

SINERJİ

Birlikte üretelim, birlikte büyüyelim...

Sinerji BOSİAD
yayın organıdır

Yıl 4 | Sayı 19 | Eylül / Ekim 2016

Bursa OSB EKO OSB oluyor

Türkiye'nin ilk organize sanayi bölgesi olarak 55 yıl önce çarkların dönmeye başladığı Bursa OSB, yine bir ilke imza atarak EKO OSB olma çalışmalarını başlattı. **s26**

Bursa OSB yine rakipsiz

Bursa Organize Sanayi Bölgesi, BTSO'nun İlk 250 Büyük Firma Araştırması'nda tam 50 firmayla birden yer almayı başardı. İSO'nun En Büyük 500 ve En Büyük İkinci 500 başlıkları altında yapılan araştırmalarında da 19 Bursa OSB üyesi firma yer aldı. **s50**

Otomotivin devleri Bursa'da buluşuyor

Otomotiv sektörünün dünya çapındaki dev firmaları, sektörün Türk firmalarıyla tanışmak ve ikili iş görüşmeleri gerçekleştirmek üzere Bursa OSB öncülüğünde Bursa'ya geliyor. **s20**

YAPI ENDÜSTRİSİ ÇÖZÜMLERİ



Floorlayer
Parkealtı Yalıtım Şİltesi



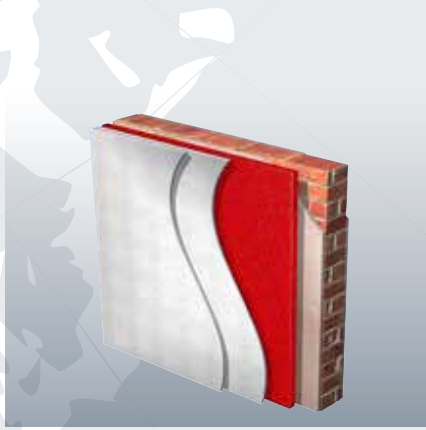
Floormax
Şapaltı Yalıtım Şİltesi



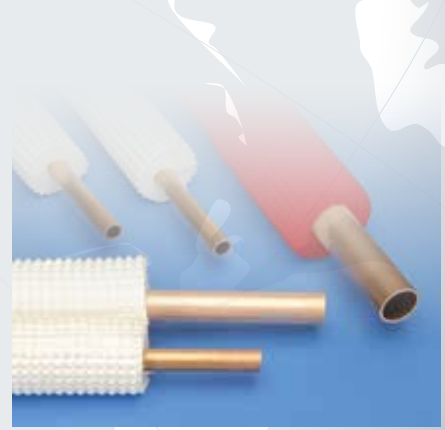
Rooflayer
Çatı Yalıtım Şİltesi



Termawrap
HVAC Yalıtım Levhası



Akustilayer
Ses Yalıtım Levhası



Termawrap
HVAC Yalıtım Borusu

durfoam
Insulation and Packaging Solutions

DURFOM İZOLASYON VE AMBALAJ SAN. TİC. A.Ş. Merkez: Akçalar Sanayi Bölgesi Şişir C. No: 5 Nilüfer / Bursa / TÜRKİYE T +90 224 484 25 06 - 07 F +90 224 484 23 21
İSTANBUL - DURMAZLAR PLAZA Şube: Basın Express Yolu No: 25 Halkalı Küçükçekmece / İstanbul / TÜRKİYE T +90 212 693 96 35 - 36 - 37 F +90 212 693 96 38
www.durfoam.com

DURMAZLAR

Kazandıran Güç

DURMA

www.durmazlar.com.tr

YENİ

FİBER LAZER'DE SON TEKNOLOJİ



Mükemmeliyet
Hassasiyet
Hızlı Üretim
Güçlü Servis

YENİ HD/FL 3015 III

Mükemmeliyetçi yapımızı 3. jenerasyon Lazer Makinalarımıza yansıttık. Ergonomik tasarıma sahip olan yeni HD/FL serisi, aynı zamanda düşük enerji tüketimi ve yüksek verimliliği ile, güvenilirliğini ileri taşımaya devam ediyor.

Durma Fiber teknolojisine sahip olarak sadece rekabet gücünüzü arttırmayacak, aynı zamanda mükemmel bir satış sonrası servis ve alanında en yetkin teknik yardım ayrıcalığına erişmiş olacaksınız.

60 yıllık tecrübemizle rekabet gücünüze güç katmaya, "Kazandıran Gücünüz" olmaya devam ediyoruz...



Lizwede
43. Yıl



SiNTA®
SANAYİ İNŞAAT TAAHHÜT VE TİCARET A.Ş.

SiNTA®
İNŞAAT

İDARE MRK. (İNŞAAT TAAHHÜT)
Organize San. Bölgesi Gri Caddesi
No: 8 - 16140 - BURSA
Tel: 0224 243 62 40-41
Fax: 0224 243 62 42

SiNTA®
ÇELİK

ÇELİK KONS. ÜRETİM TESİSLERİ
Organize San. Bölgesi Sarı Caddesi
No: 9 - 16140 - BURSA
Tel: 0224 243 62 40-41
Fax: 0224 243 62 42

SiNTA®
PREFABRİK

PREFABRİK TESİSLERİ
Organize Sanayi Bölgesi
Gri Caddesi No: 8 16140 - BURSA
Tel: 0224 243 62 40-41
Fax: 0224 243 62 42

SiNTA®
TRAVERS

TRAVERS ÜRETİM TESİSLERİ
Organize San. Böl. 4. Tevsi Sahası
Lacivert Caddesi 16140 - BURSA
Tel: 0224 242 89 71-72-73

SiNTA®
BETON

HAZIR BETON TESİSLERİ
Mudanya Caddesi Üzeri
Geçit Köyü BURSA
Tel: 0224 244 96 51-52
Fax: 0224 244 96 36

SiNTA®
AGREGA

AGREGA ÜRETİM TESİSLERİ
Yörükçenicesi Köyü
Mudanya - BURSA
Tel: 0224 559 82 54-55

EN VERİMLİ TOPLANTILAR HILTON BURSA'DA

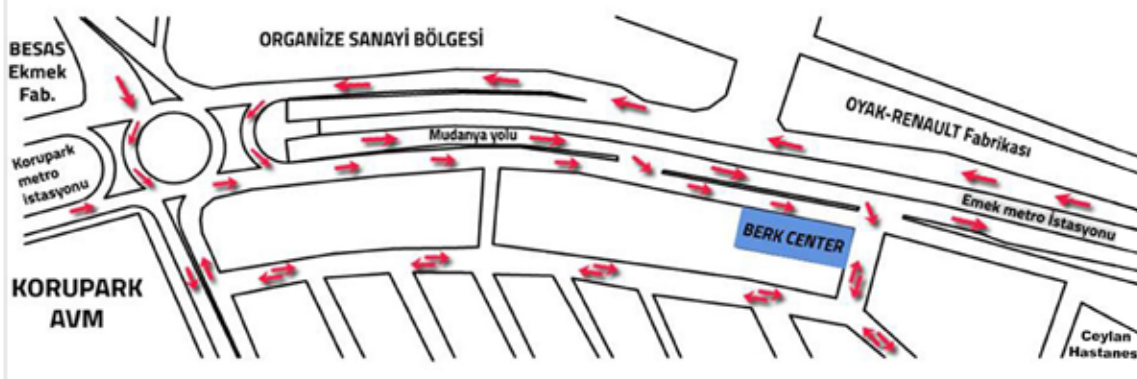
Toplantıların, iş yemeklerinin ve davetlerin standardını yükselten Hilton Bursa, şehirdeki iş merkezlerine kolay erişilebilecek konumu, gün ışığı alan Uludağ manzaralı toplantı salonları ve 800 kişilik balo salonuyla kurumsal ihtiyaçlarınıza çok yönlü ve kusursuz çözümler sunuyor.

Hilton Bursa'nın konforlu odaları, zengin açık büfe kahvaltısı ve 2016 World Luxury Spa Awards sahibi spa merkezi ile iş seyahatlerinin verimi artırıyor.

Rezervasyon ve bilgi için
bursa.hilton.com

SATIŞTA VE KİRALAMADAKİ 6. PLAZAMIZ EYLÜL 2016 TESLİM

- BURSA'DA İLK VE TEK; Araç asansörü ile araçlarla ofis katlarına ulaşım imkanı (Otis).
- 112 araçlık otopark + dükkan önleri otoparkı.
- Muayenehane standartlarına da uygunluk.
- 105m² den, 379m² ye kadar ofis ve medikal ofisler.
- 221m² den , 475m² ye kadar dükkanlar.
- Tümü Mudanya yoluna cepheli ofisler.
- Resepsiyon ve vale hizmeti.
- Isı ve ses yalıtımlı full cam giydirme cepheler.
- Su yalıtımlarında Bentoshield Max kullanılmıştır.
- Sprinkler sistemleri.
- 410 kVA'lık jeneratör.
- Lazer, sonar ve 37 kamera ile güvenlik sistemleri.
- Metro istasyonuna 90m, Korupark AVM'ye 350m.
- Organize sanayi, Feribot, Çevre Yolu Bağlantısı
- Merkezi konum ve kolay ulaşım imkanı.



Mudanya yolu, Emek metro istasyonu yanı, Organize sanayi, Renault fabrikası karşısı.

SATIŞTA VE KİRALAMADAKİ 7. PLAZAMIZ ARALIK 2016 TESLİM

- 70m² den, 240m² ye kadar, ofis, medikal ofis ve home ofisler. (dubleks seçenekli)
- Muayenehane standartlarına da uygunluk.
- 260m² den, 400m² ye kadar dükkanlar.
- 62 araçlık otopark + dükkan önleri otoparkı.
- Tümü Mudanya yoluna cepheli ofisler.

- Sprinkler sistemleri.
- Su yalıtımlarında Bentoshield Max kullanılmıştır.
- Isı ve ses yalıtımlı cam giydirme cepheler.
- Yapılacak metro istasyonuna 50m mesafe.
- Merkezi konum ve kolay ulaşım imkanı.
- Feribot, Çevre Yolu Bağlantısı



Mudanya yolu, Geçit meydanı, Balat girişi

TEL: 0532 435 49 89
TEL: 0224 413 33 33



www.burcininsaat.com.tr

KORTEKS



Üstün performans, gelişmiş nem yönetimi

DRY TOUCH® Teknolojisi

Korteks'in sertifikalı performans kumaş markası DRY TOUCH®, Korteks İplik fabrikasında özel teknikler kullanılarak üretilen ileri teknoloji ürünü fonksiyonel kanal kesitli flamanlardan oluşmaktadır. Bu ileri teknoloji ve fonksiyonellik bir araya gelerek; üstün performanslı aynı zamanda doğal görümlü, yumuşak tutumlu ve daha örtücü olan DRY TOUCH® kumaşı yaratmıştır.

Kanallı lifleri ile nem ve hava transferini kolaylaştıran DRY TOUCH®, havanın dışarıdan içeriye, nemin ise içeriden dışarıya kolayca atılmasını sağlar. Yapılan testlerde DRY TOUCH® kumaşlarının pamuğa göre nemi 10 kat daha hızlı emdiği gözlemlenmiştir.

DRY TOUCH® performans kumaşları, Spor Giyim, İç Giyim, Denim Giyim, İş Elbisesi, Hazır Giyim alanları başta olmak birçok alanda kullanılmak üzere geliştirilmiştir.



www.korteks.com.tr



Bursa Fabrika : Organize San. Böl. San Cad. No: 3 16140 Bursa Tel: 0224 219 11 00 (20 hat) Faks: 0224 242 51 61
İstanbul Ofis : Levent 199, Büyükdere Cad. No: 199 34394 Şişli - İstanbul Tel: 0212 456 21 18-19 Faks: 0212 422 00 96
e-mail : korteks.iplik@zorlu.com

ÜRETEN KOBİ'LERE YAPI KREDİ'DEN BÜYÜK DESTEK!

Çok özel avantajlarla KOBİ'lerimizin yanındayız:

- Nakit akışına göre **ödemesiz dönemli krediler**
- Sedir ve Sedir Dış Ticaret Paketlerinde **çok özel indirimler**
- Hibe – Destek Programları ve Dış Ticaret konularında bilgilendirmelerin yapılacağı **OSB seminerlerine ücretsiz katılım avantajı**



yapikredikobi.com.tr

 **YapıKredi**

Hizmette sınır yoktur.

**RUDOLF
DURANER**

Rudolf Duraner A.Ş.
Organize Sanayi
Bölgesi Sarı Caddesi
4.Sokak No:2

Nilüfer - Bursa
TÜRKİYE

www.rudolf-duraner.com.tr

Tel: (0.224) 2428540



Tedbiri elden bırakma!

**İş kıyafeti ve
koruyucu giysilerin
fonksiyonel bitim
işlemleri**

RUCO-FLAM
FLAME RETARDANT FINISH

RUCO-GUARD®C₆
TEXTILE PROTECTION SYSTEM

**HYBRID
TEX**

ECO VENT

SILVER+

**HYDRO
COOL**
www.rudolf-group.com





Çevreci ve yüksek verimli çözümler ile hizmetinizdeyiz...

Alman enerji devi EWE AG'nin 85 yılı aşkın tecrübesini Türkiye'ye taşıyoruz. Baca gazı filtrasyonu ve atık ısı geri kazanımını birlikte sağlayan elektrostatik filtre sistemlerini size özel finansal çözümlerle birlikte sunuyoruz!

Bursa İl Mahalli Çevre Kurulu'nun 18.08.2016 tarihli kararı gereği; Tekstil sektöründe faaliyet gösteren işletmelerin kumaş kurutma proseslerinde bacadan atılan dumandaki yağın filtre edilmesi yasal bir zorunluluktur!

ENERVIS

Enerji Uzmanınız

Enervis Enerji Servis San. ve Tic. A.Ş.

Bursa:

Bağlarbaşı Mah. 1. Bakım Sok. No: 2 Kat: 1
(Esentepe Kavşağı) 16160 Osmangazi Bursa
T 0224 800 28 50 F 0224 800 28 51
info@enervis.com.tr www.enervis.com.tr

İstanbul:

FSM Mah. Poligon Cad. Buyaka 2 Sitesi
No: 8 A Blok Kat: 14 34771 Ümraniye İstanbul
T 0212 215 30 80

EWE



OTOBÜS
PROFİLİ



DİREKSİYON
KOLONU BORUSU



EGZOZ
BORUSU



KAPI TAKVİYE
BORUSU

YÜKSEK BEKLENTİLERE UZMAN ÇÖZÜMLER

Borusan Mannesmann ürettiği özel borularla yüksek beklentilerinizi karşılar, uzman çözümleri ile aradığınız kaliteyi yakalayabilmenizi sağlar. Bu yüzden kaliteyi arayan tüm müşterilerimizin birinci tercihi her zaman Borusan Mannesmann olmuştur.



AMORTİSÖR
BORUSU



TORPİDO TRAVERS
BORUSU



KOLTUK
BORUSU



KARDAN ŞAFT
BORUSU



GAZLI AMORTİSÖR
BORUSU



**BORUSAN
MANNESMANN**

E-posta: bmb@borusan.com | www.borusanmannesmann.com

PREMİX SİSTEM YOĞUŞMALI KOMBİ Priwa / PriwaPlus

Kapasite 24/31 - 28/35 - 32/40 kW



Gaz Adaptif Sistem
Yüksek Yanma Verimi



Aynı Anda
Çift Banyo
Konforu



Yüksek
Gaz
Tasarrufu



Mükemmel
Isı
Yalıtımı



Süper
Sessiz



Hazır
Sıcak Su
Konforu



Uzaktan
Kontrol



Bi'tıkla
Servis

warmhaus

Daima en iyisi...



1987 yılından bu yana OEM ve otomotiv üreticileri için koltuk süngeri, başlık ve ses izolasyon parçaları üretiyoruz. Sahip olduğumuz son teknoloji ürünü makina parkurumuz ve bitmek bilmeyen kalite arayışımızla, en iyisi için hiç durmadan çalışıyoruz.



elele

ELELE DÖŞEME SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

Organize Sanayi Bölgesi Ormanlar Cad. No:2 Bursa
Tel: 0224 241 89 89 (pbx) Faks: 0224 241 66 46

www.elelefoam.com

BOSİAD adına sahibi
Yavuz Yiğit

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Abdullah Bayrak

Bursa OSB Yönetim Kurulu
Hüseyin Durmaz Yönetim Kurulu Başkanı
Baran Çelik Yönetim Kurulu Başkan Vekili
Abdullah Burkay Yönetim Kurulu Üyesi
İhsan İpeker Yönetim Kurulu Üyesi
Müfit Karademirler Yönetim Kurulu Üyesi

Bursa OSB Bölge Müdürü
A.Türker Ertürk

BOSİAD Yönetim Kurulu
İlker Oral Yönetim Kurulu Başkanı
Abdullah Bayrak Yönetim Kurulu Başkan Yard.
Hasan Candan Yönetim Kurulu Başkan Yard.
Yavuz Yiğit Yönetim Kurulu Başkan Yard.
Meltem Turan Yönetim Kurulu Üyesi
Mefkure Zümbülova Yönetim Kurulu Üyesi
Ahmet Parseker Yönetim Kurulu Üyesi
İhsan İpeker Yönetim Kurulu Üyesi
Ali Hadi Türkay Yönetim Kurulu Üyesi
Selçuk Çelik Yönetim Kurulu Üyesi
Tanver Emre Yılmaz Yönetim Kurulu Üyesi

Dergi İletişim
Bursa Organize Sanayi Bölgesi
Ormanlar Cad. Meşelipark Tesisleri
No:2-2 B Blok D:2 16140 Nilüfer/BURSA
Mobil: 0 530 941 33 39
Tel: 0 224 243 20 01 Fax: 0 224 243 20 02
Web: www.bosiad.org.tr
bilgi@bosiad.org.tr

Yayına Hazırlayan

yazlevi iletişim & yayıncılık

Yazlevi İletişim&Yayıncılık
Tel: 0 224 451 66 67
29 Ekim Mahallesi Ümit Kaftancıoğlu Cd.
No: 21 H /8 Nilüfer/Bursa
yazlevi@yazlevi.com.tr
www.yazlevi.com.tr

Baskı
İMAK Ofset Basım Yayın Tic. ve San. Ltd. Şti.
Merkez Mah. Atatürk Cd. Göi Sk. No:1
Yenişarbaşı Bahçelievler İstanbul TÜRKİYE
0212 656 49 97
www.imakofset.com.tr

Baskı Tarihi
31 Ekim 2016
Yayın Türü
Yerel Süreli

Sinerji, Bursa Organize Sanayi Bölgesi Sanayicileri ve İş Adamları
Derneği'nin (BOSİAD) yayın organıdır. Dergide yayınlanan yazı ve
makaleler kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yazı ve reklamların
sorumluluğu yazara veya reklam verene aittir.



İçindekiler

Sinerji'den Mesaj

- 14** Otomotivin başkentinde büyük buluşma Hüseyin Durmaz
16 EKO OSB oluyoruz İlker Oral

Kapak Konusu

- 26** Bursa OSB, EKO OSB oluyor

Dosya

- 50** Bursa OSB yine rakipsiz

BOSB ve BOSİAD'dan...

- 18** Bursa Entegre Enerji, BOSİAD yönetimine tanıtıldı
20 Otomotivin devleri Bursa'da buluşuyor
22 Hedef pazar İran
30 Dünya Bankası yetkililerinden Bursa OSB'ye önemli ziyaret
34 BUSİAD Ödülleri sahiplerini buldu
38 Borusan Mannesman'dan Bursa OSB'ye yeni tesis
42 Minik itfaiyeciler sertifikalarını aldı
66 Beyçelik Genkim'i penaltılarda geçti, kupanın sahibi oldu

Röportajlar

- 44** 'Ülkemizin geleceği için takip eden değil, takip edilen olmalıyız' Mustafa Nuri Gökşimşek
60 Sarıgözoğlu 'kalıbına' sığmıyor Levent Sarıgözoğlu

Görüşler

- 32** Hurda haline gelmiş iktisadi kıymetlerin tesliminde yüklenilen KDV nasıl düzeltilmeli? Şerif ARI
40 DİİB kapsamında özel şartlarda bulunmayan fason işçilik yapımları Ahmet ÖZENALP
48 Dünya Kalite Günümüz Kutlu Olsun Erdal ELBAY
58 Osteoporoz nedir? Yrd. Doç. Dr. Esin Göksu ŞEKER
64 Dalga dalga oryantasyon: Cankurtaran nerede? Sema ADALI
68 Yeni kurulan istinaf mahkemelerinin anlamı ve görevi Zeynep Handan ÖZCEBE
70 Sonbaharda saçlarımız dökülmesin Ecz. Tunca TOKER

Sağlık

- 71** Kansere karşı sağlıklı beslenerek güçlenin

Uzak İyidir

- 72** Bir masal gölü: BLED Tayfur COŞKUNÜZER

Fotoğraf Öyküsü

- 74** Marmaris'te bir küçük ada: Dışlice (Aşk) Adası Dr. İsmail ŞEKER



Hüseyin Durmaz
Bursa OSB Yön. Kur. Bşk.

Otomotivin başkentinde büyük buluşma

Değerli Sinerji okurları;

Bursa sanayisinde otomotivin yeri çok büyük ve önemli. İki büyük ana sanayi ve yan sanayide önemli firmalar Bursa'nın bu alandaki liderliğini ortaya koyuyor. Sektörün daha da gelişmesi adına Bursa OSB yönetimi olarak bizler de önemli projeleri hayata geçirmek için çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Bu kapsamda Bursa'da sektör adına çok önemli bir buluşmayı hayata geçirecek olmanın heyecanını yaşıyoruz. Evet; Bursa OSB Otomotiv Kümesi öncülüğünde 7-9 Mart 2017 tarihleri arasında Merinos AKKM'de Automotive Meetings BURSA etkinliği düzenliyoruz. Etkinlik, otomotiv ana ve yan sanayiinde faaliyette bulunan en az 200 yerli ve yabancı firmayı bir araya getirerek ikili iş görüşmeleri fırsatı oluşturacak. Aynı zamanda Bursa'nın ve Türk otomotiv ana ve yan sanayiinin uluslararası tanıtımına da büyük katkı sağlayacak. Dünya çapında gerçekleşen otomotiv sektöründeki en önemli tedarik zinciri buluşmalarının başında gelen Automotive Meetings etkinlikleri, Meksika, Kolombiya ve ABD'den sonra 4. buluşma niteliğinde. Bursa Otomotiv Buluşmaları, Orta-doğu ve Avrupa bölgesinde de ilk olacak. Etkinliğe şu an yaklaşık 15 ülkeden otomotiv firmalarının katılımları kesinleşti. Ayrıca Meksika Otomotiv Kümesi, ABD/Michigan Otomotiv Kümesi gibi dünyadaki önemli otomotiv kümeleri de etkinlikte yerini alacak.

Öte yandan, Bursa OSB Otomotiv Kümesi'nin bir diğer önemli çalışması da geçtiğimiz ay gerçekleşti. Küme üyelerimiz, ambargonun kalkmasından sonra çekim merkezi haline gelen İran pazarından pay alabilmek için önemli bir ziyaret gerçekleştirdi. 11 firmadan 23 temsilcinin katıldığı İran ziyaretinde başarılı iş anlaşmaları yapıldı.

Bursa OSB Otomotiv Kümesi üyeleri, temasları kapsamında İran Otomotiv Yan Sanayii ve Parça Üreticileri Derneği ile İran Ticaret Eğitim Merkezi'ni de ziyaret ederek, İran ticaret kanunları ve mevzuata ilişkin bilgileri de aldılar.

Bursa otomotiv sektörünün gelişimi adına bu tür çalışmalarımız hız kesmeden devam edecek.

Hepinize bol kazançlı günler diliyorum...

Sizi ileriye taşır...




24 km/s
*azami hız


50 -70
km
menzili


6-8
saat
tam şarj


0
emisyön


220 Volt
Şebeke Gerilimi


Dahili
Şarj Ünitesi

6+2
Elektrikli Araç


%100
elektrikli

PILOT CAR, size operasyonel ihtiyaçlarınıza göre uyarlanabilen, ekonomik ulaşım ve taşıma kolaylığı sağlıyor.

Butik bir otelden, uluslararası zincirlere kadar tüm işletmelerde PILOT CAR elektrikli araçları ile ihtiyaç duyulan tüm opsiyonlara, en uygun maliyetle sahip olabilirsiniz.



PILOT CAR
www.pilotcar.com.tr

Nilüfer Organize Sanayi Bölgesi N113 Sokak No: 3
Nilüfer / BURSA - TÜRKİYE
Tel: +90.(224) 411 02 86-87
Fax: +90.(224) 411 05 34
email: info@pilotcar.com.tr





İlker Oral
BOSİAD Yön. Kur. Bşk.

EKO OSB oluyoruz

Değerli Sinerji okurları;

Bundan tam 55 yıl önce büyük zorluklarla kurulan ve Türkiye'nin ilk organize sanayi bölgesi olan Bursa OSB, ilklere imza atmaya devam ediyor. Bu sayımızda size ayrıntılarını duyurduğumuz önemli bir gelişmeden ben de kısaca bahsedeyim. Avrupa standartlarında EKO OSB olma yolunda adımlarımızı atmaya başladık. Zaten son standartlarda kurulmuş, bugün de son standartlarda çevre kriterleri takip edilen Bursa Organize Sanayi Bölgesi, bunu sadece uluslararası boyutta da Ecolabel'i üzerine alarak yapan Türkiye'nin ilk organize sanayi bölgesi olacak. Dünyadaki 10 merkezden bir tanesi gibi online takip edilebilen, karbon ayak izi hesaplanabilen ve bire bir izlenebilirliği sağlanmış organize sanayi bölgesi olacağız. Çalışmalarımız olumlu yönde ilerliyor. Gelişmeleri sizlere duyuracağız.

Değerli okurlar,

Kent ekonomisinin lokomotifi olan bölgemiz, BTO'nun 250 Büyük Firması Araştırması'na bu yıl da damga vurdu. 2015 yılı içerisinde toplam 52 milyar 851 milyon 736 bin 678 TL üretimden satış yapan 250 firmanın yüzde 33,8'ine denk gelen 17 milyar 862 milyon 425 bin 648 TL'lik kısmını Bursa OSB'de faaliyet gösteren firmalar gerçekleştirdi. Bunun gururunu yaşıyoruz. Konu ile ilgili detaylı haberimizi sayfalarımızda bulabilirsiniz.

Son olarak, geleneksel futbol turnuvarımızdan da bahsetmek istiyorum. Turnuvarımızın kıran kırana geçen final maçında Beyçelik penaltılarda Genkim'i 5-4 yenerek şampiyon oldu. Final maçı OLAY TV'den de canlı yayınlandı. Ben tüm takımlarımıza tekrar teşekkür ediyor ve hepinize güzel günler diliyorum.

1930'dan bugüne
aynı titizlik ve özenle...



YILMAZİPEK

1930

Organize Sanayi Bölgesi Kahverengi Cad. No:1 16149 Bursa / TÜRKİYE
T: (224) 243 88 44 (pbx) F: (224) 243 88 33
www.yilmazipek.com



Bursa Entegre Enerji, BOSİAD yönetimine tanıtıldı

Bursa'nın ilk Atıktan Türetilmiş Yakıt (ATY) tesisi olan Bursa Entegre Enerji'yi kuran Kadri Uğur, tesisin faaliyet alanı ve gerçekleştirdiği çalışmalarını BOSİAD yönetimine anlattı.

Bursa Organize Sanayi Bölgesi Sanayicileri ve İş Adamları Derneği'nin (BOSİAD) 5 Eylül 2016 tarihinde gerçekleştirilen Yönetim Kurulu toplantısına katılan Kadri Uğur, Kayapa sanayi alanında kurulan ve Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'ndan 31 Mayıs 2016 tarihinde aldığı geçici faaliyet belgesi ile atık kabul ve ATY üretim faaliyetlerine başlayan Bursa Entegre Enerji'yi anlattı. Tesisin, Bursa ve bölgesinde entegre atık yönetim zincirinin bir halkası olarak sanayicilere çözüm ortağı olarak atık yönetim hizmeti sunma düşüncesiyle kurulduğunu belirten Uğur, "Bursa Entegre Enerji, ara depolama ve ATY tesisini içinde bulunduran bir firma. Biz kesinlikle bir yakma ya da bertaraf tesisi değiliz. Biz alternatif yakıt üretilen yakma tesislerine gönderiyoruz. Sanayi tesislerine atık yönetiminde güvenli, ekonomik ve hızlı çözümler üretmek istiyoruz" dedi.

Felsefemiz 'Sürdürülebilir Yaşam'. Bunun en önemli gerekliliği de 'Verimli Kaynak Kullanımı' ve 'Sıfır Atık'tır. Bu düşünceyle; endüstriyel atıkları tesislerimizde ileri teknoloji ile işlenerek Atıktan Türetilmiş Yakıt (ATY) adı altında bir enerji kaynağına dönüşmektedir" diyen Uğur, şöyle devam etti:

"KOMŞU İLLERE DE AÇILMAK İSTİYORUZ"

"Bursa Entegre Enerji, öncelikle ekonomik değerini kaybetmiş, madde geri kazanım imkânı olmayan endüstriyel atıkları atıktan türetilmiş yakıtla dönüştürmektir. 839 kalem atıktan Bakanlığın şirketimize vermiş olduğu atık kabul izni 300-350 civarındaki atığı kapsamaktadır. Bunlar genel manada hemen hemen her sektörü içeren kodlar. Tesisimiz tamamen kapalı bir proses olup mevzuatın gerektirdiği

her türlü önlem alınarak yüksek teknoloji ile kuruldu. Avrupa'da uygulananların bile bir seviye üstü düşünülerek, tüm güvenlik önlemleri de hesap edilerek bir tesis hayata geçirdik. Daha çok yeni bir firma olmamıza rağmen yaptığımız görüşmelerde ne kadar doğru ve ihtiyaç duyulan bir yatırımı gerçekleştirdiğimizi net gördük. Hızla hizmet verdiğimiz atık üreti-



cisi sayısını artırmak ve komşu illere doğru hizmet ağıımızı genişletmek istiyoruz."

ÇOK İSABETLİ BİR YATIRIM

BOSİAD Yönetim Kurulu Başkanı İlker Oral da, "Türkiye'nin böyle tesislere çok ihtiyacı var, bunların çoğaltması lazım. Bu işlerin çok daha önceden teşvik edilerek yapılması lazımdı. Geç kalınmış olsa da Bursa için atılmış güzel bir adım olarak görüyorum ben bu yatırımı. Maalesef yıllar boyunca bu atıklar çimento fabrikalarına götürülme yerine toprağa gömülmüş. Çok isabetli bir yatırım yapılmış" dedi.



Çalışan performansını artırmanın yolları

Bursa Organize Sanayi Bölgesi Sanayicileri ve İş Adamları Derneği'ne (BOSİAD) konuk olan Bursa Business Academy Yönetim Kurulu Başkanı Bülent Mertyürek, çalışanların performanslarının artırılması adına yapılabilecekleri işadamlarına anlattı.



Bursa Business Academy (BBA) Yönetim Kurulu Başkanı Bülent Mertyürek, BBA'nın akademisyenlerden ve sektör deneyimine sahip kişilerden kurulu bir platform olduğunu söyledi. Çeşitli konularda danışmanlıklar ve eğitimler verdiklerini anlatan Mertyürek, "Bizim işletmelere yönelik 3 günlük bir eğitim modelimiz var ve en az 5 astı olan çalışanlara yönelik bir eğitim bu. Asla öğretmen merkezli bir eğitim değil, katılımcı merkezli bir model. Astlara yaptıkları işin sorumluluğunu almalarını sağlamakla ilgili yöneticilerin becerilerini artırmaya çalışıyoruz. Çalışanın bir sıkıntısı, problemi olduğu zaman, onu çözmekle ilgili kendi sorumluluğunu almasını sağlıyoruz" dedi.

"TALİMAT VERMEK KOLAYIMIZA GELİYOR"

Çalışanların genel olarak 'birisi bana talimat versin, onun verdiği talimatla işi yapayım' durumunu istediklerini açıklayan Mertyürek, "Talimat vermek çok kolayımıza geldiği için buna sıklıkla başvururuz. Böyle olduğu zaman ise çalışanlarımızın kendi sorumluluklarını alma şansını kaçırmalarına neden oluruz. Ve çalışanlar kendilerine talimat verecek birilerini aradıkları için o iş ya eksik ya da hiç yapılmamaktadır. Dolayısıyla bazı alışkanlıklarımızı değiştirmemiz gereken bir programdan bahsediyoruz. Ve bizim yaptığımız aslında koçluk ve mentorluğun bir arada yürütüldüğü bir program. Her şeyden önce

yönetici ve çalışan arasında sevginin ve saygının birlikte olduğu iklimi işletmelerimizde oluşturmaya gayret ediyoruz. Bu programın en fazla üzerinde durduğu nokta, bir bahçıvan yaklaşımı ile çalışanınıza yaklaşın ve nasıl her çiçek farklı toprak, su, güneş



YETKİN ÇALIŞANLAR SANAYİCİNİN EN BÜYÜK ARZUSU

Yaptığı sunum için Mertyürek'e teşekkür eden BOSİAD Yönetim Kurulu Başkanı İlker Oral da, "Yetkin çalışanlar sanayicilerin en büyük beklentisi. Dolayısıyla çalışanlarımızın niteliklerinin ve iş yapma becerilerinin artırılması bizler için son derece önemli bir konu. Bu eğitimler iş dünyasına önemli kazanımlar sağlayabilir" dedi.



Otomotivin devleri Bursa'da buluşuyor



Otomotiv sektörünün dünya çapındaki dev firmaları, sektörün Türk firmalarıyla tanışmak ve ikili iş görüşmeleri gerçekleştirmek üzere Bursa OSB öncülüğünde Bursa'ya geliyor.

Bursa Organize Sanayi Bölgesi, otomotiv sektöründe Türkiye çapında bir ilke imza atıyor. Bursa OSB Otomotiv Kümesi öncülüğünde 7-9 Mart 2017 tarihleri arasında Merinos AKKM'de düzenlenecek Automotive Meetings BURSA etkinliği, otomotiv ana ve yan sanayiinde faaliyette bulunan en az 200 yerli ve yabancı firmayı bir araya getirerek ikili iş görüşmeleri fırsatı oluşturacak. Etkinlik, Bursa'nın ve Türk otomotiv ana ve yan sanayiinin uluslararası tanıtımına da büyük katkı sağlayacak. Dünya çapında gerçekleşen otomotiv sektöründeki en önemli tedarik zinciri buluşmalarının başında gelen Automotive Meetings etkinlikleri, Meksika, Kolombiya ve ABD'den sonra 4. buluşma niteliğinde. Bursa Otomotiv Buluşmaları ayrıca Ortadoğu ve Avrupa bölgesinde de ilk olacak.

DÜNYA OTOMOTİV DEVLERİ BURSA'DA

Automotive Meetings etkinliği, otomotiv ana ve yan sanayiinde faaliyette bulunan çok sayıda yerli ve yabancı firmayı bir araya getirecek. Etkinliğe Fransadan Meksika'ya, Almanya'dan İran'a, Amerika'dan İspanya'ya dünyanın dört bir yanından araç üreticileri alıcı sıfatıyla katılacak. Dünyaca ünlü ikili iş görüşmeleri firması ABE/BCI Aerospace ve Türkiye'den KARİBU organizasyonu ile hayata geçirilecek etkinlik, Bursa OSB'nin çabaları ve küresel araç üreticilerinin talebi üzerine Bursa'da gerçekleştirilecek.

Etkinliğe şu an yaklaşık 15 ülkeden otomotiv firmalarının katılımları kesinleşti. Ayrıca Meksika Otomotiv Kümesi, ABD/Michigan Otomotiv Kümesi gibi dünyadaki önemli otomotiv kümeleri de etkinlikte yerini alacak. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ve Ekonomi Bakanlığı'nın destek verdiği etkinliğe, Türkiye'nin çeşitli illerinden firmalar da yoğun ilgi gösteriyor.



KONFERANSLARA ENDÜSTRİ 4.0 DAMGASINI VURACAK

Etkinliğin açılış gününde yer alacak konferansların ana konusu ise Endüstri 4.0 olacak. Alanında uluslararası uzman ünlü kişilerin katılacağı panellerin yanı sıra, düzenlenecek konferanslarda yerli ve yabancı araç üreticilerinin tedarik zinciri politikaları da konuşulacak.

TÜRKİYE'NİN OTOMOTİV MERKEZİ BURSA'DIR

Etkinliğin ev sahipliğini yapan Bursa OSB'nin Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Durmaz, bu tür etkinliklerin fuarlardan daha etkili olduğunu belirterek, şunları söyledi:

"Fuar çok önemli ama ikili iş görüşmeleri daha önemli. Bu etkinlikte, firmalar organize edilmiş, randevuları alınmış şekilde ikili iş görüşmeleri ya-

pacak. Yarım gün konferans ve bilgilendirme, 2,5 gün ikili iş görüşmeleri ile geçecek. Fuarda standa birinin gelmesini bekliyorsunuz. Burada ise kimin geleceği belli. Firmalara son derece yararlı olduğunu düşünüyoruz. OSSA bu sene 3'sünü yapıyor. Çok verim aldılar. Bursa otomotivin merkezi, bu nedenle bizim ilimizde yapılması çok doğru. İlk kez otomotivin en büyük firmaları toplu halde gelmiş olacak. Bazen bir tanesine bile ulaşmakta güçlük çekerken, hepsinin bir arada Bursa'ya gelmesi çok önemli. Bölgemizde yer alan tüm otomotiv ve otomotiv yan sanayi firmalarımızın katılımını, diğer sanayi bölgelerinin ve ilgili tüm kamu kurum ve kuruluşlarının katkılarını da bekliyoruz. Türkiye'deki tüm OEM'leri davet ettik. Etkinlik, Türkiye'nin otomotiv merkezinin Bursa olduğunu bir kez daha tescilleyecektir."

Etkinlikle ilgili detaylı bilgiye <https://turkey.automotivemeetings.com> adresinden de ulaşılabilir.

Dev buluşma öncesi Detroit ziyareti

Bursa OSB Otomotiv Kümesi öncülüğünde 7-9 Mart 2017 tarihleri arasında Bursa'da düzenlenecek Automotive Meetings etkinliğinin ABD ayağı 15-17 Kasım 2016'da Detroit'te gerçekleştirilecek. Otomotiv sektörü için büyük öneme sahip

bu etkinliğe Bursa OSB Otomotiv Kümesi UR-GE proje üyelerinin bir kısmı da katılacak. Etkinliğin ilk gününde düzenlenen konferansların ardından kalan 2,5 günde ise randevulu ikili iş görüşmeleri yapılacak. Michigan Economic Development

Corporation ve Ford'un ortaklığında hayata geçirilecek etkinlikten 1 gün önce de Bursa OSB Otomotiv Kümesi üyeleri Ford fabrikasını ziyaret ederek üretimin bir kısmını görme imkânına sahip olacak.

Hedef pazar İran



Bursa OSB Otomotiv Kümesi, ambargonun kalkmasından sonra çekim merkezi haline gelen İran pazarından pay alabilmek için önemli bir ziyaret gerçekleştirdi.

İran, ambargoların kalkmasının ardından tüm dünya için önemli bir pazar haline geldi. Birçok ülke İran pazarına girebilmek için atağa kalkarken, Bursa OSB Otomotiv Kümesi de bu konuda önemli bir gezi gerçekleştirdi. 11 firmadan 23 temsilcinin katıldığı İran ziyaretinde başarılı iş anlaşmaları yapıldı. Heyete başkanlık yapan Abdullah Bayrak, "İran pazarındaki fırsatları değerlendirmek ve yeni iş sahaları açmak için çok başarılı görüşmeler gerçekleştirerek somut işbirlikleriyle Bursa'ya döndük" dedi.

İran Sanayi Maden ve Ticaret Bakanlığı kuruluşu BTC ile birlikte, 1-5 Ekim tarihleri arasında Tah-



ran'da ikili iş görüşmeleri yapan Bursa OSB Otomotiv Kümesi'ne üye firma temsilcileri İran otomotiv sanayiinin lokomotif fabrikalarını da ziyaret ettiler. Otomotiv Kümesi üyeleri temasları kapsamında İran Otomotiv Yan Sanayii ve Parça Üreticileri Derneği ile İran Ticaret Eğitim Merkezi'ni de ziyaret ederek, İran ticaret kanunları ve mevzuata ilişkin bilgiler de aldılar.

İRAN ÇOK CAZİP

İran'daki temasları hakkında açıklama yapan Heyet Başkanı Abdullah Bayrak, genel anlamda rekabetin güçlü olduğu zor bir pazar durumundaki İran'ın; sunmuş olduğu ucuz işgücü,

İPEKER

86 yıldır kumaşlarımızı hayatınızın bir parçası yaptığımız için teşekkür ederiz...



ilk adınızda...



annenizin kıyafetini
ilk giydiğinizde...



ilk elbise tasarımınızda...



ilk yaşınızda...



torununuzla ilk pasta keyfinizde...



yılın ilk hediyesinde...



terfi kutlamanızın ilk
selfiesinde...



enerji ve petrol, yabancı yatırımlara tanıdığı vergi muafiyetleri gibi avantajlarıyla ise cazip hale geldiğini söyledi.

Ziyaret sonrası elde edilen kazanımlar hakkında da bilgi veren Bayrak şunları söyledi:

"Yakın zamanda Mercedes Benz, FIAT, Toyota, Mitsubishi gibi dünya çapında otomotiv şirketleri İran'da yatırımlara başlamışlar. İran devletinin otomotiv endüstrisini stratejik olarak yakından takip ettiğini ve yeni planlamalar yaptığını gördük. İran pazarı gelecekteki büyük potansiyeli ile çok önemli ve stratejik fırsatlar barındırmaktadır. Firmalarımız İran ve İran otomotiv pazarı, ticari alışkanlıklar, pazarın yapısı ve işleyişi, kültürel ortam gibi konularda detaylı bilgi ve fikir sahibi olmuşlardır. Görüşmelerimiz sırasında önemli fir-



malar ile iletişim imkânı elde edilmiş ve başlangıç network'ü oluşturulmuştur. Pazarlama açısından sonraki aşamalarda yapılması gereken aktiviteler konusunda görüş alışverişinde bulunulmuştur. Bu ziyaretin gelecekteki somut işbirliklerinin başlangıcı olacağına inanıyorum."

ÖNEMLİ FABRİKALAR GEZİLDİ

Program kapsamında ikili iş görüşmeleri, gezinin ilk günü Tahran Uluslararası Fuar Merkezi konferans salonunda gerçekleştirildi. Bursa OSB Otomotiv Kümesi heyeti ikinci gün, Renault marka binek araçların üretimini yapan ve SAIPA grubuna bağlı bir OEM firması olan PARS KHODRO fabrikasını ziyaret etti. Üst düzey yöneticilerin katıldığı toplantıda karşılıklı işbirliği alternatifleri değerlendirildi. Toplantı sonrası heyet, AZIN



KHODRO grubuna bağlı BRONZ fabrikasını gezdi. Fabrika gezisi sırasında BRONZ fabrikası yanında bulunan uluslararası üretici FAURECIA IRAN'dan randevu alan 5 firma da bu fabrikayı ziyaret etti. 3. gün ise EZAM Investment Group ile toplantı yapıldı. Oldukça verimli geçen bu toplantıda, firma, Bursa OSB altındaki firmalar ile ciddi biçimde çalışmayı istediğini dile getirdi. Ortak yatırım, ithalat-ihracat konularında ihtiyaç olan işbirliğinin keskinleştirilmesi ve ticaretin başlatılması için ortak bir proje yapılması kararlaştırıldı. İran gezisi ile Otomotiv Kümesi firmaları, İran ve İran otomotiv pazarı, ticari alışkanlıklar, pazarın yapısı ve işleyişi, kültürel ortam konularında detaylı bilgi ve fikir sahibi oldu. Görüşmeler sırasında önemli firmalar ile iletişim imkânı elde edildi ve başlangıç network'ü oluşturuldu. Firmalar, pazarlama açısından sonraki süreçlerde yapılması gereken aktiviteler konusunda da fikir sahibi oldular.

Katılan Firmalar

- Altaş Kalıp ve Pres Otomotiv
- Feka Otomotiv
- HTS Metal Kalıp Otomotiv
- İmortaş Otomotiv
- Korçim Metal Otomotiv
- Meklas Otomotiv
- Rollmech Otomotiv
- Şahince Otomotiv
- TKG Otomotiv
- Umkar Otomotiv
- Yalın Otomotiv



"İşinizin Bir Parçası"
1989'dan beri

- ◆ Takım tezgahları
- ◆ Standart kalıp elemanları
- ◆ Kesici ve tutucu takımlar
- ◆ Tezgah ekipmanları



Beşevler Sanayi Sitesi 26. Blok
No:24 Nilüfer - BURSA
Tel :0224 441 04 90 - 441 32 52
Fax:443 34 50 - 441 53 56

www.takpa.com
takpa@takpa.com

Bursa OSB EKO OSB oluyor



Türkiye'nin ilk organize sanayi bölgesi olarak 55 yıl önce çarkların dönmeye başladığı Bursa OSB, yine bir ilke imza atarak EKO OSB olma çalışmalarını başlattı.

Bursa OSB Yönetim Kurulu Üyesi İhsan İpeker, Türkiye'nin ilk OSB'si olan Bursa Organize Sanayi Bölgesi'nin, yine bir ilke imza atarak EKO OSB olacağı müjdesini verdi. Aynı zamanda BOSİAD Çevre Komisyonu Başkan Yardımcısı olan İpeker, bu yıl kentteki tüm OSB'leri dahil ettikleri Çevreye Duyarlı Sanayi Tesisi Yarışması'nın yarattığı farkındalık ve bilinçle olgunlaştırdıkları Çevre Kümesi fikrini daha da ileriye taşıyarak Bursa OSB'nin EKO OSB olması yolunda emin adımlarla ilerlediklerini bildirdi. Sektörel iyileştirmelere zemin oluşturması amacıyla Çevre Kümesi fikrini de içine alan bir çalışma başlattıklarını dile getiren İpeker, "Bursa OSB, bunu uluslararası boyutta da Ecolabel'i üzerine alarak yapan Türkiye'nin ilk organize sanayi bölgesi olacak. Çalışmalar başladı, adımları atılıyor. İnşallah dünyadaki belki on merkezden bir tanesi gibi online takip edilebilen, karbon ayak izi takip edilebilen ve bire bir izlenebilirliği sağlanmış organize sanayi bölgesi olacağız" dedi.



YENİDEN KURULMAYACAK BURSA OSB, EKO OSB OLACAK

İpeker şöyle devam etti:

"Sadece arıtma yapmakla çevreci olunmuyor. Çevre maliyetli bir konudur ama özverili olmak lazım. Daha çok para kazanayım, kârlılığımı artırayım gözüyle bakarsanız çevre bilincine odaklanmanız çok zor. Sanayi olacak, sanayi ülkenin lokomotifidir. 'Sadece yeşili koruyalım' dersiniz tarım ülkesi olmanız lazım. Bu iki konu bir denge içinde olmak zorunda. İlkini geçtiğimiz yıl düzenlediğimiz Çevreye Duyarlı Sanayi Tesisi Yarışması'nın en önemli katkısı farkındalık yaratmak oldu. Bunun ardından Bursa OSB'de bir Çevre Kümesi kurulmasını planlıyorduk. Bu girişim şimdi farklı bir boyut aldı. EKO OSB yeniden kurulmayacak. Zaten son standartlarda kurulmuş bugün de son standartlarda çevre kriterleri takip edilen Bursa Organize Sanayi Bölgesi, bunu sadece uluslararası boyutta da Ecolabel'i üzerine alarak yapan Türkiye'nin ilk organize sanayi bölgesi olacak. Çalışmalar başladı, adımları atılıyor. İnşallah dünyadaki belki on merkezden bir tanesi gibi online takip edilebilen, karbon ayak izi takip edilebilen ve bire bir izlenebilirliği sağlanmış organize sanayi bölgesi olacak. Bu nasıl olacak? Sanayide belli bir altyapıyı kuracağız. Tabii iyileşebilmek için ve iyileştirmek için izlenebilirlik gerekiyor. Bu izlenebilirliğin zaten

İhracat yapamayacak duruma geleceğiz

"Bir gün gelecek Türkiye, Avrupa'ya, ABD'ye, Japonya'ya ihracat yapamaz duruma gelecek" uyarısında bulunan İpeker, şunları kaydetti:

"Eğer ülke olarak kömür yakmayı ve kömür santalinden elektrik üretmeyi artırırsak Türkiye firmalarından karbon ayak izi uygun olmadığı için mal

almayacaklardır. Şebeke elektriğimizin içindeki kömür payından dolayı LCA hesapları kötü sonuç vermektedir. Doğalgaz veya sürdürülebilir enerji kaynaklarından daha fazla faydalanıldığında ihracattaki farkımızı ortaya koyabiliriz. Bugün hâlâ Bursa'da kömür santrali kurulmak istenmektedir,

profesörlerimiz ihracat yapamayacaksınız diye uyarmaktadırlar. Ancak herkes maliyet odaklı düşünmekten bu önemli ihracat yapabilme kriterini gözden kaçırmaktadır. EKO OSB olmak düşünce şeklini revize etmek ile başlıyor. İşte bu noktada Bursa OSB öncü olmaya devam ediyor."



sağlanması gerekiyordu. Bunu Avrupa standartlarında izlenebilirliğe taşıyoruz. Ve EKO OSB olunca devamında çevre küme çalışmalarıyla sektörel iyileştirilmelere geçiliyor olacak. Bir aksilik olmazsa bunun resmi adımları önümüzdeki haftalarla beraber atılıyor. Bakanlığa başvuruluyor, Dünya Bankası'ndan destek bekliyoruz. Daha önce de söylediğimiz gibi durmak yok."

ARITMA HER ŞEY DEĞİL

Maliyeti arıtmayı yapmaktan çok çalıştırmanın oluşturduğunu dile getiren Bursa OSB Yönetim Kurulu Üyesi İhsan İpeker, şunları kaydetti:

"Arıtmaların ne kadar çalıştırıldığı, ne kadar kontrol edildiği çok önemli. Fabrika bacalarından tüten

gazın ne durumda olduğunun da ciddi manada kontrol edilmesi lazım. Bu bizim OSB'mizde çok ciddi denetlenen bir konu. Ama gelin görün ki bugün Bursa'da diğer sanayi bölgelerinde veya sanayi bölgesi dışındaki firmalarda birçok yerde hâlâ kömür kullanımı mevcut. Arıtma tesisleri çok çok önemli ama arıtma tesislerinin ötesinde de kontrol olması lazım. 'Arıtma var' deyip her şeyi arıtmaya atmak da çare değil. Peki, arttırırken hiç mi kimyasal kullanılmıyor? Biz tekstil sektöründe bunu görüyoruz. 1 liraya da malzeme var 5 liraya da. Ekolojik malzemeler var. Eğer siz Avrupalı, ekolojik, dünya üzerinde rahat toprağa karışabilen, suda çözölebilen bu tip malzemeler kullanırsanız, arıtma yükü getirmeden doğaya karışırlar. Arıtmaya gelen kirliliğin bile belli bir kriterde olması lazım. Firmaların bu konuda hâlâ yapabilecekleri çok şey var. Biz de hâlâ öğreniyoruz."



İpeker'de çevrecilik bir kurum kültürü

İpeker'de çevreci yaklaşımın bir kurum kültürü olduğuna değinen İhsan İpeker, "Büyüklerimiz bize, 'Bu işi ya ailenin adını tertemiz, hak ettiği şekilde yaparsınız ya da tekstili yapmazsınız' dediler. O yüzden biz, olması gerektiği gibi bunu yürütmek zorundayız. Bu kural çok da esnek değil. İpeker, tekstil sektöründe kendi alanında ilk Ecoteks belgesi almış firmadır. Üstelik bu belgeyi Türkiye değil İsviçre üzerinden onaylatan tek firmayız. Bugün bunu yapmanın çok ağır maliyetleri var ama güvenilirliği de var. 'Türkiye'de yaptım' dediğinizde itibar görmüyorsunuz. Biz ölçüm ve analizlerimizi

İsviçre'de yaptırıyoruz. Bu ölçüm ve analiz sizi gelişime itiyor" dedi.

Son dönemde Avrupa Birliği'nin eko kriterleriyle ilgili çalışmalar yürüttüklerini vurgulayan İhsan İpeker, "Bunlara da çok erken başladık. Çoğu firmada daha yeni yeni ne olduğu sorulmaya başlandı. Konular konuları birbirine bağlayarak sizi daha çok öğrenmeye itiyor ama çevre bilinci öncelikle içinizde olacak. Ürün gamımızın içinde biyodegradasyon hızı yüksek ürün gamına geçtik. Türkiye'de tekstil sektöründe böyle bir şeyi ilk defa

başaran firmayız. Biyodegradasyon, şu anda dünyada yeni konuşulan bir terim. Biyodegradasyon ne demek? Toprağın altına gömüyorsunuz, hiçbir iz bırakmadan yok oluyor. Bugün ürettiğimiz kumaşların yüzde 48'i bu seviyede. Çevreye yapılan yatırımlara teşvik de yok. Bu çok üzücü. Biz firma olarak ekstra masrafların hepsini cebimizden karşıyoruz. Belki de geçmiş olmayan bir firma olsak katlanılacak yükler değil bunlar. Bu nedenle gücü olmayan firmaları suçlamak çok da doğru değil" diye konuştu.



karyak®

İTHAL SİBİRYA

Gerçek Kalite, Sıcak Dostluk



ENERJİ MADENCİLİK NAKLİYE SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

www.karbonaray.com.tr

Merkez

1372 Sokak Türkay Plaza
No:13 K.7
35230 - Çankaya - İZMİR
Tel : 0232. 425 42 80 (Pbx)
Fax: 0232. 425 57 32

Aliğa

Nemrut Sanayi Bölgesi
Yenifoça Yolu 3. km.
Kardemir Yanı Aliğa - İZMİR
Tel : 0232. 625 22 44
Fax: 0232. 625 22 45

Adana

Kurtpınarı Kasabası
Merkez Mah. Atatürk Cad.
No.122 Ceyhan - ADANA
Tel : 0322. 639 20 25
Fax: 0322. 639 20 26



Dünya Bankası yetkililerinden Bursa OSB'ye önemli ziyaret

Dünya Bankası ile Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı arasından yürütülen ve sanayi bölgelerinin Eko-Endüstriyel Parklara Dönüştürülmesi projesi kapsamında Dünya Bankası yetkilileri Bursa OSB'yi ziyaret etti.



Dünya Bankası İstanbul Ofisi Kıdemli Uzmanları Etienne Kechichian ve Sinem Demir, Bursa Organize Sanayi Bölgesi'ni ziyaret etti. Teknik Hizmetler Müdürü Onur Onurlu, Atıksu Arıtma Tesisi Yöneticisi Sibel Hararcı ve Su Üretim Tesisi Sorumlusu İlker Çiçek tarafından karşılanan Dünya Bankası yetkilileri, Eko-Endüstriyel Parklar projesi ile ilgili OSB yetkililerine bilgiler verdi.

Türkiye'deki sanayi bölgelerinin Eko-Endüstriyel Parklara dönüştürülmesi ile ilgili yürütülen projenin Dünya Bankası ile Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ortaklığında ilerleyen bir çalışma olduğunu belirten Etienne Kechichian, "Bu projede amaç, endüstri bölgelerini yeşil sanayi bölgelerine dönüştürmek. Bunun için bir rehber hazırlanıyor ve rehberde genel sanayi bölgelerinin yeşil sanayi bölgelerine dönüştürülebilmesi için uygulama ve kriterler yer alacak. Tüm sürece hâkim bir danışman firma seçilecek ve saha gezileri ile işe başlanacak. Rehberde yeşil sanayi bölgelerine dönüşümün firmalara sağlayacağı kazanım ve fırsatlar da yer alacak" dedi.

3 TEMEL AŞAMAYI BARINDIRIYOR

Projenin 3 temel aşamayı barındırdığını açıklayan Kechichian şöyle devam etti: "Bunlar kaynak verimliliği ve temiz üretim, materyalin ve suların geri kazanımı ve yeniden kullanımını içeren endüstriyel simbiyoz ve yeşil altyapı projeleri. Proje ile birlikte hangi uygulamalarla ne kadar zamanda, ne kadar maliyetle, ne kadar kâr elde edilebileceği endüstri bölgelerine ve firmalara anlatılacak. Güney Kore'de

çok başarılı uygulamalarının olduğu proje şu an Vietnam'da devam ediyor. Orada da geleneksel sanayi bölgelerinin Eko-Endüstriyel Parklara dönüştürülmesi için çalışmalar sürüyor."

Projenin Türkiye uygulaması için 6 sanayi bölgesi ile görüşmelerin yapıldığı bilgisini veren Kechichian, bunlardan ikisinin seçilerek çalışmaların başlayacağını ifade etti. Bu bölgelerin Türkiye'ye rol model olacağını da aktaran Kechichian, ihtiyaçların belirlenmesinin ardından da ikinci faz aşamasında finansman sürecinin başlayarak, projelerin hayata geçirilmesinin sağlanacağını öngördüklerini dile getirdi.

Kurulduğunda şehrin dışında olmasına rağmen Bursa OSB'nin bugün artık şehrin içerisinde yer aldığını anlatan Teknik Hizmetler Müdürü Onur Onurlu da, "Bu yüzden Yeşil Sanayi uygulamalarını çok önemsiyoruz. OSB yöneticilerimiz de bu çalışmalara büyük önem veriyor. Bu projenin bölgemizde hayata geçirilmesi için gereken ortak çalışmaya hazırız" dedi.

Toplantının ardından, OSB Atıksu Arıtma Tesisi'ne teknik gezi gerçekleştirildi.

Modafabrik her yerde...



www.modafabrik.com

Web sitemizi
yeniledik!

Mobil sürümü ile
modafabrik.com
artık çok daha
kullanışlı.



Şerif ARI

Yeminli Mali Müşavir

serifari@arilar.com.tr

Hurda haline gelmiş iktisadi kıymetlerin tesliminde yüklenilen KDV nasıl düzeltilmeli?

İşletmelerde kullanım sürelerini tamamlamış, işe yaramaz ve kullanılamaz hurda haline gelmiş sabit kıymetlerin (parçalanıp hurda demir olarak satışa sunulan makine, master, kalıp, elektronik atık, telefon cihazı, kablo, ölçüm cihazı vb.) Katma Değer Vergisi'nden istisna olarak satılması halinde, bu teslim nedeniyle yüklenilen KDV'nin düzeltilmesi ile ilgili olarak Ankara Vergi Dairesi Başkanlığı'nca verilen 23/02/2016 tarih ve 84974990-130[17-2014-36]-7612 sayılı Özelgede;

".....

"Bu hüküm ve açıklamalar çerçevesinde, söz konusu amortismanı tabi iktisadi kıymetlerin aynen veya onarılmak suretiyle üretim amaçlarına uygun olarak kullanılamayacak durumda olmaları halinde bunların teslimi KDV Ka-

nunu'nun (17/4-g) maddesi uyarınca Katma Değer Vergisi'nden müstesna olacaktır. Kısmi istisna kapsamına giren bu işlem dolayısıyla yüklenilen vergilerin de prensip olarak, işlemin yapıldığı dönemde indirim hesaplarından çıkarılması gerekmektedir. Ancak, iktisadi kıymet hurda haline gelinceye kadar indirim hakkı tanınan işlemlerde kullanılmış olduğundan yüklenilen vergilerin tamamı değil, hurda olarak satış bedelinin %18'ine isabet eden kısmı indirim hesaplarından çıkarılacaktır.

Buna göre, iktisadi kıymetin hurda olarak satılması halinde, hurda satış bedelinin genel vergi oranı ile çarpılması suretiyle bulunacak miktarın, satışın yapıldığı dönem beyannamesinin "Tevkifat Uygulanmayan İşlemler", "İlave Edilecek KDV" satırında beyan edilerek indirim

hesaplarından çıkarılması ve aynı tutarın gelir/kurumlar vergisi uygulamasında gider hesaplarına alınması gerekmektedir."

Açıklamasına yer verilmiştir.

Diğer taraftan, imalathane ya da fabrikalarda, imalat sırasında elde edilen metal, plastik, lastik, kauçuk, kâğıt ve cam fire ve atıklarının 3065 sayılı Kanun'un (17/4-g) maddesine göre KDV'den istisna olarak satılması mümkündür.

Asıl ürünlerin imalatı sırasında ortaya çıkan fire veya atıkların, kanunun (17/4-g) maddesi kapsamında vergiden istisna olarak satışlarında, gelir ve kurumlar vergisi uygulamasında bunlara ayrıca bir maliyet izafe edilmediğinden, alışlarda ödenen KDV ile ilgili herhangi bir düzeltme yapılmasına gerek bulunmamaktadır.

Genel kurullarda yüzde 5 kâr payı dağıtmama kararı alınabilir

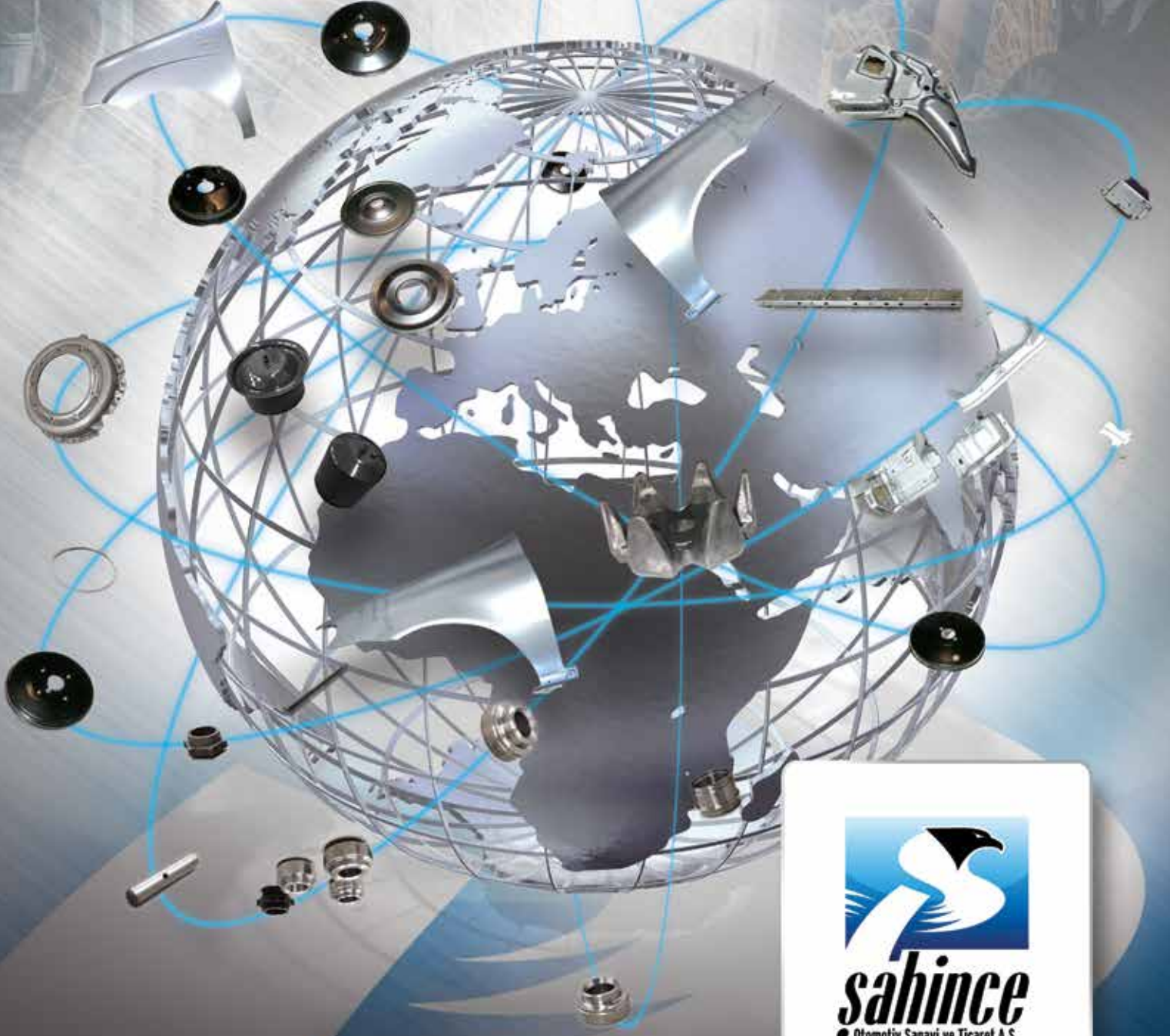
6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu'nun 519. maddesi gereğince pay sahiplerine yüzde 5 oranında kâr dağıtımı zorunlu hale gelmiştir.

Ancak, Gümrük ve Ticaret Bakanlığı İç Ticaret Genel Müdürlüğü'nün kâr payı dağıtımı hakkında verdiği yazılı görüşte; "Anılan mevzuat hükmünde pay sahiplerine yüzde beş oranında kâr payı ödeneceği belirtildiğinden, şirket

ortaklarının payı oranında yüzde beş kâr payının dağıtılması gerektiği ancak pay sahiplerinin veya azınlık pay sahiplerinin kârdan mahrum kalmasına yönelik iyiniyet kurallarına aykırı olmamak üzere, şirket genel kurulunda tüm ortakların oybirliğiyle kâr dağıtımı yapılmaya çağrı yönünde genel kurul kararı alınmasının mümkün olduğu" belirtilmiştir.

Bu çerçevede, anonim ve limited şirketlerin genel kurullarında pay sahiplerini veya azınlık pay sahiplerini kârdan yoksun bırakmayacak şekilde iyiniyet kurallarına uymak üzere oybirliği ile kâr dağıtımı yapılmayacağı yönünde karar alınabilecektir. Bu durumda yüzde 5 oranındaki 1. temettünün de bu kapsamda dağıtılmayabileceği anlaşılmaktadır.

Çeliğe hayat veriyoruz



Bursa Organize Sanayi Bölgesi
75. Yıl Bulvarı 3. Sk. No:2 BURSA
Tel: +90 224 242 61 00
Faks: +90 224 241 57 74
sahince@sahince.com.tr
www.sahince.com.tr



BUSİAD Ödülleri sahiplerini buldu

Bursa Sanayicileri ve İşadamları Derneği'nin (BUSİAD) bu yıl 22.'sini düzenlediği Doğan Ersöz Ödülü ve Başarı Ödülleri düzenlenen törenle sahiplerine verildi.

Bursa Sanayicileri ve İşadamları Derneği'nin marka etkinliklerinden olan ve bu yıl 22'ncisi organize edilen BUSİAD Doğan Ersöz Ödülü ve Başarı Ödülleri Töreni, Hilton Oteli Balo Salonu'nda yapıldı. Sanayicileri ve işadamlarını teşvik etmek ve eğitim, kültür, mesleki konularda yararlı faaliyetlerde bulunan kişi ve kuruluşları ödüllendirmek amacıyla gerçekleştirilen törene, Bursa sanayisinin önde gelen isimlerinin yanı sıra TÜSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Cansen Başaran Symes da katıldı.

Törenin açılışında konuşan BUSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Günel Baylan; Bursa'nın Türk mühendisliğinin ön plana çıktığı yeni teknolojilerin ve sanayi devrimlerinin başlama noktası konumunda olan, ülkemizin önde gelen şehirlerinden biri olduğunu ifade etti. Kentin gerçekleştirdiği bu açılışın mimarlarının yaptığı çalışmalarla şehre sanayi kimliği katan işadamları ve sanayiciler olduğunu belirten Baylan, "Sizler bu süreçte sabır, gayret ve başarı ile bu şehri ayağa kaldırdınız. Ülke ve dünya ekonomisine katkı koyacak yapıya oturtunuz. Başarılarınızın ve varlığınızın devamını diliyorum, şükranlarımızı sunuyoruz" diye konuştu.

TÜSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Cansen Başaran Symes da, Türkiye'nin içinden geçtiği bu zorlu dönemde sivil toplum kuruluşlarının ülkenin geleceğine sahip çıkmasını çok daha ciddi bir sorumluluk olarak gördüğünü ifade ederek, hukukun üstünlüğüne, demokratik kazanımlara, yargı bağımsızlığına yönelik taleplerinden vazgeçmeyeceklerini belirtti. Symes, son dönemde gerek Türkiye'de gerekse dünyada olağanüstü gelişmelere şahit olduklarını ifade ederek, "Bu koşullar altında hi-



mayeci, içe kapanmacı eğilimlerin artmasını anlayabiliyoruz ancak tüm bu sorunlar için çözümün mutabakat kültürü içerisinde, akılcı yöntemlerle aranması gerekiyor. Ortak akıl, ulusal sorunlara yönelik birlikte hareket etme kültürünü çok önemsiyoruz" diye konuştu.

BUSİAD MESLEK ÖDÜLÜ ŞERİF ARI'NIN

Günel Baylan'ın TÜSİAD Başkanı Cansen Başaran Symes'a plaket takdim etmesinin ardından ödül yönetmeliğine göre sahiplerini bulan BUSİAD Doğan Ersöz Ödülü ve Başarı Ödülleri Töreni'ne geçildi. Gecenin ilk ödülü olan BUSİAD Eğitim ve Kültüre Katkı Ödülü'nü Günel Baylan'ın elinden alan Bursa Filarmoni Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Kızıl, BUSİAD yönetimine teşekkür etti. Ömer Kızıl'ın ardından sahneye davet edilen Yeminli Mali Müşavir Şerif Arı'ya da BUSİAD Meslek Ödülü takdim edildi.

ÖZKAYAN'A BUSİAD ÖZEL BAŞARI ÖDÜLÜ

Erol Özkayan, BUSİAD Özel Başarı Ödülü'nü Günel Baylan'ın elinden alırken, TOFAŞ CEO'su Cengiz Erol'du'ya 2015 Doğan Ersöz Ödülü TÜSİAD Başkanı Cansen Başaran Symes, BUSİAD Başkanı Günel Baylan ve Bursa Vali Yardımcısı İbrahim Avcı tarafından takdim edildi. Erol'du, TOFAŞ çalışanları adına ödülü aldığını belirtti.

Cemre

Cemre Halıcılık ve Tekstil San. ve Tic A.Ş.

dünyanın halısını üretiyoruz...



Cemre Halıcılık ve Tekstil San. ve Tic A.Ş.

Organize Sanayi Bölgesi (NOSAB)

Gri Cad. No: 14 BURSA

Tel: (0224) 243 70 50 Fax: (0224) 243 30 90

www.cemrehali.com



erkurholding

Çin üçüncü çeyrekte yüzde 6,7 büyüdü

Çin ekonomisi, üçüncü çeyrekte bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 6,7 ile beklentiler doğrultusunda büyüdü.

Çin'de açıklanan verilere göre, ülkede Gayrisafi Yurt içi Hasıla (GSYH) artışı, bu yılın üçüncü çeyreğinde bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla Yüzde 6,7 oldu. Söz konusu veriye ilişkin piyasa beklentisi Yüzde 6,7 düzeyinde bulunuyordu.

Çin'de üçüncü çeyrek GSYH artışı da bir önceki çeyreğe kıyasla Yüzde 1,8 düzeyinde gerçekleşti.

Ülke ekonomisi ikinci çeyrekte de bir önceki yılın aynı dönemine göre Yüzde 6,7 ve bir önceki çeyreğe kıyasla Yüzde 1,8 büyümeye kaydetmişti.

Dikkat! Vergi borcunuz olabilir

Gelir İdaresi Başkanı Adnan Ertürk, "Haberinizin olmadığı trafik, askerlik parası, nüfus cezası, seçim cezaları gibi borçlarınız olabilir. Bunları gib.gov.tr'den ya da mobil uygulamadan sorgulatin" dedi.

Gelir İdaresi Başkanı (GİB) Adnan Ertürk, vatandaşlara vergi borcu uyarısında bulundu. Ertürk, vatandaşların farkında olmadan vergi borçlusu olabileceğini belirterek, "Haberinizin olmadığı trafik, askerlik parası, nüfus cezası, seçim cezaları gibi borçlarınız olabilir. Bunları gib.gov.tr'den ya da mobil uygulamadan sorgulatin. Vatandaş genellikle bu tür cezaların farkında olmuyor" dedi.

Ertürk, vergi yapılandırması ile güzel fırsatlar sunduklarını belirterek, vatandaşların kaçırmamasını istedi.

Vergi borçları için yapılandırmada süre uzatımı olmayacakmış gibi hassas olunmasını isteyen Ertürk, bu yapılandırmada korkutma ya da zoraki yönlendirme gibi bir durumun söz konusu olmadığını belirtti. Ertürk, "Mükellefler, vatandaşlar gönül rızası ile katılmalı, başvurmalı. Onlara şunu diyemeyiz: 'İdare kapasitesi gelişti, çok daha etkili şekilde vergi ziyanına sebep olacak iş ve işlemleri takip ediyoruz,

kanunla kendinizi koruma altına alın'. Vatandaş kararı kendisi versin. Güzel fırsatlar var kanunda. Kaçırmayın" dedi.

'VARLIK BARIŞI İÇİN KAMPANYA DÜZENLENECEK'

Ertürk, Motorlu Taşıtlar Vergisi (MTV) ve trafik cezası borçlarında yüksek sayıda başvuru aldıklarını söyledi. Ertürk, vergi borçlarına yönelik sürecin ardından da kasım-aralık döneminde Varlık Barışı'nın tanıtımı için yoğun bir kampanya yürüteceklerini, son başvuru tarihinin 31 Aralık olduğunu ifade etti. Ertürk, peşin ödemenin de avantajlı olacağına dikkat çekerek, "Bu avantajın iyi değerlendirilmesini sayın mükelleflerimizden ve vatandaşlarımızdan bekliyoruz. Onları kanundan peşin ödeme hükümlerinden yararlanmaya davet ediyoruz" dedi.



Hurda Geri Dönüşümünde Güvenilir İsim



Firmamızda Ana ve Yan Sanayilerden gelen, DKP, sac, demir talaşı, alüminyum, kağıt , tahta vb. hurda malzemeler konteynerlerden boşaltıldıktan sonra, cinslerine göre ayrıştırılmaktadır. Ayrıştırılma işlemi yapılan malzemeler iş makineleri ile otomatik preslere yüklenecek paket haline getirilmektedir. Paketleme operasyonu tamamlanan hurdalar yeniden işlenmek üzere ilgili firmalara gönderilmektedir.

Hurda malzemelerin ana ve yan sanayilerden alınmasıyla başlayan ve geri dönüşüm firmalarına nakliye edilmesine kadar olan tüm süreçlerde Soyiç Metal araç ve imkanları kullanılmaktadır.



RAMSOY METAL-NAKLİYECİLİK
SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ.

SOYIÇ İNŞAAT NAKLİYAT METAL GERİ DÖNÜŞÜM SAN. TİC. A.Ş.
Organize Sanayi Bölgesi 75. Yıl Bulvarı No:2 Nilüfer / BURSA
Tel : 0 224 242 49 00 - 01 - 02 & Fax: 0 224 242 49 04
info@soyichurda.com



SOYIÇ METAL

Borusan Mannesmann'dan Bursa OSB'ye yeni tesis



Türk otomotiv sektörünün önde gelen tedarikçilerinden Borusan Mannesmann, Bursa OSB'de kurduğu yeni tesisini hizmete açtı.

Türkiye'nin üretim ve ihracat rekortmeni otomotiv ve otomotiv yan sanayiinin önde gelen tedarikçisi Borusan Mannesmann, hizmetlerini sektörün kalbinin attığı Bursa'ya taşıdı. Bursa Organize Sanayi Bölgesi'nde 10 bin metrekare kapalı alana kurulan tesiste, Halkalı fabrikasında üretilen özel borular işlenerek müşterilere tam zamanında sevkiyat yapılacaktır.

Bursa'da açılan bu yeni tesis dolayısıyla bir değerlendirmede bulunan Borusan Mannesmann Genel Müdürü Semih Özmen şunları söyledi:

"Geçtiğimiz yıl 10'uncu kez 21 milyar dolar satış ile ihracat şampiyonu olan otomotiv sektörüne hizmet vermekten gurur duyuyoruz. Yüksek kalite standartları ile çalışan bu sektörün yan sanayii kuruluşlarına yıllardır özel boru tedarik

ediyoruz. Müşterilerimizin ve dolayısıyla ana sanayinin üretim hatlarının durmaması için 7/24 sevkiyat yapmamız, değişen üretim programına uygun üretim yapmak için esnek olmamız ve kritik ürünlerde hem mamul hem de hammadde stoku tutmamız gerekiyor. Bursa'da hizmete açtığımız yeni tesisimizle otomotiv sektörüne daha yakın olacağız ve hizmet kalitemizi daha da yükselteceğiz. Borusan Mannesmann olarak otomotiv sektörünün tam bir çözüm ortağı olarak ürün ve hizmet sunmaya devam edeceğiz."

ÖZEL BORULAR TÜM TÜRKİYE'DE

Borusan Mannesmann, otomotiv yan sanayii üzerinden Türkiye'de üretilen neredeyse tüm

motorlu araçlara özel boru ürünleri tedarik ediyor. Türkiye'de üretim yapan Ford Otosan, Tofaş, Oyak Renault, Hyundai, Toyota gibi önde gelen otomobil üreticileri ile Mercedes, MAN, Karsan, Otocar gibi büyük araç üreticileri, araçlarının birçok aksamında Borusan Mannesmann'ın ürettiği üstün kaliteli özel boruları kullanıyorlar. Bu borular araçların amortisör, koltuk, direksiyon, şaft, aks, egzoz, torpido traversi, tampon ve çeşitli motor parçalarında yer alıyorlar. Borusan Mannesmann ayrıca, yurtdışında BMW, Mercedes, Audi ve Volkswagen gibi büyük markaların yan sanayilerine de hizmet veriyor.



Dış Mekan Bahçe Armatürleri, Duvar Aplikleri ve Aydınlatma Direkleri





Ahmet Özenalp
URTEB Genel Başkanı
www.ahmetozenalp.com

DİİB kapsamında özel şartlarda bulunmayan fason işçilik yapımları

Bu konu aslında başlı başına bir inceleme konusudur. Ben de öyle yaptım. BTO yetkilileri beni arayıp, "Sayın Ekonomi Bakanı'na sunulmak üzere sorunları rapor halinde hazırlayacağız. Bu konuda sizin bir hazırlığınız varsa lütfen gönderin" dediklerinde; benim konuyla ilgili hazırlığım olduğu için, ihracatçı firmalarımız, sanayici ihracatçılarımız adına sevindim. Çünkü onlar için yaptığım bu hazırlığı, çatı kuruluşumuz vasıtasıyla en yetkili makama sunacaktık. Böylece ihracatçı firmalarımızın aslında gözükmeyen bir sorununa çabuk çözüm bulma konusunda bir yol açılmış olacaktı. Ancak çatı kuruluşumuzdan bu işin ileri bir haftaya kaldığını öğrenince, ben de bu konuyu iki bölüm halinde köşemde yayımlamayı uygun buldum. Neden böyle bir konuyu seçtiğime gelince; tabii benim önüme birçok ihracatçının dava dosyaları da geliyor. Bu konunun seçimini bu nedenle yaptığımı belirtmek isterim. Çok karşılaşılan bir konu gibi durmuyor gözükse de, aslında karşılaşıldığında taraflar yargılanmak zorunda kalıyor. Yazımın bütünü okuyanlar aslında, "Aaa biz de bunu böyle yapıyorduk. Demek yaptığımız iş, belgemizin özel şartlarında belirtilmediği için ilerde başımıza sorun açabilirmiş" diye düşüneceklerdir.

Konunun iyi anlaşılması açısından, yazımın başlığının biraz daha açılması gerektiğini biliyorum. Fason işçilik konusu; çeşitli sektörlerde yaygın olarak karşılaşılan ve madde girdilerinin bizzat işi veren işletmece sağlanıp, üretim işçiliğinin bedelli karşılığında başka işletmece yapılmasıdır.

Son KDV Kararnamesi ile fason olarak yapılan tekstil ve konfeksiyon işlerindeki KDV oranı, 1 Haziran 2007'den itibaren yüzde 18'den 8'e indirildi.

Maliye Bakanlığı'nın KDV tebliğine göre; fason olarak yaptırılan tekstil ve konfeksiyon işlerinde yüzde 8 KDV oranı uygulanabilmesi için, imal edilecek mal ile ilgili ana hammadde ve diğer hammaddelerin, fason iş yaptıranlarca temin edilmesi

si gerekiyor. Başka bir anlatımla, yüzde 8 KDV'ye tabi tutulacak işler ile kastedilen husus, fason işçiliklerdir. Bu tanım, tekstil ve konfeksiyon işlerindeki KDV tevkifat uygulamasında da geçerli.

Fason işlerde, mamul bir bütün olarak imal ettirilebileceği gibi, üretim aşamaları itibarıyla -kısmi olarak- fason iş yaptırılması da mümkün.

Fason işçilik konusu DİİB sistemde bakınız nasıl izah edilmiş.

2005/8391 sayılı Dahilde İşleme Rejimi Kararı tanımlar madde 3: İmalatçı-Ihracatçı: İşlem görmüş ürünün tamamını veya bir kısmını üreten ve bu ürünün ihracatını kendisi ve/veya aracı ihracatçı vasıtasıyla gerçekleştiren dahilde işleme izin belgesi/dahilde işleme izni sahibi firmayı, Yan Sanayici: ise; Dahilde işleme izin belgesinde/dahilde işleme izninde taahhüt edilen ihraç ürününün tamamını ya da bir kısmını üreten, belgede/izinde kayıtlı ancak belge/izin sahibi olmayan firmayı...

Konumuz tam burası ile ilgili. DİİB fason işçilik konusu yan sanayicilik başlığı altında düzenlenmiştir. İlkki yan sanayiciyle birlikte yapılacak çalışmaların belge özel şartlarda belirtilmesi gerekli. Halbuki özellikle giyim sanayiinin konfeksiyon sektörü, en hızlı planlama, en hızlı üretim, en hızlı teslimat gerektiren sektördür. Yurtdışına konfeksiyon ihracatı, bu konuda marka tekeli olmuş firmaların elinde. Üretim markalara yapılıyor. İhracat markaların temsilcilerine yapılıyor. Yurtdışındaki firma işi verirken, gün veriyor. Falanca gün teslimatı isterim diyor. İsteddiği siparişi zaman olsa elbette siz tek başınıza kendi firmanızda yapar, ortaya çıkarırsınız. Örneğin; kapasiteniz teslim süresi içinde diyelim ki 5 bin parça mal yapımına müsait. Ama karşı taraf sizden 10 bin parça muhtelif tekstil ürünü istiyor. Hayır yapamam deme şansınız var mı? Müşteri çok kırılğan, zaten işçiliğin daha düşük olduğu ülkelere gitmek için

Not: Yazılarımı; web adresim:

www.ahmetozenalp.com ve

blog adresim:

<http://ahmetozenalp.blogspot.com>'dan

takip edebilirsiniz.

Bu konuda daha önce yazdığım "Gümrük Müşavirleri Faktöring Şirketi Değildir." Başlıklı yazımın linki http://www.ekohaber.com.tr/ekohaber-ahmet-ozenalp-19-05-2015-yazisi-yazi_id-22982.html



bahane arıyor. Bu durumda belge sahibi firma, diğer 5000 parçayı da almak adına konfeksiyonun bazı işlemlerini dışarıya verebiliyor. Aslında dışarıda belli işler konusunda uzmanlaşmış bir yan sanayici var. Üstelik bunu tevkifata dikkat ederek, fason işlemin vergisini ödeyerek yapıyor. Burada sorun nerede? Bu konuda şu soruyu soran olabilir: Siz de belgenizi alırken yan sanayici ile ilgili çalışabileceğiniz firmaları yazdırın, gerekirse kullanırsınız. Bazı ihracatçılarımızla konuştuğumuzda, Ekonomi Bakanlığı uzmanlarına bu konuyu izah edemediklerini, kendilerinin sanayici, ihracatçı olmaları nedeni ile ikinci bir yan sanayici yazdıramadıklarını belirttiler.

Elbette DİİB mevzuatını hazırlayan değerli uzmanlar, firmanın istihdam yaratma konusu yanında, ihracat eşyasının titizlikle kontrol edilmesini ve üretimin uzman kişilerce yapımını düşündükleri gerçeğinden yola çıkarak hazırlamışlardır. Tabii ki başka sebepler de var. Özellikle DİİB kapsamında ithali yapılan, birçok malzemenin piyasa denetiminin iyi yapılmaması nedeni ile haksız rekabete sebep olduğu gerçeğini unutmamak gerekir.

Rekabet ihlallerinin sonucunda haksız kazanç kapısı açıldığını düşündüğümüzde, elbette her işi kayıt altında, izni veren merciinin gözetiminde yapmak da bir zorunluluk ama siparişe hızla cevap vermenin, başka ülkelere kaptırmamanın başka bir yolu da yok. Konusunda uzmanlık sadece tıpta değil her konuda var. Özellikle konfeksiyon sektöründe, büyük ihracatçı firmalara fason yapan yan sanayiciler çok gelişmiş durumdadır. Siparişlerin zamanla yarışması, zaman zaman yurtdışı müşterilerini kaybetmemek adına, firmalarımızı istemeden fasoncu kullanmak zorunda bırakabiliyor. Yaşanan sorunlardan bunu anlıyorum. Ancak bir gerçek var ki, firmalar yaptırdıkları her ürünün tevkifatını ödüyor. Dahilde işleme tebliğini düzenleyen mevzuat, özel şartlarda ya-

zılan hükümlere özellikle riayet etmek gereğini belirtmektedir.

Sonuç olarak; özel şartlarda yan sanayici belirtilmediği halde, firmanın kapasitesi üzerinde ve sipariş süresi kısalığı nedeniyle, ihracatını yetiştirmek için vergisini vererek tevkifat ödeyen ihracatçının durumu ne olacaktır?

Özel şartlarda bulunmayan bir bilginin, ihracat zorunluluğu nedeni ile uygulamak zorunda kalan ihracatçının kapatma işlemlerinde durumu nasıl mütalaa edilmelidir? Örneğin, gümrük idarelerinin mutat denetlemesi sırasında, DİİB kapsamında ithal edilen ve özel şartlarda yer almayan ithal eşyasının, fason işçilik yapılmak üzere yan sanayici tabir ettiğimiz tesiste bulunması nasıl değerlendirilecektir?

Bunu usulsüzlüğün dışında değerlendirmek mümkün müdür? Şayet konu sadece usulsüzlük olarak ele alınacaksa, usulsüzlüğe nasıl bir müeyyide uygulanacağı hüküm altına alınmamıştır. Şayet usulsüzlük dışında özel şartların ihlali olarak değerlendirilirse, o zaman ortaya farklı bir boyut çıkacaktır. Bakınız usulsüzlük konusu; devletin herhangi bir gelir kaybına uğrayıp uğramadığına bakılmaksızın, kayıt ve belge düzeninin yerleştirilmesi amacıyla belirlenen usul hükümlerine uyulmamış olması neticesinin sonucudur. Konu VUK' da şöyle ifade edilmekte. Vergi Usul Kanunu'nun 351'inci maddesinde, vergi kanunlarının şekle ve usule ilişkin hükümlerine uyulmamasıdır.

4458 sayılı Gümrük Kanunu'nun 241 maddesinde ise;

MADDE 241- 1. Bu kanunda ayrı bir ceza tayin edilmiş haller saklı kalmak üzere, bu kanuna ve bu kanunda tanınan yetkilere dayanılarak çıkarılan ikincil düzenlemelerle getirilen hükümlere aykırı hareket edenlere söz konusu düzenlemelerde açıkça öngörülmesi kaydıyla altmış

TL usulsüzlük cezası uygulanır. (07.07.2009/27281 R.G. 5911 s.Kanun ile değişik. Yürürlük 07.10.2009)

Çünkü fason işçiliğe tabi tutulmak üzere sevk irsaliyesi ile gönderme işlemini, yurtiçi satış olarak değerlendirmek mümkün değildir. Yurtiçi satıştan kasıt, satılan eşyanın bedelinin alınarak yurtiçinde değerlendirilmesidir. Bu nedenle fason üretmek üzere irsaliyeyle gönderilen işlem bir satış değildir. VUK'a göre fason işlenmek üzere fasoncuya gönderilmesi esnasında, malın hareketi sevk irsaliyesi ile belgelenir. Eşya hareketini fason işlem yapmak üzere irsaliye ile gönderen firmanın, özel şartlarda yan sanayici yazmaması hali, en fazla usulsüzlükle değerlendirilebilir. Konu gümrüğün denetimine geçmişse 241/1 madde tatbik edilebilir. Çünkü aynı eşya sonra konfeksiyon haline getirilip, DİİB sahibi firmaya iade edilmekte ve yurtdışına rejimin gerekli gördüğü ihracat işlemi yapılmaktadır.

Buna göre 2006/12 sayılı rejim kararının 14. maddesinde, "Gümrük İdaresince Yapılacak İşlemler kısmında özel şartlar kısmında belirtilen hususlar, ihracat rejimi ve gümrük mevzuatı kapsamında gerçekleştirilir" demek, bunun dışında dahilde işleme rejimi tebliğinin 31. maddesinde özel şartlarla ilgili iki fıkrada düzenleme bulunmaktadır.

C ve g fıkraları; bunlardan c teminat durumu, g ise ayniyet tespiti ile ilgilidir. Özetle; özel şartlarda yazmamasına rağmen fason yapılan işçiliğin müeyyidesi rejimde belirlenmemiştir. Netice itibarıyla bu durum 5607 sayılı Kaçakçılık Kanunu'na temas etmemektedir. Çünkü eşyanın yurtiçinde satılarak rejimin ihlali söz konusu olmamaktadır.

Bu nedenle konunun farklı değerlendirmelere yol açmayacak şekilde kesinliğe kavuşması gerekmektedir. Konunun yetkilisinin Ekonomi Bakanlığı olduğunu düşünürsek, bu duruma açıklık getirme yetkisi Ekonomi Bakanlığı'ndadır.



Minik itfaiyeciler sertifikalarını aldı

Bursa Organize Sanayi Bölgesi İtfaiyesi, Karapınar İlköğretim Okulu, Çınar Çocuk Akademisi ile Coast Kreşi öğrencilerini ağırladı.

Minik öğrencilerin Bursa OSB İtfaiyesi'ne gerçekleştirdikleri ziyarette, İSG Sağlık ve İtfaiye Takım Lideri Arif Özçelebi tarafından çocuklara; tehlikeli durumlarda kendilerini nasıl koruyacakları ve ne tür önlemler almaları gerektiği konularında bilgiler verildi. Takım Lideri Arif Özçelebi, öğrencilere itfaiye binasını gezdirerek, araçları da tanıttı.

MINİKLERE FARKINDALIK

Bursa OSB İtfaiyesi olarak her türlü yangına en kısa sürede ulaşarak müdahale etmeye çalıştıklarını ifa-



de eden Özçelebi, küçük yaştaki çocukların kibrit ve çakmakla oynamalarının yanlış olduğunu dile getirdi. Gösterdikleri ilgi ve yaptıkları ikramlarla öğrencilerin kalbini kazanan itfaiye personeli, çocukların ilgisini çekmek ve akılda kalması amacıyla da ağaçtan kedi kurtarma ve çatıda çıkan yangını söndürme tatbikatı gerçekleştirerek, yaptıkları işin ne kadar önemli olduğunu minik öğrencilere gösterdiler.

Ziyaretin ardından tüm öğrencilere günün anısına sertifika verildi.



SANAYİ'NİN FİŞİ, PRİZİ

100
yüzde
yerli...



22.YIL





‘Ülkemizin geleceği için takip eden değil, takip edilen olmalıyız’

Tekstil sektöründe yaklaşık yarım asrı geride bırakan Gökşimşek ailesi, Ankara Yolu’nda kurulan fabrikayla başladıkları iş hayatında onlarca ülkeye ihracat yapan Panoteks markasına imza attı. Seccade, halı ve döşemelik kumaşta yenilikçi anlayışla imalat çalışmalarını sürdüren Panoteks’in Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Nuri Gökşimşek, ekonomik krizler karşısında dimdik ayakta tuttıkları markalarını ABD başta olmak üzere yeni pazarlara ulaştırmayı planlıyor.

Sadece otomotiv değil tekstilin de kalbinin attığı bir kent olan Bursa’da yaklaşık 50 yıl önce temelleri atılan Panoteks, Yıldırım’da inşa edilen fabrikadaki özverili çalışmalarla bugün önemli bir ihracat firması konumuna yükseldi. Ekonomik krizler ve uluslararası ilişkilerdeki çalkantılı süreçlere direnmeyi başaran Panoteks, yaklaşık 120 personeliyle dünyanın dört bir yanına seccade, halı ve döşemelik kumaş satıyor. Mısır’ın Türkiye’ye yönelik tavrı nedeniyle pazar araştırma çalışmalarını yoğunlaştırdıklarını belirten Panoteks Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Nuri Gökşimşek, zor geçen yılları ve hedeflerini Sinerji’ye anlattı...

Sizi tanıyarak başlayalım. Şirketinizin kuruluşu nasıl gerçekleşti? Sizin rolünüz nasıl şekillendi?

Ben 1961 Bursa doğumluyum. Panoteks de 1977 yılında, babamın firması olan Gökşimşek olarak kuruldu. Burada tekstil, havlu ve kadife üzerine tekstil ürünleri vardı. Fason çalışan tezgâhlarımızın ardından 1990 yılında Ankara Yolu’nda Duaçınarı’nda bir fabrika kurarak imalata geçtik. O yıllarda Özal hükümeti ile birlikte ihracatta genişleme oldu. Biz de yurtiçinde satışa devam ederken bir taraftan da ürünlerimizi yurtdışına pazarlamaya yönelik birtakım çalışmalar yaptık. Belirli bir süreçten sonra Bursa’da ilk kadife tezgâhını kurup imalat yaparak seccade ve döşemelik kumaşta ilerlemeye başladık.

Hayatınızın önemli dönüm noktaları neler oldu? Bursa’da bugüne kadar iş hayatında neler yaptınız?

Biz 1945 Bulgaristan göçmeniyiz. Ailem, İkinci Dünya Savaşı’ndan sonra Bulgaristan’ı bırakıp, olduğu gibi Türkiye’ye göç etmiş ve 6 aylık bir İstanbul serüveninden sonra Bursa’ya yerleşmişler. Dedem, Bulgaristan’da tüccarlık yapardı. Burada da gıda sektöründe iş kurduktan sonra çalışmalarına devam etmişler. Babam 20 yaşındayken Bursa Kapalıçarşı’da bir dükkân tutarak, tıpkı bugünlerde geçerli olan havluculuk mesleğini icra etmeye başlamış. Biz daha sonra ağabeylerimle birlikte eğitimlerimizi tamamladıktan sonra 1977 yılı sonunda ticaret hayatına atıldık. İlk etapta perakende ile başlayan ticaret, ‘toptancılık’ ve ‘imalatçılık’ şeklinde devam etti. Uzun yıllar Kapalıçarşı’daki perakende üzerine kurulu iki mağazamız faaliyetlerini sürdürdü. Bunlar, havlu ve hac malzemeleri konusunda hizmet veriyordu. Sonrasında da yurtiçine satış ve ihracat faaliyeti şeklinde devam ettik.

“BURSA OSB’NİN FAYDASINI GÖRDÜK”

Bursa Organize Sanayi Bölgesi’ndeki faaliyetleriniz ne zaman başladı?

Kadifenin yeniden gözde haline gelmesiyle birlikte döşemelik kumaş da tekrar yukarıya doğru bir sıçrayış yaptı. O sıçrayış çerçevesinde de 1998 yılında Bursa Organize Sanayi Bölge’imiz, 4. tevzi alanını imara açtı. Yan tarafta olan arsamızla ilgili 1998 yılında inşaatımızı yaptık. 1999’un sonunda Bursa OSB’deki mevcut yerimize taşındık. 5.600 metrekare alandaki üretimimiz burada başladı. Daha sonra döşemelik kumaş ihracatı ayağındaki hızlandırmadan dolayı hem ihracatımız hem de üretimimiz artış gösterdi. Bu artışla ilgili de o dönemde aldığımız, şimdi burada üzerinde olduğumuz arsamızı aldık. Üretimimiz arttıkça bununla ilgili planlar yaptık. 2 yıl önce 25 milyon TL maliyetle şimdiki fabrikamızı 14 bin 500 metrekare alan üzerine inşa ettik. Üretim artışıyla burada sürdürerek faaliyetlerimize devam ediyoruz.

Bursa Organize Sanayi Bölgesi’nde yer almanın ne gibi faydalarını gördünüz?

İyi bir bölgede iş yaptığımız için çok memnunuz. Son derece kaliteli ve iyi bir organize sanayi bölgesinde ticaret faaliyetlerimiz devam ediyor. Bursa’nın ilk organize sanayi bölgesinde yer almak, bizim için özel bir durum. Birçok ülkede gördüğüm organize sanayi bölgesine göre buranın dünyada iyi bir yeri olduğunu gözlemledim. Altyapısıyla, elektriğiyle, civardaki yol bağlantıları ve şehirle iletişim imkânlarıyla çok iyi bir bölge burası. Bursa Organize Sanayi Bölgesi’nde faaliyetlerini sürdüren Tekstil Kümesi kanalıyla yaklaşık 5 ay önce Japonya’da bir fuara katıldık en son. O pazarlar da biraz girmesi zor alanlar ama buralara da girme anlamında araştırmaları-



mız sürüyor. Bu noktada Tekstil Kümesi'nin yürüttüğü çalışmaların faydasını görüyoruz ve görmeye de devam edeceğimizi düşünüyoruz.

"KADİFENİN ÜRETİMİ ZORDUR"

Kadife imalatının zor olduğu söylenir. Bu ne kadar doğru?

Kadife, üretimi zor olan bir imalat alanı. Bu yüzden dünya çapında kadifede Türk ürünleri, aranılır durumdadır. Bizim üretimimiz dışında örneğin Mısır'da, Endonezya ve Hindistan'da bazı gelişmeler olsa da Çin, kalite konusunda başarılı olamadı. O ülkeler de kadifede bizim kalitemizi tutturamadıkları için yurtiçindeki talepler, ilk etapta Türk ürünleri üzerinde. Bu konuda kalitemizden hiç ödün vermeden, başladığımız gibi aynı şekilde kalite çıtamızı daha yukarıya çıkararak ve gelişme kaydederek yolumuza devam etmeyi hedefliyoruz. Döşemelik kumaş da 2010'dan itibaren tekrar eski ivmesini kazandı. Koltukluk kumaşa, araba koltuğu kumaşında ve perdelikte gelişimini sağladı. Bu gelişme ışığında da 2010 yılından itibaren Bursa'da kadife imalatı oluşmaya başladı. Bizim diğer firmalardan ayrılan önemli bir özelliğimiz var. Biz ürünlerimizden daha çok seccadeyi geliştirdik. Sonrasında halıyla ilgili bir çalışmamız oldu. Halı üretimi de son derece iyi bir şekilde oturdu şu anda. Yaklaşık 2010 yılından itibaren de halı üretimimiz sürüyor. 4 ve 6 metre kare boyutlarında üretim yapıyoruz. Halı ihracatı da daha çok Ortadoğu ve Uzakdoğu ülkelerine yönelik devam ediyor.

Tekstil, AR-GE ve inovasyon için bulunmaz bir nimet... Sizin ürün geliştirme çalışmalarınız söz konusu mu?

Tüm ürün tasarımlarımızı kendi bünyemizdeki çalışmalarla yapıyoruz. AR-GE konusunda işin başından beri firmamızı ön planda tutmaya çalışıyoruz. Bizim birilerini takip etmemiz değil de birilerinin bizi takip etmesi şeklinde bir vizyonumuz var. Hem AR-GE

noktasında hem de ürünlerde renk ve desen konusunda fark yaratıyoruz. Siz tekstilde bir şeyleri moda haline getirirseniz o zaman başarılı olursunuz. Üretim, artık çok hızlandığı için farklılık oluşturarak geliştirebilirsiniz. Son yıllarda hükümetlerin de bu konuda ciddi destekleri var. Biz ülke olarak üretim ve gelişimimizi daha teknolojik platformlarda yürütmeliyiz. Her ne kadar tekstilin ara bir sektör olduğu söylene de 1990'dan itibaren özellikle ev tekstili, Türkiye'de iyi bir gelişme kaydetti. Kalitesiyle, çeşitliliğiyle ve fuar çalışmalarıyla bu kanıtlandı. Şu anda ev tekstilinin, dünya geneli düşünüldüğünde ihracat açısından sıkıntılı bir sektör olmadığı görülüyor. Bu gelişmemizi AR-GE ve inovasyonla ilerletmemiz gerekiyor. Her geçen gün küresel pazarda, özellikle ev tekstilinde payımız artıyor.

MISIR, PLANLARI BOZDU...

İhracatta yol haritanızı nasıl çizdiniz?

İlk ihracatımız, Suudi Arabistan ve Dubai üzerinden başladı. Daha sonra kadife konusunda ihracat, bizimle birlikte Türkiye çapında İstanbul kökenli yaklaşık 10 firma tarafından daha yürütüldü. Kadife konusunda küresel piyasada çok iyi bir gelişme gösterdik. Bu gelişme neticesinde de Endonezya, Malezya ve Singapur'dan oluşan Uzakdoğu'da, Ortadoğu ve Afrika'da Dubai, Suudi Arabistan, Cezayir ile Yemen'de ve Fildişi Sahilleri'nin yanı sıra Avrupa'da Türk ihracatçıların ağırlığı oluştu. Türk ihracatçıları da bizim ürünlerimizi alıp Avrupa'da Müslümanların yaşadığı ülkelere satabilmeyle ilgili gelişme gösterdi. Yurtdışına yıllık 120-150 TIR seccade, halı ve döşemelik kumaş satışı yapmaktayız.

Son dönemde ekonomi ve dış politika endeksli gelişmeler, firmanızı nasıl etkiledi?

Ürünlerimizi daha çok Ortadoğu-Arap ülkelerine sattığımız için Mısır'da da iyi bir potansiyelimiz vardı. 2016 Şubat'ta Mısır, ihracatçı firmalara karşı kayıt sistemi altında bir uygulamayı devreye aldı. Bu, dünyada hiçbir örneği olmayan bir sistem. İhracatçı firmalardan ISO kalite belgeleri, çeşitli evraklar ve kalite uygunluğuna yönelik evraklar talep edildi. Biz firma olarak tüm belgelerimizi, Avrupa'ya da mal sattığımız için tamamlamış durumdayız. Mısır'ın bu taleplerine yönelik belgeleri 2016 Şubat'ta göndermiş olmamıza rağmen bazı politik sebeplerden dolayı olumlu bir karşılık alamadık. Türkiye'nin haricinde Çin gibi önemli ihracatçı ülkeler de dahil bu konuda sıkıntı yaşamaya devam ediyor. Mısır yönetimi, ürünlerimizi ithal etmeme konusunda direnmektedir. Türk konsolosluğu ve ticari ataşe kanalıyla gerekli müracaatlarımızı yaptığımız halde bugün itibarıyla netice alabilmiş değiliz. Bu da bizim için aylık yaklaşık 5-6 TIR'lık bir kayıp meydana getirdi. Bu konunun Dış Ticaret Müsteşarlığı tarafından araştırması da devam ediyor. Mısır dışında ticaret yaptığımız ülkelere çok fazla sıkıntımız yok.

Ekonomik gidişattaki gelişmeler, iş yoğunluğunuzu nasıl etkiliyor?

İşlerimizden gayet memnunuz. Ekonomi her geçen gün daha iyiye gittiği için biz de çalışmalarımızı biraz daha büyütme adına gereken her şeyi yapma konusunda adımlarımızı atmayı sürdürüyoruz. Ben, firmada babamdan sonra ikinci kuşağım. Benden sonra 3. kuşak olarak çocuklarıma da aynı şekilde kadife mesleğini devam ettirmeleri konusunda telkinimiz sürüyor.

"KONUTLAR, SANAYİYE ÇOK YAKIN"

Plansız kentleşmenin sanayi faaliyetlerini engellediği görüşüne katılıyor musunuz?

Son dönemde şehrin batıya doğru gelişmesiyle birlikte birtakım sıkıntılar ortaya çıktı. Konutlarla iç içe olma durumunda kaldık. Bu durum şu anda biraz sıkıntı yaratsa da zaman içerisinde gidişat nasıl olur bilemiyorum. Bursa, büyüyor... Yaklaşık 12 organize sanayi bölgesi var. Tam bir toparlanma mı olur, bu şekilde mi devam eder zaman gösterecek. Hem merkezi yönetim, hem de yerel yönetimlerin bu konuya dikkat etmesi gerektiği kanaatindeyim. Çünkü artık organize sanayi bölgeleriyle ikamet alanları arasında belli bir uzaklık olması şart. Bizim yer aldığımız bu bölge, arıtması ve diğer altyapı özellikleriyle gelişmiş olmasına rağmen var olan ve inşaatı süren konutlarla ilgili sıkıntılar oluyor. Buralarda oturanların koku ve gürültü konusunda rahatsızlıkları olabiliyor ama burada fabrikalar sonradan yapılmadı, konutlar sonradan yapıldı. İlerleyen yıllarda bu konuya dikkat edip öyle bir imar durumu oluşturulması, sanayici açısından daha faydalı olacaktır diye düşünüyoruz.

Sanayi ile kent yaşamının iç içe olması sizce doğru mu?

Ülkemizin geleceğini ben üretimde görüyorum. İnşaat sektörü çok gelişmesine rağmen ülke ve insan olarak üretimi ön planda tutmalıyız. Bunu bu şekilde yürütüp gelişmemizi tamamladıktan sonra hizmet ve turizm sektörüne ağırlık verebiliriz. Üretim ayağındaki performansımızı, hükümetimizin de hedefleri doğrultusunda geliştirmemiz gerekiyor. Ekonomik gelişmeyi sürdürürken doğayla ve insanla ilgili projelerde de daha dikkatli olmamız lazım. Örneğin Ankara Yolu'nda kurulu olan boyahanelerin geçmiş yıllarda çevre açısından çok büyük zararları oldu. Halen daha bazı derelerimizi temizlemeye çalışıyoruz. O yüzden adımlarımızı çok dikkatli atmamız şart. Üretimi, çevreye zarar vermeden yaparsak ülkemiz için en hayırlısı bu olacaktır diye düşünüyorum.

"120'YE YAKIN PERSONEL VAR"

Firmanızın bünyesinde kaç kişi çalışıyor? İstihdam planlarınızı nasıl belirliyorsunuz?

Personel sayımız 120 civarında. Buradaki yatırım

planlamamız, mevcut olanın daha da üzerindeydi. Ancak son gelişmeler ve ekonomik durumlar etkiledi. OSB'deki yeni yerimize geçeli 2 yıl oldu. Bu süre içerisinde küresel ve Türkiye ölçekli gelişmeler, olumsuz seyretti. Durum düzeldikçe biz de yatırımlarımıza devam edip üretimde ve işçi sayısında artışa gideceğiz. Zaten bütün planlamamız, bu yöndeydi. Gelen siparişler de bizi bu noktaya itmişti. Fakat son gelişmeler, tüm dünya açısından sıkıntılı bir tabloyu ortaya koydu. İnşallah ekonomik durum biraz daha toparlanırsa biz de üretimimizi artırarak devam ettirme konusunda kararlıyız.

Bugüne kadar ekonomik krizlere nasıl direndiniz?

Bugüne kadar sektör itibarıyla da şanslıydık. Hiçbir zaman üretimimizi düşürerek işçi çıkarmayla ilgili bir planlamaya gitmedik. Biraz ağırlaştırsak da hiç durmadan yaklaşık 35 yıldır çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Asla üretimi durdurma söz konusu olmadı. Ama son dönemdeki ekonomik gelişmeler ve doların dünya üzerindeki baskısı, birtakım alanları zora sokuyor. Yine de üretimimizi daha da yukarılara taşıma noktasında ısrarlıyız. Böyle durumlarda tüm dünyaya mal satma vizyonu ile pazar değişikliğine gidiyoruz. Bir dönem ekonomik krizden dolayı Avrupa'daki düşüşler sonrası yüzümüzü daha çok Uzakdoğu, Ortadoğu ve Afrika ülkelerine çevirdik. Sürekli pazar araştırmalarımız devam ediyor. Şu anda da halı konusunda ABD ile görüşmelerimiz var. ABD'de iyi bir potansiyeli yakalamayla ilgili gerekli tedbirleri alıyoruz.

"SANAT OKULLARINDA SINIFTA KALDIK"

Nitelikli eleman bulamama, sizin için de geçerli bir sorun mu?

Nitelikli eleman konusunda ülkemizde gerçekten bir sıkıntı var. Ara eleman yetiştirme noktasında sanat okullarında maalesef biraz geride kaldık. Bursa Ticaret ve Sanayi Odası ile Bursa Organize Sanayi Bölgesi'nin bu konudaki çalışmaları devam ediyor. Sanayileşme, önemli bir konu. Tarımdan sanayiye dönen ülkelerin de ara eleman konusunda çok dikkatli olması gerekir. Çocuklarımızı kabiliyetlerine göre yetiştirsek yetişmiş eleman sıkıntısı çekmeyiz. Son dönemde üniversitelerde çok büyük gelişmeler oldu. Fakat sanat okulları kanalıyla da ara eleman konusundaki gelişmenin sürmesi noktasında arzuluym. Her şey, üniversiteyi bitirmekle olmuyor. Örneğin ülkemizde kaynakçılık mesleğinde ciddi bir ara eleman sıkıntısı söz konusu. Dokumacılıkla ilgili de sıkıntılar var. Hükümet, sanayi odaları, biz işadamları ve üniversiteler gerekli desteği sağlayarak çocuklarımızı kabiliyetleri doğrultusunda gelecek planlamasına dahil etmeliyiz.

Perakende faaliyetlerinizde firmanızın konumu ne durumda?

Suudi Arabistan yönetiminin Mekke'de, Kâbe'de yapmış olduğu tadilatlar ve inşaatlarla ilgili tüm ülkelerin hac kontenjanlarında düşüş yaşandı. Hac konusunda nüfusun yüzde 11 şeklinde bir kriter vardır. Son yıllarda Kâbe'deki genişletme çalışmalarından dolayı kontenjanlar daraltıldı. Şu anda Türkiye'de hacca gitmek için sırada bekleyen 1 milyon kişi var. Zaten yeni kayıt yapamıyorlar. Diyanet İşleri Başkanlığı, haklı olarak önce sırada bekleyenleri göndermek istiyor. Bu şartlar doğrultusunda, iç piyasa anlamında seccade ve hac malzemeleri satışında düşüş yaşandı. Bu düşüş, zaman içerisinde Suudi Arabistan'ın inşaat faaliyetlerini tamamlaması ve hacca gidenlerin sayısının artmasıyla birlikte perakende sektörü, tekrar ivme kazanacaktır. Perakendedeki gelişmeyle birlikte bu alanda tekrar bir yukarı çıkış yaşanacaktır. Mağaza sayımızı artırmayı da planlarımız içerisinde dahil edebiliriz.

Sektörel anlamda yatırım planlarınız neler?

Yurtdışıyla ilgili birtakım planlarımız söz konusu. Üretimimiz burada devam ederken yurtdışından da bazı talepler ulaşıyor. Mısır'la yaşanan sorunla birlikte buraya yönelik bazı planlarımız var. Dönemsel olarak Suudi Arabistan'la bazı görüşmelerimiz oldu. Üretimimizi mümkün mertebe yurtiçinde yapmak istiyoruz. Hem ekonomimize hem de insanımıza katkı açısından. Zaman içinde birtakım sıkıntıların önüne geçme noktasında ek bir gelişme kaydedebiliriz. Çünkü üretimimiz, dünyada kendini kanıtlamış noktada. Kaliteli bir üretimden bahsediyoruz. Sadece markamız ve fabrikamız açısından değil sektörümüz açısından bunu söylüyorum. Sektörün biraz daha gelişmesi için elimizden geleni yapacağız. Burada hem işçi, hem üretim, hem de metrekaresi olarak daha da büyüme konusunda kararlılığımız aynı şekilde devam ediyor. Ekonomideki iniş-çıkışlar, doğal olarak yatırım kararlarını da etkiliyor. Daha stabil bir hale geldiğinde işler kendiliğinden büyüme noktasına gider. Firmamızın yaklaşık 45 yıllık bir tecrübesi var. Üretim faaliyetlerimiz her geçen gün büyüyerek devam etti. O yüzden önceliğimiz, hep üretim ve gelişme oldu. Her zaman firmamızı geliştirmeyi öncelik olarak tanımladık.

"BU, BİR EKİP BAŞARISIDIR"

Şirketinizin kapısından girdiğimiz andan itibaren personelde pozitif bir havanın olduğunu fark ettik. Çalışanlarınızla ilişkileriniz nasıl?

Çalışanlarımızla çok iyi ilişkilerimiz söz konusu. Birçoğu, firmamızdan emekli olma planı yapıyor. Sorunlu bir işçi pozisyonumuz hiçbir zaman olmadı. İşçilerimiz, firmalarını kendilerininmiş gibi gördükleri için işi sahiplenme noktasında asla sıkıntı yaşamadık. Benim de patron olarak onlarla ilişkilerim, sıcak bir şekilde devam ediyor. Buradaki büyümenin, kalkınmanın, genişlemenin ve kalitenin tamamı ekip çalışmasına dayanıyor. Hiçbir zaman buradaki gelişmeleri sadece patron veya diğer yönetim unsurlarının yaptığı kanaatinde değilim. Tüm işyerleri için bu birlikteliğin şart olduğunu düşünüyorum. Yoksa gelişmenin başka türlü sağlanabileceğini zannetmiyorum.

GENÇLERE TAVSİYELER...

Gençlere, iş hayatında izlemeleri gereken yollar için neler söylemek istersiniz?

Gençler, teknolojik çağda yetişmenin de etkisiyle okuldaki başarıyı iş hayatında da bir anda elde etmek istiyor. İş beğenmeme gibi bir sorunla karşı karşıyayız. İnsanların gelişimini sağlaması, ne kadar eğitim alırsa alsın belli tecrübeleri edinmeden mümkün olamaz. İş beğenmezlik yapmayarak bir an önce çalışmaya başlamalı ve işin içinde yetişerek gelişmeleri gerektiğini düşünüyorum. Mezun olunca yüksek ücretli iş talepleri oluyor ama bunu karşılayabilme noktasında kârlılık diye bir gerçek karşımıza çıkıyor. Kârlılık, dünya genelinde her geçen gün düştüğü için firmalar zorlanıyor. Altyapıda biraz sabretmeleri gerekiyor. İşsiz gezmek yerine mümkün olduğu kadar erken iş hayatına atılıp bir an önce kendi alanlarında başarı gösterme çabasında olmalarını tavsiye ediyorum.





Erdal ELBAY
KalDer Bursa Şubesi
Yönetim Kurulu Başkanı

Dünya Kalite Günümüz kutlu olsun

Bilindiği üzere Birleşmiş Milletler (BM) örgütü; uluslararası alanda ekonomik, toplumsal ve kültürel işbirlikleri oluşturmak için önemli günler belirleyerek farkındalık çalışmaları yapmaktadır. BM bu doğrultuda 1990 yılında; toplumun refahı ve kurumsal gelişimde kalitenin katkısına dünya çapında dikkat çekmek amacıyla, her yıl kasım ayının ikinci perşembesinin "Dünya Kalite Günü" olarak kutlanması kararını almıştır.

Bu özel gün dolayısıyla; rekabetin kaçınılmaz olduğu iş dünyasında işletmeler için artık olmazsa olmaz "kalite" kavramından biraz bahsetmek isterim.

Toplam Kalite Yönetimi; tüm organizasyonun paydaş (çalışanlar, tedarikçileri, müşteriler, toplum vb.) beklentilerini sürekli ve verimli bir şekilde sağlamak üzere seferber edilmesi üzerine kurulmuş çağdaş bir yönetim felsefesidir. Amerika'da ortaya çıkmasına rağmen 2. Dünya Savaşı yıllarında Batı ile rekabete hazırlanan Japonya'da hak ettiği ilgiyi bulmuştur. Düşük maliyetlerle Batı ile rekabet etmeye çalışan Japonya'da Dr. Edwards Deming'in verdiği bir seminer ile kalitenin temelleri atılmıştır. Bugün Japonya, yüksek rekabet gücüne sahip, başarısı sürekli

araştırmalara konu olan bir ülkedir. 1970'lerde ise diğer gelişmiş ülkeler de kalite anlayışına yönelmiştir.

Kalite, ülkemizde 1980'lerde ortaya çıkmaya başlamış, 1990'lı yıllarda daha bütünsel olarak özel sektörde uygulanmaya başlanmış ve yaygınlaşmıştır.

Toplam Kalite Yönetimi'nin temel unsurları; çalışanların katılımı, sürekli iyileştirme, müşteri odaklılık, liderlik, katılım ve takım çalışması, sürekli eğitim ve süreç yönetimidir. Ülkemizde ve Bursa'da TKY'yi uygulayarak başarılı olmuş ve küresel rekabet ortamında yerini almış pek çok önemli kuruluşumuz bulunmaktadır.

Bugün "kalite"nin önde gelen temsilcileri arasında olan KalDer, 26 yıl önce ülkemizin önemli kurumları ve akademisyenlerinin girişimiyle kurulduktan sonra özel sektörden hareketle toplam kalite çalışmalarına başlamıştır. Çağdaş kalite anlayışının yaygınlaşması ve etkinlik kazanması, kurumların dış pazarda rekabet edilebilir seviyeye ulaşması için gerekli teknik destek ve koordinasyonun sağlanması amacıyla yürüttüğü faaliyetlere bir süre sonra kamu kuruluşları, belediyeler, hastaneler, okullar, sivil toplum kuruluşları da dahil edilmiştir. "Yaşam kalitesi" dediğimiz kavram yine KalDer'in felsefesiyle toplumda yer edinmiştir.

KalDer Bursa Şubesi ise 1998 yılında oluşumuyla birlikte Bursa Mükemmellik Ödülü, Kalite ve Başarı Sempozyumu, eğitimler, uzmanlık grupları, konferans ve paneller aracılığıyla kalite bilincinin yerleşmesi ve Bursa'da kalite çalışmalarının teşvik edilmesi amacıyla yoğun çalışmalar gerçekleştirmiştir.

KalDer kurulduğundan itibaren her zaman iş dünyasının yanında olmuştur. Sahip olduğu birikimle kalitenin toplumun her kesiminde yaygınlık kazanması için çalışmalarını sürdürecektir.

Dünya Kalite Günümüz kutlu olsun.



Kumaşa hayat veren çizgiler...



ADOKSAN®

"Döşemelik & Perdelik"

İplik & Kumaş Boyahanesi

Fabrika: Organize Sanayi Bölgesi Kahverengi Cad. No:17 Nilüfer / BURSA **Tel:** 0.224.241 42 42 pbx

Showroom: Karacayaka Cad. No: 176 Siteler / ANKARA **Tel:** 0.312.351 24 18

www.adoksan.com.tr





Bursa OSB yine rakipsiz

Sadece ulusal değil küresel ekonomiye de yön veren Türkiye'nin ilk organize sanayi bölgesi, dev araştırmalarda yarattığı açık ara farklarla örnek olmaya devam ediyor. Türkiye'nin ilk 'pilot' sanayi bölgesi konumunda olan Bursa Organize Sanayi Bölgesi, BTSO'nun İlk 250 Büyük Firma Araştırması'nda tam 50 firmayla birden yer almayı başardı. İSO'nun En Büyük 500 ve En Büyük İkinci 500 başlıkları altında yapılan araştırmalarında da 19 bölge firması yer aldı. Bursa OSB'nin küresel ekonominin en önemli dinamolarından biri olduğunu gösteren listeler ve tablolar, bölgenin ekonomiye yaptığı devasa katma değerleri kanıtlıyor.

Zirvede Bursa OSB imzası

Türkiye'nin ilk organize sanayi bölgesi olan Bursa Organize Sanayi, firmaların ekonomik göstergeleriyle ilgili yapılan araştırmalarda farkını göstermeye devam ediyor. BTSO'nun 250 firmaya yönelik araştırmasında Bursa OSB üyesi 50, İSO'nun bin firmaya yönelik araştırmasında Bursa OSB üyesi 19 firma yer aldı.



BTSO'nun 250 Büyük Firma araştırmasında 50, İSO'nun 1000 firmaya yönelik iki araştırmasında ise 19 firma yer aldı. Bu firmaların toplam satış tutarı da 21 milyar 390 milyon 775 bin 617 TL oldu.

BTSO 250'DE BÜYÜK FARK

Ciro büyüklüğüne göre zirvede 10 milyar 294 milyon TL ile Tofaş yer aldı. Tofaş'ın ardından 9 milyar 894 milyon TL ciro ile Bursa OSB firması Oyak Renault ikinci, 3 milyar 941 milyon TL ciro ile yine bölge firmalarından Bosch Sanayi ve Ticaret AŞ. üçüncü oldu. İlk 10'a giren diğer firmalar sırasıyla CLK Uludağ, Borçelik, Sütaş, Aknur Döviz, Ecza Koop., Türk Prys-

mian ve Özdilek oldu. Araştırmanın üretimden satışlara göre olan sıralamasında ise ilk sırayı Bursa OSB firması Oyak Renault alırken, Tofaş ikinci oldu.

EN BÜYÜK DİLİM, OTOMOTİVİN

BTSO'nun 250 Büyük Firma araştırmasına göre, Bursa OSB açısından en büyük dilim her yıl olduğu gibi otomotiv ana ve yan sanayii kategorilerinde oldu. Sadece 3 firmanın yer aldığı otomotiv ana sanayii kategorisindeki iki basamağı 2 ve 3'üncü olan Oyak Renault ile Karsan Otomotiv elde etti. 56 firmanın sıralandığı otomotiv yan sanayisinde de Bursa OSB'den 19 firma yer alarak büyük bir farka imza attı. BTSO araştırmasının 5'te 1'inden fazla bir bölüme denk gelen otomotiv yan sanayinin yaklaşık 3'te 1'ini Bursa OSB firmalarının oluşturması göze çarptı.



OYAK RENAULT ve BOSCH, İSO'DA YİNE İLK 100'DE

İstanbul Sanayi Odası'nın Türkiye'nin En Büyük 500 Firması araştırmasında da Bursa OSB'nin ağırlığı bu yıl da hissedildi. 12 firma ilk 500'de yer aldı. 2014'te ilk 100'de sadece 3'üncü olan Oyak Renault ile 22'nci olan Bosch Sanayi ve Ticaret AŞ. yer alırken, 2015'te 4'üncü olan Oyak Renault ve yerini koruyan Bosch Sanayi yine ilk 100'de yer buldu. Türkiye çapında 4'üncü ve Bursa çapında 1'inci olan OYAK

Renault Otomobil Fabrikaları, zirvedeki ağırlığını sürdürdü. İSO'nun En Büyük İkinci 500 listesinde de 7 Bursa OSB üyesi yer aldı. İkinci 500 araştırmasının ilk 100'üne bakıldığında bu yıl 28'inci olan Ermaksan Makina ile 77'nci olan Maysan Mando BOSB'u

BOSB'un BTSO 250'ye Sektörel Etkisi

Yıllar	Sektör	BTSO 250'deki firma sayısı	BTSO 250'deki BOSB firması sayısı
2014	Otomotiv Ana Sanayi	3	2
2015	Otomotiv Ana Sanayi	3	2
2014	Otomotiv Yan Sanayi	51	18
2015	Otomotiv Yan Sanayi	56	16
2014	Tekstil-Konfeksiyon	58	9
2015	Tekstil-Konfeksiyon	59	7
2014	Makine-Teçhizat	17	8
2015	Makine-Teçhizat	18	9
2014	Metal	11	2
2015	Metal	13	2
2014	Enerji	6	3
2015	Enerji	6	2
2014	İnşaat	12	1
2015	İnşaat	11	2
2014	Plastik	6	1
2015	Plastik	5	1
2014	Kimya	3	1
2015	Kimya	3	1
2014	Çevre	2	1
2015	Çevre	1	1
2014	Gıda-Tarım-Hayvancılık	28	1
2015	Gıda-Tarım-Hayvancılık	29	1
2014	Perakende Ticareti	27	0
2015	Perakende Ticareti	23	1

Durmaz: Bursa OSB'nin gücü bir kez daha ortaya çıktı

Bursa Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Durmaz, rakamların Bursa OSB'nin üretim gücünü bir kez daha ortaya koyduğunu dile getirdi. Bursa OSB'nin birçok ekonomik göstergede Bursa'da lider Türkiye'de ise başat rolde olduğunu vurgulayan Durmaz, "Bursa OSB içindeki kuruluşlarımızın sınai faaliyet büyüklükleri bizleri

gururlandırdı. Ortaya çıkan tablo 2023 hedefleri açısından doğru yolda olduğumuzu gösteriyor. Planlamadan üretime, AR-GE'den ihracata kadar bu başarıya imza atan her bir sanayicimizi kutluyor, gelecekte daha da gurur duyacağımız tabloların ortaya çıkacağına inanıyorum" dedi.

temsil etti. İlk 100'de 2014 yılında sadece Ermaksan (68'inci) temsil etmişti.

HANGİ SEKTÖRDEN KAÇ FIRMA?

2015 yılında İSO'nun En Büyük 500 Firma araştırmasına Bursa Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren makine-teçhizat ve otomotiv yan sanayisi sektöründen 4'er firma, tekstilden 3 ve otomotiv ana sanayi sektöründen bir firma dahil oldu. En Büyük İkinci 500 firma araştırmasında da otomotiv yan sanayisi, makine-teçhizat ve tekstil sektörlerinden 2'şer ve enerji sektöründen de bir firma yer aldı.

EN BÜYÜK SIÇRAMALAR...

İstanbul Sanayi Odası'nın kapsamlı araştırmasının ilk 500 firmasının verileri analiz edildiğinde Bursa Organize Sanayi Bölgesi firmaları arasında en büyük sıçramayı 15 basamak birden yükselen Beyçelik Gestamp Kalıp ve Oto Yan Sanayi Pazarlama ve Ticaret AŞ. gerçekleştirdi. Boyteks Tekstil San. ve Tic. AŞ. de 13 basamak yükseldi. İkinci 500 Büyük Firma arasında Bursa OSB'den yer alan 7 firmadan Harput Tekstil San. ve Tic. AŞ., 175 basamak birden yükselecek büyük bir başarıya imza attı. 119 basamak yükselen Maysan Mando Otomotiv Parçaları San. ve Tic. AŞ. ve 100 basamak yükselen Coats (Türkiye) İplik Sanayii AŞ., çarpıcı yükselişlere imza atan firmalardan oldu.

2014-2015 KARŞILAŞTIRMASI

Kaydedilen en büyük sıçramaların yanı sıra bazı firmaların 2014'e göre sıralamadaki yerleri de değişti. Türkiye'nin en büyük 1000 firması arasına adını yazmayı başaran firmalardan Durmazlar Makina San. ve Tic. AŞ. 37, Korteks Mensucat San. ve Tic. AŞ. 32, Bosch Rexroth Otomasyon San. ve Tic. AŞ. ile ÇEMTAŞ Çelik Makina San. ve Tic. AŞ. 25, Coşkunöz Metal Form Makina Endüstri ve Ticaret AŞ. 19 ve Oyak-Renault Otomobil Fabrikaları AŞ. 1 basamak düştü. İkinci En Büyük 500 firma arasında yer alan hiçbir firmanın basamak olarak düşüş kaydetmemesi de dikkati çekti. Her iki liste analiz edildiğinde yerini koruyan tek firma, 2014'te de 22'nci olan Bosch San. ve Tic. AŞ. oldu.

BTSO 250 ve İSO-1000'de Yer Alan Bursa OSB Firmaları

Firma Adı	BTSO 250 Sıralaması	İSO 1000 Sıralaması	İç ve Dış Satış (TL)
OYAK RENAULT OTOMOBİL FABRİKALARI A.Ş.	2	4	9,894,488,681
BOSCH SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	3	22	3,941,570,075
KARSAN OTOMOTİV SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	12		
BEYÇELİK GESTAMP KALIP VE OTO YAN SAN. PAZ. VE TİC. A.Ş.	16	141	748,511,935
MARTUR SÜNGER VE KOLTUK TESİSLERİ TİC. VE SAN. A.Ş.	19		
KORTEKS MENSUCAT SAN. VE TİC. A.Ş.	20	159	675,117,726
BOYTEKS TEKSTİL SAN. VE TİC. A.Ş.	23	179	608,157,641
COŞKUNÖZ METAL FORM MAKİNA END. VE TİC. A.Ş.	26	174	
HARPUT TEKSTİL SAN. VE TİC. A.Ş.	32	511	423,376,329
DURMAZLAR MAKİNA SAN. VE TİC. A.Ş.	35	353	382,890,264
BOSCH REXROTH OTOMASYON SAN. VE TİC. A.Ş.		300	380,949,554
FARBA OTOMOTİV AYDINLATMA VE PLASTİK FABRİKALARI A.Ş.	47	411	307,780,126
ROLLMECH AUTOMOTIVE SAN. VE TİC. A.Ş.	53		270,618,129
BPO-B.PLAS-PLASTIC OMNIUM OTOMOTİV PLASTİK VE METAL YAN SAN. A.Ş.	54	489	267,430,869
ÇEMTAŞ ÇELİK MAKİNA SAN. VE TİC. A.Ş.	55	64	261,031,638
ZORLU ENERJİ ELEKTRİK ÜRETİM A.Ş.	57	608	245,715,313
ERMAKSAN MAKİNA SAN. VE TİC. A.Ş.	59	528	226,630,840
BOSEN ENERJİ ELEKTRİK ÜRETİM A.Ş.	63		212,696,723
MAYSAN MANDO OTOMOTİV PARÇALARI SAN. VE TİC. A.Ş.	72	577	
PPG INDUSTRIES KİMYA SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	73		
COATS (TÜRKİYE) İPLİK SAN. A.Ş.	86	671	
SİNTA SANAYİ İNŞAAT TAHHÜT VE TİC. A.Ş.	89		167,360,120
RUDOLF DURANER KİMYECİ MADDELER TİC. VE SAN. A.Ş.	94		158,059,155
FORMFLEKS YALITIM ÜRÜNLERİ SAN. VE TİC. A.Ş.	110	519	136,342,557
TREDİN OTO DONANIM SAN. VE TİC. A.Ş.	112		131,424,366
ÇELİKPAN ISITMA VE SOĞUTMA SİSTEMLERİ SAN. TİC. A.Ş.	118	569	124,376,681
ÜÇGE MAĞAZA EKİPMANLARI PAZ. SAN. VE TİC. A.Ş.	120		123,682,126
NURİ KÖRÜSTAN MAKİNA METAL SAN. VE TİC. A.Ş.	127		112,746,097
SAVCAN TEKSTİL PAZARLAMA TİCARET VE SANAYİ LTD. ŞTİ.	128		112,293,918
EMAŞ PLASTİK SAN. VE TİC. A.Ş.	139		101,021,856
T.K.G. OTOMOTİV SAN. VE TİC. A.Ş.	145		96,605,247
BOSCH FREN SİSTEMLERİ SAN. VE TİC. A.Ş.	155		89,077,752
HAKSAN OTOMOTİV MAMULLERİ SAN. VE TİC. A.Ş.	162		84,820,000
COŞKUNÖZ-MA OTOMOTİV ÜRÜNLERİ SAN. VE TİC. A.Ş.	163		84,708,410
İNOKSAN MUTFAK SAN. VE TİC. A.Ş.	164		74,487,632
DİNA/VANELİ TEKSTİL SAN. VE TİC. A.Ş.	167		82,645,618
ŞAHİNCE OTOMOTİV SAN. VE TİC. A.Ş.	170		82,200,715
SOYİÇ İNŞAAT NAKLİYAT METAL GERİ DÖNÜŞÜM SAN. VE TİC. A.Ş.	178		78,181,626
BAYRAK LASTİK SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	180		
COŞKUNÖZ DIŞ TİCARET A.Ş.	186		75,275,443
MEGA TEKSTİL SAN. VE TİC. A.Ş.	192		73,403,185
PAKKENS YEDEK PARÇA VE MAKİNA SAN. VE TİC. A.Ş.	200		69,910,988
BURSA KAYNAK MAKİNE,İNŞAAT, YEDEK PARÇA NAKLİYE METAL İŞL. SAN TİC. LTD. ŞTİ.	211		
GÜLDOĞAN MENSUCAT SAN. VE TİC. A.Ş.	212		65,521,403
ÜÇGE DIŞ TİCARET VE PAZARLAMA A.Ş.	216		65,015,001
BESAŞ BURSA EKMEK VE BESİN SAN. VE TİC. A.Ş.	219		64,190,791
AKTAŞ HAVA SÜSPANSİYON SİSTEMLERİ SAN. VE TİC. A.Ş.	231		60,447,380
ÇELİKFORM GESTAMP OTOMOTİV A.Ş.	233		59,649,000
ELELE DÖŞEME SAN. VE TİC. A.Ş.	236		59,354,681
OYTAŞ-YILDIZ ULUSLAR ARASI İNŞAAT SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	245		55,658,134
MEKLAS OTOMOTİV İTHALAT İHRACAT SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.	246		55,349,892
TOPLAM İÇ-DIŞ SATIŞ (TL)			21,390,775,617



2015'te BTSO-250'de Yer Alan BOSB Firmalarının 19 Yıllık Performansı

FİRMA VE MÜESSELER	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
OYAK RENAULT OTOMOBİL FABRİKALARI A.Ş. 9.894.488.681	2	1	1	1	2	2	1	1	1	1	1	1	1	1	2	1	1	1	2
BOSCH SANAYİ VE TİCARET A.Ş. 3.941.570.075	9	5	7	5	4	4	4	4	3	3	3	3	3	4	4	3	3	3	3
KARSAN OTOMOTİV SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	19	16	10	6	18	13	18	9	14	16	17	27	15	9	7	13	7	49	12
BEYCELİK GESTAMP KALIP VE OTOYAN SAN. PAZ. VE TİC. A.Ş. 748.511.935			132	77	57	69	60	52	47	41	35(Gestamp)	22	25	31	29	22	21	14	16
MARTUR SÜNGER VE KOLTUK TESİSLERİ TİC. VE SAN. A.Ş.	30	30																	19
KORTEKS MENSUCAT SAN. VE TİC. A.Ş. 675.117.726	12		6	4	5	5	5	6	6	7	7	12	9	6	6	11	9	11	20
BOYTEKS TEKSTİL SAN. VE TİC. A.Ş. 608.157.641							81	47	42	42	41	44	32	30	27	26	23	23	23
ÇOŞKUNÖZ METAL FORM MAKİNA END. VE TİC. A.Ş.	49	39	56	44	48	45	38	34	33	35	30	28	22	24		17	24	18	26
HARPUT TEKSTİL SAN. VE TİC. A.Ş. 423.376.329	221	136	66	64	91	72	63	75	63	47	44	35	50	52	42	38	37	34	32
DURMAZLAR MAKİNA SAN. VE TİC. A.Ş. 382.890.264	61	53		50	49	48	46	39	35	29	28	26	46	42	36	35	28	33	35
FARBA OTOMOTİV AYDINLATMA VE PLASTİK FABRİKALARI A.Ş. 307.780.126						106											59	41	47
ROLLMECH AUTOMOTIVE SAN. VE TİC. A.Ş. 270.618.129												100		80	88	79	75		53
BPO-B.PLAS-PLASTIC OMNIUM OTOMOTİV PLASTİK VE METAL YAN SAN. A.Ş. 267.430.869	113	114	53				66	49		55	54		45	51	59	50	44	52	54
ÇEMTAŞ ÇELİK MAKİNA SAN. VE TİC. A.Ş. 261.031.638	33	36	45	32	44	41	35	25	27	31	27	33	52	41	38	47	47	50	55
ZORLU ENERJİ ELEKTRİK ÜRETİM A.Ş. 245.715.313			51	22	14	20	17	19	18	14	14	8	6	11	19	19	18	20	57
ERMAKSAN MAKİNA SAN. VE TİC. A.Ş. 226.630.840					164			96			72	59	90	96	82	80	71	64	59
BOSEN ENERJİ ELEKTRİK ÜRETİM A.Ş. 212.696.723			73	41	35	43	51	57	46	59	46	48	35	54	62	42	43	57	63
MAYSAN MANDO OTOMOTİV PARÇALARI SAN. VE TİC. A.Ş.	157	98	112	100	133	129	97	88	102	75	60	81	110	130	113	109	92	81	72
COATS (TÜRKİYE) İPLİK SAN. A.Ş.	29	29	34	29		32	34	40	43	52	62		73	83	87	91	90	91	86
SİNTA SANAYİ İNŞAAT TAHHÜT VE TİC. A.Ş. 167.360.120	59	64	43	74	68	92	94	93	92	93	104	124	82	176	187	186	192	192	89
RUDOLF DURANER KİMYECİ MADDELER TİC. VE SAN. A.Ş. 158.059.155				176	144	109	100	96	108	108	106	114	105	91	100	109	100		94
FORMFLEKS YALITIM ÜRÜNLERİ SAN. VE TİC. A.Ş. 136.342.557	117	124	85	80	126	148	142	117	142	89	82	77	95	99	96	108	94	110	110
TREDİN OTO DONANIM SAN. VE TİC. A.Ş. 131.424.366															120	105	85	87	112
ÇELİKPAN ISITMA VE SOĞUTMA SİSTEMLERİ SAN. TİC. A.Ş. 124.376.681									203	147	121	99	139	179	156	169	135	119	118
ÜÇGE MAĞAZA EKİPMANLARI PAZ. SAN. VE TİC. A.Ş. 123.682.126	91	101	103	79	127	113	119	83	72	63	80	79	146	135	115	148	128	121	120
NURİ KÖRÜSTAN MAKİNA METAL SAN. VE TİC. A.Ş. 112.746.097														134	119	130	109	125	127
İNOKSAN SATIŞ PAZ. SAN. VE TİC. A.Ş. 108.060.564																154	173	156	133
EMAŞ PLASTİK SAN. VE TİC. A.Ş. 101.021.856	145	164	146		136	133	152	148	160	162	184	180	186	201	170	133	113	135	139
T.K.G. OTOMOTİV SAN. VE TİC. A.Ş. 96.605.247				233	248	250	199	188	201	190	225	208			230	187	177	185	145
BOSCH FREN SİSTEMLERİ SAN. VE TİC. A.Ş. 89.077.752	42	43	52	51	79	63	58	48						53	51	78	161	152	155
HAKSAN OTOMOTİV MAMULLERİ SAN. VE TİC. A.Ş. 84.820.000	238	223	196	193		203	201	170	206	181	204	179	189	207	189	191	178	181	162
ÇOŞKUNÖZ-MA OTOMOTİV ÜRÜNLERİ SAN. VE TİC. A.Ş. 84.708.410												114	64	76		69	132	145	163
İNOKSAN MUTFAK SAN. VE TİC. A.Ş. 74.487.632	75	75	67	59	80	88	98	104	85	102	90	84	92	104	92	134	139	131	164
DİNA/VANELİ TEKSTİL SAN. VE TİC. A.Ş. 82.645.618			169	175	218	249	212						141	137	150	168	157	169	167
ŞAHİNCE OTOMOTİV SAN. VE TİC. A.Ş. 82.200.715											142	131	201	169	148	183	187	196	170
SOYİÇ İNŞAAT NAKLİYAT METAL GERİ DÖNÜŞÜM SAN. VE TİC. A.Ş. 78.181.626									247	231	195	176	232	226	193	170	151	143	178
ÇOŞKUNÖZ DIŞ TİCARET A.Ş. 75.275.443														149		98	106	211	186
MEGA TEKSTİL SAN. VE TİC. A.Ş. 73.403.185	108	130	97	97	102	114	124	157	191	150	126	137	159	160	162	197	175	191	192
PAKKENS YEDEK PARÇA VE MAKİNA SAN. VE TİC. A.Ş. 69.910.988	170	193	202	211			250		239	163	178	205	216	214	200	193	210	220	200
GÜLDOĞAN MENSUCAT SAN. VE TİC. A.Ş. 65.521.403															247	209	188	221	212
BESAŞ BURSA EKMEK VE BESİN SAN. VE TİC. A.Ş. 64.190.791													182					236	219
ÇELİKFORM GESTAMP OTOMOTİV A.Ş. 59.649.000																			233
ELELE DÖŞEME SAN. VE TİC. A.Ş. 59.354.681							226	182	212	220	239					239			236
OYTAŞ-YILDIZ ULUSLAR ARASI İNŞAAT SAN. TİC. LTD. ŞTİ. 55.658.134										235	145	163	179	151	182	160	244	166	245

19 yıldır Bursa OSB hep zirvede



1997 yılından bu yana Bursa'da aralıksız yapılan BTSO İlk 250 Büyük Firma Araştırması'na 2015'te de en büyük dilime, 50 firmayla Bursa Organize Sanayi Bölgesi ulaştı. 19 yıldır hemen her kategoride gözlemlenen Bursa OSB'nin ağırlığı bu yıl da gözler önüne serildi.

'Bursa büyürse Türkiye büyür' sloganıyla hareket eden Bursa Ticaret ve Sanayi Odası'nın (BTSO) iş dünyasında sonuçları geniş yankı yaratan İlk 250 Büyük Firma adlı kapsamlı araştırmasında Bursa OSB üyesi firmaların özellikle üst sıralarda elde ettikleri başarılar göz kamaştırdı.

50 FİRMANIN 11'İ LİSTENİN GEDİKLİSİ...

Sadece Bursa'nın değil Türkiye'nin ulusal ve uluslararası ekonomiye en fazla katkısı gerçekleştiren organize sanayi bölgelerinden olan Bursa OSB üyesi 50 firmadan 11'inin istisnasız 19 yıldır BTSO araştırmasında yer bulması dikkati çekti. 19 yıl boyunca listeye aralıksız giren Bursa OSB firmaları şöyle: OYAK Renault, Bosch Sanayi, Karsan Otomotiv, Harput Tekstil, ÇEMTAŞ Çelik, Maysan Mando, Sinta Sanayi İnşaat, Formfleks Yalıtım, Üçge Mağaza, İnoksan Mutfak ve Mega Tekstil.

19'da 19 yapan firmalarla birlikte Bursa'daki 250 Büyük Firma Araştırması'na sadece bir kez girmeyen 5 Bursa OSB firması Korteks Mensucat (1998), Coşkunöz Metal (2011), Durmazlar Makina (1999), EMAŞ Plastik (2000) ve Haksan Otomotiv (2001) oldu.

OTOMOTİVDE BURSA OSB RÜZGÂRI

BTSO'nun İlk 250 Büyük Firma Araştırması'nda sektörel değerlendirmelere her yıl olduğu gibi Bursa

Organize Sanayi Bölgesi firmaları damga vurdu. Bursa OSB'un sektörel değerlendirmelerde en fazla ağırlığının hissedildiği alan otomotiv ana ve yan sanayii oldu.

3 firmanın yer aldığı Otomotiv Ana Sanayii kategorisinde 2'nci olan Oyak Renault ve 3'üncü olan Karsan Otomotiv, sektörlerinin 3'te 2'lik dilimine sahip oldu. Sektörel sıralamada en fazla Bursa OSB üyesi firma sayısı ise 19 ile otomotiv yan sanayii oldu. Bu sektörde toplamda 56 firmanın yer aldığı listede Beyçelik Gestamp, Martur, Coşkunöz Metal, Farba, Rollmech, BPO-B.Plas Plastic Ominum, Maysan Mando, PPG Industries, Formfleks, Tredin Oto, T.K.G. Otomotiv, Bosch Fren Sistemleri, Haksan Otomotiv, Coşkunöz MA-Otomotiv, Şahince Otomotiv, Bayrak Lastik, Aktaş Hava Süspansiyon Sistemleri, Çelikform Gestamp ve Meklas Otomotiv yer aldı. Bu firmalar, yan sanayide Bursa OSB'nin ağırlığının 3'te 2 gibi bir orana denk geldiğini gözler önüne serdi.

MAKİNE ve TEÇHİZATTA AÇIK ARA...

Otomotiv ana ve yan sanayide olduğu gibi başka sektörlerde de Bursa OSB farkı açık ara hissedildi. Toplamda 18 firmanın yer aldığı Makine ve Teçhizat sektörel sıralamasında 9 Bursa OSB firması yer buldu. Listenin yaklaşık yarısına işaret eden Bursa OSB firmaları Bosch Sanayi, Durmazlar Makina, Ermaksan Makina, Coşkunöz Metal Isı, Çelikpan Isıtma, Nuri Körüstan Makina, Nukon Lazer Makine, İnok-

san Mutfak Sanayi ve Pakkens Yedek Parça oldu.

TEKSTİLDE DE BENZER TABLO...

Tekstil sektörünün kalbinin attığı Bursa OSB, bu sektörden 59 firmanın yer aldığı BTSO araştırmasında 8 firmayla yer alarak ağırlığını sürdürdü. Korteks Mensucat, Boteks Tekstil, Harput Tekstil, Coats Türkiye İplik, Savcan Tekstil, Dina/Vanelli Tekstil, Mega Tekstil ve Güldoğan Mensucat listenin Bursa OSB üyesi firmaları olarak dikkati çekti.

ENERJİ, METAL, İNŞAAT, ÇEVRE, GIDA, PLASTİK, PERAKENDE...

Bursa'dan 6 firmanın yer aldığı enerji sektörü başlığı altında da Bursa OSB'den Zorlu Enerji ve BOSEN Enerji, geçen yıl olduğu gibi listede yer aldı. 13 firmanın sıralandığı metal sektöründe de Çemtaş Çelik Makine, ÜÇGE Mağaza Ekipmanları ve Bursa Kaynak Makine Bursa OSB'yi temsil etti. 11 firmalı inşaat sektörü sıralamasında da SINTA Sanayi İnşaat ve OYTAŞ-Yıldız Uluslararası İnşaat yer aldı.

5 firmanın yer verildiği plastik sektöründe EMAŞ Plastik, 29 firmanın yer verildiği gıda, tarım ve hayvancılıkta da BESAS Ekmek Sanayi, Bursa OSB firması olarak yer aldı. Perakende sektöründe ise 23 firma arasında Bursa OSB'yi ÜÇGE Dış Ticaret ve Pazarlama temsil etti.



İSO'da bu yıl da Bursa OSB farkı var

İstanbul Sanayi Odası İSO'nun her yıl sonuçları merakla beklenen 'Türkiye'nin En Büyük 500' ve 'Türkiye'nin En Büyük İkinci 500 Firması' adlı araştırmalarında Bursa OSB'nin firmaları, her yıl olduğu gibi 2015'te de diğer sanayi bölgelerine bariz farklar atarak ön plana çıktı.

İstanbul Sanayi Odası'nın (İSO) 1993 yılından bu yana aralıksız yaptığı Türkiye'nin En Büyük 500 Firması ve 1997'den bu yana istisnasız gerçekleştirdiği Türkiye'nin En Büyük İkinci 500 başlığı altındaki araştırmasında başından bu yana gözlemlenen Bursa Organize Sanayi Bölgesi'nin (Bursa OSB) etkisi, 2015'te de çok açık bir şekilde ortaya çıktı. En Büyük 500 firma arasında Bursa OSB'den 12, En Büyük İkinci 500 listesinde de 7 firma yer aldı. 2014'te olduğu gibi 2015'te de İSO'nun 1000 firmayı içeren araştırmasında Bursa OSB'den toplamda 19 firma listelere girdi.

EN BÜYÜK 500 FİRMA...

İSO'nun Türkiye'nin En Büyük 500 firması araştırmasında Bursa genelinde 2014 yılında 35 firma yer almıştı. 2015'te de Bursa'dan 33 firma aynı listeye girdi. Bursa OSB açısından bakıldığında ise 2014 yılında 35 Bursa firmasından 11'i Bursa OSB'yi listede temsil etti. 2015'e gelindiğinde de aynı şekilde listede 12 Bursa OSB firması yer aldı. 2014'te ilk 500 arasında olmayan BPO B-Plas Plastic Omnium Otomotiv Plastik ve Metal Yan Sanayi AŞ., ilk 500 sıralamasında yer alarak dikkati çekti.

Bursa Organize Sanayi Bölgesi'nden İSO En Büyük

500 Araştırması'na istisnasız her yıl giren firmalar OYAK Renault, ÇEMTAŞ Çelik Makine, Korteks Mensucat ve COATS (Türkiye) İplik Sanayi oldu. BOSCH Sanayi AŞ. ise 1993 hariç bugüne kadar listede yer aldı. 2014'te BPO B-Plas Plastic Omnium Otomotiv Plastik ve Metal Yan Sanayi AŞ. firması 2015'te 489'uncu olarak ilk listeye girmeyi başardı. Geçen yıla göre listedeki yerini koruyan tek firma Bosch Sanayi ve Ticaret AŞ. oldu. Bosch, bu yıl da 22'nci oldu.

İLK 500 FİRMA ANALİZİ

İlk 500 firma arasında yer alan firmaların, 2014-2015 karşılaştırmasında basamak anlamında çok büyük değişimler yaşamadıkları gözlemlendi. BPO B-Plas Plastic Omnium Otomotiv Plastik ve Metal Yan Sanayi AŞ., 18 basamak birden yükselerek öne çıktı. En fazla düşüş ise 37 basamakla Durmazlar Makina adına kaydedildi.

HARPUT'TAN 175 BASAMAKLIK DEV SIÇRAMA...

2014'te Bursa'dan toplamda 35 firmaya yer verilen İSO'nun İkinci En Büyük 500 Firma adlı araştırmasında Bursa OSB'den 8 firma yer aldı. 2015'te ise İkinci

En Büyük 500 firma arasında 7 Bursa OSB firması yer aldı. 2014-2015 karşılaştırmasına göre en büyük sıçramayı 175 basamakla Harput Tekstil yaptı. 2014'te 786'ncı olan firma, 2015'teki tırmanışıyla 611'inci sıradan listeye girdi. Maysan Mando da 111 basamak birden yükselerek dikkatleri çekti. COATS (Türkiye) İplik de 100 basamaklık artış başarısını elde etti. En büyük düşüş ise 137 basamakla Zorlu Enerji'nin oldu.

2. LİSTEDEN DETAYLAR...

İkinci En Büyük 500 firma araştırmasında tekstil, otomotiv yan sanayii ve makine sektöründen 2'ser, enerji sektöründe ise 1 Bursa OSB üyesi firma yer aldı. 47.957.144 TL'lik üretimden satışlar (ciro) bazında Harput Tekstil Sanayi AŞ. en fazla artış kaydetmeyi başaran Bursa OSB firması oldu. Maysan Mando Otomotiv Parçaları San. ve Tic. AŞ. de 41.558.044 TL'lik artışla ön plana çıktı. Üçüncü en büyük artış da Ermaksan Makina San. ve Tic. AŞ. firması 25.660.053 TL ile gerçekleştirdi.

İSO 1000 23 Yıllık Karşılaştırma

FİRMA ADI	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Oyak-Renault Otomobil Fabrikaları A.Ş.	6	11	9	10	11	8	4	3	7	7	4	4	7	5	4	5	3	4	3	3	4	3	4
Bosch San. ve Tic. A.Ş.		145	165	165	132	99	77	70	27	24	25	27	30	30	25	39	37	40	40	39	30	22	22
Beyçelik Gestamp Kalıp ve Oto Yan Sanayi Pazarlama ve Ticaret A.Ş.										606	528	448	477	363	316	261	254	296	275	212	184	156	141
Zorluteks Tekstil Tic. ve San. A.Ş.									145	149	157	168	158	135	138	100	114	185	268	276	139	146	143
Korteks Mensucat San. ve Tic. A.Ş.	228	103	99	113	114	121	46	27	25	29	27	34	40	50	84	113	99	87	88	118	118	127	159
Boyteks Tekstil San. ve Tic. A.Ş.												427	408	372	370	387	285	275	250	247	214	192	179
Çoşkunöz Metal Form Makina Endüstri ve Ticaret A.Ş.				463	444	465	549	485	459	394	344	285	313	330	299	274	226	245	188	156	205	163	182
Bosch Rexroth Otomasyon San. ve Tic. A.Ş.																		493	356	326	307	275	300
Durmazlar Makina San. ve Tic. A.Ş.								563	457	428	405	349	317	301	283	280	382	399	343	343	301	316	353
Farba Otomotiv ve Aydınlatma Fabrikaları A.Ş.																					605	416	411
ÇEMTAŞ Çelik Makina San. ve Tic. A.Ş.	278	282	297	296	280	376	459	319	415	371	306	246	245	289	266	288	454	363	354	458	436	439	464
BPO B-Plas Plastik Omnium Otomotiv Plastik ve Metal Yan Sanayi A.Ş.											516	578	528	601		541	445	483	557	520		507	489
Harpur Tekstil San. ve Tic. A.Ş.										785	687	706	656	483	435	452	670	804	719	827	741	786	611
Formfleks Yalıtım Ürünleri San. ve Tic. A.Ş.																		881	890	960	920	965	919
Ermaksan Makina San. ve Tic. A.Ş.																	548	783	832	741	729	647	568
Çelikpan Isıtma ve Soğutma Sistemleri San. Tic. A.Ş.																					910	910	869
Maysan Mando Otomotiv Parçaları San. ve Tic. A.Ş.								894			947	964	956					947	881	845	771	696	577
Zorlu Enerji Elektrik Üretim A.Ş.									145	149	157	168	158	135	138	100	114	185	268	276	329	471	608
Coats (Türkiye) İplik Sanayii A.Ş.	157	281	237	292	260	281	319	290	268	284	315	378	441	495	592	655	702	721	784	829	813	771	671

‘Özel’ kategorilerde de aynı gurur tablosu var

BTSO’nun ilk 250 Büyük Firma adlı araştırmasının ‘seçilmiş kategoriler’ kıstası altındaki analizlerinde de her yıl olduğu Bursa Organize Sanayi Bölgesi’nin imzası yer aldı.

Öz sermaye, net aktif ve üretimden satışlara göre hazırlanan ilk 10 listelerinde Bursa OSB’den 5’er firma yer aldı. Katma değere göre 4 ve ihracata göre de 3 Bursa OSB firması, ilk 10’da yer aldı. Ciro ve istihdama göre hazırlanan kategorilerde de 2’şer Bursa OSB firması listede ön plana çıktı.

ÖZ SERMAYEDE BÜYÜK FARK

250 büyük firma arasında ‘Öz Sermayesine Göre İlk 10 Firma’ kategorisinde bu alanda verilerinin açıklanmasını istemeyen Oyak Renault Otomobil Fabrikaları A.Ş. birinci, KDV hariç 966.045.407 TL ile Korteks Mensucat Sanayi ve Ticaret A.Ş. dördüncü, verilerinin açıklanmasını istemeyen Bosch Sanayi ve Ticaret A.Ş. beşinci, 577.294.972 TL ile Zorlu Enerji Elektrik Üretim A.Ş. altıncı, 491.888.046 TL ile Boyteks Tekstil Sanayi ve Ticaret A.Ş. sekizinci oldu.

NET AKTİF VE ÜRETİMDEN SATIŞLAR LİSTELERİNİN YARISI BOSB’DAN...

Net Aktifine Göre İlk 10 Firma arasında da KDV hariç hesaplamayla 3.266.632.695 TL ile Bosch Sanayi ve Ticaret A.Ş. ikinci, verilerinin açıklanmasını istemeyen Oyak Renault Otomobil Fabrikaları A.Ş. üçüncü,

2.511.866.609 TL ile Zorlu Enerji Elektrik Üretim A.Ş. beşinci, 2.482.329.872 TL ile Korteks Mensucat Sanayi ve Ticaret A.Ş. altıncı ve verilerinin açıklanmasını istemeyen Karsan Otomotiv Sanayii ve Ticaret A.Ş. sekizinci olarak yer aldı. Üretimden Satışlarına Göre İlk 10 Firma başlığında da Bursa OSB’den 5 firma listenin yarısına tekabül etti. KDV hariç 9.893.409.307 TL ile Oyak Renault Otomobil Fabrikaları A.Ş. birinci, 2.937.537.726 TL ile Bosch Sanayi ve Ticaret A.Ş. üçüncü, verilerinin açıklanmasını istemeyen Karsan Otomotiv Sanayii ve Ticaret A.Ş. yedinci, 719.004.103 TL ile Beyçelik Gestamp Kalıp ve Oto Yan Sanayi Pazarlama ve verilerinin açıklanmasını istemeyen Martur Sünger ve Koltuk Tesisleri Ticaret ve Sanayi A.Ş. onuncu sırada yer aldı.

CİRO ve KATMA DEĞERE GÖRE İLK 10...

2015 yılına ait verilerle ‘KDV hariç’ hesaplamayla yapılan araştırmanın ‘Cirosuna Göre İlk 10 Firma’ kategorisinde 9.894.488.681 TL ile Oyak Renault Otomobil Fabrikaları A.Ş. ikinci ve 3.941.570.075 TL ile Bosch Sanayi ve Ticaret A.Ş. üçüncü oldu. Katma Değere Göre İlk 10’da ise ‘KDV hariç’ hesaplama sonucu 1.087.336.978 TL ile Bosch Sanayi ve Ticaret A.Ş. birinci, 967.115.828 TL ile Oyak Renault Otomo-

bil Fabrikaları A.Ş. üçüncü, 417.197.860 TL ile Korteks Mensucat Sanayi ve Ticaret A.Ş. dördüncü ve 195.793.238 TL ile Boyteks Tekstil Sanayi ve Ticaret A.Ş. dokuzuncu oldu.

DÖNEM KÂRI, İHRACAT ve İSTİHDAM KRİTERİ...

KDV hariç hesaplamayla Dönem Kârına Göre İlk 10 Firma kategorisi başlığı altında verilerinin açıklanmasını istemeyen Oyak Renault Otomobil Fabrikaları A.Ş. birinci, 230.443.416 TL ile Korteks Mensucat Sanayi ve Ticaret A.Ş. dördüncü ve 134.894.370 TL ile Boyteks Tekstil Sanayi ve Ticaret A.Ş. altıncı oldu. İhracatına Göre İlk 10 Firma kategorisinde ise KDV hariç 2.678.134.393 TL ile Oyak Renault Otomobil Fabrikaları A.Ş. ilk sırada yer aldı. 1.059.063.000 TL ile Bosch Sanayi ve Ticaret A.Ş. üçüncü ve 141.875.769 TL ile Boyteks Tekstil Sanayi ve Ticaret A.Ş. sekizinci sırada yer aldı. İstihdamına Göre İlk 10 Firma kategorisinde de 7.985’le Bosch Sanayi ve Ticaret A.Ş. lider oldu. Oyak Renault da 6.132 ile üçüncü oldu.



Yrd. Doç. Dr. Esin Göksu Şeker
İstanbul Okan Üniversitesi
Beslenme ve Diyet Uzmanı
esin.seker@gmail.com

Osteoporoz nedir?

Osteoporoz, kemiklerde zayıflama ve kırık riskinin arttığı bir hastalıktır. Sözcük anlamı "delikli, gözenekli kemik" demektir. Özellikle yaşlılıkta önemli bir sağlık sorunudur. Kemiklerden kalsiyum kaybının artması sonucunda kemikler kolaylıkla kırılabilir duruma gelir. Osteoporoz tüm iskeleti etkilemekle birlikte kırıklar genellikle bilek, omurga ve kalça kemiğinde oluşmaktadır.

Osteoporoz için risk faktörleri nelerdir?

- Menopoz sonrası dönemde olmak (östrojen hormonunun yetersiz olması),
- Erken menopoza girmek (45 yaş öncesi) veya düzensiz âdet görmek,
- Düşük kemik mineral yoğunluğuna sahip olmak (kadınlarda kemik yoğunluğu, erkeklerden daha azdır),
- Erkeklerde düşük testosteron düzeyine sahip olmak,
- Küçük ve ince iskelet yapısına sahip olmak,
- Vücut ağırlığının idealin altında olması,

- Ailede osteoporozu olan bireylerin bulunması. Kalıtsal faktörler kemik gelişimini olumsuz etkileyebilir,
- Özellikle süt ve süt ürünleri gibi kalsiyumdan zengin besinlerin yeterli tüketilmemesi,
- D vitamini yetersizliği yani güneş ışınlarından yeterince yararlanamama. Çok kapalı giyinme ve güneş ışığı almayan yaşam koşullarında bulunma,
- Çocukluk çağından itibaren fiziksel aktivitenin yetersiz olması ve düzenli egzersiz yapmamak,
- Kadınlarda yeme davranış bozukluğu. Anoreksiya nervoza, bulimia gibi nedenlerle normal hormon dengesinin bozulması ve kemik mineral kaybının oluşması,
- Kemik mineral yoğunluğunu azaltan bazı ilaçların kullanılması (Glikokortikoid, anti-konvülsan, antikoagülan, antiasitler gibi),
- Sigara içilmesi. Sigara, direkt kalsiyum emilimini ve aktif şekle dönüşümünü azaltarak veya kadınlarda östrojen seviyesini düşürerek kemik mineral yoğunluğunun azalmasına neden olur,
- Alkol tüketimi. Alkol, kemik hücrelerini harap eder, kalsiyum emilimini bozar, hormon metabolizmasında değişikliklere neden olur.

Osteoporoz nasıl önlenir ?

Osteoporozu önlemede iki önemli faktörden söz edilir.

- Güçlü bir kemik oluşumunu sağlamak,
- Kemik kaybını önlemektir.

Eğer başlangıçta kemikler güçlü ise kayıp başladığında daha az sorun yaşanır. Kemik yapısının sağlam olması kalsiyum alımı ve D vitamini ile yakından ilişkilidir. Yeterli kalsiyum alınıp güneş-



ten yararlanılmıyorsa kalsiyum kemiklere yerleştirilemez.

Yaşam boyunca kemik hücreleri sürekli olarak yapılır ve yıkılır. Yapım ve yıkım yaşa ve bireyin fizyolojik durumuna göre değişir. Büyümenin hızlı olduğu çocuk ve ergenlik döneminde kemik oluşumu, kaybindan fazladır. Kemikte en hızlı büyüme doğumdan yaklaşık 20 yaşa kadar oluşur. Kemik mineral yoğunluğu, 12-40 yaşları arasında en üst düzeye ulaşır. Doruk nokta olarak tanımlanan budur.

Kemik kaybı ise 30-40 yaşlarında başlar ve yaşam boyu devam eder. Kadınlarda menapozdan sonra östrojen düzeyindeki azalmaya bağlı olarak kemik kayıp hızı önemli ölçüde artar. Bu dönemde idrarda kalsiyum atımında artış, bağırsaklardan kalsiyumun etkin olarak emilmesindeki azalma, kemik kaybının nedenlerindendir.

Menopoz öncesi kemik kaybı yılda yüzde 0.3-0.5 iken, menapoz sonrası yılda yüzde 2-5'tir. Yaşam boyunca kadınlarda yüzde 45-50, erkeklerde yüzde 20-30 oranında kemik kaybı oluşur. Gençlik yıllarında kemik mineral yoğunluğunu en üst düzeye ulaştırmak ileriki yaşlarda kaçınılmaz olan kemik kaybını en aza indirir.

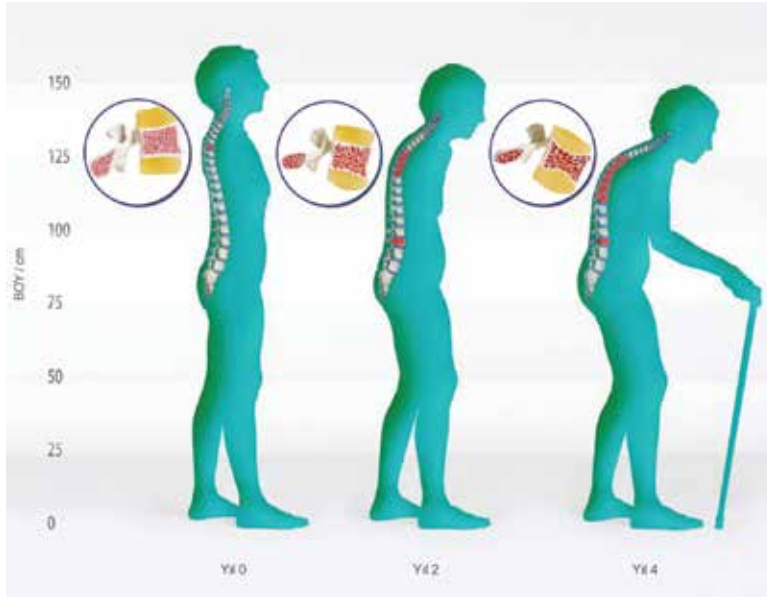
Sahip olduğumuz genetik özellikleri değiştiremeyiz ancak osteoporozu önlemek veya yavaşlatmak için sağlıklı beslenme ve yaşam biçimini tercih edebiliriz.

Osteoporozun önlenmesinde:

- Dört besin grubundaki besinler (süt ve süt ürünleri; et, yumurta, kuru baklagiller, taze sebze ve meyveler; ekme ve tahıl grubu) birlikte aynı öğünde bireyin gereksinmesine uygun miktarlarda tüketilmeli ve her defasında grup içerisinde farklı besinler seçilerek, besin çeşitliliği sağlanmalıdır.
- Böylece, elzem besin öğelerinin sağlanmasının yanında besinlerin doğal bileşimlerinde bulunan ve birçok kronik hastalığın oluşumunun önlenmesinde etkisinin olduğu düşünülen fitokimyasallar da vücuda alınmış olacaktır. Antioksidan öğeler ve posa bunların başında gelir. Bağırsak florasının iyi olması emilim için ön koşuldur.
- İyi bir potasyum ve magnezyum kaynağı

olan sebze ve meyvelerin tüketiminin kemik mineral yoğunluğunu koruyucu etkisi vardır.

- Kuru baklagillerden bulunan östrojen benzeri maddelerin, osteoporozu karşı koruyucu etkileri vardır.
- Balık içermiş olduğu elzem yağ asitleri sayesinde kemik sağlığını geliştirir. Haftada en az 2 kez balık tüketilmelidir.
- Kalsiyum ve D vitamini tüketimi artırılmalıdır. Kalsiyumun yeterli alınması sadece kemik sağlığı için değil, vücuttaki diğer bazı fonksiyonların (kas hareketleri, kalp atımı, normal kan pıhtılaşması gibi) yerine getirilmesi açısından da önem taşır.
- Kemik mineralizasyonu için gerekli olan



magnezyum, çinko, bakır, mangan gibi diğer mineraller ve K vitamini yeterli miktarlarda tüketilmelidir.

- Badem, fındık, fıstık gibi sert kabuklu meyveler, kuru baklagiller yeşil yapraklı sebzeler ve tahıllar magnezyumun zengin kaynaklarıdır.
- Etler, peynir, deniz ürünleri, süt, yumurta, yağlı tohumlar (fındık, fıstık, ceviz vb.), bulgur, kuru baklagiller, mantar çinkodan zengindir.
- Organ etleri, susam, fındık, fıstık vb., kuru baklagiller, etler, balık, kakao, yumurta, yeşil sebzeler bakırdan zengindir.
- Süt bakırdan fakirdir. Kuru baklagiller, yağlı tohumlar, yeşil yapraklı sebzeler manganezin iyi kaynaklarıdır. Hayvansal kaynaklı besinlerde mangan az bulunur.

İskelet sisteminin taşıyabileceği yükün belli bir miktarı vardır. Aşırı ağırlık artışı sistemin zarar görmesine neden olur. Bu nedenle kilo ayarlaması iyi olmalıdır.

Aşırı enerji kısıtlamasından ve ağırlık kaybindan kaçınılmalıdır. İdeal vücut ağırlığı sürdürülmelidir.

Vücut yağ miktarı; erkeklerde yüzde 10-15, kadınlarda yüzde 25-30 olmalıdır.

Beden kütle indeksi (BKİ);

- Yetişkinlerde 18.5-24.9 kg/m²,
- Yaşlılarda 22- 26 kg/m² olmalıdır.

BKİ; kilogram cinsinden ağırlığın, boy uzunluğunun metre cinsinden karesine bölünmesi ile hesaplanır. Örneğin ağırlığı 52 kg, boy uzunluğu 160 cm olan bireyin BKİ; 52/ (1.6X1.6)=20.3 kg/m² 'dir.

- Protein yeterli tüketilmelidir. Yüksek miktarda hayvansal kaynaklı protein tüketilmesinden kaçınılmalıdır.
- Aşırı tuz ve şeker tüketilmemelidir. (tuz tüketimi 4-6 gram gün olmalıdır.)
- Aşırı kafein tüketiminden sakınılmalıdır. Çay, kahve ve kolalı içeceklerin kafein içeriği yüksektir. Bunların yerine süt, ayran, taze meyve suları gibi kafein içermeyen, besin öğesi içeriği yüksek içecekler tercih edilmelidir.
- Aşırı hayvansal kaynaklı protein, tuz, şeker ve kafeinin tüketilmesi idrarda kalsiyum ve magnezyum atımını artırır.

- Doymuş yağ tüketimi azaltılmalıdır. Yüksek miktarda doymuş yağ tüketimi, kemik mineralleri olan kalsiyum ve magnezyumun bağırsaklardan emilimini azaltır.
- Alkol ve sigara içilmemelidir.
- Düzenli fiziksel aktivite yapılmalıdır. Fiziksel aktivite gençlikte kemik kütlesini artırır, yaşlılıkta ise kemik kaybını önler. Haftada 4 kez, 30-60 dakika fiziksel aktivitede bulunmak kemik kırık riskini yüzde 50-70 oranında azaltır. Dans etmek, tenis, hızlı tempoda yürüyüş ve yüzme gibi ağırlık aktarma ve direnç egzersizleri yapılmalıdır.



Sarıgözoğlu 'kalıbına' sığmıyor

Türkiye'den ABD'ye ilk otomotiv kalıbı ihracatı yapan ve Mercedes AMG firmasının kalıp tedarikçi listesine Türkiye'den giren ilk ve tek firma olan Sarıgözoğlu AŞ., kapasite artırma yatırımlarıyla ülke ekonomisine katma değer sunmaya devam ediyor. Ekonomik krizin yaşandığı bir süreçte 2009'da 4. fabrikasını Bursa'da kuran Sarıgözoğlu AŞ.'nin Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Levent Sarıgözoğlu, özellikle ihracat karnesindeki parmak ısırtan başarılarıyla sektörlerinde nasıl örnek olduklarını anlattı.

1957 yılından bu yana otomotiv, beyaz eşya ve ihtiyaç duyan diğer sektörlerde preslenmiş ve/veya kaynaklanmış sac parça üretimiyle hizmet ve ürün sunan Sarıgözoğlu AŞ., üretim kapasitesini her geçen yıl artırarak hem iç piyasada hem de ihracatta örnek başarılarla imza atmaya devam ediyor. Bursa, Manisa ve Aksaray'da 4 fabrikaya ulaşan Sarıgözoğlu AŞ.'nin Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Levent Sarıgözoğlu amaçlarını, "Sektörümüzdeki diğer firmaların örnek almaya çalışacağı, müşterilerimizin birinci derecede tercih edeceği ve gelecek nesillere miras olarak kalacak bir firma olmak" ifadeleriyle açıklıyor.

Firmanızın hikâyesi ve sizin geçmişinizi dik- kate aldığımızda ilginç tesadüfler var mı? Ne gibi dönüm noktaları ön plana çıkıyor?

Firmamızın doğduğu yıl benim de dünyaya gelmem gibi ilginç bir tesadüf var geçmişte. 1957 yılında ben dünyaya gözlerimi açarken firmamızın da temeli babam İsmail Sarıgözoğlu tarafından Nurçelik firması adı altında atıldı. Sanayiye yönelik ilgim, eğitim hayatıma da yansdı. İzmir'de Çınarlı Endüstri Meslek Lisesi'ni bitirdikten sonra Ankara'da Makine Mühendisliği Fakültesi'nden mezun oldum. İş hayatım da sanayinin içinde geçti. Yıllar süren üretim faaliyetlerimizi zamanla genişleterek Manisa, Aksaray ve Bursa'da 4 fabrika kuran bir firma noktasına geldik. 850 çalışanı olan Sarıgözoğlu Anonim Şirketi'nde Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı olarak çalışmalarımı sürdürüyorum. Bursa Organize Sanayi Bölgesi'nde kurulu olan Sarıgözoğlu Hidrolik Makine ve Kalıp Sanayi ve Ticaret AŞ.'de de Genel Müdür olarak görev almaktayım. Babamız tarafından kurulup, bir aile şirketi olarak bugünlere gelen Sarıgözoğlu, ben ve Yönetim Kurulu Başkanı olan ağabeyim Mustafa Sarıgözoğlu tarafından yönetiliyor. Üçüncü nesil olarak yeni kuşağın yönetimi devralmasıyla ilgili ciddi çalışmalar başlattık. Bu kapsamda Türkiye Aile İşletmeleri Derneği TAİDER ile işbirliği içerisindeyiz.

Otomotiv sanayii, her geçen gün daha da gelişiyor ve rekabetçi ortam da dikkati çe- kiyor. Böyle bir sektörde hangi markalara yan sanayi hizmeti sunuyorsunuz?

Otomotiv, gelişmenin kaçınılmaz olduğu sektörler arasında belki de birinci sırada gelir. Ana sanayinin gelişimi için yan sanayi de olmazsa olmaz konumunda. Biz araçlar için 'kozmetik' diye nitelendirilen büyük dış paneller üretiyoruz. Bunun yanı sıra robotlu kaynak sistemleriyle bu parçaların montajından kalın şasi parçalarına kadar geniş bir üretim yelpazemiz mevcut. Original Equipment Manufacturer (OEM), yani 'orijinal ürün üreticisi' konumunda olan Ford Otosan, Tofaş-Fiat, Mercedes Benz, Oyak-Renault, Bosch, BMW, Volkswagen, Audi, Bentley, Jaguar ve Porsche gibi dünyanın önde gelen markalarına hizmet veriyoruz. İlk yıllarda otomobil yedek parçaları ürettik. Sonraki yıllarda Türkiye'deki ilk buzdolabı üretiminin yan sanayiciliğini, ilk traktör üretiminin parçalarını yaptık. Otomotiv montaj sanayi yıllarında da ihtiyaç duyulan kaportaların kalıplarını tasarlayıp ürettik.



Ekonomik krizin patlak verdiği 2009 yılında dünya çapında daha büyük projelere katılabilmek amacıyla yatırımları genişletme gibi cesur bir karar alan Sarıgözoğlu AŞ.'nin Bursa'da 7 yıl önce kurduğu fabrika, önemli bir atılım olarak tarihe geçti.

Üretim konusuna biraz daha yakından bakmak istiyoruz...

Süreç nasıl şekilleniyor ve hangi ürünler or- taya çıkıyor?

Bugün otomotiv sektörünün en önemli ihtiyaç kalemlerinden biri metal pres parçalarıdır. Biz de Sarıgözoğlu Otomotiv AŞ. olarak bu alanda uzmanlaşmış bir firmayız. Süreç birbirini tamamlayan aşamalardan ibaret. Üretilmesi istenen bir parçanın önce kalıbının üretim aşamalarını görmemiz gerekir. Tasarım, metot, simülasyon, telafi CAD-CAM gibi süreçler sonucu kalıbın 2 ve 3 boyutlu işlemlerini titizlikle yapıyoruz. Sonrasında sıra, montaj ve numune baskısı ile ölçülüp raporlanmasına gelir. Pres altı alıştırması yaptıktan sonra da kalıpların üretim yapılacak preslere uyumunun sağlanması gibi önemli bir aşama var. Daha sonra da parçaların basımı ve robot preslerde seri üretim koşullarında otomasyonlu punta ve ark kaynak istasyonlarında montaj yaparak ürünün teslimat noktasına getiririz.

"HIZ KADAR VERİMLİLİK DE ÖNEMLİ"

İhracat rotanızda ön plana hangi ülkeler çı- kıyor?

Otomotiv ve beyaz eşya sektörüne yönelik parça ve kalıplar üreten bir firmayız. Türkiye'deki üretimimiz sayesinde dünyanın önde gelen otomotiv ve beyaz eşya devleriyle çalışıyoruz. ABD, Avru-

pa, Brezilya ve diğer Güney Amerika ülkeleri ile Rusya başta olmak üzere pek çok ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz.

Son derece hassas bir üretim sürecinin söz konusu olduğunu görüyoruz.

Hız kadar verimli olmak da önemli değil mi?

Şüphesiz hız kadar verim de firmamızın üretim ve kalite politikası açısından hayati önemde. Müşterilerimizin bizden istedikleri, son teknoloji ürünü olan kalıplardır. Taleplere zamanında yanıt vermek devamlılık açısından büyük bir öneme sahip. Örneğin, kısa süre önce Avrupa kıtasına ihracatta bu konu çok açık bir şekilde ortaya çıktı. İhraç ettiğimiz Mercedes ve Porsche markaları için kalıpların içine otomatik somun ve civataları çakan, monte eden sistemleri uyguladık. Transfer kalıbından dakikada 15-20 baskıyla ürettiğimiz sac parçaların üzerinde civata ve somunlar da çakıldığı için verimlilik açısından önemli bir başarıya imza attık. Muhataplarımız da bu tablodan çok memnun kaldı.

Hız ve verimliliği anlattınız... Müşterilerini- zi sizi onlarca yıldır tercih etmesinin başka nedenleri var mı?

Sektörünüzde ayakta durmak kadar ilklere imza atmaya devam etmek de bir o kadar mühim. Bizi tercih edilir kılan özelliklerimizin başında bilgi birikimi ve esneklik geliyor. Müşteri odaklılığımız

ve esnek yapımız sayesinde müşteri talepleri doğrultusunda yetkinliklerimizi sürekli geliştiriyoruz. Sarıgözoğlu olarak sürdürülebilir ve uzun vadeli başarı hedefimiz var. Kazanımlarımızı yatırıma dönüştürerek, rekabet edebilir bir makine parkına sahip olmamız en büyük avantajlarımız arasında. Yakın zamanda yine başka ilklere imza attık. Türkiye'den otomotiv kalıplarının ABD'ye ihracatını yapan ilk firma olduk. Buna, Mercedes AMG firmasının kalıp tedarikçi listesine Türkiye'den giren ilk ve tek firma olma özelliğini de ekledik.

“BURSA OSB İLE HIZLANDIK”

Bursa OSB'deki fabrikanızın, şirketinizin konumu açısından önemini de detaylandırır mısınız?

Otomotiv sektörünün merkezi olan Bursa'da, Bursa Organize Sanayi Bölgesi'nde yerleşik Bursa Pres Metal Fabrikası, 2009 yılından itibaren yaklaşık 300 çalışanı ile faaliyet gösteriyor. Fabrikamız 28 bin 500 metrekare kapalı olmak üzere toplam 30 bin metrekarelik alanda kurulu. 2000 tonluk pres kapasitesine sahip Mossini G1 ve 800 tonluk pres kapasitesine sahip Bliss Robotik Pres ve 630 tonluk Powermac Hatları ile soğuk şekillendirilmiş parça üretimi yapılan fabrikamızda Punta Kaynak Robotları ile kaynaklı/montajlı parçalar üretebiliyoruz. Konusunda uzman kadroları ile sürekli gelişim ve ilerleme içerisinde olan Bursa Pres Metal fabrikamızda kalite kontrol faaliyetleri, DEA 3D ölçüm cihazı ve ultrasonik kaynak kontrol cihazı gibi modern kalite kontrol teknolojileri kullanılarak yapılıyor. Böylece otomotiv sektörü için iç ve dış panel parçalar üretebilen bir hassasiyete ulaşıyoruz. Fabrikamızın mevcut pres hatları haricinde 1 adet ek pres hattı ve yeni yatırımlara hazırlık amacıyla oluşturulmuş üretim alanları planlandı ve oluşturuldu. Bursa'yı yatırım maliyetlerinin yüksekliğine rağmen otomotiv sektörüne yakın olmak için tercih ettik. Bursa'daki fabrikamızı ekonomik krizin yaşandığı bir süreçte kurduk. Öngörümüz tuttu, ülkemiz özellikle otomotiv sektörü olarak krizden çok erken çıktı. Bugün o yatırımın isabetli olduğu bir kez daha ortaya çıktı. Kriz sonrası talebin hızla artmasıyla yeni projelerde ilk tercih edilen firma haline geldik.

Sarıgözoğlu AŞ'nin yatırım planlarında neler var?

Üretim alanı olarak Türkiye'nin seçtiği yeni ne-

sil Mercedes kamyonlarının kabin ve şasi parçalarını üretebilmek için Aksaray tesislerini yüzde 100 büyütme gibi sevindirici bir kararın altına imza attık. 5 bin tonluk şasi presimizle entegre çalışan Stenhoj Klink Machine ile Türkiye ve Avrupa'daki kamyon üreticilerine sunduğumuz hizmetin niteliğini olumlu anlamda değiştirmeyi hedeflemekteyiz. 2 bin tonluk hidrolik yeni bir presi de Aksaray'daki fabrikamızda çalışır duruma getirmek bizim için çok önemli bir kilometre taşı oldu. Otomasyon yatırımlarımız da hızla devam ediyor. Bursa dahil seri üretim yapılan her üç fabrikamızda mevcut robotların sayısını hızla ikiye katlıyoruz.

ÇIRAKLIK OKULU FARK YARATTI

Sanayiciler, nitelikli işgücünün eksikliğinden sürekli yakınır, ancak biliyoruz ki bu



konuda özveride bulunan az. Sarıgözoğlu AŞ. bu konuda nasıl bir farka imza attı?

Nitelikli işgücü sıkıntısının en fazla hissedildiği sektör belki de otomotivdir. Biz de bu sektörün içinde bir kuruluş olarak bu eksikliğin her zaman bilincinde olduk. Ancak sadece farkında olmakla kalmayıp bir farkındalık yaratmaya çalıştık. Sürdürülebilir bir ekonomi için pek çok faktör söz konusu olsa da başarılı bir eğitim politikası, en önemli kısmı olarak düşünülebilir. Sarıgözoğlu olarak okul-sanayi işbirliğini somutlaştırdık. Manisa'daki kalıp ve pres metal fabrikamızda çıraklık okulu kurup kapılarını gençlerimize açtık. Milli Eğitim Bakanlığı ile koordineli bir şekilde faaliyetlerini sürdüren okulumuzda geçen yıl ilk mezunlarımızı vermenin sevincini yaşadık. Tüm mezunları vakit kaybetmeden aslı kadroya aldık. Aynı zamanda Türk Eğitim Vakfı (TEV) bünyesinde İsmail Sarıgözoğlu Kalıpçılık Bursu uygulamasını hayata geçirdik. 15 yıldır TEV aracılığı ile kurumsal olarak teknik eğitime destek amacıyla burs sağlıyoruz.

Üretim bandını geliştirme yolunda adımlarınızı atarken yerli-yabancı makine tercihinde nasıl bir yol izliyorsunuz?

İhtiyaca uygunluk ve kalite ile uygun teslimat zamanı ve fiyat, satın alma sürecinde göz önünde bulundurduğumuz 3 önemli kıtas. Teknolojik yeterlilik de bunların yanında önem arz ediyor. Yedek parça ve satış sonrası hizmet desteği de dikkat ettiğimiz noktalar. Yerli-yabancı marka tercihinde, biz de makine üreticisi olduğumuz için yerli makineyi tercih ediyoruz.

“ÖĞRENİLMİŞ ACIZLIĞIN BİLİNCİNDE OLUNMALI”

Yönetim politikanızı belirlerken nelere dikkat ettiniz?

Ortak bir kültür ve hedef oluşturabilmek çok önemli. Hedeflerin net ve anlaşılır olması da bir o kadar önemli. Organizasyonda farklı ve bağımsız düşünce platformu oluşturarak yaratıcılığı ortaya çıkarmak önceliklerimiz arasında. Her aşamada otokratik yaklaşım yerine, sürece ilişkin özgürlük ve içsel motivasyonu artırmayı hedefliyoruz. Organizasyon değerlerine sahip çıkarken, stratejik yorumlayıcı yaklaşımla yeterlilikler ve yetkinliklerle değer yaratılması bizim için önemli. Yönetim politikamızı belirlerken performans girdi ve çıktılarında durumsal liderlik disiplinine de ayrı bir pencere açtık. Öğrenmeye açık zihin ve düşünce



Grubun 4. üretim tesisini Bursa Organize Sanayi Bölgesi'nde açmanın çok doğru bir karar olduğunu yıllar içinde gördüklerini belirten Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Levent Sarigözoğlu, otomotiv devleri ve beyaz eşya üreticilerinin kalıpcısı olarak yatırımlarını her yıl katlayarak sürdürdüklerini dile getirdi.

modeli, sorgulama ve soru sorabilme özgürlüğü ve insan merkezli teknolojiler de yönetim politikamızı belirliyor. Deneyim arttıkça, 'öğrenilmiş acizlik' kavramının bilincinde olunarak, özellikle yaratıcı uygulamalara ve grup sinerjilerine değer veriyoruz.

Peki, kalite politikanızı hangi unsurlar şekillendiriyor?

Kalite politikasını belirlerken birçok amaç belirledik. Ulusal ve uluslararası kalite sistemlerimizin gereklerini yerine getirmek; kalite, maliyet ve teknolojiye iyileşmeleri taşıyan ve tedarikçilerimizle sürekli hale getirerek, verimlilik artışıyla rekabet gücümüzü, kârlılık ve pazar payımızı artırmak; iş süreçlerimiz performanslarını ölçerek sürekli iyileştirmek ve yalınlaştırmak; proaktif ve şeffaf iletişim kurarak değişen müşteri beklentilerini karşılamak; müşterilerimizce talep edilen hizmet ve ürünü istenen adet, zaman ve kalitede kaynakları verimli ve etkin kullanarak sağlamak; çalışanların yetkinliğini, bilinç ve motivasyonunu artırarak şirket hedeflerini benimsemelerini ve aktif katılımlarını sağlamak, kalite politikası amaçlarımızdır.

Çevre politikanızı nasıl şekillendirdiniz?

Çevre politikamızı kalite politikamızla aynı dü-

lemde şekillendirdik. Ürün, hizmet ve faaliyetlerimizden kaynaklı çevre üzerindeki olumsuz etkilerin önüne geçmek, sadece şirketimizin tepe yöneticilerinin değil tüm çalışanlarımızın ortaklaşa üstlendikleri bir sorumluluktur. Şirketimizin bu konuda belirlediği ilkeler şunlardır: Çevre boyutlarıyla ilgili tüm yönetmeliklere uymak ve müşteri beklentilerini karşılamak; yatırım aşamasından itibaren çevre kirliliğini kaynağında önlemek; atıkları en aza indirmek ve geri dönüş-türülmesi mümkün olmayan atıklarımızı uygun yöntemlerle bertaraf etmek; teknik ve ekonomik olanaklar çerçevesinde doğal kaynakları verimli

kullanmak; çevre yönetim sistemimizi, amaçlarımızı ve hedeflerimizi periyodik olarak gözden geçirip sürekli iyileştirmek; çalışanlarımız ve tüm paydaşlarımızın dokümanite edilip yayınlanmış olan çevre hedeflerinin bilincinde olup etkin şekilde katılımını sağlamak; çevre performansımızın sürekli iyileştirilmesini sağlamaktır.

KAPASİTEYİ ARTIRMAYA DEVAM...

2016'dan 2017'ye geçişte hedefler anlamında değerlendirmeniz ne olacak?

Hem en yenilikçi firma olma misyonumuz hem de ekibimizin deneyim ve gençlik enerjisinin sinerjik işbirliği sayesinde 2015 hedeflerimizi fazlası ile tutturduk. Bu yıl da kalıp kapasitesi anlamında doldurma başarısını elde ettik. Kapasite artırma yatırımlarına yılın ikinci yarısında özellikle hız kazandırdık. Bu tablo ışığında yatırımlarımızı 2017'de de sürdüreceğiz. Sadece fabrikalarımızın kurulu olduğu kentlerin değil ülkemizin ekonomik kalkınmasına katkı sağlama yolunda emin adımlarla ilerlemeye devam edeceğiz.

Genç girişimcilere deneyimli bir işadami olarak neler tavsiye edersiniz?

Her işyerinde, ofiste takip edilmesi gereken işler ve sahada takip edilmesi gereken işler vardır. Bunları da girişimciler aileleri ve işyerlerinde çok iyi paylaşmalı. Aynı zamanda yetkilendirmeli ve delege etmelidir. Doğru insana, doğru yerde, doğru görevler ve hedefler vererek başarı elde edilebilir. Ama güven, hiçbir zaman denetime engel değildir. Kime ne iş veriyorsanız verin, takip ve denetim şart. Bu olmazsa olmaz.





Sema Adalı

İnsan Kaynakları Danışmanı
sema@semaadali.com

Dalga dalga oryantasyon: Cankurtaran nerede?

Oryantasyon nedir?

Bugün hepimiz "oryantasyon" kelimesinin anlamını biliyor ve işe yeni başlayanlara veya işletme içinde görevleri değişen personele uygulanan eğitim olarak tanımlayabiliriz. Fransızca kökenli olan bu kelime yönlendirme, yön verme, kılavuzluk etme anlamına gelip, ana amaç yeni işin gereği olarak, yeni bilgilerin edinilmesi, düşünsel ve bedensel becerilerin kazandırılmasıdır.

Fakat her şey bu kutsal amaç doğrultusunda mı ilerliyor?

Dalga dalga oryantasyon

Şirketimize yeni biri işe başladığı zaman insan kaynakları bölümü gerekli oryantasyonu programlar. Her şey önceden bellidir, konu içeriği, süresi vb. derken adım adım her şey planlanmıştır. "Vira bismillah" diyerek yeni arkadaş, şirkete tanıtılır.

1'inci dalga

"Yerin, yurdun masan bu, mailini tanımlar, sonra da telefonunu bağlarız" diyerek ilk dalga gelir.

Bir gün, iki gün, bir hafta diyerek telefon bir ay içinde bile bağlanmaz, arkadaş yan masadaki telefonu kullanır veya cep telefonundan arar. Yine de sesini çıkarmaz, ama aklından "Bu şirkette bir telefon yok mudur?", "Mail adresini tanımlamak bu kadar zor mudur?" diye geçirir.

Anlayışlıdır ne de olsa, herkesin işi çoktur. Tabii bir de "efendilik" esastır, ne de olsa ilk dalga sahil kıyısında iken gelmiş, fazla hızlı çarpmayıp sadece kafasını kurcalamıştır.

2'nci dalga

Oryantasyon süreci başlamıştır... Her bölüm belirli program içerisinde kendi sürecini anlatır, arada bir siz de İK bölümü olarak göz kulak olursunuz. Her bölüm bittikçe arkadaş yanınıza gelir,

*Kumlara yazılmış sözcükler
kadar kısıcaktı ümidim.
Ve anladım ki birtakım şeyleri
ben ilk dalgada yitirmişim.*

Yusuf Hayaloğlu



"Bitti" der. 4 saatlik oryantasyon, 2 saatte bitmiştir. Tesadüf dersiniz, herhalde hızlı anlattı, arkadaş da çabuk kavradı diyerek pek şüphelenmemizsiniz. Ama siz İK bölümü olarak aklınızdan "Daha 2 saat vardı, şimdi ne yapsın acaba?" diye düşünürsünüz. "Masanızda oturun, ben bir şeyler ayarlayayım" dersiniz. Neyse ilk günü böyle kurtardınız.

Ancak sonraki günlerde de benzer senaryo olmaya başlayınca denizin dalgalanmaya başladığını anlarsınız. "Yapacak bir şey yok, işler çok, bu kadar yeter" derler...

İkinci dalga gelmiştir, sağlıksız bir oryantasyon süreci gerçekleşmiştir.

3'üncü dalga

Çalışan, asıl çalışacağı bölüme gelir ve orada da bir iki günde bir şeyler anlatılır ve üçüncü gün "X işini yap, hem de acil" derler.

Arkadaş aslında neyin ne olduğunu çok anlayamamıştır. Sanki okyanusta yüz derler, "Nasıl yani daha okyanusun adını, koordinatlarını, içindeki canlı varlıkları tanımadan nasıl olur?" diye içinden geçirir. Önemi yoktur binmiştir artık bu gemiye, hem de denizdeki değil, okyanustaki dalgalarla boğuşmasını istemişlerdir. Karşısına köpek balıkları da çıkar, balinalar da çıkar, artık şansına güvensin...

İş yapılırken biri gelir "Bu neden böyle oldu, burada hata var" diyerek yeni arkadaşına yüklenir. Hoop üçüncü dalga ile ilk köpek balığı kendini göstermiştir... Halbuki, kâğıt üstünde daha oryantasyon sürecinde görünür ve iki aylık deneme süresi kapsamındadır. Tabii bu bilgi kapsam dışı.

4'üncü dalga

Devam ediyoruz açık denizlerde yol almaya... İlk köpek balığı kendini gösterince, diğer arkadaşlar "Merek etme o buranın celladı, diğeri de paşasıdır" diyerek gayri resmi şekilde oryantasyon sürecine katkıda bulunmaktadır.

Artık deniz dalgalandıkça dalgalanmaya başlamıştır... Yakında tufan kopacaktır korkusu sarımsın etrafı...

İnsan kaynakları bölümü, çalışanın tedirginliğini görmekte ve "Nasıl gidiyor, alıştınız mı?" diye soruyor. "Evet, evet sorun yok" diyerek arkadaş geçiştirmektedir. İK bölümü, kendince o görevini yerine getirmiştir.

Açık denizlerde yol alamaya başlayalı yaklaşık 2 ay olmuştur. İki aylık süre bitimine yakın, İK bö-



lümü gelip bölüm yöneticisinin önüne "Deneme Süresi Değerlendirme Formu"nu koyar ve "Karar verin" der.

Deneme süresi

4857 sayılı İş Kanunu'nun 15. maddesi yeni işe başlayanlar için deneme süresi 2 aydır der. Aslında biz bu maddeyi çok iyi yorumlamadığımız kanaatindeyim. Bu madde, 2 aylık deneme süresi boyunca çalışanın oryantasyon sürecini en iyi şekilde değerlendirir; ona her türlü bilgiyi ver ve 2 ay içinde küçük küçük sorumluluklar vererek ne kadarını yapıp yapmadığını değerlendirir.

Yoksa bizdeki mantıkla, maksimum bir haftalık oryantasyon süresi sonunda, işin yüzde yüz sorumluluğunu veremez. Verilirse ne olur, verilirse yukarıdaki senaryo gerçekleşir ve 2 aylık deneme süresi yaklaşırken sizden karar vermeniz istenir.

Karar

Karar, bölüm yöneticisinin insafına kalmıştır. % 50 - % 50... Çünkü hatalarla dolu bir oryantasyon sürecinin faturasını çalışana kesmek "insafsızlıktır".

Hata mı? Nerede hata var ki? Hep birlikte bakalım:

- Kâğıt üstünde yazılı olan oryantasyon süreci "Neden tam uygulanmadı, hızlıca geçildi? Hani her şey planlıydı?"
- "Oryantasyon sürecinin verimliliği ölçüldü mü?", kişi anlatılanları anladı mı, yoksa hızlı hızlı geçirilip, sadece prosedür mü uygulandı?
- Deneme süresinde olan bir kişiye gerçek anlamda "%100 sorumluluk" verilerek neden süper bir performans beklendi?

- Şirket içindeki köpek balıklarının neden kişiyi ısırmasına izin verildi?
- Çalışan "İyi gidiyor" diyor, ama neden yüzü hiç gülmüyor? Olayları uzaktan analiz etmek yerine, şirkette yaşanan bir iki olaydan örnek vererek neden kişinin açılması sağlanmadı?
- Neden biri bize, "Arkadaş, önce denizde yüz, bak duba var, sınırın ötesi okyanustur, tehlikeydir" demedi. Cankurtaran, baktı da görmedi mi?

Tüm bu şartlar altında karar vermek çok zor. Ben veremem, sizi bilemem...

Cankurtaran nerede ?

Yani gemiden atıldınız bir denize yüzün diyorlar size. Yüzmek iyi de, önce cankurtaran gözetiminde havuzda bir iki deneme yapılır, yüzme performansınız görülür. Sonra açık denizlerde yol alırsınız, gelen dalgaları kolayca göğüslersiniz ve en son becerinize göre okyanusta yüzdürürler sizi.

İki aylık deneme süresi içinde ne kadar yüzme bilip bilmediğiniz ölçülmeden, okyanusa atarlar sizi, orada köpek balıkları ile mücadele etmeniz istenir. Önce bir günlük dalga dersiniz, ama dalgalar peş peşe gelir ve yüz ifadeniz değişir, sonra panikler çırpındıkça boğulmaya başlarsınız ve birileri size uzaktan bakar.

Ne can yeleği atan olur, ne de gemi halatı?

Ve siz gökyüzüne bakarak "Allahım kurtar beni buradan" diyerek, denizden geçecek olan bir başka gemiye geçmeye bakarsınız.

Beyçelik Genkim'i penaltılarda geçti, kupanın sahibi oldu

BOSİAD tarafından düzenlenen futbol turnuvasının finalinde Beyçelik ve Genkim takımları karşı karşıya geldi. Normal süresi 2-2 eşitlikle biten maçta Beyçelik penaltılarda Genkim'i 5-4 yenerek şampiyon oldu.





Bursa Organize Sanayi Bölgesi Sanayicileri ve İş Adamları Derneği (BOSİAD) tarafından bu yıl 3'üncüsü, başlangıçtan bu yana ise 12'ncisi düzenlenen OSB Kurumlar Arası Futbol Turnuvası'nda şampiyon Beyçelik oldu. Olay TV ekranlarından da canlı olarak yayınlanan final karşılaşmasının normal süresi 2-2 eşitlikle bitince maç penaltılara gitti. Çekişmeli ve zaman zaman sağanak yağış altında geçen karşılaşmada Genkim'i 5-4 mağlup eden Beyçelik kupanın sahibi oldu.

BİRLİK VE DAYANIŞMA SEZONU

Final karşılaşması öncesi konuşan BOSİAD Yönetim Kurulu Üyesi ve Futbol Komitesi Tertip Komitesi Başkanı Tanver Emre Yılmaz, "8 grupta 39 takımın kıyasıya mücadele ettiği ve 'Yolunuz



centilmenlik, hedefiniz kupa olsun' sloganıyla gerçekleştirdiğimiz bu yılki turnuvaya, 'Birlik ve dayanışma' sezonu adını verdik. Gururla ve mutlulukla söylüyorum ki adına yakışır bir turnuva oldu. Ben, tüm takımlarımızı bir kez daha birlik ve

beraberlik ruhuna uygun mücadeleleri için tebrik ediyorum. Takımlarımız, turnuva süresince hem yoğun iş temposundan bir nebze olsun kurtulmuş oldular hem de firmalar arası dayanışmayı sağladılar. Sözü daha fazla uzatmadan takımları sahaya davet ediyorum, hak edenin kazanacağı bir maç olmasını diliyorum. BOSİAD olarak patronundan işçisine kadar herkesin nefes alabileceği sosyal faaliyetleri hayata geçirmeye devam edeceğiz" dedi.

BOSİAD Başkanı İlker Oral ve Yönetim Kurulu üyeleriyle, bölge sanayicilerinin de tribünde yer aldığı final karşılaşması heyecanlı anlara sahne oldu. Final karşılaşması sonunda ayrıca; turnuvanın 3'üncüsü olan Baykal Makina da kupasını alırken, en centilmen takım, gol kralı, en iyi kaleci ve en istikrarlı oyuncu ödülleri de sahiplerini buldu.





Zeynep Handan Özcebe
Avukat

Yeni kurulan istinaf mahkemelerinin anlamı ve görevi

Ülkemizde iki dereceli yargı sistemi uygulanmakta iken 2004 yılında kabul edilen 5235 sayılı Adli Yargı ilk derece mahkemeleri ile Bölge Adliye mahkemelerinin kuruluş, görev ve yetkileri hakkında kanunun yürürlüğe girmesi ve 6100 sayılı HMK'da istinaf ile hükümlerin düzenlenmesi, bu düzenlemeye uygun olarak nihayet HSYK tarafından Bölge Adliye mahkemelerinin 20.07.2016 tarihinde 7 bölgede faaliyete başlayacağını açıklanması ve bu konuda gerekli atamaların yapılması ile üç dereceli yargı sistemine geçilmiş bulunmaktadır.

İstinaf, Arapça kökenli bir kelime olup Yargıtay ile ilk derece mahkemeleri arasında kurulacak üst derece mahkemelerince yapılacak olan yargısal denetimin adıdır. İstinaf kanun yolunun uygulanması durumunda, ilk derece mahkemesi kararından sonra, karar önce istinaf denetimine tabi tutulacak, istinaf denetiminden sonra temyiz yolu açıksa temyize başvurulabilecektir. Yani, mahkemelerin verdiği kararlar bir üst mahkemede bir kez daha gözden geçirilecek, gerekirse yeniden duruşma yapılacak, delil toplanacak ve tanık dinlenebilecektir.

İstinaf kanun yolu, öncelikle daha güvenceli bir yargılama yapılmasını sağlayacaktır. Zira, ilk derece mahkemesi kararlarına karşı, şu anda yapılmakta olan tek dereceli kontrol ve denetim mekanizması yerine, iki dereceli bir kontrol mekanizması oluşturulacaktır. Mahkeme kararlarının bir kez daha incelenmesi, denetlenmesi adli hataların ortadan kaldırılarak doğru ve adil kararlar verilmesine hizmet edecektir. Özellikle istinaf mahkemelerinde görev yapacak hâkimler tecrübeli ve uzmanlaşmış olanlar arasından seçileceğinden ve toplu olarak çalışacaklarından kararların en az hatayla alınmasını sağlayacaktır.

İstinaf, kararlarda gördüğü eksiklik varsa, eksikliği bizzat kendisi tamamlayacak. Yanlışlık varsa yanlışlığı bizzat kendisi düzeltecek. Delilleri doğrudan değerlendirecek ve işin esasına girerek adeta ilk derece mahkemesi gibi doğrudan karar verebilecektir. Bu da aynı olayı iki ayrı mahkemenin görmesi ve değerlendirmesi, iki farklı mahkemenin karar vermesi sonucunda neticelendirilmesi anlamına gelecektir. Bu neticelendirme adaletin doğru tecellisine büyük katkı sağlayacaktır. Farklı gözler, farklı değerlendirmeler aynı sonucu verdiğinde karardaki isabeti gösterecek, eğer eksiklikler tamamlanarak, yanlışlıklar düzeltilerek yeni bir karar tesis edilirse, o zaman da eksikliklerin tamamlanması, yanlışlıkların düzeltilmesi için kaybedilecek zaman önlenmiş olacaktır.

ŞEHR-i ŞAL

İSTANBUL



Ec. Tunca Toker
tunca@tokersaglik.com

Sonbaharda saçlarımız dökülmesin

Ekim ve kasım aylarında, sağlık konusunda mevsimsel konular ön plana çıkmakta. Saç dökülmesi aslında her mevsim görülse de, özellikle sonbaharda arttığı herkes tarafından bilinmekte. Aslında günde 50-100 kadar saç telinin dökülmesi normal bir süreçken, mevsimsel geçişlerde bu sayı artar. Yaz boyunca hırpalanan ve savunmasız kalan saçlar, sonbahar gelince kötü ve sağlıksız bir görünüm alır. Ayrıca havaların soğumaya başlamasıyla birlikte, saç soğanı olarak bilinen saç besleyen bölgedeki kanlanmanın azalması saç dökülmesini artırabiliyor. Bu durum geçici olmakla beraber, dengeli beslenmeye ve uygun saç ürünlerini kullanmaya gerekli önem vermezsek saçlarda kalıcı hasarlar oluşabilir.

Erkek ve kadın tipi saç dökülmesi ve sebepler

Mevsimsel saç dökülmesinin yanı sıra erkeklerde hormonal ve genetik, kadınlarda da yine hormonal (özellikle hamilelik, lohusalık, menopoz gibi dönemlerde) ve metabolik bazı sebeplere bağlı olarak saç dökülmesi görülebiliyor. Saç dökülmesi, birçok hastalığın habercisi veya sonucu olabiliyor. Demir, çinko ve vitamin eksikliklerinde, tiroit rahatsızlıklarında, saçlı derideki mantar hastalıklarında, yanlış diyetlerde, stres ve depresyonda, saç dökülmesi aşırı miktarda olabilir. Ayrıca bazı ilaçların (beta blokerler, warfarin, lityum, heparin, levadopa vb.) yan etkisi olarak da saç dökülmesi görülebilir. Kemoterapide kullanılan bazı ilaçların ani ve yaygın bir şekilde dökülmeye yol açtığı da herkes tarafından bilinen bir gerçek.

Tedavi için tıbbi yardım şart

Saç dökülmenizin aşırı miktarda olduğunu düşünüyorsanız, mutlaka cilt hastalıkları uzmanı doktorunuza başvurmalısınız. Doktorunuz geçirdiğiniz hastalıkları, kullandığınız ilaçları, beslenme

alışkanlıklarınızı, yaşam biçiminizi, genetik yapınızı, saç bakımı alışkanlıklarınızı sorgulayarak ve gerekli tahlil ve analizleri yaptırarak saç dökülme sebebinizi ve dökülme tipinizi saptayarak, en uygun tedavi yöntemini önerecektir. Saç dökülmesi tedavilerinde önemli olan saçların sağlıklı çıkmasını desteklemektir. Bu amaçla C ve E vitaminleri, biotin, çinko, selenyum, kalsiyum, demir içeren destekler kullanılmaktadır. Bu tür destekler saç üretici keratin hücrelerinin çalışmasına yardımcı olabilmekte ve sağlıklı saç köklerinden yeni saç çıkmasını uyaramaktadırlar. Çeşitli bitkisel ekstraktlar, minoksidil, amineksil gibi etken maddeler içeren şampuan, spre, losyon gibi saç bakım ürünleri saçın ve saçlı derinin canlı ve sağlıklı kalmasına yardımcı olurlar. Ayrıca saçları çok sık yıkamaktan, kalitesiz boya kullanmaktan, saçın yapısını bozacak uygulamalardan kaçınmak çok önemli. Doğru ürünleri kullanmakla ilgili her türlü sorunuza eczacınızın cevap verebileceğini unutmayın!

Kansere karşı sağlıklı beslenerek güçlenin

'Kansere neden olan çevresel koşullar' içerisinde yüzde 70-75 olarak ifade edilen beslenme şekli', başlı başına değerlendirildiğinde yüzde 35-45 gibi yüksek bir orana sahip.

Kansere karşı beslenmede nelere dikkat etmemiz gerektiğini ve hangi besinlerin koruyucu olduğunu Acıbadem Bursa Hastanesi Diyetisyeni Semra Pehlivan anlattı. Öncelikle, genel çerçevede yeterli ve dengeli beslenmenin altını çizen Diyetisyen Semra Pehlivan; vücudumuzun ihtiyaç duyduğu beş temel gruptan zengin beslenmemiz gerektiğini hatırlatıyor. Bunlar çoğumuzun bildiği gibi; süt, et-balık, sebze-meyve, tahıl ve yağlar grubu... Süt ürünlerinden probiyotik özelliği olan besinlerin bağırsak florasını düzenlediğini söyleyerek, "Her gün mutlaka bir su bardağı kefir ve dört yemek kaşığı yoğurt tüketilmeli" diyor. İçerdikleri lif sayesinde bağırsak florasının korunmasını ve yararlı bakterilerin çoğalmasını sağlayan bir diğer besin grubu ise kuru baklagiller... Haftada 2-3 gün tüketilen kuru baklagilin, kan şekerinin düzenlenmesinden rektum kanserini önlemeye kadar birçok önemli faydası bulunuyor.



Dyt. Semra Pehlivan

İŞLENMİŞ ET TÜKETMEKTEN KAÇININ

Göz ve beyin hücrelerinin korunmasında etkili Omega-3 yağlarından en zengin besinleri; somon, uskumru ve sardalya olarak sayan Diyetisyen Semra Pehlivan, demir, çinko, magnezyum, potasyum ve selenyum açısından zengin kırmızı eti bir kenara ayırarak, şöyle devam ediyor: "Dünya Sağlık Örgütü'ne göre günde 50 gram işlenmiş et tüketilmesi, kalın bağırsak kanserine yakalanma olasılığını yüzde 18 oranında artırıyor. Yani, sosis, pastırma, jambon benzeri iş-

lenmiş etler sık tüketildiğinde kansere yol açtığı bilimsel bir gerçek".

Her gün en az 3-5 porsiyon meyve-sebze tüketimini öneren Diyetisyen Semra Pehlivan; "Ne kadar farklı renkte sebze ve meyve, o kadar çeşitli 'antioksidan' demektir. Bir de sebze-meyvelerin hep daha koyusu tercih edilmeli. Pazı, ıspanak, karalahana gibi koyu yeşil; pancar, domates, nar, yaban mersini gibi koyu kırmızı; kayısı, havuç, balkabağı gibi koyu sarı-turuncu; patlıcan, erik gibi mor; sarımsak soğan gibi beyaz besinler almaya özen gösterilmeli" diyor.

HER MUTFAKTA OLMASI GEREKEN YİYECEKLER

Vücudunuzu kansere karşı korumak istiyorsanız bu mucizevi besinler mutlaka evinizde bulunmalı:

- Soya fasulyesi, mercimek,
- Yağsız peynir, çökelek, yoğurt,
- Kuru fasulye, nohut,
- Taze fasulye, bezelye,
- Meyveler (Portakal, mandalina, kayısı, karadut, kızılcık, kiraz, vişne, kuş üzümü),
- Ceviz, fıstık ve fındık gibi sert kabuklular,
- Lahana, karnabahar, ıspanak, pazı, turp ve pancar yaprakları, şalgam, hardal yaprağı,
- Tam buğday ve çavdar ekmeği, bulgur, yarma,
- Yumurta.



Bir masal gölü: BLED



Tayfur Coşkunözer

Almanya, Avusturya, İtalya, Macaristan, San Marino, Çek Cumhuriyeti ve Slovenya'yı kapsayan 1 haftalık Avrupa gezimizde Slovenya'daki Bled Gölü doğal güzellikleriyle bizi adeta büyüledi.

Avrupa gezimiz 10 Eylül'de Almanya'nın Münih kentiyle başladı. Oradan ilk durağımız Bavyera'da Berchtesgaden kasabası oldu. Tepe noktalarından çektiğim kareler şehrin güzelliğini gözler önüne seriyordu. Bu güzel ve küçük kasabadan ayrılarak Avusturya'nın Salzburg kentine geçtik. Alp Dağları'nın eteklerinde, her noktasında sizi notalarla karşılayan bir şehir Salzburg. Mozart'ın doğduğu kent, onun izlerini taşıyor elbette. Müzik, şehrin her yerinde. Salzburg'a gitmek için neden çok. Turistik veya iş amaçlı olabileceği gibi romantik bir seyahat için de ideal.

Salzburg'dan eşsiz bir yol manzarası eşliğinde Hallstatt'a ulaştık. Avusturya Salzkammergut Göller Bölgesi'nde, Salzburg ve Graz şehirleri arasında konumlanan Hallstatt, nefes kesen manzarasıyla Avrupa'nın en eski yerleşim yerlerinden.

Hallstatt doğal güzelliklerinin yanı sıra 7000 yılı varan geçmişi ile de tarihi yönü olan bir kasaba. UNESCO, 1997 yılında Dünya Kültür Mirası listesine almış burayı. Şu anda da turistik amaçlı hizmet veren tuz madeni ve kasabanın kendi tarihini anlatan müzesi var. Hallstatt, sessiz sakin doğayla iç içe ve dinlenmek için ideal bir yer. Avusturya'nın köyleri ve kasabaları gerçekten çok güzel. Hallstatt'tan sonra San Martin'e geçtik. Burası da iki dağ arasında bir vadide muhteşem bir yer. Bu güzel kasabada eşsiz fotoğraflar çektim.

Avusturya turumuz bitince rotayı İtalya'nın Bologna kentine çevirdik. Bologna, Floransa'nın kuzeyinde Reno ve Savena nehirlerinin arasında yer alıyor. Tarihten kalma kuleler ve iç kısımlarında kemerli sokakların süslediği kent, eski Roma kasabasının yıkıntıları üzerine kurulmuş. Kuleler

kenti unvanına sahip Bologna, çok önemli bir tarım pazarı ve sanayi merkezi olmasının yanında Avrupa'nın en eski üniversitelerinden birine de sahip. Yürüyerek rahatça dolaşabileceğiniz kent merkezinde tüm yolların kesişme noktası Piazza Maggiore. İşten ve okuldan çıkanlar nefes almak, kahvelerini yudumlarken derin sohbetlere dalmak için burada buluşuyor.

KÜÇÜK VE ŞİRİN ÜLKE SAN MARİNO

Bologna'nın ardından Vatikan ve Monaco'dan sonra dünyanın en küçük 3'üncü ülkesi olan San Marino'ya geçtik. Dünyanın cumhuriyetle yönetilen ilk ülkesi burası. Sınırları 61 kilometrekare. Havalimanı ya da tren istasyonu yok, ordusu yok. Para birimi Euro, ancak kendilerine ait arkasında San Marino bayrağı olan bozuk para baskınlar ve bu sadece San Marino'da geçiyor. Konuşulan dil İtalyanca, fakat kendilerine İtalyan denilmesinden hiç hoşlanmazlarmış. Sınırdan herhangi bir pasaport kontrolü yok. Herkes rahatça girip istediği kadar kalabiliyor. Ülkenin en önemli gelir kaynağı turizm. Belki de en önemlisi oldukça ucuz bir ülke olması.

BLEDE HAYRAN KALMAMAK ELDE DEĞİL

San Marino'yu arkamızda bıraktığımızda 1 haftalık gezimizin bizi en çok etkileyen yerine doğru yol almaya başladık. Slovenya'daki Bled Gölü. Masallardan fırlamış gibi bir yer. Muhteşem bir atmosfer, etraf yemyeşil dağlarla çevrili. İnanılmaz bir düzen var. Göl hiç kirlenmemiş. Gölün



Salzburg



Hallstatt



San Marino



Berchtesgaden

etrafında yapılacak tekne turu gün içinde gerçekleştirilecek en önemli aktivite. Tur yapan tekneler sakin ve huzurlu ortamı bozmamak ve gölü kirletmemek adına insan gücü ile kürek turları düzenliyor. Burada çok sayıda sporcunun kano yaptığını görebilirsiniz. Bled Gölü'nün tam ortasında yer alan adadaki kilise de görülmeye değer. Huzurlu ve sakin bir ortamda bulunan Bled Gölü ve gölün ortasındaki ada, imparatorların ve Mareşal Tito'nun yazlık mekân olarak kullandıkları yer olarak göze çarpıyor. Bled'e en güzel fotoğrafı çekmek için bir tepe keşfettim. Yorumcu bir tırmanıştan sonra çıktığım tepeden çektiğim fotoğraflara bakınca yorgunluğa değdiği- ni siz de göreceksiniz.

Kalbimizi Bled'de bırakarak Çek Cumhuriyeti ve Macaristan'da kısa bir tur yaptık ve Polonya'ya vardık. Polonya'da Katowice ve Poznan duraklarımız arasındaydı. İlk 2001 de gittiğim Polonya'yı sonraki yıllar da da ziyaret ettim. O dönemde bizim çok gerimizde olan bu ülke şu an 200 milyar doların üzerinde ihracat yapıyor. Polonya'nın kısa sürede gösterdiği gelişimden çok etkilendiğimi söyleyebilirim. AB üyeliğinin ardından AB fonlarını çok iyi değerlendirmiş ve inanılmaz bir gelişim göstermiş.

Nihayet gezimizin son durağı olan Berlin'e geldik. Berlin'de gece fotoğrafı çekmek için gezerken 25 katlı bir apartman gördüm. Buraya çıkmanın yollarını ararken bir genç bize yardımcı oldu ve 22'nci kattan Berlin'in muhteşem gece fotoğraflarını çektim. Berlin ile birlikte 1 haftalık ve 3700 kilometrelik seyahatimizi tamamlayarak ülkemize döndük. Yorumcu ama bir o kadar da keyifli bir geziydi. Dediğim gibi güzel fotoğraf kareleri bütün yorgunluğu unutturuyor...



Bologna



Lake Bled



Berlin



Lake Bled



Berlin



Dr. İsmail Şeker

Radyoloji Uzmanı

ismail.seker@gmail.com

Bilson Ultrasonografi Merkezi

Marmaris'te bir küçük ada: **Dişlice (Aşk) Adası**

Teknemiz Bencik Koyu'ndan ayrılıp kayadan oluşan bir adaya yöneldi. Uzaktan volkanik tek bir kaya kütlesi gibi görünen adaya yaklaştıkça dikey dizilmiş küçük kayalardan oluştuğunu görmeye başladık. Biraz daha yaklaşıncaya dikey sık aralıkla dizilmiş kayalar, aralarında boşluklar bulunan girintili çıkıntılı bir görüntüye dönüştü. Son zamanlardaki bir söylenceye göre kayalar arasındaki bu boşluklar, adaya gelen ziyaretçiler arasındaki âşıkların kısa süreli gizlenme yerleri olarak kullanılmaya başlanmış. Böylece adanın 2. bir ismi oluşmuş: AŞK ADASI...

Diğer bir söylenceye göre de, dikey kayaların üzerinde dizildikleri, su altında kalan büyük kaya parçası alt çene kemiğine benzetilmiş. Bu dikey kayalar da sık dizilim gösteren alt çenedeki dişlere benzediğinden adanın eski ismi bu benzetmeden türemiş: DİŞLİCE ADASI...



Dişlerin arasından yüzerek veya kano ile adanın arkasına geçilebiliyor. Adanın en üst noktasında Türk Bayrağı dalgalanıyor. Daha alçak kaya tepelerden denize atlayanları da sıklıkla görmek olası. Yeterli zaman olursa kaya adanın tepesine tırmanabilirsiniz.

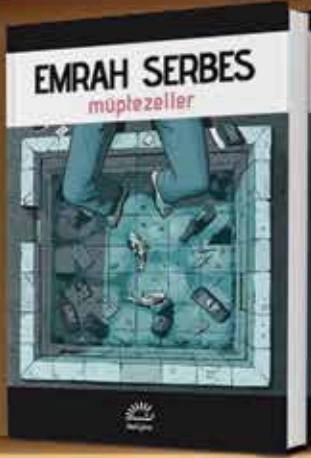


Adanın Bencik yönüne bakan arka yüzü, durgun küçük koylara ve minik plajlara sahip. Gününbirlik tekne ve yatların mola verdikleri koylar, gelenlerin çöplerini yanlarında götürdükleri için henüz kirlenmemiş görünüyor.

Sadece martıların yaşadığı adada sarı ve turuncu renkteki yosunların da kayaları süslediğini görüyoruz. Bu süsler denizin lacivert ve turkuaz renkleri ile mükemmel bir kontrast oluşturuyor. Adanın volkanik labirentleri ve tırmanmaya uygun kayaları fotoğrafseverlere ilginç konular sunuyor.

Kaya dişler arasında yüzme ve fotoğraf çekmek hem zevkli hem de doyumsuz oldu bizim için...





Müptezeller Emrah Serbes

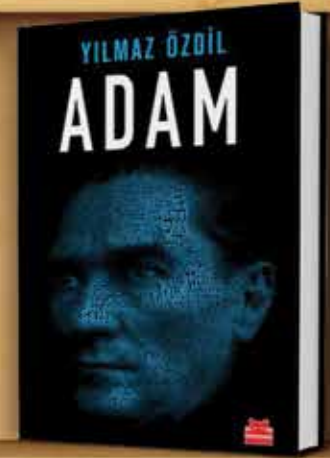
Yazmadan duramayan isimlerden bir tanesi olan Emrah Serbes, tüm yoğunluğunun arasinda Müptezeller kitabına da imza atıyor. Hem Erken Kaybedenler ve Deliduman gibi kitaplarla tanıdığımız hem Behzat Ç gibi dizi ve filminden izlediğimiz hem de OT ve KAFA dergilerinde

okuduğumuz Emrah Serbes, Müptezeller romanı ile okurlara yine derinden etkilenen bir hikâye sunuyor. Emrah Serbes, yeni romanında bu kez çocuklara odaklanıyor ve yoksulluk ile yoğrulmuş çocukların hikâyesini kitap sayfalarına aktarıyor.

Adam Yılmaz Özdil

Köşe yazıları ile tanıyıp sevdiğimiz Yılmaz Özdil, yeni kitabı olan Adam ile yine okurlarına mükemmel bir eser sunuyor. Yılmaz Özdil bir önceki kitabı olan Kadın ile Türkiye tarihindeki mükemmel kadınlarımızı anlatmıştı. Adam kitabı ile de bu kez Adam olabilmiş erkekleri okurlarına anlatıyor. Kitabın adının Erkek yeri-

ne Adam olmasının nedeni ise herkesin Adam olamayacağını belirtmek istemesi. Adam kitabında Türkiye tarihinin farklı zamanlarında ve yerlerinde aynı düşünce yapısını taşıyan ve gerçek Türkiye'nin temellerini sağlamlaştıran Adamların hikâyesi anlatılıyor.



Kapalı Gişe Karanlık Serkan Özel

Yazdığı kitaplar ile okurların ruhuna hitap eden başarılı yazar Serkan Özel, yeni kitabı Kapalı Gişe Karanlık ile hayranlarını yine derinden etkiliyor. Serkan Özel Kapalı Gişe Karanlık kitabının tanıtımı için, "Siz hiç doğduğunuz gün annenizi öldürdünüz mü?" sorusunu kullanıyor ve daha ki-

tabı ele almadan okurlarını derin bir düşüncenin içine sokuyor. Kapalı Gişe Yalnızlık, Sıcak Ayaz ve Canın Sağolsun ile geniş bir hayran kitlesine sahip olan ünlü yazar, Kapalı Gişe Karanlık ile başarısına kaldığı yerden devam ediyor.

Gözlük Koray Yersüren

Son zamanlarda gençlere yönelik kitap akımlarına bir yenisi daha ekleniyor ve genç yazar Koray Yersüren Gözlük romanı ile gerçek anlamda okurlar ile buluşuyor. Gözlük romanı son zamanlarda çok moda olan internet hikâye paylaşım sitesinden oluşturulan bir kitap. Hikâyenin beğeni toplaması üzerine kitap haline getirildi ve kitapseverler ile

buluştu. Romanda Ege adında gözlüklü bir gencin hikâyesi anlatılıyor. Genç yaşta sosyalleşmekte zorlanan ve taktığı gözlük nedeni ile Gözlük lakabı takılan Ege'nin sosyalleşme umudu internet olur ve internette tanıştığı biri ile yaşadığı gizemli aşk hayatını tamamen değiştirir.



Harun Kolçak / Çeyrek Asır

Sanat hayatının 25'inci yılını kutlayan Harun Kolçak, 'Çeyrek Asır' adlı albümünü müzikseverlerin beğenisine sundu. 22 Haziran akşamı geçirdiği rahatsızlık nedeniyle hastaneye kaldırılan, fakat hastalanmadan önce Aşkın Nur Yengi, Işın Karaca, İrem Derici gibi meslektaşları ile düet yapan Harun Kolçak'ın albümü 'Çeyrek Asır' yayınlandı.



Gülşen / Evet Evet

Türk pop müziğinin yeni çıkış arayan isimlerinden Gülşen, ilk stüdyo çalışması "Evet Evet" ile müzikseverlerin karşısına çıktı. DMC etiketiyle yayınlanan single'ıyla hareketli bir çalışmaya imza atan ve geride kalan yaz aylarına damga vuran Gülşen, yeni klipi ile de dijital ortamdaki yerini aldı.



Yalın / Bayıla Bayıla

Pop müziğin başarılı ismi Yalın, 4 yıllık aranın ardından yeni albümü "Bayıla Bayıla" ile 2 Eylül'de müzikseverler ile buluştu. Klarnetten bağlamaya, kanundan çelloya kadar birçok farklı enstrümanın şarkılara hayat verdiği "Bayıla Bayıla" albümü Yalın'ın 4 yıl aradan sonra yayınladığı son albümü. 11 şarkıdan oluşan ve tüm söz ve müzikleri Yalın'a ait olan albümün aranjmanları ise çıkış çıkış şarkısı "Tatlıyla Balla" parçasının müziğine de eşlik eden Özgen Akçetin ve Yalın'a ait.



Gökhan Türkmen / Sessiz

Gökhan Türkmen, 'Sessiz' adını verdiği yeni albümünü sevenleriyle buluştu. Sessiz, çıkış şarkısı Öyle Güzel Ki ve klipi ekim ayında GTR Müzik etiketiyle tüm dijital platformlarda yerini aldı. Sanatçı, Öyle Güzel Ki'nin klibinde bundan önceki birçok klipinin de yönetmenliğini üstlenen Murat Joker ile çalıştı. Albümde en dikkat çeken şarkıların başında ise aşktır, olmadı, olsun yer alıyor.



Mor ve Ötesi / Kayıtlar

İlk albümünü 1996 yılında çıkaran Mor ve Ötesi, 20. yılını sürprizlerle kutlamaya devam ediyor. Grubun 20. yılı için özel olarak hazırlanan box setleri müzikseverlerle buluşuyor. Mor ve Ötesi, 20. yılı için özel olarak hazırlanan arşivlik box setlerin ilkinin DMC etiketiyle yayımladı. Mayıs ayında çıkardıkları "Anlatamıyorum" single'ının ardından bu kez de "Kayıtlar 1996-2004" adını taşıyan ilk box set raflardaki yerini aldı. Çıkan 5 CD'lik ilk kutuda grubun ilk 4 albümü ve son teklisi "Anlatamıyorum" yer alırken, "Şehir", "Bırak Zaman Aksın" ve "Gül Kendine" albümleri ise ilk defa remastered olarak dinleyiciyle buluştu. Bu derlemenin ikincisi olan "Kayıtlar 2005-2016" da kasım ayında müzikseverlerle buluşacak.



Buz Devri 5

En sevdiğiniz Buz Devri kahramanları geri döndü ve bu mamut büyüklüğünde eğlence dolu animasyon macerada her zamankinden daha havalılar! Scrat'ın kaçak meşe palamudunun peşindeki efsanevi takibi onu evrenin derinliklerine yollar ve yanlışlıkla bütün Buz Devri'ni tehdit eder.

cek bir olaylar dizisi meydana gelir. Şimdi Buck, Manny, Ellie, Sid ve Diego'nun da aralarında bulunduğu tüm sürü, hiç kesilmeyen bir aksiyona ve renkli yeni karakterlere bu inanılmaz komik yolculukta beraber çalışmalıdır, tabii bu Scrat'i, komik belayı atlatmak istiyorlarsa!



X-Men Apocalypse

OSCAR ödüllü Jennifer Lawrence, Michael Fassbender ve James McAvoy, Bryan Singer'ın X-Men: Days of the Future Past'ini takip eden bu inanılmaz yapımda, güçlü bir oyuncu kadrosunun başını çekiyor. Binlerce yıl sonra, dünyanın ilk ve en güçlü mutanları olan Apocalypse uyanır ve kendini insanlar tarafından yönetilen bir dünyada bulur. Dünyayı insanlardan temizlemek niyetiyle, yeni dünya düzenini kurmak için

bir grup mutanları bir araya getirir. İnsan ırkını kurtarmak için verilen bu umutsuz savaşta Professor X (McAvoy), durdurulamaz bir düşmana karşı verilen efsanevi bir karşılaşmada, genç X-Men'e liderlik edecek ve dünyanın kaderini belirleyecektir.



Zootropolis

Walt Disney Animasyon Stüdyoları modern memeli hayvanların yaşadığı Zootropolis'te geçen müthiş bir komedi-macerayla karşınızda. Zootropolis'in ilk tavşan polis memuru Judy Hopps, kendini kanıtlamak için kurnaz ve numa-

racı bir tilkiyle işbirliği yaparak zorlu bir davayı gönüllü olarak üstlenir. Büyük küçük her yaştan ve her türden izleyici için olağanüstü eğlenceli, aksiyon dolu, duygusal bu filmi hemen evinize götürün.



Kurtuluş Günü: Yeni Tehdit

Gizemli uzaylıların insan ırkının neredeyse sonunu getirmesinden yirmi sene sonra, gişe rekortmeni Kurtuluş Günü'nün ikinci filminde uzaylılar bu sefer intikam için dönüyor! Ellerine geçen uzay teknolojisinin kullanımı ile muhteşem bilim insanı David Levinson'ın (Jeff Goldblum aynı rolde karşımızda) liderliğinde Dünya ülkeleri, gezegeni korumak için geniş çaplı bir savunma

programı geliştirir. Ancak onları öngöremez bir boyuttaki yeni bir istila için hiçbir şey koruyamaz ve sadece birkaç cesur insanın becerileri dünyayı yok olmaktan kurtarabilir. Liam Hemsworth, Jesse T. Usher ve Bill Pullman'ın da yer aldığı Kurtuluş Günü: Yeni Tehdit, baştan sona aksiyon dolu bir adrenalin yolculuğu!



Soygun

Yanis ve çetesi için her şey yolunda gitmektedir. Ama Yanis'in kardeşi Amine soygunlardan payına düşenden memnun değildir. Bu yüzden büyük bir soygunda kullanılan bir silahtan kurtulmak yerine onu satar. Ancak silahı satın alan

uyuşturucu çetesinin başı silahla derde girince, Yanis'i tehdit ederek onlar için bir soygun yapmak zorunda bırakılır. Nefes kesen çatışma sahneleriyle tempolu bir an bile düşmeyen bir aksiyon filmi.



Galaxy Note 7, Samsung'u fena vurdu

Galaxy Note 7'nin iptaliyle birlikte Samsung 2016'nın üçüncü çeyreği için olan kâr tahminlerini yeniledi. Buna ek olarak hisseleri de darbe yiyen firma, ilk gün yaşanan yüzde 8 düşüşe ek olarak, yüzde 0,8 bir düşüş daha yaşadı. Tüm bunlar firmanın neredeyse 20 milyar dolar kaybına yol açtı. Samsung şimdi konsolide satışlarda yaklaşık olarak 47 trilyon Kore Wonu (42 milyar dolar) elde etmeyi planlıyor. Önceki tahminleri ise 49 trilyon Kore Wonu (44 milyar dolar) olacağı yönündeydi. Bu, firmanın 2016'nın ikinci çeyreği ve 2015'in üçüncü çeyreğindeki kazancından (45 milyar dolar) belirgin şekilde daha az. Buna ek olarak, firma konsolide işletme kârına da darbe almayı bekliyor. Bu da yaklaşık 5,2 trilyon Kore Wonu (4,6 milyar dolar). Atlanmaması gereken bir noktayı daha belirtelim. Note 7'nin üretimden kalkmasıyla Samsung bu cebi alanların derhal geri iadesini de teşvik ediyor. Cihazı geri verenlere tam geri ödeme yapma veya Galaxy S7 edge alma seçenekleri sunuluyor. Hatta, Note 7 sahiplerinin güvenle geri gönderiyi yapabilmesi için ateşe karşı dayanıklı kutular bile üretiliyor.



Google için mobil aramaları daha öncelikli

Bir arama motorundan çok daha fazlası olduğunu yaptığı yeniliklerle kanıtlayan Google, yeni bir adım daha atıyor. Geçtiğimiz günlerde Sprayscape kamerası ile gündeme gelen dev şirket şimdi de mobil güncellemeleri ile ön planda yer alıyor. Birkaç yıldır mobile yönelen ve bu yöndeki çalışmalarına ağırlık veren arama devinin mobil telefonlardan yapılan aramalar için özel sonuçlar göstermek üzere yenilikler yapacağı ifade ediliyor. Google bununla ilgili ilk adımı 2015 yılında attı, böylece mobil cihazlar üzerinden yapılan aramalarda kullanıcılar farklı sonuçlarla karşılaşmaya başladı. Bu şekilde adım atılmasının nedeni ise mobil kullanıcılarının daha yoğun arama yapıyor olması olarak gösteriliyor.

iPhone 7 Türkiye'de satışa çıktı

iPhone 7 alıcılarıyla buluştu, 1 saat dolmadan tükendi.

Teknoloji devi Apple'ın son akıllı telefonu iPhone 7, 13 Ekim'i 14 Ekim'e bağlayan gece saat 00.01 itibarıyla tüketicilerle buluştu. Mağazanın Bursa, İstanbul ve Ankara'daki merkezi şubelerinde satışa sunulan iPhone 7, gece saatlerine ve soğuk havaya rağmen yoğun ilgi gördü. Mağazanın Bursa şubelerinde stoktaki iPhone 7'ler bir saat olmadan tükendi. Büyük bir hayran kitlesine sahip olan iPhone 7, 3 bin 249 TL'den başlayan fiyatlar ile satışa sunuldu. En pahalı iPhone ise 7 Plus'ın 256 GB olan modeli 4 bin 600 TL.



MOBİLE ÖNCELİK VERİLİYOR

Arama yoğunluğunun mobilde daha fazla olmasından dolayı masaüstü bilgisayarların ve mobillerin arama sonuçlarında değişikliğe gidilmesine neden oldu. Bununla ilgili açıklamanın ise Pubcon isimli konferansta analist Gary Illyes tarafından yapıldığı belirtiliyor. Yapılan açıklamaya göre Google, masaüstü bilgisayarlar ve cihazlar için arama indeksi tutacak fakat bu indeks mobile göre biraz daha geç olacak. İlk indeks mobil cihazlarda olacak ve masaüstü bilgisayarlara daha geç gelecek.

Güvenli bir gelecek için Çağdaş yapılar



Organize Sanayi Bölgesi Mavi Cad. No: 19 Nilüfer/Bursa
T: 0.224 241 00 41 (pbx) F: 0.224 242 45 50
www.oytasyildiz.com.tr

Zamanında ve sorunsuz teslimat ile size Bursa kadar yakınız...



HIZLI TESLİMAT

Siparişlerinizi en hızlı ve güvenli şekilde Koçel güvencesi ile sizlere ulaştırıyoruz.



2 YIL GARANTİ

Koçel garantimiz ile ürünlerinizi 2 yıl boyunca işçilik ve malzeme hatalarına karşı koruyoruz.



MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ

Müşterilerimiz ile satış öncesi ve sonrası her an iletişimde olup, memnuniyet ve sorun çözme odaklı çalışıyoruz.



%98 AÇILIR ÇEKMECE

Çekmece içindeki malzemelere kolay erişim ve çekmece içindeki her alanı en verimli şekilde kullanmanızı sağlıyoruz.



MERKEZİ KİLİT SİSTEMİ

Merkezi kilitleme sistemi ile aynı anda tüm çekmeceleri kilitleyerek, güvenlik ve kullanım kolaylığı sağlıyoruz.



ÖZEL TASARIM

Firmalarımızın ihtiyaçlarını saptayıp yerinde ziyaret ederek doğru çözümleri sunuyoruz.



ÇEVREYE DUYARLILIK

Koçel olarak, topluma saygı ve gezegenimizi korumak bizim için çok önemli. Akıllı aydınlatma sistemleri ile enerji tasarrufu sağlıyoruz. Doğadan aldıklarımızı emanet olarak düşünüp doğaya tekrar teslim etmek üzere her yıl 100 adet ağaç dikiyoruz.



80kg YÜK KAPASİTESİ

80kg kadar ağırlığa dayanıklı malzemeler kullanıyoruz.



KALİTE KONTROL

Malzemelerimizin uzun ömürlü ve hatasız üretimi için başlangıçtan teslimata kadar kalite kontrolü sağlıyoruz.



**BURSA METAL
İŞLEME TEKNOLOJİLERİ
FUARI'NDAYIZ**

1 - 4 ARALIK 2016

6. Salon 613B

Bursa

Merkez: Hacı bostan (Köprü Caddesi) No. 10
Mahmutbey - İSTANBUL

Telefon: +90 212 445 35 29 (3 lines)

Fax: +90 212 445 35 78 **Gsm** 0533 231 04 04

Fabrika: GOSB 800. Sokak No.816 Gebze-KOCAELİ

Telefon: +90 262 677 11 30 (3 lines) **Fax** +90 262 677 11 40

E-mail: info@kocel.com.tr

www.facebook/KocelCelik

www.kocel.com.tr

LÜKS MARKALAR İÇİN ALİŞVERİŞE ÇIKMAYIN. AŞAĞI İNİN.

Sur Yapı Marka, evinizin hemen altındaki alışveriş merkezine dünyaca ünlü lüks markaları getiriyor. Uludağ manzaralı rezidans ve home ofis daireleri, VIP hizmetlerine bir tıkla ulaşabileceğiniz Touch Screen Panel Sistemi'yle Marka, Bursa'nın gözbebeği Nilüfer'de yükseliyor.

Satış ofisimize gelin, dilediğiniz daireyi hemen seçin. 2017'de açılacak alışveriş merkezi sayesinde dünyanın modasını yakından takip ederken, ışıltınızla da takip edilen olun.

Siz de bu lükse imzanızı atın.

2017'DE
TESLİM



ÖRNEK DAİRELERİMİZ HAZIR



3+1 190 m² REZİDANS DAİREMİZ



Marka Rezidans Satış Ofisi: Odunluk Mah. Mıhraplı Cad. BP Karşısı No: 6/A Nilüfer / Bursa