERJİ MADENCİLİK NAKLİYE SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
www.karbonaray.com.tr

Merkez
1372 Sokak Türkay Plaza
No:13 K.7
35230 - Çankaya - İZMİR
Tel : 0232. 425 42 80 (Pbx)
Fax: 0232. 425 57 32

Aliağa
Nemrut Sanayi Bölgesi
Yenifoça Yolu 3. km.
Kardemir Yanı Aliağa - İZMİR
Tel : 0232. 625 22 44
Fax: 0232. 625 22 45

Adana
Kurtpınarı Kasabası
Merkez Mah. Atatürk Cad.
No.122 Ceyhan - ADANA
Tel : 0322. 639 20 25
Fax: 0322. 639 20 26



Sema Adalı
İnsan Kaynakları Danışmanı
sema@semaadali.com

*Bilgisiz bir kimse
savaş davuluna benzer,
sesi çok, içi boştur.*

Sadi

Bilgi'nin değeri show'da mı?

21.yy Bilgi Çağı diyorlar, bence "Pazarlama Çağı" ... Neden mi? Gerçek bilgi ve pazarlama bilgisi arasındaki farkın değerini çok az kişi biliyor. Bu sorun birçok şirkette gizli bir virüs gibi dolaşmakta olup çoğu yönetici tarafından fark edilmeyip çalışan kadrolarında büyük sorun yaratmaktadır.

Balıklar mı, tavuklar mı?

Aslında "Bir başlar, beş bağır" kuralının hikâyesi tavukların yaşam tarzından alıntıdır. Bazı kişiler tavuklar gibi bir iş yapıp, beş kez yaptıklarını duyururken bazı kişiler denizin dibine milyonlarca yumurta bıraktığı halde, hiç ses çıkarmayan balıklara benzer. Kim daha çalışkan? Balıklar. Kim daha çok takdir ediliyor? Tavuklar. Bu kuralın iş dünyasında inanılmaz bir geçerliliği var.

Bir süredir bunun nedenini sorguluyorum, çünkü bu şirketlerde çalışkan ve mütevazı kişiler için oldukça büyük bir problem.

Bu kuralın iş dünyasında geçerliliği bence iki ana nedene bağlı;

Kişilerin derinlemesine bilgi sahibi olmaması, Şirketlerde "sayısal veriye dayalı sistematik" yönetim tarzının olmaması.

Derinlemesine bilgi sahibi olmamak

Hani çağ bilgi çağı ya... Bilgi de bir bilgisayarın başında, parmak ucunuzda. Genel kültür seviyesinde elde edilen bilgileri, birazcık yöneticilerin sevdiği kelimelerle süslediğinizde sizden daha bilgilisi yok, ta ki bu işin gerçek uzmanı ile karşılaşana kadar. Bu da çok az, çünkü Batılıların uzmanlaşma kültürü bizde yok, bizler "Show Kültürü"nü çalışanları veya yöneticilerimiz... Konferans ve toplantılarda bile bize show yapanı, gerçek bilgiyi sunandan daha çok alkışlıyoruz.

İlgili konu hakkında derinlemesine bilgi sahibi olmadığımız için normal görev kapsamında olan işleri dahi bize abartarak sunan kişileri takdir ediyoruz. Diğer gruptaki kişiler ise "Yöneticim beni görür" mantığından hareketle balık misali her gün bir sürü iş yapsalar bile bunu zikretmiyorlar...

Sayısal veriye dayalı sistematik yönetim tarzının olmaması

Sayılar, ilk okuldan kâbusumuz... Şimdi bunu yönetimin bir parçası olmasını istemek, belki de başımıza gelebilecek en büyük felaket. O yüzden bizi değerlendirecek ve başarılarımızı ölçecek sistemlere ve kriterlere karşı çıkışımız. Yuvarlak konuşmak bizi daha az sorumluluk altına sokuyor ve daha çok mutlu ediyor, çünkü başarısızlığımızı ikna kabiliyetimiz ile örtbas edebiliriz.

Bu iki ana neden bizim bilgiyi show'a tercih ettiğimizin bir göstergesidir. Bilginin değerini show şekliniz belirliyor. Biri beş gösteren çalışanları desteklemek ve diğerlerini görmeme becerisi insan kaynakları adına yönetim hatasından başka bir şey değildir.

Konuya hâkim olmamak ve verilere dayalı sistemin şirkette olmaması "Üst Yönetim Hatası" olup, bilgili ve dürüst çalışan kişilerin avuçlarımızın arasından sessizce gitmesine izin vermektedir.

Bu kişiler genelde uluslararası veya yabancı ortaklı şirketlere gitmektedir, çünkü onların tarzı veriye dayalı sistematik bir yönetim tarzıdır. Oralarda öyle güzel show kelimeleri geçerli olmuyor, veriler konuşuyor.

Bir başlar, beş bağır! Kuralını kırın

Siz de şirketinizde bu kuralın varlığını sorgulayın. Karşınıza gelen kişilere "NASIL?" sorusunu sorun. Verdiği cevaplarda bir sistematik, bir rakam arayın, yuvarlak kelimelere ve güzel sözlere kanmayın.

Bu kuralın varlığı ve/veya geçerliliği orta ve uzun vadede şirketinize zarar verecektir. Çünkü önce etrafınızdaki "bire beş" diyenler ile yıl içindeki sözde başarıları yansıtmayıp kârınız düşecek ve sonra da kendi sonunuzu getirerek iflas bayrağını çekeceksiniz.

Sizi geleceğe taşıyacak olan; verilere dayalı sistemlerin kurulması ve gerçek bilginin değerini fark eden yöneticilerin uzmanlık alanları ile balık misali her gün şirkete milyonlarca değer kazandıran çalışanların takdir edilmesidir.

Kumaşa hayat veren çizgiler



ADOKSAN®

"Döşemelik & Perdelik"

İplik & Kumaş Boyahanesi

Fabrika: Organize Sanayi Bölgesi Kahverengi Cad. No:17 Nilüfer / BURSA **Tel:** 0.224.241 42 42 pbx

Showroom: Karacayaka Cad. No: 176 Siteler / ANKARA **Tel:** 0.312.351 24 18

www.adoksan.com.tr



Gökdere Rotary'den muhteşem konser

Gökdere Rotary Kulübü'nün Mehmet Torun Özel Eğitim Mesleki Eğitim Merkezi yararına düzenlediği Şef Kenan Gürel yönetimindeki Türk Sanat Müziği konseri, sanatseverleri Merinos Atatürk Kongre ve Kültür Merkezi Orhan Gazi Salonu'nda bir araya getirdi.

Yönetmenliğini Şef Kenan Gürel'in yaptığı ve başta uşak makamı olmak üzere sevilen şarkıların seslendirildiği konserde BOSİAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Abdullah Bayrak, Harun Özdemir, Orhan Korgavuş, Mehmet Karadağ, Ümit Gençoğlu, Elif Gürel, Melih Suvar, Özlem Güner, Ayhan Korgavuş, Yahya Erçetin, Ömer Kızılkaya, Murat İzgezen, Hatice Korgavuş ve C. Ali Gençoğlu solist olarak görev yaptı.

Gecede BOSİAD da sponsorlar arasında yer alarak destek verdi. BOSİAD'a geceye olan desteğinden dolayı verilen teşekkür plaketi Güzin Özdemir aldı. Konserin finalinde ise bayraklar eşliğinde "Memleketim" şarkısı seslendirildi.



BOSB yönetimi, sanayicisinin kullanımına tahsis ettiği locayı hayata geçirdi

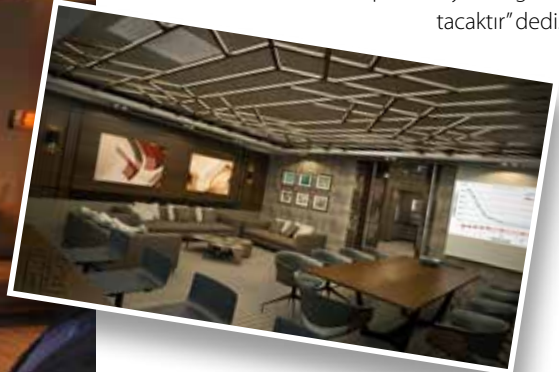


BOSB yönetimi, halk arasında Timsah Arena olarak bilinen Bursaspor'un yeni stadyumu Bursa Büyükşehir Belediye Stadi'ndan bir loca olarak sanayicisinin kullanımına tahsis ediyor.



Yeni stadyumla birlikte bir atılıma geçen Bursaspor'a bir destek de Bursa Organize Sanayi Bölgesi'nden (BOSB) geldi. Bursaspor'un geleceğini değiştirecek olan Bursa Büyükşehir Belediye Stadi'nden bir loca alan Hüseyin Durmaz başkanlığındaki BOSB yönetimi, katılımcı firmaların hizmetine sunacağı locanın tefrisatını tamamlayarak hazır hale getirdi. Yönetim kurulu toplantısını da yeni localarında yapan BOSB yönetimi, gündemdeki konularını yeşil zemine karşı ele aldı.

Bursaspor'un yeni mabedinin sadece futbola değil, dünya çapında birçok gösteriye de ev sahipliği yapacağına inandığını belirten BOSB Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Durmaz, "Bursaspor şehrimizin en önemli markası. Yeni stadyum kentimize ve Bursaspor'a büyük değer katacaktır" dedi.





Kaliteli bir yaşam için spor yapın

BOSB Meşelipark Sosyal Tesisleri Spor Kulübü, alanında uzman antrenör ve fizyoterapistler ile bölge işadamları ve yöneticileri için kaliteli bir spor ortamı sunuyor.

Herkes sağlıklı ve kaliteli bir yaşam sürmek istiyor. Hatta bu istek için pek çok kişi planlar yapıyor, önüne hedefler koyuyor, fakat sonra bu planlara uyamıyor. Bunun en önemli nedeni ise şehir ve iş yaşamının yoğun stresi ve koşuşturması içerisinde-

de kişinin kendisine zaman ayırmasının giderek zorlaşması. BOSB Meşelipark Sosyal Tesisleri Spor Kulübü, özellikle iş dünyası temsilcilerinin bu yoğunluğunu azaltmak ve üzerlerindeki stresi ortadan kaldırmak adına spor ve masajın yanında

sauna, buhar banyosu, sıcak taş yatak ve dinlenme alanlarıyla da misafirlerine kaliteli bir hizmet sunuyor.



Ercan Avcı

Postüral bozukluklara dikkat!

Burada 'herkes için spor' hareketinden yola çıkarak sağlıklı ve mutlu bir yaşam için insanların normal hayatının yanında bir de spor hayatı olması gerektiğini aşılamaya çalışıyoruz. Özellikle iş dünyasında hemen hemen herkes büyük bir stres altında. İnsanlar buraya geldiklerinde hiç stres yokmuş gibi farklı bir hayatı yaşayabiliyorlar. Burada yaptığımız sadece fiziksel bir iş de değil. İnsanları ilk başta psikolojik olarak spora alıştırmaya çalışıyoruz. Daha sonra da yavaş yavaş hareket bilincini oluşturmaya gayret ediyoruz. İşadamları genelde hareketsiz insanlar olduklarından, buna bağlı olarak yaşanan en büyük problemlerden biri duruş bozuklukları. Bu da zamanla postüral bozuklukları meydana getirebiliyor. Postüral bozukluklar ise ilerleyen zamanlarda obezite dahil birçok sağlık problemini tetikleyebiliyor. Bunları

ortadan kaldırmaya gayret ediyoruz. Bu noktada önce kişiden aldığımız geri bildirimler neticesinde ki daha önce spor yapmış mı, herhangi bir sağlık problemi var mı vs. postür analizini yapıyoruz. Ardından kişiyle konuşarak ne yönde çalışmalar yaptırabileceğimizi, ilerleyen dönemlerde de bunu kademe kademe artırılacak şekilde onları yönlendiriyoruz. Buraya gelen kişiler maalesef sadece aldıkları kiloların farkında. Oysa duruş bozuklukları bile postüral bozukluklara neden olup, bu süreç iç organları etkilemeye kadar gidebiliyor. İleride bel ve boyun fıtıkları, hatta felce kadar götürebilecek olumsuz etkileri var. Bu yüzden işadamlarımızı buraya, spor yapmaya, spor eksikliğinden kaynaklanan sıkıntılarına karşı onlara yardımcı olmaya davet ediyoruz.



Aynel Molla

İşadamları düzenli spor yapmalı

Burada spor eğitmeni olarak görev yapıyorum, asıl branşım ise kineziterapi, yani hareket tedavisi. Tesisimizde ilk önce kişinin isteği dikkate alınarak ve sağlığının elverdiği doğrultuda, sıkıcı da olmamak koşuluyla düzenli programlar hazırlıyoruz. Ama öncesinde onların kas, sıvı, yağ kütlelerinin ölçümünü gerçekleştiriyoruz. Kişiyi fiziksel manada çok zorlamayacak, rahatlıkla yapabileceği, belirlenmiş bir doz çerçevesinde, yavaş yavaş sporun şiddetini de artırarak kendilerini bu süreç ve düzenli spora alıştırmaya gayret ediyoruz. İş dünyası temsilcileri her ne kadar spor yapmak

için yeterince zaman bulamamaları da spor; sağlıklı ve disiplinli bir hayata sahip olma, bazı iyi alışkanlıkları kazanma ve stres etkenini biraz olsun azaltabilme adına son derece gerekli. Misafirlerimiz burada; doğru nefes teknikleri eşliğinde ağırlıklı istasyon, kardiyo, vücut ağırlığı egzersizleri, denge-koordinasyon egzersizleri, pilates, masa tenisi, yüzme gibi pek çok spor faaliyetinden faydalanabilmekteler. Kısacası iş dünyası temsilcilerimizin daha sağlıklı ve kaliteli bir yaşama sahip olmaları noktasında elimizden gelen desteği vermeye hazır bulunmaktayız.

Reyhan Güler

Spor bir hayat tarzı olarak benimsenmeli

Ben burada spor eğitmenliği ve yüzme antrenörlüğü yapıyorum. Sadece spor değil, insanlara aynı zamanda psikolojik olarak da destek vermek ve spor aktivitelerinin sürekli hale getirilmesi noktasında yardımcı oluyoruz. Gelen bildirimler doğrultusunda bazı üyelerimiz salonda çalışmayı, bazıları tenis oynamayı, bazıları ise sadece yüzmeyi tercih ediyorlar. Bu istekler çerçevesinde bir program hazırlayarak onları yönlendiriyor ve spora devam etmelerini sağlamaya gayret ediyoruz. Ben daha çok havuzla ilgilendiğimden, özellikle bel ağrısı ve fıtığı olanlara havuzda yardımcı ol-

maya çalışıyorum. Sağlık durumlarına dikkat ederek, aşırı da zorlamadan kişilerin spor yapmalarını teşvik ediyoruz. Eğer spor aktiviteleri bir hayat tarzı olarak benimsenirse, kişinin sporu yapması ve devam ettirmesi daha kolay olur. Bugün hayatımızda yemek yeme ya da uyku gereksinimi nasıl sürekli olarak devam ediyorsa, sporun da bu şekilde olması lazım. Sadece kısa süreli amaçları tatmin ederek spor yapmak değil, hayatımızın bir parçası haline getirmemiz gerekiyor. Tabii doğru beslenme ve yeteri kadar dinlenmeyi de buna dahil ederek.



Funda Akıncı

Dorn metot tekniği ile ağrısız yaşama merhaba diyoruz

Ben dorn methodist ve manuel terapistim. Dorn method, uluslararası arenada günden güne daha fazla kabul gören bel, boyun, eklem ve sırt ağrılarında kişinin kendi kendine yardımcı olmasına yönelik güvenilir bir yöntem. Dorn method, beden dengelemesini içerir. Kalça, bacak boyu, omurga ve yüz eklemlerine kadar beden hizalanır. Bu hizalanmayla birlikte kan dolaşımı düzenlenir, kandaki oksijen miktarı artar ve tıkanıklık olarak devinimine devam eder. Bununla birlikte

beden kendini iyileştirme sürecini başlatır. Böylece beden, akıl ve ruh sarmalındaki karmaşık sistemde dengeyi yeniden kazanmak ve korumak için gerekli düzeltmeleri yapabiliriz. Dorn terapistleri bel, boyun, sırt ve her türlü eklem ağrılarından mustarip olan insanlara kendi kendine yardım egzersizleriyle bir ömür boyu ağrısız yaşama merhaba demelerine yardımcı olan bütünsel sağlık yolculuğunda rehberlik eden sağlık koçlarıdır.

Ali Galip Savut

Masaj metabolizmayı düzenler, yaşam kalitesini artırır

Masaj, insanların günümüz yaşam koşullarında hava ve su kadar ihtiyaç duydukları bir terapi. Masaj; stres, sıkıntı, radyo frekansları, hava kirliliği ve iş yorgunluğunun insan vücudunda oluşturduğu etkilerden arınmanın en keyif verici ve en

etkili yöntemidir. Masaj; insanın metabolizmasını düzenler, dengeye sokar ve bağışıklık sisteminin güçlenmesine yardımcı olur. Bu noktada değerli üyelerimize, düzenli sporun yanı sıra düzenli masaj almalarını da öneriyoruz.



BUÇAD'dan Coats'ta çeşitlilik söyleşisi

Bilgide ve Uygulamada Çeşitliliği Destekleme Derneği (BUÇAD) Yönetim Kurulu Başkanı Başak Yeğin Biçer, Coats çalışanlarıyla 'Çeşitlilik Söyleşisi' gerçekleştirdi.

Bilgide ve Uygulamada Çeşitliliği Destekleme Derneği (BUÇAD) Yönetim Kurulu Başkanı Başak Yeğin Biçer, Coats çalışanlarına çeşitlilik kavramıyla ilgili bilgi verdi. Biçer, "Dünyada uluslararası marka olan hemen hemen her firmada çeşitlilik çalışmaları mevcut. Çeşitlilik ve katılım konusunda gelişme sağlayabilen işletmeler; aidiyet duygusu yüksek, yaratıcı ve katılımcı çalışana, çeşitli olmayan işletmelere göre daha yüksek kârlılığa ve global pazarda yeni pazarlara sahip oluyor. Araştırmalar bize hep aynı noktayı işaret ediyor:

İşyerinde çeşitlilik ve katılım, katma değer sağlar" ifadelerini kullandı. Biçer, iş yaşamında çeşitliliğin artırılmasına, bu sayede üretim ve hizmet sektörlerinde oluşabilecek kazanımların somut olarak ortaya konulmasına, kadınlar, gençler ve engellilere istihdam yaratılmasına



destek olmayı hedeflediklerini kaydetti.

Söyleşinin ardından Bülent Değirmencioğlu ve Avrupa Ortadoğu Afrika İş Sağlığı Güvenliği Bölge Müdürü Pınar Aras, BUÇAD Başkanı Başak Yeğin Biçer'e sertifika takdim etti. Programın sonunda ise BUÇAD, Eşit Bakış Fotoğraf Sergisi'ni Coats çalışanlarıyla buluşturdu.

BESAŞ vitrin yeniliyor

Ekmek ve ekmek çeşitleri ile süt ve süt ürünlerini sağlıklı, kaliteli ve ekonomik sunarak, fiyatta denge unsuru olma özelliğini sürdüren BESAŞ, ürün satış noktalarını da modernize ediyor.

Bursa'nın ekmek ihtiyacının yüzde 20'sini karşılayan, yıllar içinde kendisini güçlendirerek sürekli büyüyen ve çok farklı içerik ve zenginlikle donatılmış ekmekler üretmenin yanında süt ve süt ürünlerinde de önemli bir marka haline gelen BESAŞ, ürün satış noktalarını da çağın gereklerine uygun hale getiriyor. Ürün çeşitliliğinin her geçen gün artırılmasının yanında daha geniş kitlelere ulaşmayı hedefleyen BESAŞ, yeni bayi açılışlarının yanında mevcut bayilerde de modernizasyon çalışmalarına hız verdi. Tüm satış noktalarının çağın gereklerine uygun, modern ve en önemlisi hijyenik olması amacıyla başlatılan çalışmalar kapsamında Beşevler Küçük Sanayi Kooperatifi ve BESAŞ arasındaki protokolle yapılan modern Küçük Sanayi BE-



SAŞ Satış Noktası da hizmete alındı.

Vatandaşların alışverişin yanın-

da oturup çayını yudumlayacağı, dinleneceği mekânlar olarak tasarlanan yeni satış noktaları vatandaşların da beğenisini kazanıyor. Mevcut eski satış noktalarının da kısa zamanda yenilenmesi planlanıyor.

YENİ LEZZET HAMBURGER EKMEĞİ

Öte yandan, BESAŞ tarafından üretilen besleyici ve besin değerleri yüksek 'Hamburger Ekmeği',

vatandaşların sofralarını süslemeye başladı. İçerisinde un, su, tuz, maya, yağ, şeker ve kalsiyum propiyonat bulunan hamburger ekmeğine, tüm BESAŞ satış noktalarından ulaşılabilir. Günlük atıştırmalık ve öğrencilerin okulları için hazırlanan beslenmelerinde kullanılabilmesi amacıyla üretilen hamburger ekmeği, 4'lü ambalajlarda 280 gram olarak 1,25 TL'den satılıyor. BESAŞ Arge tesisleri tarafından biri 70 gram ve toplam 280 gram olarak üretilen hamburger ekmeğinin her biri 188 cal. enerji içeriyor. 5 gün boyunca tazeliğini koruyan hamburger ekmeği, çocuklar kadar annelerinin de beğenisini kazanacak.



OSB'lere “Şemsiye” koruması

Bursa OSB ve URTEB, örnek bir çalışmayla OSB'lerdeki firmaların tüm maddi zararlarını güvence altına alacak “Şemsiye Sorumluluk Poliçesi” hazırladı. Poliçe'ye son şekli 30 Mart'ta düzenlenecek toplantıda verilecek.

Bursa Organize Sanayi Bölgesi ile Uluslararası Rekabet ve Teknoloji Birliği (URTEB) tarafından tasarlanan ve sanayi tesislerini her tür riskten korumayı hedefleyen Şemsiye Sorumluluk Sigorta Poliçesi ile ilgili bilgilendirme toplantısı düzenlenecek.

30 Mart'ta Bursa OSB Meşelipark Sosyal Tesisleri Konferans Salonu'nda düzenlenecek toplantı ile ilgili açıklamalarda bulunan URTEB Genel Başkanı ve Bursa OSB Denetim Kurulu Üyesi Ahmet Özenalp, “Sanayi tesislerimiz milli servetlerimizdir. He türlü risklere karşı korunması milli görevimizdir inancı ile Bursa OSB'de başlattığımız çalışmalarda sona geldik. Gerçekleştireceğimiz toplantı ile çok değerli sanayicilerimizin de görüşünü alarak Şemsiye Sigorta Poliçesi'ne son şeklini vereceğiz. Bu sigorta poliçesi örneği, ülkemiz organize sanayi bölgelerinde ilk olan poliçelerden olacak. Toplantıda, uluslararası ve yerel



sigorta brokerları tarafından hazırlanmış, reasüransı yurtdışında sağlanmış ilk ve örnek çalışmamızı sanayicilerimizle paylaşacağız. Bursa'daki tüm OSB'lerin katılımına açık olan toplantımıza sanayicilerimizi davet ediyoruz. Fikirleri bizim için çok önemli. Riskleri garanti altına alınmayan sanayi tesislerimizin rekabet gücü sürekli değildir. Sanayi tesislerimizin her türlü riski tüm OSB'lerde Şemsiye Sigorta teminatına alınarak rekabet edebilirliği sürekli hale getirilmedi” diye konuştu.

Bursa OSB ve URTEB, tüm OSB'lere rol model olacak bir çalışmaya imza atıyor. OSB'lerde bulunan firmaların yangın gibi birbirlerine vereceği her türlü maddi zararı güvence altına alarak uluslararası rekabet edebilirliklerini sürdürülebilir hale getirmeyi amaçlayan BOSB ve URTEB, 30 Mart'ta düzenleyeceği bilgilendirme toplantısı ile hazırladığı örnek “Şemsiye Sigorta Poliçesi”ne son şeklini verecek.



ECZ. **Tunca Toker**
tunca@tokersaglik.com

Cilt bakımı gerekli mi?

Stres dolu ve gittikçe kötüleşen çevre şartlarında yaşayan büyük şehir insanları olarak, her gün sağlıklı cilt ya da cildi sağlığına kavuşturma konusunda sayısız yorum, makale ve haberlerle karşılaşyoruz.

Sağlıklı cilt, yeterli şekilde nemlendirilmiş sağlıklı bir epidermis (derinin üst tabakası) ile birlikte dengeli beslenme ve güneş ışınlarından korunma ile mümkün olur. Yorgun, stresli ve kötü beslenen kişilerin cildi hemen bunu yansıtır. Günlük vitamin ve gıda takviyelerinin kullanımının yararlı olduğu da biliniyor. Vitaminler antioksidan etkilerinden dolayı, cilt kremlerinde yıllardır kullanılıyor.

O yüzden bizi dış etkenlerden koruyan çok önemli bir organımız olan cildimize bakım yapmak gerçekten önemli. Cilt bakımı yaparken seçilen ürünün kalitesi kadar, cilde uygun ürün seçimine de dikkat etmek gerekiyor. Bu nedenle, hangi ürünün kullanılacağına karar verebilmek için bakıma başlamadan önce kapsamlı bir cilt analizi yapmak gerekiyor. Böylece yağ, nem ve elastikiyet oranı göz önünde bulundurularak cildin kuru, yağlı, normal, hassas veya olgun olduğuna karar verebiliriz.

Cilt yaşımız her zaman biyolojik yaşımızla aynı olamayabilir. Yaşından daha genç veya daha olgun gösteren kişilerin bu durumu hep cilt yaşları ile alakalıdır. Cilt bakımı yaparken yaşa ve cilde göre doğru ürün kullanılması gerekir. Cilt sağlığının devamlılığı için günlük olarak uyanır uyanmaz cildi sakinleştiren maddeler içeren ürünlerle temizleyebilirsiniz. Ardından alkolsüz bir tonik ile yüz silinebilir. Cilt nemini kaybetmeden antioksidan içeren bir serum sürülmelidir. Cilt serumu emdiği zaman vitaminli nemlendiriciyle cilt temizliği ve bakımı bitirilir. Dışarı

çıkmadan güneş koruyucu krem kullanılması da ayrıca dikkat edilmesi gereken konulardan biri.

Her cildin ihtiyacı farklıdır. Artık her cilt yapısına uygun ürünler üretilmekte. Tamamen kendi cildimize özel ürünler istiyorsak, artık bu seçenek de mümkün. Bunun için önce hangi baz kremi kullanacağımıza karar verilir. Cildimize göre normal, kuru, yağlı, hassas cilt yapısına uygun bir baz seçebiliriz. İçine uygun özlerden seçim yaparak ilave edebiliriz.

Mesela sıkılaştırıcı etki için deniz yosunu özü, kuru ve hasarlı ciltler için aloe vera, güneş hasarları ve küçük yaralarda ekinazya özü, yeşil çay, hamemelis özleri kullanılabilir. Özel etken maddeler de bazın içine ilave edilebilir. Cilt bariyer hasarlarında CM gluklan ilavesi, atopik ciltler için hyaluronik asit, kızamık çatlak ciltler için D-Pantenol, nemsiz ciltlerde üzüm çekirdeği yağı veya diğer seçenekler de kullanılabilir.

Farklı cilt yapılarının ihtiyaçlarına göre hazırlanan kişiye özel bakım ve koruma kremleri cilt yapısı ve ilkeleri temel alarak hazırlanır. Etken maddelerin elde edildiği doğal özler yapıları bakımından cildin bariyer tabakası ile benzerlik göstermekte ve aynı koruma prensibi ile çalışmaktadır. Cildinizin ihtiyaç duyduğu etken maddenin karıştırılması sonucu elde edilen kremler hızlı emilim sağlayıp, kalıcı etki yaratırlar.

Erkek ve kadın ayrımı yapmaksızın kaleme aldığımız yazımızı, cilt bakımının sadece kadınlara özgü olmadığını altını çizerek bitirmek istiyorum. Çevre şartları ve stresten yüksek oranda etkilenen ve sakal tıraşı gibi, cildi her gün yoran işleme maruz kalan erkek cildinin de en az kadın cildi kadar bakıma muhtaç olduğunu hatırlatmak gerekiyor.





Ressamın Çırağı

Beth Ambrose; Londra'nın varoşlarında, ruhlarını iyileştirmek isteyenlerin sığındığı Merryfields'te ailesiyle birlikte yaşamaktadır. Tutkulu ve başarılı bir ressam olan Beth, onu çırağı olarak yanına alan ve yeteneklerinin gelişmesini sağlayan ressam Johannes ile büyük bir bağ kurar. Bir gece beklenmedik bir şekilde evlerine gelen Noah Leyton isimli genç adam, Beth'in dünyasını altüst eden bir teklifte bulunur. Aynı

günlerde Beth'in sanat yaşamına büyük fırsatlar sunacak bağlantıları olan gizemli bir konuk da Merryfields'e gelir. Elbette her şeyin bir bedeli vardır ve çok geçmeden Beth de bunun farkına varacaktır. Ülkenin büyük bir karmaşaya sürüklendiği günlerde, Beth hayallerine kavuşmak adına kalbinin sesini dinlemekle kalmayacak, tarihin akışını da değiştirecektir.

Kazanma Hırsı

Hayatta başarıya ulaşmak için alacağınız en önemli karar sıradanlığı reddetmek. Uzun vadede "yeteri kadar" size yetmez; ne özel hayatınızda ne de kariyerinizde. Sıradan olmaya razıysanız, kapasitenizi ortaya çıkaramazsınız. Yaptığınız her şeyin kusursuz olması şart değil; sonuçta kusurlu bir dünyada yaşıyoruz. Ancak hangi uğraşı seçerseniz seçin, elinizden gelenin en iyisini yapmanız şart.

Yeni bir girişimin başarıya ulaşması, bugünün rekabetçi iş dünyasında tesadüflere bağlı. Robert Herjavec, çocukken göçmen olarak yerleştiği Kanada'nın en hızlı büyüyen teknoloji şirketlerinden birinin kurucusu olarak sıfırdan zengin olmanın yaşayan bir örneği. Kazanma Hırsı'nda deneyimlerini, başarıya ulaşmaları için okurlarıyla paylaşıyor.



Lanet

Doğduğumuz, büyüdüğümüz şehrin hikâyesini biliriz değil mi? Şu an oturduğumuz sıradan mahallede kaç yüzyıl öncesinde kim bilir neler olmuştur. Onun şehrinin fantastik bir geçmişi vardı. İnsanlara sürekli tehdit oluşturan, gözü hiçbir şeyi görmeyen, sürekli aç, doymayan ve her defasında daha da fazlasını isteyen vampirler yatıyordu Mystic Falls'ın geçmişinde. Yıllarca yıktılar, döktüler ve şimdi hâlâ buradalar. Hâlâ etrafta dolaniyorlar ama bu sefer daha sakinler. Kimse fark edemiyor

aralarında dolaştıklarını. Jenna'nın sıradan insanlar sandığı iki kardeş, bir anda hayatına girivermişlerdi kızın. Kız onlarla yeni tanıştığını zannederken, üstü örtülmüş bir geçmişleri olduğu kimin aklına gelirdi? Onlar duygusuzdu insanlara göre. Açımsız, kalpsiz, canavar... Peki, insanlar o vampirlerden deli gibi kaçarken, Jenna'nın onlardan birine âşık olması ne kadar normaldi?

Önyargı

On dokuz yaşında, dış dünyadan uzak, her şeyden habersiz, güzel, zeki ve cesur bir genç kız... Öfkesinin esiri, etrafına korku salan, güçlü, yalnız ve sevgisiz bir adam... Birbirinden tamamen farklı bu iki insanın yolları, bir intikam planı sonucu kesişiyor. Yanlış anlamalar, düşmanlıklar, karşılıklı yalanlar ve tüm bunların ortasında birbirine tutunan iki düşman... Ya hayatta sevdiğiniz herkes size yalan söylemişse ve düşmanınızdan başka doğruları söyleyen kimseniz yoksa?

Elizabeth Anna Perry için durum aynen böyleydi. Onun

artık kimsesi yoktu ve esir düştüğü İskoç kontu mecbur kalmıştı. Andrew James Donavay, korkusuz bir İskoç kontu ve düşmanlarının taktığı ismiyle Firtına... Üç yıldır tek amacı, İngiliz düşmanından intikamını almaktır. Bunun için kader, karşısına hiç beklemediği bir anda fırsat çıkardı. Planlarını uygulamak için Elizabeth'e muhtaçtı ancak bu kızla uğraşmak orduları dize getiren adam için hiç de kolay olmayacaktı. 1315 senesinin Britanya'sında, köyde yaşayan fakir bir İngiliz leydi ile kendi şehrini yöneten, güçlü ve zengin bir İskoç kontunun hikâyesi.



Sakız ağacı



Dr. İsmail Şeker

Radyoloji Uzmanı

ismail.seker@gmail.com

Bilson Ultrasonografi Merkezi



ağaç. Tıpkı zeytin ağacı gibi. Tuzlu, iyodlu ve rüzgârlı havayı seven bu ölmez ağaç, 250 yıl ürün verebiliyor.

Adada bulunan 5 milyon ağacın yaklaşık 500-600 tanesi dişi, diğerleri ise erkektir. Diğer bitkilerin tersine erkek sakız ağacı sakız üretir. Sakız akıtma işi temmuz- ekim ayları arasında yapılır. Sakız üretimi için ağaçların gövdeleri iki ucu çatal şeklinde olan bir bıçakla çizilir. Çizme işlemi gece ve yere doğru yapılır. Her çizimin uzunluğu 5-10 cm. arasında değişir. Çizme işlemi birkaç hafta boyunca her 4-5 günde bir tekrarlanır. Bu işleme KEDİMA



Alaçatı, sakız ağacı ile ilk tanıştığım yer. 4 yıl sonra Sakız Adası'nda sakız ağacıyla daha yakın bir buluşmamız oldu. Sakız ağaçları, adanın güneyindeki Sakız Köyleri'nde yetişmektedir. Bir aileye ait sakız ağaçları, yangında aynı ailenin çok zarar uğramaması için çeşitli bölgelere dağıtılmıştır. Aileler eşit sayıda ağaca sahiptir. Kökleri 25 m. derine inebilen sakız ağacı, M.Ö. 8. yüzyıldan beri insanlarla birlikte yaşıyor ve işleniyor. Ölmez bir



(nakış) adı verilir. İlk olarak ağaçların altındaki toprak temizlenir ve düzleştirilir. Sonra ağaçların altına özel kireçli beyaz bir toprak serilir. Bu toprak, akan sakızı bileşimini bozmadan korur. Ayrıca kolayca toplanmasını ve temizlenmesini sağlar. Çiziklerden akan sakız toprağa damla damla düşer. Yavaş yavaş birikerek sertleşir ve büyük parçalar oluşturur. Bu parçalara PİTA adı verilir. Bu küçüklü büyüklü sakız parçaları köylüler tarafından



toplanır. Sakız köylerinde kış mevsimi boyunca evlerde tüm aile bireyleri tarafından büyük bir sabırla temizlenir ve satışa uygun duruma getirilir.

Sakız, tıbbi ilaçlar, kozmetik ürünler, gıda ve içki maddelerinde kullanılmaktadır.

Sakız işlenen evlerde masa üstünde toz sakızın içine atıldığı suyla dolu sürahiler bulunur. Sağlık için yararlı olduğuna inanılan bu su her sabah doğumdan ölüme değin aile bireylerince içilir. Sakız ağacı çilek gibidir. Yere yakın uzanan gövdesi toprağa batıp çıkar. Sakız ağacı çizdiği yağın tümü alınmaz. Kalan sakız ağacın yarasının iyileşmesini sağlar.

Dişi-erkek ayrımı, dişi ağaçtaki çitlenbik benzeri meyveleriyle ayrıt edilir. Bu meyveler erkekte yoktur.

Fotoğraf çekimi sonrası sakız ağaçlarıyla ülkemizde de birlikte yaşamak; ülkemizdeki sakız ağaçlarının da korunması ve çoğaltılması umuduyla ayrıldık.



Dr. Osman Önder

Türkiye'nin en güzel şelaleleri

Ülkemizin her bölgesinde görül-
meye değer irili ufaklı yüzlerce şe-
lale bulunmaktadır... Kimi en popüler
turizm merkezlerinin hemen yanın-
da kimi de erişilmez yolu izi olma-
yan dağların doruklarında olan bu
şelalelerin en güzel beş tanesini
sizin için seçtik ve tanıtıyoruz...

Ilıca Şelalesi / Pınarbaşı / Kastamonu

Kastamonu'nun Pınarbaşı ilçesi yakınlarında, Küre Dağları Milli Parkı içerisindeki Ilıca Şelalesi, hemen hemen her mevsim coşku ile akan suyu, muhteşem doğası ile görülmesi gereken en güzel şelalelerden birisi... Hemen yakınındaki Horma ve Valla kanyonları ile Küre Dağları'nın en önemli ziyaret yerlerinden birisi... Şelale, Pınarbaşı Ilıca köyü sınırları içerisinde bulunup, merkeze 12 kilometre uzaklıktadır. Ilıca köyünden itibaren patika yoldan yaya olarak yarım saat sürmektedir. Su, yaklaşık 15 metre yüksekten dökülmektedir ve bu suyun döküldüğü yerde doğal olarak bir havuz oluşmuştur. Bu şelalenin en önemli özelliği de oluşan bu havuzun etrafının çok sayıda ağaç ve bitki örtüsü ile çevrili olmasıdır. Yine şelalenin üst kısmından gidildiğinde yıllardır akan su ile kayaların aşınması sonucu kayalarda oluşan çukurluklar ve oyuklar ayrı güzellik katmaktadır. Ülkemizde sonbaharın en güzel yaşandığı bölgenin tam ortasında yer almaktadır.



Yerköprü Şelalesi

Hadım / Konya

Yerköprü Şelalesi, Konya merkeze yaklaşık 110 kilometre uzaklıkta, Hadım ilçesi sınırları içerisinde yer almaktadır. Şelaleye gidebilmek için Konya'dan Karaman istikametinde giderken sağ tarafta Güneysınır ilçesini geçtikten sonra Gurağaç kasabasını da geçip soldaki küçük tabelayı takip ederek şelale yoluna dönülür. Habiller köyünü geçtikten sonra 7-8 kilometre sonra karşınızda 30-35 metre yükseklikten aşağı akıp Akdeniz'e doğru koşan kocaman bir şelale çıkar. Her taraftan akan coşkulu berrak suları, suyun düştüğü yerde oluşmuş yemyeşil renkli havuzu ile seyrine doyum olmayan bir doğa harikasıdır Yerköprü Şelalesi...

İsmi Gökse Nehri'nin şelale olup yüksekten düşmeye başlamadan hemen önce yaklaşık 500 metre yerin altına girmesi gibi olağanüstü bir doğa olayından almaktadır. Gökse, yeraltından günyüzüne tekrar çıktıktan hemen sonra birçok koldan onlarca metre yüksekten aşağılara düşerek seyrine doyum olmayan bir güzellik sunmaktadır.



Erfelek Şelaleleri

Erfelek / Sinop

Sinop'un Erfelek ilçesinde her biri birbirinden güzel, vadi boyunca peş peşe dizilmiş tam 28 adet şelale mevcuttur. Tatlıca Takım Şelaleleri adı ile de anılan bu şelaleler özellikle sonbahar mevsiminde görsel bir şölen sunmaktadır. Şelalelerin hemen yanlarından geçen, zaman zaman zorlu kaygan bir patika yol ile ilerlemek, irili ufaklı onlarca şelalenin her birinin muhteşem manzarası ile dolu büyüleyici bir yolculuğa çıkmak mümkün... 1997 yılında yapılan Erfelek Barajı'nın yol çalışmaları ile ulaşım problemi de çözülen şelaleler giderek daha popüler olan ve doğa tutkunlarının yoğun olarak ziyaret ettiği ülkemizin cennet köşelerinden birisidir.



Muradiye Şelalesi / Van

Muradiye Şelalesi, Van'ın Muradiye ilçesinde Tendürek Dağı'ndan kaynağını alan Bend-i Mahi Çayı üzerindedir. Muradiye Şelalesi, Muradiye ilçesine 8, Van'a ise 80 kilometre uzaklığındadır. Van-Erciş karayolunda ilerlerken Muradiye ilçesi Karahan köyü civarında, yoldan sapılarak ilerleniyor. Çaldıran yöresinden buraya gelmeyi düşünürseniz; Çaldıran ilçesini geçtikten sonra Van Gölü'ne doğru yola devam ettiğinizde, Muradiye ilçesine 10 kilometre kala yolun sağında "Muradiye Şelalesi" tabelasını görebiliyorsunuz. Yoldan 150 metre kadar içeride, ağaçlıklı alana ulaştığınızda, şelalenin gürültüsünü rahatlıkla duyabiliyorsunuz.

Şelale, yaklaşık 50-60 metre gibi bir yükseklikten dökülür ve oldukça kuvvetli akar. Bu sebeple görüntüsü çok görkemlidir.

Muradiye Şelalesi her mevsim ayrı güzel ve coşku içerisinde. Bahar aylarında binbir renkte çiçeğiyle güzel bir görüntüye sahiptir. Kış aylarında ise dökülen suların donmasından kaynaklı oldukça güzel görüntüler verir. Şelaleyi görebilmek için asma köprü ile karşıya geçmek gerekir. Kalabalık bir zamanda köprüden geçerseniz köprüdeki sallantı gezinize daha da heyecan katacaktır.



Suuçtu Şelalesi / Kemalpaşa / Bursa

Ülkemizin en güzel şelalelerinden biri de yaşadığımız şehir olan Bursa'da... Mustafakemalpaşa ilçesi sınırları içindeki Suuçtu Şelalesi, müt-hiş doğası ile en etkileyici şelalelerden birisi...

Mustafakemalpaşa'nın Çataltepe mevkiinde, ilçe merkezine 17 kilometre uzaklıkta, Muradiyesarnıç köyü yakınlarında, Karadere üzerinde yer alan Suuçtu Şelalesi; bir fay hattının çökmesi ile oluşmuştur. Yaklaşık 40 metreden dökülen su, yazın suyunun azalmasına rağmen kış aylarında doldurduğu göleti ile son derece güzel bir manzara sergiliyor. Gezi alanı ve piknik yeri olarak tercih edilen Suuçtu, etrafını saran kayın ağaçları arasında, serin havası ile tam bir temiz hava deposu.



Sizi ileriye taşır...



ELEKTRİKLİ
ARAÇLAR

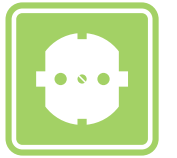



24 km/s
*azami hız


50 -70
km
menzil


6-8
saat
tam şarj


0
emisyön


%100
elektrikli

Konforu ve güvenliği ile müşterilerinize ulaşım konusunda eksiksiz bir kolaylık sağlamak amacıyla tasarlanmıştır.

PILOT CAR, havaalanları, marinalar, limanlar ve terminaller gibi işletmelere yaratıcı çözümler sunarak seyahat endüstrisinin en hızlı büyüyen sektörleriyle başa baş büyümeye devam ediyor...



www.pilotcar.com.tr

Nilüfer Organize Sanayi Bölgesi N113 Sokak No: 3 Nilüfer / BURSA - TÜRKİYE
Tel: +90.224 411 02 86-87 Fax: +90.224 411 05 34 email:info@pilotcar.com.tr



Size Bursa kadar yakınız...



KOCEL



1977 yılından bugüne dek kalite ve müşteri memnuniyetini ilkemiz olarak benimsediğimiz firmamızda, projelendirmeden üretime; üretimden montaja kadar, imalatın her aşamasında kalite kontrol titizlikle uygulanmaktadır.

Sektöre çekmeceli dolap üretimi ile hizmet vermeye başlayan firmamız, ürün yelpazesine CNC Takım Dolapları, Malzeme Dolapları, Personel Dolapları, Çalışma Masaları, Takım Arabaları, Depolama ve Yedekparça Rafları gibi birçok yeni ürünü ekleyerek, ürün yelpazesini her geçen gün geliştirmektedir.

Gebze Organize Sanayi Bölgesi'ndeki (GOSB) 8750 metrekarelik fabrikamızda üretimini sürdürdüğümüz geniş ürün çeşitlerimiz ile size **Bursa kadar yakınız...**

KOCEL

Merkez: Hacı bostan (Köprü Caddesi) No. 10 Mahmutbey - İstanbul TÜRKİYE

Telefon: +90 212 445 35 29 (3 lines) **Fax:** +90 212 445 35 78 **Gsm** 0533 231 04 04

Fabrika: GOSB 800. Sokak No.816 Gebze KOCAELİ

Telefon: +90 262 677 11 30 (3 lines) **Fax** +90 262 677 11 40

E-mail: info@kocel.com.tr

www.facebook/KocelCelik

www.kocel.com.tr



**YILLIK BİTMEYEN
YENİLİK TUTKUSU**

KORTEKS

TAÇ UV RESISTANT İPLİK

Doğanın tüm koşullarına direnir!



TAÇ UV RESISTANT iplikler tente, branda, bahçe mobilyaları, yastık, minder, güverte sandalyeleri, şezlong, güneş şemsiyeleri gibi dış ortam tekstillerinde kullanım için geliştirilmiş, mukavemetini uzun süre koruyan, yüksek ışık hasırlıklı özel renk pigmentleri içeren polyester ipliklerdir.

ISO 105 B02 metoduna göre **1000 saat** şartlandırma sonrasında özel formülasyonu sayesinde, yıl boyunca açık havada kalan ve güneş, yağmur, nem gibi dış ortam şartlarına maruz kalan kumaşlarda **TAÇ UV RESISTANT** ipliğin yapısı bozulmaz, mukavemet kaybına uğramaz, kumaşta yırtılma ve kopmalar meydana gelmez.

Ayrıca yapısındaki yüksek ışık hasırlıklı özel renk pigmentlerinin ipliğe eriyik halindeyken kazandırılması sayesinde kumaşa derinlemesine işler ve dış mekanda uzun süre solmadan canlılığını korur.

TAÇ UV RESISTANT iplikler doğa dostu yöntem ve malzemelerle geliştirildiği için **OEKO-TEX Standard 100 Class 1** sertifikasına sahiptir.

KORTEKS

MENSUCAT SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

Bursa Fabrika : Organize San. Böl. Sarı Cad. No: 3 16140 Bursa Tel: 0224 219 11 00 (20 hat) Faks: 0224 242 51 61
İstanbul Ofis : Levent 199, Büyükdere Cad. No: 199 34394 Şişli - İstanbul Tel: 0212 456 21 18-19 Faks: 0212 422 00 96
e-mail : korteks.iplik@zorlu.com



İ P L İ K

www.korteks.com.tr