

SINERJİ

Birlikte üretelim, birlikte büyüyelim...

Yıl 6 | Sayı 36 | Kasım - Aralık 2019

Automotive Meetings'e tam not

Bursa OSB tarafından 2019 yılı sonunda ikincisi düzenlenen Automotive Meetings Bursa, Türkiye dahil 35 ülkeden 264 otomotiv ana ve yan sanayi şirketini bir araya getirdi. Etkinliğe katılan firmaların temsilcileri, programın fuar konseptin farklı olarak ikili iş görüşmeleri formatında düzenlenmesinin çok faydalı olduğunu ve bir önceki programa göre çok büyük ilerleme kaydedildiğini söylediler. **s18**

Auto motive
MEETINGS
Manufacturing & After market



Yerli otomobil Bursa'da heyecan yarattı

Türkiye'nin yerli otomobili TOGG 2020 Projesi kapsamında tanıtıldı. Tamamen elektrikli olacak yerli otomobile ilişkin birçok ayrıntı belli olurken, üretim üssü olarak Gemlik ilçesinin seçilmesi, Bursa iş dünyasında heyecan yarattı. **s23**

YAPI ENDÜSTRİSİ ÇÖZÜMLERİ



Floorlayer
Parkealtı Yalıtım Şıltesi



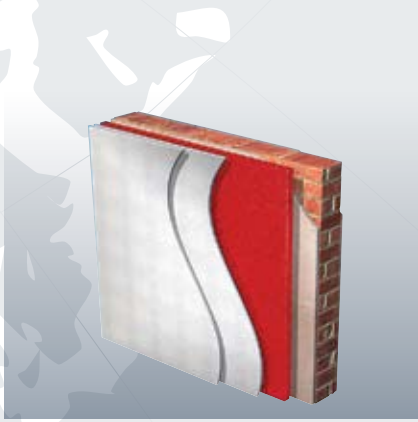
Floormax
Şapaltı Yalıtım Şıltesi



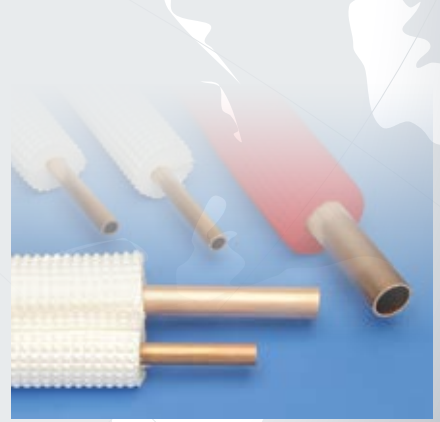
Rooflayer
Çatı Yalıtım Şıltesi



Termawrap
HVAC Yalıtım Levhası



Akustilayer
Ses Yalıtım Levhası



Termawrap
HVAC Yalıtım Borusu

durfoam
Insulation and Packaging Solutions

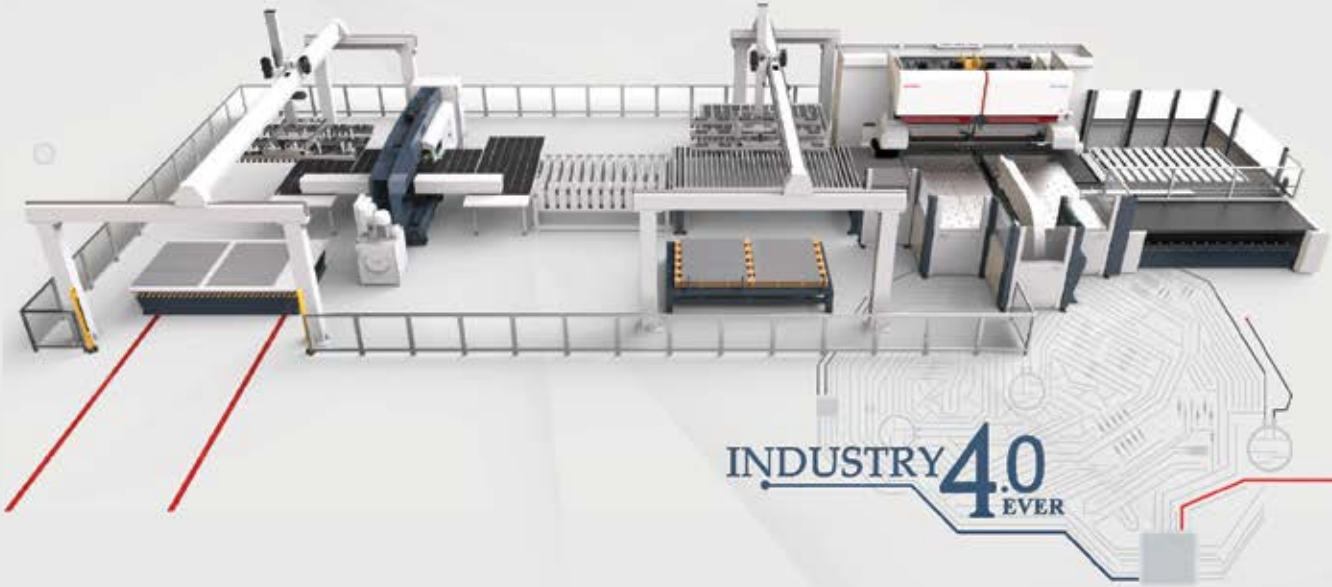
DURFOM İZOLASYON VE AMBALAJ SAN. TİC. A.Ş. Merkez: Akçalar Sanayi Bölgesi Şirşir C. No: 5 Nilüfer / Bursa / TÜRKİYE **T**+90 224 484 25 06 - 07 **F**+90 224 484 23 21
İSTANBUL - DURMAZLAR PLAZA Şube: Basın Express Yolu No: 25 Halkalı Küçükçekmece / İstanbul / TÜRKİYE **T**+90 212 693 96 35 - 36 - 37 **F**+90 212 693 96 38
www.durfoam.com

DURMAZLAR

DURMA

Bugün, Yarın, Daima...

Dünya Durma'dan değişiyor... Durmazlar geleceğin fabrikalarını kuruyor



- Mükemmel hat çözümleriyle zamandan tasarruf
- İnce ve kalın saclarda verimli ve hassas kesimler
 - Düşük işletim maliyeti ve enerji tüketimi
 - Her tip malzemede mükemmel sonuç
 - Uzaktan erişim ile hızlı servis

WIN EURASIA
12-15.03.2020 **İstanbul / TÜRKİYE**
Salon:14 Stand:E100



Toplantılarınızda Hilton Bursa İmzası

Travel and Hospitality Awards kapsamında Türkiye'nin En İyi İş Oteli seçilen
Hilton Bursa markanızı en iyi temsil edecek ayrıcalıklarla dolu.

800 kişilik balo salonu, konforlu odaları, World Luxury Spa Awards ödüllü spa merkezi
ve benzersiz lezzetlerle dolu restaurantlarıyla markanızın ihtiyaç duyduğu
en yüksek standartları sizlere sunuyor.

0 (224) 500 05 05 rezervasyon numaramızı arayarak,
en düşük fiyat avantajlarından yararlanabilirsiniz.


Hilton
BURSA
CONVENTION CENTER & SPA

Hilton
HONORS

Zirvede
47.Yıl



SiNTA®
SANAYİ İNŞAAT TAAHHÜT VE TİCARET A.Ş.

SiNTA®
İNŞAAT

İDARE MRK. (İNŞAAT TAAHHÜT)
Organize San. Bölgesi Gri Caddesi
No: 8 - 16140 - Nilüfer - BURSA
Tel : 0224 243 62 40-41
Fax : 0224 243 62 42
sinta@sinta.com.tr

SiNTA®
PREFABRİK

PREFABRİK TESİSLERİ
Organize Sanayi Bölgesi Lacivert
Caddesi No: 19 - 16140 - Nilüfer - BURSA
Tel : 0224 243 62 40-41
Fax: 0224 243 62 42
sinta@sinta.com.tr

SiNTA®
CELİK

ÇELİK KONS. ÜRETİM TESİSLERİ
Organize San. Böl. Sarı Caddesi
No: 9 - 16140 Nilüfer - BURSA
Tel: 0224 243 62 40-41
Fax: 0224 243 62 42
sinta@sinta.com.tr

SiNTA®
BETON

HAZIR BETON TESİSLERİ
Ahmet Yesevi Mahallesi Sanayi Cad.
No: 661 - 16140 Geçit - Nilüfer - BURSA
Tel : 0224 244 96 51-52
Fax: 0224 244 96 36
sinta@sinta.com.tr

SiNTA®
AGREGA

AGREGA ÜRETİM TESİSLERİ
Yörükyenicesi Mahallesi
No: 143 - 16970
Mudanya - BURSA
Tel: 0224 559 82 54-55
sinta@sinta.com.tr

www.sinta.com.tr

KORTEKS



Üstün performans, gelişmiş nem yönetimi

DRY TOUCH® Teknolojisi

Korteks'in sertifikalı performans kumaş markası DRY TOUCH®, Korteks İplik fabrikasında özel teknikler kullanılarak üretilen ileri teknoloji ürünü fonksiyonel kanal kesitli flamanlardan oluşmaktadır. Bu ileri teknoloji ve fonksiyonellik bir araya gelerek; üstün performanslı aynı zamanda doğal görünümlü, yumuşak tutumlu ve daha örtücü olan DRY TOUCH® kumaşı yaratmıştır.

Kanallı lifleri ile nem ve hava transferini kolaylaştıran DRY TOUCH®, havanın dışarıdan içeriye, nemin ise içeriden dışarıya kolayca atılmasını sağlar. Yapılan testlerde DRY TOUCH® kumaşlarının pamuğa göre nemi 10 kat daha hızlı emdiği gözlemlenmiştir.

DRY TOUCH® performans kumaşları, Spor Giyim, İç Giyim, Denim Giyim, İş Elbisesi, Hazır Giyim alanları başta olmak birçok alanda kullanılmak üzere geliştirilmiştir.



İ P L İ K



Bursa Fabrika : Organize San. Böl. San Cad. No: 3 16140 Bursa Tel: 0224 219 11 00 (20 hat) Faks: 0224 242 51 61
İstanbul Ofis : Levent 199, Büyükdere Cad. No: 199 34394 Şişli - İstanbul Tel: 0212 456 21 18-19 Faks: 0212 422 00 96
e-mail : korteks.iplik@zorlu.com

www.korteks.com.tr

Hurda Geri Dönüşümünde Güvenilir İsim



Firmamızda ana ve yan sanayilerden gelen, DKP, sac, demir talaşı, alüminyum, kâğıt, tahta vb. hurda malzemeler konteynerlardan boşaltıldıktan sonra, cinslerine göre ayrıştırılmaktadır. Ayrıştırılma işlemi yapılan malzemeler iş makineleri ile otomatik preslere yüklenerek paket haline getirilmektedir. Paketleme operasyonu tamamlanan hurdalar yeniden işlenmek üzere ilgili firmalara gönderilmektedir.

Hurda malzemelerin ana ve yan sanayiilerden alınmasıyla başlayan ve geri dönüşüm firmalarına nakliye edilmesine kadar olan tüm süreçlerde Soyic Metal araç ve imkânları kullanılmaktadır.



RAMSOY METAL-NAKLİYECİLİK
SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ.

SOYIÇ İNŞAAT NAKLİYAT METAL GERİ DÖNÜŞÜM SAN. TİC. A.Ş.
Organize Sanayi Bölgesi 75. Yıl Bulvarı No:2 Nilüfer / BURSA
Tel : 0 224 242 49 00 - 01 - 02 & Fax: 0 224 242 49 04
info@soyichurda.com



SOYIÇ METAL

PRATİK GÜÇ! | *junior*

Kompakt ölçüleriyle dar alanlarda kolay manevra yapabilen, tam yüksekte güvenli sürüş sunan, iz bırakmayan lastikleriyle zemini koruyan yeni, güçlü, pratik liftler.



EL5 LIFT
OUTPOWER THE GRAVITY

+90 224 241 30 90
www.elslift.com

Kasım - Aralık 2019
Yıl 6 Sayı 36 Yayın Süresi 2 ayda 1
Yayın Bölgesi Bursa

BOSİAD adına sahibi
Yavuz Yiğit

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Abdullah Bayrak

Bursa OSB Yönetim Kurulu
Hüseyin Durmaz Yönetim Kurulu Başkanı
Abdullah Burkay Yönetim Kurulu Üyesi
Nüvit Gündemir Yönetim Kurulu Üyesi
Sühendam Urbay Yönetim Kurulu Üyesi
Özcan Gök Yönetim Kurulu Üyesi

Bursa OSB Bölge Müdürü
A.Türker Ertürk

BOSİAD Yönetim Kurulu
Rasim Çağan Yönetim Kurulu Başkanı
Mefkûre Zümbülova Yönetim Kurulu Başkan Yard.
Meltem Turan Yönetim Kurulu Genel Sekreteri
Gaffar İhsan İpeker Yönetim Kurulu Başkan Yard.
Süleyman Selçuk Çelik Yönetim Kurulu Başkan Yard.
Onur Parseker Dernek Saymanı
Yavuz Yiğit Yönetim Kurulu Üyesi
Tanver Emre Yılmaz Yönetim Kurulu Üyesi
Özgür Şahin Yönetim Kurulu Üyesi
Haluk Arslan Yönetim Kurulu Üyesi
Orhan İğrek Yönetim Kurulu Üyesi

Dergi İletişim
Bursa Organize Sanayi Bölgesi
Ormanlar Cad. Meşelipark Tesisleri
No:2-2 B Blok D:2 16140 Nilüfer/BURSA
Mobil: 0 530 941 33 39
Tel: 0 224 243 20 01 Fax: 0 224 243 20 02
Web: www.bosiad.org.tr
bilgi@bosiad.org.tr

Yayına Hazırlayan

yazlevi iletişim & yayıncılık

Yazlevi İletişim&Yayıncılık
Ahmet Taner Kışlalı Bulvarı No:11/A Öndül Elite Offices
B Blok K:7 D:94 Nilüfer/Bursa
yazlevi@yazlevi.com.tr
www.yazlevi.com.tr

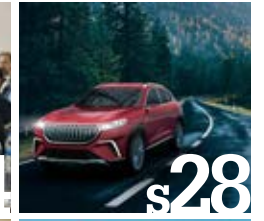
Baskı

Detay Copy Matbaa & Kirtasiye
Setifika No: 28780
Tahtakale Çelebiler Cd. No:9
Osmangazi/Bursa
www.detaycopymatbaa.com

Baskı Tarihi
26 Şubat 2020

Yayın Türü
Yerel Süreli

Sinerji, Bursa Organize Sanayi Bölgesi Sanayicileri ve İş Adamları Derneği'nin (BOSİAD) yayın organıdır. Dergide yayınlanan yazı ve makaleler kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yazı ve reklamların sorumluluğu yazana veya reklam verene aittir.



İÇİNDEKİLER

Sinerji'den Mesaj

- 08** 2020 iyi başladı... Hüseyin Durmaz
10 En çevreci yarışmada süreç başladı Rasim Çağan

Dosya Konusu

- 18** Automotive Meetings'e tam not
28 Yerli otomobil Bursa'da heyecan yarattı

BOSB ve BOSİAD'dan...

- 14** Bursa OSB'li firmalara yeni enerji verimliliği desteği geliyor
16 Bursa OSB, Bangladeş'e rol model oluyor
24 TÜSİAD ve BOSİAD, Bursa sanayisinin dijital dönüşümü için güçlerini birleştiriyor
26 TÜSİAD SD² Programı için ziyaret
32 BOSİAD'dan Bosch Yetkinlik Merkezi'ne ziyaret
33 Alman-Türk TSO ile mesleki eğitim toplantısı
35 Mesleki eğitime büyük destek
36 BTSo ile mesleki eğitim için görüş alışverişi
37 Rasim Çağan'dan gençlere: İletişim becerilerinizi geliştirin
40 BTM yetkililerinden BOSİAD'a ziyaret
42 MARSİFED, BOSİAD'a konuk oldu
43 ATİAD'dan BOSİAD'a ziyaret
46 URTEB'den BOSİAD'a işbirliği çağrısı
48 Çocuklar çevreci sanayiye çizgileriyle anlattı

Firmalar

- 17** Durmazlar ilk tramvay ihracatını gerçekleştirdi
41 AR-GE Merkezleri Ödülleri sahiplerini buldu
47 Rudolf Duraner AR-GE Merkezi'ne önemli ödül
52 'Design Turkey'den Üçge'ye çifte ödül
53 Rektör Kılavuz'dan Meklas Group'a ziyaret
54 Maysan Mando Genel Müdürü Tülay Şengül oldu
56 Bumatech Fuarı'nda ELS Lift'e yoğun ilgi
57 Borusan, mekanik tesisat sektörü ile buluştu

Görüşler

- 34** Gelir Vergisi Kanunu'nda yapılan bazı değişiklikler Şerif ARI
44 Menşei şahadetnameleri ile ilgili geçmişe dönük cezalar! Ahmet Özenalp
50 Haksız rekabete ilişkin TTK'nın 55. maddesi Zeynep Handan ÖZCEBE
58 2020 yılı unutulmaz değişimlerin yılı Sema ADALI
62 Probiyotikler ruh halini ve bilişsel işlevi artırıyor Dr. Öğretim Üyesi Esin Gökse ŞEKER

Fotoğraf Öyküsü

- 60** Alcatraz Adası Dr. İsmail ŞEKER



Hüseyin Durmaz
Bursa OSB Yön. Kur. Bşk.

2020 iyi başladı...

Çok değerli Sinerji okurları;

2019 yılını zor bir sene olarak geride bıraktıktan sonra 2020 yılı iyi başladı...

2019'un ilk yarısında, Mart ayı sonunda yapılan yerel seçimlerin etkisi hissedildi. Yılın ikinci yarısı ise ekonomide önemli toparlanma ve gelişmeler ile tamamlandı. Bilhassa üçüncü çeyrekte gelen pozitif büyüme, ekonominin hızlandığını gösterdi. Bu anlamda, 2020 yılı için yeniden büyüme yılı olacağını söyleyebiliriz. Nitekim bunun ilk işaretleri birkaç gün önce açıklanan sanayi üretim endeksinde görüldü. Türkiye İstatistik Kurumu verilerine göre, Aralık ayı Sanayi Üretim Endeksi beklenenin 2 puan üzerinde yüzde 8,6'lık artış olarak açıklandı.

En az bunun kadar önemli olan bir başka nokta da, Sanayi Üretim Endeksi'nin Eylül ayında 3,4, Ekim ayında 3,8, Kasım ayında 5,1 ve yukarıda da belirttiğimiz gibi Aralık ayında 8,6 düzeyinde, aylık artışların devam eder şekilde çıkmasıydı. Bu, sanayide çarkların dönmeye devam ettiği anlamına gelmektedir.

Bursa Organize Sanayi Bölgesi'nin 2019 yılı elektrik, su, doğalgaz tüketimi verileri de bize bunu işaret ediyordu. 2019 yılında bölgemizde elektrik tüketiminde yüzde 20 ve proses suyu kullanımından gözlenen yüzde 10'luk artış da üretimin sürdüğünün göstergesidir.

Sadece üretim anlamında değil, ihracat cephesinde de durum gayet güzel. 2019'u

180 milyar dolar ile rekor bir düzeyde kapatan ihracatımız, yeni yılın ilk ayına da yüzde 6'lık artışla başladı. Bu veriler ışığında 2020 yılını yeniden büyümenin devam edeceği bir sene olarak değerlendirebiliriz.

Enflasyon ve işsizlik meselesi ise 2020'de üzerinde hassasiyetle durmamız gereken iki başlıktır. Aslında işsizlik diyoruz ama işsizlikten ziyade mesleksizlik desek belki de daha doğru olur. Çünkü bir taraftan milyonlar iş ararken, diğer taraftan sanayici çalıştıracak kalifiye eleman bulamıyor. Bu da gözden kaçırılmaması gereken bir ayrıntıdır.

Bursa Organize Sanayi Bölgesi yönetimi olarak bizler de çalışmalarımızı sürdürüyoruz. 34 ülkeden ve ülkemizden 250'nin üzerinde otomotiv ana ve yan sanayi firma temsilcisini bir araya getiren "Automotive Meetings-Bursa" (Dünya Otomotiv Buluşmaları-Bursa) etkinliğinin ikincisini başarıyla tamamladık. Bu dev buluşma ile ilgili haberlerimizi ve katılımcıların değerlendirmelerinin yanı sıra, eğitime yönelik çalışmalarımızı, yurtdışından ağırladığımız heyetler ve diğer etkinliklerimiz ile ilgili haberleri de dergimizin içeriğinde bulabilirsiniz.

Bu duygu ve düşüncelerle yazımı tamamlarken, sizlere de sağlık ve mutlulukla işlerinizde başarılar temenni ediyor, saygılarımı sunuyorum.

iPEKER

feel the nature

Cupro™

Bemberg™ by AsahiKasei





Rasim Çağan
BOSİAD Yön. Kur. Bşk.

En çevreci yarışmada süreç başladı

Çok değerli Sinerji okurları,

Yeni sayımızdan hepinize merhaba. BOSİAD yönetimi olarak görevdeki bir yılımızı tamamladık. Bu bir yıl içinde mesleki eğitim ve çevre konuları başta olmak üzere önemli çalışmalar gerçekleştirdik. Bundan sonra da aynı heyecanla görevimizi yerine getirmeye devam edeceğiz.

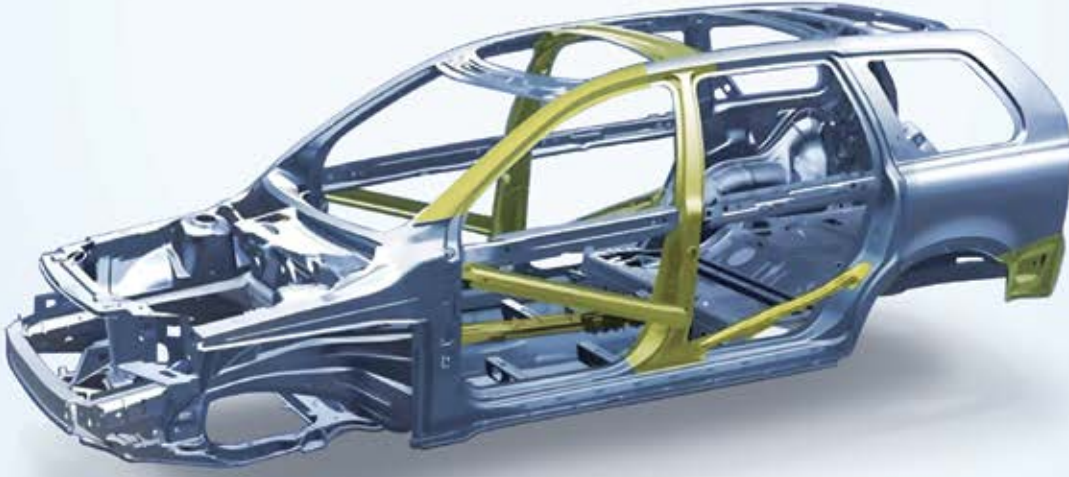
Bildiğiniz gibi, 2015 yılından bu yana bölgemiz firmaları arasında düzenlenen Çevreye Duyarlı Sanayi Tesisi Yarışması'nın bu yıl 5'sini gerçekleştireceğiz. "Çevreci Üretim Temiz Gelecek" sloganıyla düzenlenen bu yarışmada amacımız; sanayi kuruluşlarının çevreye olan duyarlılıklarını göstermek ve bu durumun tüm OSB'lere yayılması, örnek olmasına katkı sağlamaktır. Son başvuru tarihi 3 Nisan 2020 olan yarışmamızda; çevre altyapısını kurmuş, üretim ve hizmet faaliyetlerinde gerçek bir çevreci yaklaşım sergileyen ve duyarlılık gösteren sanayi tesisleri ödüllendirilecek.

Göreve geldiğimizde dile getirdiğimiz en önemli konulardan biri de, sanayinin nitelikli çalışan sorununa çözüm bulmak için mesleki eğitimin önemine dikkat çekmek oldu. Çünkü kalkınmış ve refah düzeyi yüksek bir ekonominin geleceğinin mesleki eğitimden ve bilgiyle donatılmış gençlerin yetiştirilmesinden geçtiğini unutmamamız gerekiyor. Gençlerimize istihdam olanakları ve diplomanın değerini doğru anlatmak ve verilen eğitimin kalitesinin yükseltilmesi adına çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

Tüm bunların yanı sıra ülkemizde ve dünyada yaşanan gelişmeleri de yakından takip ediyoruz. Sanayi üretim endeksi ve ihracattaki yükseliş ile yerli otomobilin Bursa'da üretilerek olması gibi gelişmeler 2020 yılı adına bizlere umut verirken, Corona virüsü salgınının Çin başta olmak üzere dünya ekonomisine yönelik etkileri de endişe yarattı. Virüsün, Çin ekonomisi üzerinde yaratacağı risklerden küresel ekonominin zarar göreceğine yönelik uyarıları dikkatle izliyoruz. Umarız normal ekonomik aktiviteler bir an önce rayına oturur.

Bu sayımızda da BOSİAD ve bölge şirketlerimizle ilgili haberleri keyifle okuyacağınızı umuyor, hepinize mutlu günler diliyorum.

Her *Ruh* güçlü bir bedene ihtiyaç duyar...



Beyçelik Gestamp sac metal üretimi ve kalıp tasarımı lider kuruluşlardan biridir.



Beyçelik Gestamp sac metal üretimi ve kalıp tasarımı konusunda sahip olduğu -alanındaki ilk- Ar-Ge merkezi belgesi ve otomotiv sektörüne yaptığı yatırımlarla otomotiv sanayisine yön veriyor.

IMF Başkanı'ndan Corona virüs açıklaması

IMF Başkanı Kristalina Georgieva, yeni tip Corona virüs salgınının küresel ekonomi için büyük bir "belirsizlik" oluşturduğunu söyledi.

Almanya'da 56'ncısı düzenlenen Münih Güvenlik Konferansı'nda "Küresel Ticarete Beklentiler" konulu panelde konuşan Georgieva, "düşük verimliliğin", "düşük ekonomik büyümenin" ve "düşük enflasyonun" dünya ekonomisini sürükleyen faktörler olduğunu söyledi.

Georgieva, bugün dünyada "belirsizliğin" normal bir duruma dönüşmek üzere olduğunu ifade ederek, IMF'nin yeni tip Corona virüs salgınının Çin dışında nasıl yayıldığı da dahil

olmak üzere belirsizlik kaynaklarını yakından izlediğini belirtti. Georgieva, Çin'deki fabrikaların gelecek haftalarda açılacağına işaret ederek, "Corona virüs hakkında daha fazla şey öğrendikten sonra küresel ekonomiyi korumak için koordineli önlemleri kabul etmemiz gerekecek" değerlendirmesinde bulundu. Georgieva, yavaş ekonomik büyümenin ortasında Corona virüsün gerçek etkisinin bilinmediğini de sözlerine ekledi.



2019'da cari fazla verildi



Cari işlemler hesabı Aralık 2019'da 2 milyar 798 milyon dolar açık verirken, 12 aylık cari fazla 1 milyar 674 milyon dolar oldu.

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası tarafından Aralık 2019 dönemine ilişkin ödemeler dengesi verileri açıklandı. Cari işlemler açığı, 2018'in Aralık ayına göre 1 milyar 731 milyon dolar artarak 2 milyar 798 milyon dolar olarak gerçekleşti. Bunun sonucunda, cari işlemler hesabı 2019 yılında 1 milyar 674 milyon dolar fazla verdi.

Söz konusu gelişmede, ödemeler dengesi tablosundaki dış ticaret açığının 2 milyar 89 milyon dolar artarak 3 milyar 402 milyon dolara ve birincil gelir dengesi açığının 93 milyon dolar artarak 1 milyar 87 milyon dolara yükselmesi etkili oldu.



Aralık ayı sanayi üretim rakamları açıklandı

Sanayi üretimi Aralık 2019'da yıllık bazda yüzde 8,6 arttı. Rakamları değerlendiren Sanayi ve Teknoloji Bakanı Varank, "Sanayi üretimi aralıkta 21 ayın rekoruna ulaştı. Bunu kalıcı hale getirmeye, üretim öncülüğünde büyümeye odaklandık" dedi.

Türkiye İstatistik Kurumu, geçtiğimiz yılın aralık ayına ilişkin sanayi üretim endeksi verisini paylaştı. Buna göre, sanayi üretimi aralık ayında bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 8,6 artış kaydetti.

Sanayinin alt sektörleri incelendiğinde, 2019 yılı Aralık ayında madencilik ve taşocaklığı sektörü endeksi bir önceki yılın aynı ayına göre %9,8, imalat sanayi sektörü endeksi yüzde 9,1 ve elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtım sektörü endeksi yüzde 0,3 arttı.

2019 yılı Aralık ayında madencilik ve taşocaklığı sektörü endeksi bir önceki aya göre yüzde 4,1, imalat sanayi sektörü endeksi yüzde 1,9 ve elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtım sektörü endeksi yüzde 0,8 arttı.

Takvim etkisinden arındırılmış sanayi üretimi 2019 yılı dördüncü çeyreğinde bir önceki yılın aynı çeyreğine göre yüzde 5,8 arttı. Bir önceki çeyreğe göre mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış sanayi üretimi ise yüzde 1,5 arttı.



‘Tek tuşla’ dünyanın kapıları açılacak

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM), dijital dönüşüm çalışmalarını kapsamında mobil uygulamasını ve AloTİM destek hattını hayata geçirdi.

Dijital Dönüşüm ve İhracat 2020 Raporu tanıtım toplantısında konuşan TİM Başkanı İsmail Gülle, ihracatçıların mobil uygulamayla küresel pazarlara yönelik tüm ihracat ve piyasa verilerini, TİM’in hazırladığı yeni nesil hedef pazar analiz raporlarını, ülke bilgi notlarını ve diğer bilgilendirici yayınları görüntüleyip, canlı destek butonu ile sorunlarının çözümü için aktif destek sağlayabileceklerini söyledi. Gülle “Bu sayede ihracatçılarımızın, ilgili hedef pazarlarda pazarlama ve tanıtım çalışmalarını proaktif bir şekilde sürdürebilmelerini amaçlıyoruz” dedi.

‘İHRACAT RADARI HAZIRLANDI’

TSE ile ortak dijital platform hazırladıklarını aktaran Gülle, ihracatçıların TİM’in mobil uygulaması ve web sitesi üzerinden sunulacak platform üzerinden dünyanın hangi noktasına ürün sağlayacaklara ve belgelere ulaşabileceklerini belirtti. Gülle, İhracat Radarı uygulamasının da ihracatçılara ürünler hakkında detaylı analiz, veri ve grafik sunacağını böylece ürünlerini pazarlayabilecekleri

yeni ülkeler bulmalarına yardım edeceğini aktardı. Gülle, uygulamanın ihracatçılardan gelen talepler dikkate alınarak gelişen ve değişen ihtiyaçlar çerçevesinde yaşayan bir organizma olarak güncelleneceğini söyledi. Gülle “İhracatçılar artık, Whatsapp, Facebook ve Bip uygulamaları üzerinden de dünyanın her noktasından 7/24 TİM’e ulaşabilecek” dedi.

‘YENİ NESİL TİCARİ DİPLOMASİ BAŞLIYOR’

Geçen yıl ilkinin açıkladıkları İhracat Raporu’nun 2020 yılı versiyonunu da duyuran Gülle, “2020 yılında özellikle odaklandığımız önemli başlıklardan biri Yeni Nesil Ticari Diplomasi faaliyetleri olacak. Bu bağlamda bu yıl yeni nesil ticaret heyetleri, e-ihracat, dijital platformlar ve Türkiye lojistik merkezleri gibi yeni nesil ticaret diplomasisinin sacayaklarına odaklandık. Raporumuzda, özel bir başlık olarak, geçen yılki RCA analizimiz gibi 2030 yılına doğru küresel trendleri ve gerek ticari gerekse ekonomik göstergelerin geleceğini, 360 derecelik bir bakış açısıyla mercek altına

aldık. 2030’da dünyanın en fazla ithalat yapacak ülkelerini, bu ülkelerde hangi ürün ve sektörlerin daha fazla küresel ticarete konu olacağını detaylarıyla paylaştık. Mevcut ihracat performansımızın artırılması noktasında, ihracatçılarımızın ürün, sektör ve pazar yoğunlaşması riskinden kaçınmaları, yeni fırsatları değerlendirebilmeleri ve ihracat rotalarını doğru çizebilmeleri adına raporumuzda hem Türkiye’nin rekabet ettiği belli başlı ülkelerin hem de hedef pazar ülke ve ürün yoğunlaşması analizlerini yaptık” dedi.



Bursa OSB'li firmalara yeni enerji verimliliği desteği geliyor

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından başlatılan yeni enerji verimliliği projesi için 7 ilde 7 OSB seçildi. OSB'ler arasında Bursa Organize Sanayi Bölgesi de yer alıyor.



Türkiye'de net elektrik tüketiminin yüzde 47'si sanayi sektörüne ait, buna karşın sanayide kullanılan elektrik motorlarının yüzde 90'ı verimsiz olarak çalışıyor. Bu motorların daha yüksek teknoloji ve daha verimli yeni motorlarla değiştirilmesi gerektiğinden hareketle yola çıkan Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, bu dönüşümü gerçekleştirerek, imalat sanayiindeki elektrik tüketiminde kayda değer bir düşüş sağlanmasını hedefliyor. Bakanlık, OSB'ler, OSBÜK ve KOSGEB'in de katkılarıyla 7 ildeki 7 OSB'de pilot projeye başlama kararı aldı.

Türkiye'de KOBİ'lerde Enerji Verimli Motorların Teşvik Edilmesi (TEVMOT) Projesi, Gebze, İzmir-Kemalpaşa, Antalya, Uşak, Adana-Hacı Sabancı, Bursa ve Ankara Sanayi Odası 1. OSB'yi kapsayacak. KOSGEB'in İşletme Geliştirme Desteği ve Birleşmiş Milletler Kalkınma Fonu şemsiyesinde bir finansman mekanizmasının kurgulandığı projede, sanayiciler doğrudan finansal ve teknik desteğe erişebilecekler. 2 yılda yaklaşık 10 milyon liralık bir kaynağın bu iş için kullanılması hedefleniyor.

Pilot uygulamalar kapsamında ilk aşamada; konunun uzmanı danışmanlardan oluşan bir ekibin, belirlenen OSB'lerdeki tesislerin detaylı enerji etüdünü yapması, verimsizliklerin tespit edilmesi ve çözümünün söz konusu tesisteki elektrik motorlarının dönüşümü olması durumunda bunun sanayiciye teklif olarak sunulması planlanıyor

YÜZDE 60 HİBE DESTEĞİ

Konuyla ilgili açıklamalarda bulunan Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank şunları söyledi:

"Diyelim ki bu dönüşüm için kullanılacak motorların maliyeti 100 bin lira. İşte bu 100 bin liranın yüzde 60'ını, yani 60 bin lirasını biz sanayicilerimize hibe olarak vereceğiz. Sanayicinin cebinden bu iş için sadece 40 bin lira çıkmış olacak. Eğer alacağınız enerji verimli motorlar 'Yerli Malı' belgesine sahipse, bu sefer 100 bin liranın yüzde 75'ini hibe olarak vereceğiz. İlk uygulamaya bir hafta içinde başlıyoruz.



jeyi başlatacağız. Şubat ayı içinde de Gebze, Bursa, Uşak ve Antalya OSB'lerden seçilecek firmalarla yolumuza devam edeceğiz."

SANAYİNİN ELEKTRİK FATURASINDA TASARRUF HEDEFİ

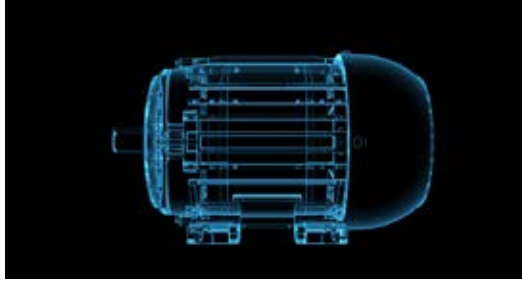
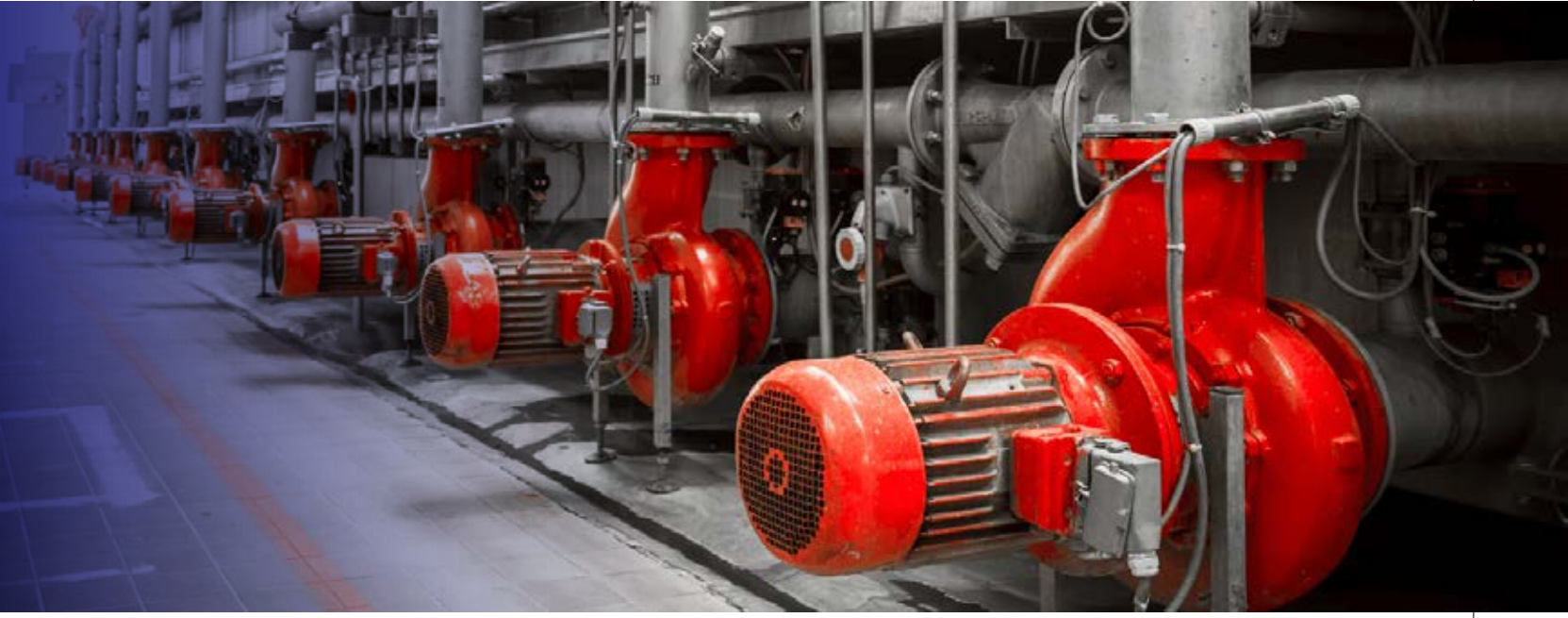
Pilot projeye sanayide elektrik motorlarının verimliliğiyle ilgili farkındalık oluşturmak ve firmaları harekete geçirmek istediklerini belirten Bakan Varank, projenin planlandığı gibi ilerlemesi halinde hem sanayide enerji tasarrufuyla firmaların rekabet gücünün artırılabileceğini hem de yerli elektrik motorları sektöründe büyük bir ölçek oluşturacağını ifade etti.

Bakan Varank, "Yapılan bir analize göre, sanayimizdeki verimsiz motorların tamamının yenilenmesi durumunda 27 milyar liralık bir değişim maliyeti ortaya çıkıyor ama eğer bu değişim yapılırsa sanayinin toplam elektrik faturasında yılda 24 milyar liralık tasarruf olabiliyor. Neticede işletmelerin yapacağı



A S O

1. OSB'deki arkadaşlarımızla çerçeve protokolünü imzalayacak ve bu pro-



böyle bir yatırım kendini 2 yıldan daha kısa bir sürede amorti edecek" dedi.

Ticaret Bakanlığı ile de ithal motorların verimliliğin daha sıkı denetlenmesine ilişkin bir çalışma başlattıklarını da aktaran Varank, "Türkiye'yi verimsiz motorlar cenneti olmaktan kurtarmamız lazım. Türkiye'de en verimli motorlarla en iyi sanayiye oluşturmamız lazım" değerlendirmesinde bulundu.

"YEŞİL OSB VİZYONUMUZU SÜRDÜRÜYORUZ"

Konuşmasında, sanayideki teknolojik dönüşümlerin yanı sıra çevreci dönüşümleri de çok önemsediklerine değinen Bakan Varank, "Türkiye, endüstriyel çıktı başına malzeme, enerji ve kirlilik yoğunluklarını

azaltmak için önemli bir potansiyele sahip. Bu konudaki çalışmaları 'Yeşil OSB' vizyonumuzla sürdürüyoruz. OSB'leri; çıktılarını girdiye dönüştüğü, enerjisini kendi karşılayan, kaynak verimliliği yüksek, eko-endüstriyel parklara dönüştürmek istiyoruz. Bu proje kapsamında Dünya Bankası'yla beraber çalışıyoruz. İlk aşamada; Adana, Ankara, Bursa ve İzmir'den birer OSB ile başladık. Kaynak verimliliği, endüstriyel simbiyoz ve yeşil altyapı konularında analiz çalışmaları gerçekleştirdik. Temel eksiklikleri belirleyip, her bir OSB için eylem planları hazırladık. Ayrıca, tüm Türkiye geneli için de bir Yeşil OSB Çerçevesi oluşturduk. Şu an projenin ikinci aşaması, yani uygulama safhasını yürütüyoruz" diye konuştu.





Bursa OSB, Bangladeş'e rol model oluyor

Türkiye'nin ilk planlı sanayi bölgesi olan, gerçekleştirdiği ihracat ve sağladığı istihdamla örnek oluşturan Bursa Organize Sanayi Bölgesi, Bangladeş Ekonomik Bölgeler Kurumu Heyeti'ni ağırladı.



Bangladeş'e bir sanayi bölgesi kurmak için dünyadaki çeşitli örnekleri inceleyen Bangladeş Ekonomik Bölgeler Kurumu Heyeti, Türkiye'deki temasları sırasında Bursa Organize Sanayi Bölgesi'ne konuk oldu. Bangladeş Başkonsolosu Bidosh Chandra Barman ve beraberindeki bürokratlar, Bursa OSB yetkilileriyle bir araya gelerek, bölgenin faaliyetleri ve sanayicilerin kent ve ülke ekonomisine sağladığı katma değer hakkında bilgiler aldı.

Yapılan toplantının ardından Atıksu Arıtma ve İleri Arıtma tesislerinde incelemelerde bulunan Bangladeşli konuklar, tesislerin yapısı ve işleyiş-

leri hakkında bilgi aldı. 48.000 m³/gün kapasiteyle 220 firmaya hizmet veren su arıtma tesislerini yakından inceleyen Bangladeş heyeti, son teknoloji kullanarak arıtma gerçekleştiren tesislerin örnek alınacak seviyede olduğunu belirtti.

BURSA OSB İLGİ ALANLARINDA

Ülkedeki en önemli sektörlerinin tekstil ve hazır giyim olmasından dolayı, Bursa OSB'nin ilgi alanlarına en yakın sanayi bölgesi olduğunu da ifade eden Bangladeş Ekonomik Bölgeler Kurumu Heyeti yetkilileri, misafirperverliklerinden dolayı OSB yetkililerine teşekkür etti.





Durmazlar ilk tramvay ihracatını gerçekleştirdi

Dünyanın 7'nci tramvay üreticisi Bursalı Durmazlar, ilk ihracatını AB üyesi Polonya'ya gerçekleştirdi. Durmazlar'ın ürettiği tramvaylardan ilki tamamlanarak Polonya'nın Olsztyn kentine yola çıktı.



2019 Şubat ayında Polonya'nın Olsztyn kentinde gerçekleştirilen ihaleyi, tüm teknik spesifikasyonları uygun görülen ve en iyi teklifi sunan Durmazlar kazanmıştı. İlk etapta 12 tramvay üretimini kapsayan anlaşma doğrultusunda üretilen Panorama modeli araçlardan ilki tamamlanarak yola çıktı. İkinci aracın 18 Mart'ta gönderilmesi planlanırken, 12 aracın teslimi Eylül ayında tamamlanacak.

Durmazlar'ın kazandığı 12 araçlık tramvay ihalesinin bedeli yaklaşık 20 milyon Euro. Şehir içi raylı sistem araç üretimi ve teknolojileri alanında proje, dizayn, yazılım, montaj, test ve devreye alma süreçlerinde hızla büyüyen Durmaray'ın arkasında 1956 yılından bu yana teknoloji üreten Durmazlar Makina'nın güç ve desteği var. Durmazlar Makina bugün 150.000 m² kapalı alanda, yüksek teknolojiye sahip 3

ayrı fabrikada, her yıl 120 ayrı ülkede üretime destek veren 8 bin adet makine üretiyor.

GELİŞTİRDİĞİ YAZILIMLARI TRAMVAYLARDA DA KULLANIYOR

Durmazlar, 2009 yılında raylı sistemler sektörüne de Durmaray markası ile giriş yaptı. Bugün Durmazlar'ın yurtiçinde farklı illerde çalışan 98 adet tramvay ve hafif raylı sistem aracı bulunuyor. Dünyanın yedinci tramvay markası olan İpekböceği'nin de üreticisi olan Durmazlar, sensör teknolojilerini, geliştirdiği yazılımları tramvaylarında da kullanıyor. İşlenmemiş büyük veri sayesinde araçta oluşan olaylar anında takip edilirken, gelecekte oluşabilecek durumlar da tespit edilebiliyor. Araçlar bu konum bilgilerini ve ek verileri merkez bilgisayar ve güzergâhta çalışan diğer araçlar ile paylaşabiliyor.

Durmazlar, bugün iş ortağı olarak yol aldığı 80 distribütörü ile 120 ülkeye ihracat yapıyor. Üretilen makinelerin yüzde 80'e yakını ABD, Avrupa Birliği ülkeleri ve Avustralya gibi gelişmiş sanayi ülkelerinde alıcılarıyla buluşuyor.

210 YOLCU KAPASİTELİ

Dünyada raylı sistemler sektöründe ilk sıralarda yer almayı hedefleyen Durmaray, araştırma ve geliştirme çalışmalarına 2009 yılında başladı. 2011 yılına gelindiğinde ise Durmaray gövde ve boji imalatı için 15 bin m² kapalı ve 50 bin m² açık alana ve raylı sistemler araç üretimi içinse 25 bin m² ve 10 bin m² açık alana sahip 2 ayrı tesiste üretim yapmaya başladı. Üretilen ilk tramvay İpekböceği adıyla 2013 yılında Bursa'da raylarla buluştu. Ardından 2015 yılında Bursa Büyükşehir Belediyesi tarafından ihalesi açılan 60 adet Hafif Raylı Sistem (HRS) ve 12 adet çift yönlü tramvay projeleri izledi. Durmaray'ın yeni jenerasyon tasarımı olan Panorama ise 2016 yılında 8 araçla Samsun'da, çift yönlü 12 araçla da Kocaeli'nde hizmet vermeye başladı. Kocaeli Belediyesi'nin 2017 yılında yeniden açılan ihaleyle talep ettiği 6 araç ise bugünlerde Durmaray tesislerinde üretiliyor. Panorama, 210 yolcu kapasitesine sahip.



Automotive Meetings'e tam not

Bursa OSB tarafından 2019 yılı sonunda ikincisi düzenlenen Automotive Meetings etkinliği, Türkiye dahil 35 ülkeden 264 otomotiv ana ve yan sanayi şirketini bir araya getirirken, etkinlikte üç gün boyunca 6 bine yakın iş görüşmesi gerçekleştirildi.





Bursa Organize Sanayi Bölgesi'nin ev sahipliğinde geçtiğimiz kasım ayında ikincisi düzenlenen Automotive Meetings Türkiye, yerli ve yabancı otomotiv endüstrisinin devlerini Bursa'da buluşturdu. Etkinliğe katılan şirketlerin temsilcileri, 3 gün boyunca önceden planlanan randevularla onlarca iş görüşmesi gerçekleştirdi. Katılımcılar programın fuar konseptinden farklı

olarak ikili iş görüşmeleri formatında düzenlenmesinin çok faydalı olduğunu ve bir önceki programa göre çok büyük ilerleme kaydedildiğini açıklarken, görüşmelerin ileriye yönelik önemli işbirlikleri sağlayacağını, ayrıca organizasyonun Bursa'nın otomotivdeki büyük potansiyelini gözler önüne serdiğini ifade ettiler.



**Yılmaz Çoruh /
Coşkunöz Kalıp
Makina**

Biz iki yıl önceki organizasyona da katılmıştık. Fakat bu yıl daha efektif görüşmeler yaşandı. Biz de buraya olmadığımız pazarları hedefleyerek geldik. Amerika, Meksika, Afrika pazarı ve Rusya'da çalışmadığımız müşterilerle görüşme olanağı bulabilmek amacıyla programa katıldık. 15 civarı görüşmemiz olacak. Avrupa'da iş yaptığımız firmaların bağlantılarıyla da Uzakdoğu, Çin ve yine Afrika tarafına daha çok yayılmak istiyoruz.


İpek Yalçın / Thierry Diniz

Bu yapıyı çok başarılı buluyorum; çünkü zaman yönetimi, kiminle görüşeceğinizi bilmeniz ve kuru kalabalık olmadan ikili görüşmeler yapabiliyorsunuz. Belki zaman biraz daha yayılabilir, çok hızlı görüşmelerin yapıldığı söylendi. Yine de bizim için verimli bir etkinlik oldu. Biz OEM'lerin



birçoğu ile çalışmaktayız. Burada ise daha çok Rusya ve Belarus ülkelerinden gelen müşterilerle görüştük. Bunun yanında tedarikçi tarafında olan firmalarla da görüşeceğiz.


**Hüseyin Zümbülova /
Pilotcar**

Bu bizim ikinci katılımımız ve bu kadar başarılı olacağını açıkçası beklemiyordum. Tanıdık yüzleri gördüm ve buraya geldiklerine de sevindim. Demek ki önem veriyorlar bu programa. Etkinliğin her yıl büyüyerek otomotiv sektöründe yerini daha fazla alacağına inanıyorum. Toplam 25 civarı görüşmemiz olacak ve bunların çoğu OEM'lerle. Rusya ve Doğu Asya ağırlıklı şirketler var aralarında. İzlenimlerimiz çok olumlu yönde.


**Erkan Şentürk /
Pressmech**

Bu organizasyonun bir tedarikçi bir de müşteri tarafı var. Biz daha ziyade burada müşteri tarafında bulunuyoruz. Ve beklediğimizden daha iyi geçti diyebilirim. Potansiyel müşteri olabilecek birçok firma ile toplantı yaptık. Beklentilerimizin üzerinde bir etkinlik oldu, memnunuz. Toplamda 15 görüşmemiz oldu. Bizim için güzel ve hedef kitlemizi içinde barındıran bir organizasyon. Avrupa'nın doğusuna yoğunlaşmış durumdayız. Görüşmelerimizde de bu bölgelerden gelen firmaları seçmeye çalıştık.


**Hüseyin Koca / Coats
Türkiye**

Coats olarak bizim iki ayrı ürün grubumuz var. Bunlardan biri geleneksel ürünler olan iplik ve fermuar, diğeri de inovatif yeni ürünlerimiz. Bu organizasyonda da ağırlıklı ikinci alan için bulunuyoruz. Organize edilen toplam 14 görüşmemiz olacak. Planlananların dışında yaptığımız görüşmeler de var. Bunların hepsi birer tohum ekme süreci. Bu görüşmelerin ne kadarını hasat edebileceğimizi ise zaman gösterecek. Bu organizasyon da iyi bir vesile oldu.

**Mustafa Barış /
Formfleks**

Bu yıl katılımın daha da arttığını ve yapılan görüşmelerin daha verimli olduğunu söyleyebilirim. Firmalar ne istediklerini bilerek nokta atışı görüşmeler gerçekleştiriliyor. Bizler hem ürettiğimiz yeni ürünleri ve gelişmeleri paylaşmış oluyoruz, hem de sektördeki yeni teknolojik gelişmeler hakkında bilgi sahibi oluyoruz. Organizasyonun yeni müşteriler bulma ve yeni teknolojileri öğrenerek adaptasyon açısından çok önemli olduğunu düşünüyorum.


Dinçer Koruk / Korçim Metal

İki yıl önceki programla kıyasladığımızda yüzde 50'nin üzerinde artış var diyebilirim. Önemli firmalar organizasyona katılmış, dolayısıyla çok verimli olacağını düşünüyorum. Biz de yurtdışından gelen birçok firmanın temsilcisi ile görüşme şansı bulduk. Üzerine eğildiğimizde ticarete yansıyacak gelişmeler mutlaka olacaktır. Biz de yeni ihracat müşterileri bulma hedefiyle organizasyona katıldık. İki yılda bu seviyeye gelindiye bir sonraki program çok daha iyi olacaktır.


**Emrah Yenidünya /
Meklas Otomotiv**

Güzel ve verimli bir etkinlik. Almanya, Rusya, Fransa ve Avrupa'nın çeşitli ülkelerinden gelen misafirlerle ikili görüşmeler gerçekleştirdik. Mercedes, Kia, Otokar gibi önemli firmalarla toplantı yapma fırsatı bulduk. Bu görüşmelerin yeni iş ortaklıklarına dönüşeceğini düşünüyorum. Bir önceki organizasyonda da yer almıştık, bu yıl ise çok daha kapsamlı ve daha fazla müşteri ile toplantı yapma şansı bulduk.


**Uğur Yavuz / Sardis
Otomotiv**

Organizasyona OSB'nin yönlendirmesi ile katıldık. Ve iyi ki de katılmışız. İlk gün, planlanmış 8 firmayla toplantı yapmamıza rağmen, plan dışında 5-6 firma temsilcisi ile daha görüşme şansı yakaladık. Organizasyonda yer aldığımızı çok memnunuz. Randevu saatlerinin değiştirilmesi gibi küçük aksaklıklar yaşıyorsa da çok faydalı ve başarılı bir program.



Mete Dağkurs / Marturfompak International

Birçok yeni firma ile tanışma imkânı bulduk. Özellikle yurtdışı firmalarının katılım sağlaması bizi heyecanlandırdı ve sevindirdi. Bizim için faydalı bir organizasyon oldu. Burada çeşitli ülkelerden gelen birkaç firma çok



ilgimizi çekti. Yaptığımız çalışmalarla ilgili imkânlar doğabilir. Burada sadece potansiyel bir tedarikçi ya da müşteri olarak değil, enformasyon açısından da sektör hakkında fikir, bilgi ve haberler aldık.

Mammamadov Vahid Firuddin / Ganja

Etkinliğe Azerbaycan'dan katılıyoruz. Orada traktör, otobüs ve kamyon üretimi yapan bir şirketimiz var. Burada önemli ticari bağlantılar doğabilir. Türkiye'den birçok parça ve malzeme tedarik edeceğimizi düşünüyorum. Çok faydalı bir program olmuş, emek verenlere teşekkür ediyorum. Güzel görüşmeler gerçekleştirdik. Bursalı firmalarla birlikte çalışmaya hazırız.



Dmitriy Aninç / Minsk Automobile Plant

Biz bir Belarus firmasıyız. Kamyon ve otobüs üretiyoruz. Yılda 10 bin kamyon 1500 de otobüs üretimimiz var. İki yıl önceki etkinliğe de katılmıştık. Fakat bir önceki organizasyonda bizlere yer verilmişti. Şirketler gelip bizimle görüşmüştü. Fakat bu sefer konsept değiştirilmiş ve alıcılar olarak biz satıcıları stantlarında ziyaret ettik. Fakat ilk sistem bizim için daha iyiydi. Şu anda Türkiye'den 40'a yakın tedarikçimiz bulunuyor ama farklı firmalarla da çalışma istediğimiz var.



ceki etkinliğe de katılmıştık. Fakat bir önceki organizasyonda bizlere yer verilmişti. Şirketler gelip bizimle görüşmüştü. Fakat bu sefer konsept değiştirilmiş ve alıcılar olarak biz satıcıları stantlarında ziyaret ettik. Fakat ilk sistem bizim için daha iyiydi. Şu anda Türkiye'den 40'a yakın tedarikçimiz bulunuyor ama farklı firmalarla da çalışma istediğimiz var.



Nilgün Sevinç / Maysan Mando

Rusya, Meksika, Polonya, Fransa gibi birçok ülkeden müşterilerle görüştük. Hem tedarikçi hem de müşteri tarafıyla buluşma fırsatı bulduk. İki

taraf için de kazanımlar olacaktır. Toplam 15 civarında görüşmemiz olacak. Bunların dışında ekstra çıkan ziyaretler de gerçekleşecektir. Biz Kore ortaklı bir firmayız. Burada Türkiye tarafı için olmasa bile Amerika pazarı için potansiyel bir müşteri ile tanışma fırsatı bulduk. Bunu biz değerlendiremesek bile ortağımızla paylaşıp, bizim aracılığıyla potansiyel bir çözüm üretebileceğimizi düşünüyoruz.

Meryem Numanoglu / Elele Döşeme

Bizim için çok faydalı bir program, kendimizi tanıtmak açısından da bir fırsat oldu. Beklediğimiz, planladığımız firmalarla görüştük. Yerli firmaların yanı sıra Rusya, Çekya, Mısır gibi farklı ülkelerden gelen şirketlerle de görüşmelerde bulunduk. Yurtdışı katılımlarının her dönem artması çok önemli. Yaptığımız görüşmeler arasında beklemediğimiz ölçüde verimli geçen, bizi şaşırtan ve ilerleyen süreçte ticaretin yaşanacağı gelişmeler olabilir.



Yurtdışı katılımlarının her dönem artması çok önemli. Yaptığımız görüşmeler arasında beklemediğimiz ölçüde verimli geçen, bizi şaşırtan ve ilerleyen süreçte ticaretin yaşanacağı gelişmeler olabilir.

Uladzimir Laburdaw / Maz-Man

Şirketimiz Maz-Man bir kamyon üreticisi. 300 çalışanla yılda 500 adet özel kamyon imalatı yapıyor. İki yıl önce düzenlenen programda tedarikçiler bizleri ziyaret ederek görüşmeler yapmıştı. Bu yıl konsept değişmiş, ancak bizim alışık olduğumuz sistem oydu. Türkiye'den çalıştığımız bazı şirketler var. Fakat Bursa'dan bir tedarikçimiz henüz yok. Bazı firmalarla temasa geçtik, numuneler aldık ve testleri başlattık. Sıfır noktasında değiliz.



Dusan Bambusek / Kia Motors Slovakya

Bir fuar konseptinde, tamamen planlı, randevuların belirlendiği ve yapılan görüşmelerin verimli geçtiği bir etkinlikler dizisi hayata geçirilmiş. Çok organize, verimli ve faydalı bir organizasyon. Firmalarla tanıştık. Ardından ilgimizi çeken firmalardan fiyat talebinde bulunacağız. Fiyatlandırmada anlaşılırsa pazarlık aşamasına geçilecek, son etapta da ziyaretler ve ticaret yaşanabilir.



Volodymyr Antonov / Bogdan Motors

İki yıl önceki etkinliğe de katılmıştık. Bu da güzel ve faydalı bir organizasyon olmuş. Tekrar burada olduğumuz için memnunuz. Bu yıl ise çok daha

verimli toplantılar gerçekleştirdik. Koltuk üretimi yapan birkaç şirketle yaptığımız görüşme çok iyi geçti. Bunlardan biri ile çalışmayı düşünüyoruz. Farklı segmentte üretim yapan birkaç şirketi daha radarımıza aldık, onlarla da anlaşma yapmayı düşünüyoruz. Yeni anlaşmalar doğabilir.

Viktar Lukashevich / Belcommunash

Biz bir Belarus firmasıyız. Bu fuara ilk kez katılıyoruz ve çok memnun kaldık. Etkinlik aracılığıyla birçok yeni firma ile tanışıp toplantılar yaptık. Daha önce düzenlenen bazı otomotiv fuarlarında birkaç Bursalı firma ile tanışmıştık ve şu an onlarla çalışıyoruz. Bu organizasyon aracılığıyla yeni firmalarla da çalışabiliriz. Bundan sonraki organizasyonlara da katılmak isteriz.



Lino Adelmo Catenaro / Step

Biz İtalya'da doğmuş bir mühendislik şirketi. Biz bu mühendislik bilgisini, hizmetini Türkiye'ye de transfer ettik. Burada Türk mühendislerle OEM ve Tier 1'lara hizmet sunuyoruz. Bu organizasyona



ise ilk kez katılıyoruz. Şirketimizin yapısı ve kapasitesini anlatabilme adına bu tip etkinlikleri her zaman bulamıyoruz. İşbirliği sağlayabileceğimiz şirketlerle karşılaşma ve toplantı yapma adına önemli bir program. İyi firmalarla karşılaştık.

Lesnyak Alexey / Trading House PTC

Rusya'dan geldik. Petersburg'da traktör üretimi yapıyoruz. İşlerimizi daha da büyütmek ve yeni teknolojilerden haberdar olmak için bu etkinliğe katıldık. İki yıl önceki programda da yer almış-

tık ve baktığımızda çok fazla değişimler gördük. Türk firmaları yerinde durmuyor, sürekli ilerliyorlar. Bazı firmalarla görüştük. İlerleyen günlerde daha yakından temas kuracağız. Güzel gelişmeler olabilir.

Aysun Öztürk İnce / Destek Otomotiv

Çok verimli ve güzel bir programdı. Rusya bölgesinden gelen müşteriler yoğun. Uzakdoğu ve Çin bölgesinden gelen şirketler de dikkat çekti. Faydalı toplantılar gerçekleştirdik. Ticari anlamda ilerleyen süreçte güzel gelişmeler yaşanabilir. Numune gönderimi, pazarlık süreçleri ve karşılıklı ziyaretlerle birlikte süreç 6-7 ay içerisinde kendini yavaş yavaş belli edecektir.

**Birol Şeninan / Şahince Otomotiv**

İki yıl önce de buradaydık. Bu yıl organizasyon çok daha



iyi ve profesyoneldi. Potansiyel firma sayısında artış var. En fazla dikkatimi çeken de Meksika ve Kanada seçimleri oldu. Bu ülkelerden gelen şirketlerle yaptığımız görüşmelerden ilginç gelişmeler yaşanabilir.

**Güray Budak / Korteks Mensucat**

Biz polyester iplik üreticisiyiz, ancak bu iplikler ev tekstili ve giyimin yanında teknik tekstillerde de kullanılıyor. Bunun bir alanı da otomotiv tekstilleri. Korteks olarak da otomotiv tekstillerine iplik üreten en büyük firmalardan biriyiz. Bu yüzden organizasyonda yer aldık. İyi ve verimli görüşmeler yaptık. Kendimizi anlattık. Sonraki etkinliklere de katılmak istiyoruz.

Orhan Fergan / Fource Koltuk Sistemleri

Görüşmelerin önceden planlanması ve bir ajanda oluşturulmasıyla zaman yönetimi etkin olarak yapılabildi. Firmalarla faydalı toplantılar yaptık. Rusya ve Mısır'dan gelen bazı şirketlerle yaptığımız toplantılar dikkat çekti. 20'nin üzerinde görüşme gerçekleştirdik. Birkaç firma ile yaptığımız görüşmenin akabinde ilerleyen süreçte bir talep ve veri paylaşımı oluşabilir. 2020'nin ilk çeyreğinde böyle bir çalışmaya girebileceğimizin sinyalini aldığımız firmalar oldu.

**Sinem Şevik / Cemre Halıçılık**

İki gün boyunca yoğun bir süreç geçirdik. 30'a yakın görüşme gerçekleştirdik. Güzel bir tecrübe edindik. Ticari anlamda birçok geri bildirim aldık. Bir sonraki aşamada mailleşme ve tekrar firmalarla görüşme süreçleri yaşanacaktır. Bu dönüşler de olumlu olursa daha verimli geçmiş olacak. Aynı zamanda bir Tier 2 olarak organizasyonda yer almak ve kendimizi göstermek de çok önemliydi.

● YENİLİKÇİ TASARIMLAR



TÜSİAD ve BOSİAD, Bursa sanayisinin dijital dönüşümü için güçlerini birleştiriyor



TÜSİAD'ın sanayide dijital dönüşüme destek olmak için hayata geçirdiği 'TÜSİAD SD² Programı, BOSİAD'ın girişimiyle Bursalı sanayicilere tanıtıldı. Sanayicilerin dijital dönüşüm ihtiyaçlarına yerli teknolojilerle güçlü ve ekonomik çözüm bulmayı amaçlayan programın Anadolu açılımlına, Bursa'nın öncülük etmesi bekleniyor.

Sanayicilerin dijital dönüşüm ihtiyaçlarına yerli teknolojilerle güçlü ve ekonomik çözüm bulmayı amaçlayan TÜSİAD SD² Programı, TÜSİAD- BOSİAD işbirliğiyle Bursalı sanayicilere anlatıldı. Crowne Plaza'da gerçekleştirilen ve iş dünyasının dijital dönüşüm çalışmalarındaki üst düzey yöneticilerinin yoğun ilgi gösterdiği toplantı, Türk Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği (TÜSİAD) Görev Gücü Başkanı Perihan

İnci'nin katılımıyla gerçekleştirildi.

TÜSİAD'ın sanayide dijital dönüşüme destek olmak için hayata geçirdiği TÜSİAD SD²'nin 2020 döneminde Bursalı firmalara özel alan açılması halinde programın diğer illerde de uygulanabilmesine ışık yakacak bilgilendirme toplantısının açılışında konuşan Bursa Organize Sanayi Bölgesi Sanayicileri ve İş İnsanları

Derneği (BOSİAD) Başkanı Rasim Çağan, şunları söyledi:

"Endüstri 4.0'ı artık herkesin yakalaması gerekiyor. Eskiden bir tek kalite ve verimlilik sorunu-muz vardı. Şimdi buna bir de esneklik sorunu eklendi. Artık rekabetten dolayı kaliteli, verimli ve ucuz üretmek değil, aynı zamanda bireysel, müşteriye dokunan ürünler yapmak gerekiyor.





Rasim ÇAĞAN



Özgür ÇETİNOĞLU



Perihan İNCİ

Bunun için de makinelerin ürünlerle konuşması, robotlarla insanların yan yana çalışması gerekiyor. Farklı bir bakış açısıyla hareket etmemiz gerekiyor. Bazı ülkeler bunu yakalamış durumda. Türkiye olarak klasik yöntemlerle bu işi çözmemiz, dünyayı yakalayabilmemiz mümkün değil. Artık üretim çok farklı bir konağa geldi. Bunun için muhakkak teknolojiyi kullanmamız gerekiyor.”

ANADOLU'YA AÇILIM BURSA'DAN BAŞLAYABİLİR

Programın Anadolu'ya açılabilmesi için Bursa'dan bu akımın başlamasının çok önemli olduğunu belirten Çağan, “TUSIAD SD²’yi duyurup, Bursa’lı tüm firmalarımızın faydalanmasını istiyoruz. Biz STK’ların görevi faydalı olmaktır. Ait olduğumuz ekonomiye ve üyelerimize farklı bir bakış açısı getirerek dönüşümde faydalı olmaktır. Biz bunun bilinciyle hareket etmekteyiz” diye konuştu.

“BURSA DOĞRU TERCİH”

Yaklaşık 2 yıldır programı başarıyla uyguladıklarını belirten TOFAŞ Bilgi ve İletişim Teknolojileri Direktörü Ömer Özgür Çetinoğlu da, “Programa birinci döneminde de katılmıştık. Aktif bir projemiz ile ilgili ihtiyacımızı TUSIAD SD² programıyla çözdük. Şimdi ikincisine de girdik. İhtiyacımızı net olarak tarif ettik. Teknoloji tedarikçimizle eşleştik. Birlikte dijital çözüm üretiyoruz. Biz çok memnun kaldık. Hatta birinci projeyi yaptığımız firmayla farklı çalışmalara da imza attık. Bursa sanayisi artık İstanbul’a yaklaştı. Türkiye’nin İstanbul ve Ankara’dan sonra gelen en büyük sanayi şehri Bursa’dır. İstanbul’a yakınlığından dolayı bu tür açılımın Bursa’dan yapılıyor olması çok doğru bir tercih olacaktır” dedi.

PROGRAMIN BURSA'DA DA UYGULANMASI İÇİN HEDEF 15 FİRMA

TUSIAD Görev Gücü Başkanı Perihan İnci ise

şöyle konuştu: “TUSIAD’ın yapmış olduğu araştırmalar sonucunda SD² Programı’nı ortaya çıkardık. Arz ve talebi buluşturmak istedik. Sanayici tarafında teknolojiyle ilgili ihtiyacı olan firma sahiplerini, teknoloji tedariki yapan, çözüm önerisi üretebilen işletmeleri bir araya getirmeyi hedefliyoruz. Yaptığımız araştırmalarda bu firmaların buluşamadığını gördük. TUSIAD SD² Programı da tamamen buna ilişkin ve bu açığı kapatmak üzere ortaya çıktı ve belli bir ön elemeyen geçen firmalarla, sanayi tarafındaki firmaları bir araya getiriyoruz. Bursa, sanayisi çok güçlü bir şehir. Teknoloji konusunda da ileri firmalar var. Teknolojiyi kullandığı için firmaların buna ihtiyacı olduğunu düşünüyorum. Eğer Bursa’da 15 tedarikçi firmaya ulaşabilirsek, Anadolu’ya Bursa’dan açılabiliriz diye düşünüyorum. Aynı şeyleri farklı şekilde yapmaktansa, bir şeyi kuvvetlendirip oradan daha çok sonuç almanın doğru olduğuna inanıyorum.”





TÜSİAD SD² Programı için ziyaret

BOSİAD yönetimi, TÜSİAD SD² Programı'nın Bursalı sanayicilere de ulaşabilmesi için TÜSİAD Görev Gücü Başkanı Perihan İnci'yi ziyaret etti.

Yerli teknoloji tedarikçilerinin teknoloji kullanıcıları ile buluşamaması ya da teknoloji kullanıcılarının yerli teknoloji tedarikçilerinin yetkinlikleri konusunda yeterli düzeyde bilgi sahibi olmaması ülkemizde önemli bir sorun. Türk Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği de (TÜSİAD) bu soruna çözüm bulmak, hızlanan ve kartopu gibi büyüyen teknoloji devriminin bir parçası olabilmek, teknolojiye ve katma değerli üretimde başarı hikâyeleri ortaya çıkarmak için 2 yıl önce TÜSİAD SD² Programı'nı başlattı.

Programın Bursalı sanayicilere de ulaşabilmesi için harekete geçen BOSİAD Başkanı Rasim Çağan ve yönetim kurulu üyeleri, TÜSİAD Görev Gücü Başkanı Perihan İnci'yi ziyaret etti. TÜSİAD SD² Programı'nda 2020 dönemi için

Bursalı firmalara özel alan açılabilmesi konusunun değerlendirildiği ziyarette, Bursa'da bir bilgilendirme ve arama toplantısı düzenlenmesi kararlaştırıldı.

PROGRAMIN ANADOLU AÇILIMI BURSA'DAN BAŞLAYABİLİR

Sınırlı sayıda teknoloji kullanıcısı firmanın kabul edilebileceği programın Anadolu açılımına Bursa'nın öncülük etmesi bekleniyor. Sadece sanayiciler ve şirketlerin dijital dönüşüm çalışmalarındaki üst düzey yöneticilerine açık olarak Bursa'da düzenlenmesi planlanan ilk toplantının ardından, programa teknoloji kullanıcısı olarak katılacak kurumsal şirketler belirlenecek. Programa katılan şirketler, dijital dönüşüm çalışmasında belirleyeceği bir ihtiyacı için çağrı hazırlayacak. Program kapsamında hazırlanan çağrılar için Artırılmış Gerçeklik, Bulut, Büyük Veri & Analizleri, Eklemeli Üretim & İleri Malzemeler, Endüstriyel İnternet, Robot & Otomasyon, Sensör-

ler, Siber Güvenlik, Simülasyon, Yatay / Dikey Entegrasyon, Yapay Zeka & Akıllı Sistemler gibi alanların en az birinde faaliyet gösteren teknoloji tedarikçisi şirketlere duyuru yapılacak ve devamında karşılıklı eşleştirmelerle çözüm odaklı süreç devam edecek.

BOSİAD BAŞKANI ÇAĞAN'DAN DAVET

Sanayide rekabetçi kalmak için en büyük katma değer 4.0 dönüşümünde olduğunu belirten BOSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Rasim Çağan, şunları söyledi:

"TÜSİAD SD² gibi önemli bir programdan Bursalı firmalarımızın da yararlanması, yeni teknolojilerle buluşulması ve inovasyonda yetenek kazanması başlıca hedefimiz. Programda teknoloji kullanıcısı olarak yer almayı değerlendirebilmeleri için düzenlenecek bilgilendirme toplantısına Bursalı firma sahiplerimizin ve şirketlerinin, dijital dönüşüm çalışmasındaki üst düzey yöneticilerinin katılımı son derece önemli. TÜSİAD Görev Gücü Başkanı Perihan İnci'nin katılımıyla Bursa'da gerçekleştireceğimiz bilgilendirme toplantısının ardından gelecek talep doğrultusunda TÜSİAD SD² Programı'nın Anadolu açılımı Bursa'dan başlayabilir."





“Geleceğim Mesleğim” için imzalar atıldı

BEBKA 2019 Yılı Mesleki Eğitimin Geliştirilmesi Mali Destek Programı kapsamında, Bursa'da başarılı olan 19 projenin başvuru sahibi, ortak ve iştirakçileri ile ilgili kurum ve kuruluşların da yer aldığı geniş katılımlı bir imza töreni gerçekleştirildi.



Yakup CANBOLAT



Alinur AKTAŞ

Merinos AKKM'de gerçekleşen törende konuşan BEBKA Genel Sekreteri İsmail Gerim, 2019 yılı mali destek programının toplam bütçesinin 27 milyon TL olduğunu söyledi. Mali destek programı kapsamında Bursa, Eskişehir ve Bilecik'ten toplam 65 projenin başvuru yaptığını kaydeden Gerim, “Bu projelerden 27'si destek almaya hak kazandı. Bursa'dan da 19 projeye destek sağlanacak. Projelerin toplam bütçesi eş finansman ile 17 milyon TL, destek tutarı ise 14,9 milyon TL olarak gerçekleşmiştir. Bursa ilimizde desteklenmeye hak kazanan projelerin toplam bütçesi eş finansman ile 12 milyon TL, destek tutarı ise 10,6 milyon TL'dir. Program incelendiğinde proje başvurularının; robotik ve otomasyon sistemlerinin kurulumu, 4. sanayi devrimi uygulamaları, eğitici ve öğrenci niteliklerini geliştirici faaliyetler müfredatın oluşturulması gibi konularda yoğunlaş-

tığı görülmektedir” dedi.

BÖLGENİN REKABET GÜCÜ ARTACAK

Bursa Uludağ Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Ahmet Saim Kılavuz da, bu yıl meslek yüksek okullarına kayıtlarda yüzde 97,4'lük oranın yakalandığını ifade etti.

Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Alinur Aktaş da, “Yapacağımız üretim, katma değer ve bunun sonucunda ortaya çıkacak ihracat rakamları bizim güçlü bir devlet olmamızı pekiştirecek unsurlardır. Gerçekleştireceğimiz bu projeler de bunun altyapısını oluşturacaktır” ifadelerini kullandı.

Bursa Valisi Yakup Canbolat ise şunları söyledi: “Milli Eğitim İstatistiklerine göre bölge illerinde mesleki ve teknik eğitim net okullaşma oranı 2017-2018 eğitim öğretim yılı için Bur-

sa'da yüzde 49,01 olarak Türkiye ortalamasının üzerinde olmakla birlikte, bu potansiyelin gelişimi önemini korumaktadır. Bugün burada gerçekleştirdiğimiz imza töreni ile 2019 Yılı Mesleki Eğitimin Geliştirilmesi Mali Destek Programları kapsamında; ilimizde mesleki eğitim kurumlarının projelerine verilecek yaklaşık 11 milyon TL destek ile bölgemizdeki imalat sanayinin ihtiyaç duyduğu alanlarda mesleki eğitimin geliştirilmesi yoluyla bölgenin rekabet gücünün artırılması hedeflenmektedir. Bölgemiz ve Bursa için önem arz eden mali destek programının, ilimizde yer alan mesleki eğitim kurumlarının kapasitelerinin artırılmasına önemli bir katkı sağlayacağını düşünerek, kurumlarımızın bu destekten azami derecede faydalanması ve yürütülecek nitelikli projelerle ilimizin kalkınmasına destek olması en büyük temennimizdir.”



Yerli otomobil Bursa'da heyecan yarattı



Türkiye'nin yerli otomobili T0GG 2020 Projesi kapsamında tanıtıldı. Tamamen elektrikli olacak yerli otomobile ilişkin birçok ayrıntı belli olurken, üretim üssü olarak Gemlik ilçesinin seçilmesi, Bursa iş dünyasında heyecan yarattı.





1961 yılında üretilen yerli otomobil girişimi Devrim'den tam 58 yıl sonra Türkiye yerli otomobiline kavuşuyor. Türkiye Otomobil Girişim Grubu'nun (TOGG) geliştirdiği yerli otomobil, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın da katılımıyla geçtiğimiz günlerde düzenlenen törende tanıtıldı. Büyük bir heyecanla beklenen yerli otomobilin özellikleri ve tasarımı büyük beğeni toplarken, 2022 yılında piyasaya çıkacak yerli otomobilin üretim üssü olarak Gemlik'in seçilmesi de Bursa iş dünyasında büyük bir gurur yarattı.

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından 2023 hedefleri içinde stratejik öneme sahip projelerden biri olarak değerlendirilen Türkiye'nin otomobili, hedeflenen teknolojik dönüşümün öncülerinden biri olacak.

Bursa'da kurulacak fabrikanın temeli 2020 yılında atılacak. 2030 yılına kadar ise 5 farklı model üretilecek. İş dünyası temsilcileri yatırım için Bursa'nın seçilmesi ve yerli otomobil hakkında dikkat çekici açıklamalarda bulundular.





60 yıllık rüya gerçek oluyor

Hüseyin Durmaz / Bursa OSB YK Başkanı

Yerli otomobil, Türk sanayisinin neredeyse 60 yıllık rüyasıydı ve bu rüya artık gerçek oluyor. 2022'de ilk üretimin gerçekleştirileceği yerli otomobilin, Türk otomotiv sektörünün en büyük üretim üssü konumunda bulunan Bursa'da yapılacak olması da bizim için ayrı bir gurur kaynağı.

Türkiye'nin ilk ve en köklü organize sanayi bölgesi olarak, bölgemizde otomotiv endüstrisinde faaliyet gösteren 54 şirket bulunuyor. İnaniyorum bölge firmalarımız yerli otomobil konusunda çok önemli çalışmalara imza atacaklardır.

Bugün dünyada özellikle teknoloji alanındaki rekabette otomotiv sektörü çok önemli bir konumda bulunuyor. Otomotivde geleceğin teknolojisi ise elektrikli araçlar. Türkiye'nin yerli otomobilinin de bu konseptte yapılacak olması, hem bizim bu alanda dünyada yaşanan zorlu rekabet koşullarında öne geçmemizi sağlayacak, hem de firmalarımızın yeni yetkinlikler kazanarak, bugünden çok daha güçlü pozisyon almalarına katkı koyacaktır.



"Yerli otomobil, Bursa'nın lider sektörel konumuna büyük güç katacaktır"

Baran Çelik / OİB Başkanı

Bugün tüm dünyada otomotiv sektörü ciddi bir değişim içerisinde. Otomotiv endüstrisi elektrikli araçlarla çok farklı bir yere gelecek. Otomobiller, bağlantılı araçlarla bir akıllı cihaza, otonom araçlarla bir yaşam alanına dönüşecek. Dolayısıyla yerli otomobilin de bu gelişmeler doğrultusunda kurgulanması son derece isabetli bir karar.

Bursa, Türkiye otomotiv ekosisteminin merkezi konumunda yer alıyor. Otomotiv üretimi için nitelikli ve yetişmiş insan gücü şehrimizde fazlasıyla var. Bursa'daki tedarik endüstrimiz çok güçlü, yeni bir yatırıma hızlı bir şekilde adapte olabilecek konumda ve kalitede. Bursa'daki en önemli noktalardan biri de Bursa'nın, otomotiv endüstrisinde yaşanan büyük dönüşüm neticesinde elektrikli ve yazılım ağırlıklı yeni araç teknolojilerinde de ülkemizin üretim merkezi konumunda yer alacak olmasıdır. Yerli otomobilin Bursa'da üretilecek olması, Bursa'lı otomotiv üreticilerimizi endüstride küresel boyutta yaşanan dönüşüme daha hızlı adapte olmaları yönünde de teşvik edecektir. 175 bin adetlik üretim kapasitesi, ana sanayi ve tedarik endüstrisinde yaratacağı istihdam ve yüksek katma değer ile yerli otomobil Bursa'nın lider



sektörel konumuna büyük güç katacaktır.

Diğer taraftan Bursalı tedarikçilerimizin de bir an önce bu sürece hazırlanmaları önem arz ediyor. Elektrikli ve otonom araçlar geleneksel araçlara göre çok daha az parça ile üretilecek. Ancak üretilen parçaların katma değeri daha yüksek olacak. Dolayısıyla bu dönüşümü gerçekleştirebilen tedarikçilerimizin önünde büyük fırsatlar ortaya çıkacak. Tedarikçilerimizin yeni ürün gruplarına yatırım yapmaları, AR-GE, tasarım ve yazılıma çok daha fazla kaynak aktarmaları, yeni üretim teknolojileri ve alternatif malzemeleri iş planlarına dahil etmeleri, ürünlerini tasarımdan tedarığe, üretimden dağıtıma esnek şekilde yönetebilecek süreçler geliştirmeleri büyük önem taşıyor.



"Bursa'nın gücü ve dinamik yapısı bu yatırıma hazır"

Rasim Çağan / BOSİAD YK Başkanı

Bursa, otomotiv endüstrisinin kalbinin attığı merkez olarak Tofaş-Fiat, Oyak Renault ve Kar-san gibi dev otomotiv üretim tesislerini bünyesinde barındırıyor. Bunun yanında otomotiv yan sanayi şirketlerimiz dev şirketlere üretim yapıyor, dünyanın dört bir yanına ürünlerini satıyor. Bu sektördeki girişimcilik, onlarca yıldır Bursalı sanayicilerin ruhuna işlemiş durumda. Yabancı ortaklıklarla da firmalarımızın yükselişi devam ediyor. Otomotiv endüstrisinin hem şehir ekonomisinin büyümesi ve bugünlere gelmesinde çok büyük yeri var hem de imalat sanayinin temel belirleyici aktörü konumunda. Yerli elektrikli otomobil üretim tesisinin Bursa'da kurulacak olması ise tüm bu gücün ve Bursa'nın dinamik yapısının bir göstergesidir. Bursa bu yatırıma hazır. 22 milyar lira yatırım tutarının yanı sıra 4 bin 323 kişiye istihdam sağlanacak olması ve 5 ayrı modelde yılda 175 bin adet üretim yapılmasının planlanması, Bursa'nın ekonomik geleceği için önemli ve pozitif bir gelişmedir. Projeye birçok alanda devlet desteklerinin verilecek olması da çok önemli. Bu karar özel sektörün önümüzdeki süreçte ilave yatırım kararları alma noktasında firmaları da teşvik edecektir.



TOGG'un çalışmaları sektörün zayıf kaslarını güçlendirecek

Özgür Şahin / Şahince Otomotiv Genel Müdürü

Türkiye, otomotiv sektörünün 90'lı yıllarda başlayan değişim süreci ve gümrük birliği anlaşması sonrasında global pazarın önemli oyuncularından birisi olduğunu herkese göstermiştir. 2018 yılı verilerine göre, iç pazardaki ciddi sıkıntılara rağmen dünyanın 15, Avrupa'nın 5. büyük otomotiv üreticisidir. Üstelik bu başarı sadece üretimde değil, tasarımdan satışa hemen her alanda mevcuttur. Elbette geliştirilmesi gereken noktalar vardır. Bunlardan ilki; henüz kendi markamızın olmayışı, diğerleri ise bütün dünyada gelecek trendleri içerisinde olan elektrikli ve/veya alternatif enerji kullanan araçlar, otonom sürüş, çevrim içi sistemler gibi konulardır. Bu noktada ise TOGG'un çalışmaları, sektörün zayıf kaslarını güçlendirme adına çok değerlidir. Elbette karşımıza birçok zorluk çıkacaktır. Süreç kolay olmayacaktır ama bugüne kadar gösterilen başarılar ve toplumun projeye olan teveccühü dikkate alındığında, endişeye yer olmadığı kanaatindeyim. Dünyada değişim hızının sürekli artmakta olduğuna ve yıkıcı teknolojilerin gelişimine şahit olmaktayız. Ülke olarak geçmişte bu anlamda pek çok tren kaçırdık. Bu sefer aynı hataları yapmamamız ümidiyle...



"Edindiğimiz ana sanayi tecrübelerini yerli araca aktarmak istiyoruz"

Engin Meydan / Beyçelik Gestamp Genel Müdürü

Beyçelik Holding bünyesinde otomotiv yan sanayi alanında faaliyetlerini sürdüren Beyçelik Gestamp, kendi alanında Türkiye'nin ilk AR-GE ve tasarım merkezlerini kurmuş bir şirkettir. Bu merkezlerde; sac şekillendirme analizi, kalıp tasarımı, laboratuvar ve test hizmetleri, endüstri 4.0 ve dijital dönüşüm alanlarında uzman bir ekip yer almaktadır. Ana sanayi ile birlikte çalışarak araç üzerindeki parçaların geliştirilmesini sağlayan co-design ekibimizle yeni teknolojilerin geliştirilmesine yoğunlaşmaktayız. Co-design ekibimizin yaptığı çalışmalarla, özellikle yenilikçi ürünler tasarlanarak daha güvenli ve daha hafif araç tasarımlarına destek olunmaktadır. Yerli otomobil konusunda da TOGG ile temas halindeyiz. Türkiye'de gerçekleştirilecek yerli otomobil için her yerli firma gibi biz de heyecan duyuyoruz. Mevcutta var olan teknoloji gruplarında edindiğimiz ana sanayi tecrübelerini, yerli aracın geliştirilmesi adına aktarmak istiyoruz. Bu bilgi birikimimizin teknoloji ile harmanlanarak reele dönmesi için üzerimize düşeni yapmaya hazırız. Burada özellikle co-design, şekillendirme ve montaj yetkinliğimizin ciddi farkındalık yaratacağını düşünüyoruz.

BOSİAD'dan Bosch Yetkinlik Merkezi'ne ziyaret

BOSİAD yönetimi, Bosch Bursa Güç Aktarma Çözümleri Fabrikası bünyesinde hizmete giren Endüstri 4.0 Yetkinlik Merkezi'ne inceleme ziyareti gerçekleştirdi.



Dijitalleşme ve Endüstri 4.0 alanında dünyada ve Türkiye'de öncü çalışmalara imza atan, kazandığı deneyimi iş dünyasıyla da paylaşan Bosch Türkiye, bu dönüşümde ihtiyaç duyulacak nitelikli insan kaynağının yetişmesine de destek oluyor.

Bursa Eskişehir Bilecik Kalkınma Ajansı'nın (BE-BKA) 2019 Yılı Mesleki Eğitimin Geliştirilmesi Mali Destek Programı kapsamında Atatürk Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nde uygulanan "Üreten Bursa Gelişen Türkiye İçin Bursa Mesleki Eğitimi Endüstri 4.0'a Hazırlanıyor" projesinin partneri konumunda bulunan BOSİAD, aynı projenin ortakları arasında yer alan Bosch San. ve Tic. AŞ'yi ziyaret etti. Bosch Güç Aktarma Çözümleri Bursa fabrikasına gerçekleştirilen ve BOSİAD Başkanı Rasim Çağan ile

yönetim kurulu üyeleri Özgür Şahin, Orhan İğrek, Emre Yılmaz ve Selçuk Çelik'in yanı sıra Atatürk Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi yöneticilerinin de yer aldığı ziyarette, Bosch'un Endüstri 4.0 uygulamalarına önemli bir rol oynayan Endüstri 4.0 Yetkinlik Merkezi hakkında yetkililerden bilgi alındı.

"BOSCH, MESLEKİ EĞİTİMDE BÜYÜK BİR DENEYİME SAHİP"

Ziyaretle ilgili değerlendirmelerde bulunan BOSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Rasim Çağan şunları söyledi:

"Gelişen teknolojilere uygun yeni beceri, yetenek ve yetkinliklere sahip insan kaynağının yetiştirilmesi günümüzün kaçınılmaz ve çok önemli bir gerçeği. Bir yandan okulda

eğitim gören çocukların, aldıkları bu eğitimi değişen ihtiyaçlara göre yeniden uyarlamak gerekirken, bir yandan da onları sanayinin ve üretimin içine çekerek daha nitelikli hale getirmemiz gerekiyor. Bosch Bursa Güç Aktarma Çözümleri Fabrikası da bu anlamda büyük deneyime sahip. Hem nitelikli insan kaynağının oluşturulması hem de çalışanlarının farklı yetkinliklerle donatılarak becerilerinin yükseltilmesinde önemli çalışmaları bulunuyor. Günümüzün çok önemli bir gerçeği olan sanayinin ihtiyaç duyduğu nitelikli insan kaynağının yetiştirilmesinde de Bosch'un tecrübelerinden faydalanmak ve Endüstri 4.0 Yetkinlik Merkezi bünyesinde gerçekleştirilen çalışmaları deneyimlemek için bu ziyareti gerçekleştirdik. Ev sahipliğinden dolayı Bosch'a teşekkür ederiz."





Alman-Türk TSO ile mesleki eğitim toplantısı

Alman-Türk Ticaret ve Sanayi Odası Mesleki Eğitim Proje Yöneticisi Oya Dinçdoğdu, BOSİAD yönetiminin konuğu oldu. Toplantıda, mesleki ve teknik eğitim konusunda gerçekleştirilebilecek ortak projeler hakkında fikir alışverişi yapıldı.



Toplantıda yaptığı konuşmada, kalkınmış ve refah düzeyi yüksek bir ekonominin geleceğinin eğitimden ve bilgiyle donatılmış gençlerin yetiştirilmesinden geçtiğini ifade eden Oya Dinçdoğdu, "Milli Eğitim Bakanlığı'nın nitelikli işgücünü Türkiye ekonomisine kazandırmaya yönelik çok önemli çalışmaları bulunuyor. Tabii ki bu tek başına değil, güçlü işbirlikleri ile olur. İşte o zaman etkili, sonuç odaklı ve kalıcı çözümler bulunabilir. Siz sanayicilerin ve sektörlerin ihtiyaç ve beklentilerini ön planda tutarak sistemi kurgulamak çok önemli. İşte biz de bu noktada bir köprü görevi görmek istiyoruz. Burada da hem Almanya'nın mesleki eğitimdeki temel unsurlarını almak hem de Türkiye'nin güçlü mevcut deneyimlerini birleştirmek gerekiyor" dedi.



"TÜRKİYE'NİN ÇOK BAŞARILI DİNAMİKLERİ VAR"

Dinçdoğdu şöyle devam etti: "Bir sistemi alıp bir yere kopyalamak gerçek dışıdır. Türkiye'nin çok başarılı dinamikleri var. Fakat küçük dokunuşlarla düzeltebileceğimiz bazı noktalar da var. Mesleki eğitim noktasında; sektörlerle işbirliğinin yetersizliği, çocukların nitelikli çalışanlar olarak yetiştirilmesinin önündeki engellerden biri. Ayrıca, çocukların yetiştirilmesinde öğretmenlerin gelişimi çok önemli, verilen eğitimlerin iş yaşamına uyarlanması, mesleki ve teknik eğitim noktasındaki toplumsal algı ve istihdam imkânlarının doğru aktarılması da önemli başlıklardan biri. Almanya'dan gelecek deneyimli eğitimci, Türkiye'deki şirketlere eğitim yapıları oluşturmada destek verebilir-

ler. Türkiye'de mezun olan gençler de Almanya'da bir mesleki eğitimden geçip, deneyim kazandıktan sonra Türkiye'ye eğitimci olarak geri dönebilirler."

"İŞ DÜNYASI MESLEKİ EĞİTİMİN İÇİNDE YER ALMALI"

Oya Dinçdoğdu'ya sunumundan dolayı teşekkür eden BOSİAD Başkanı Rasim Çağan da, "Bu sürecin doğru şekilde yönetilmesinde sektörlerin mesleki eğitimin içinde yer almaları çok önemli. İstihdam olanakları ve diplomanın değeri doğru anlatılmalı ve verilen eğitimin kalitesi daha da yükseltilmeli. Bu yönde pozitif algı yaratacak ülke genelinde yapılacak bir kampanyaya da ihtiyaç var. Sektörlerin ihtiyaçlarını da doğru belirlemek çok önemli. Bursa bu yönde kurgulanacak bir projede pilot model olabilir" diye konuştu.

Toplantıda ayrıca, sanayicilerin beklenti ve görüşlerini aktardıkları bir anket çalışması da yapıldı.



Şerif ARI
Yeminli Mali Müşavir
serifari@arilar.com.tr

Gelir Vergisi Kanunu'nda yapılan bazı değişiklikler

07.12.2019 tarih ve 30971 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan 7194 sayılı Dijital Hizmet Vergisi ile Bazı Kanunlarda ve 375 sayılı Kanun Hükmünde Kararnamede Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun ile 193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu'nun bazı maddelerinde değişiklik yapılmıştır.

- 193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu'nun Kazançlarda İstisnalar bölümünün serbest meslek kazançlarında istisna başlıklı 18'inci maddesine eklenen fıkra ile yıllık kazançlarının toplamı 500.000.-TL aşması halinde gelir vergisi beyannamesi vermesi gerekecektir.

Yürürlük tarihi: 01.01.2020'dir.

- 193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu'nun Mükerrer İstisnalar bölümünün ücretlerde istisna başlıklı 23'üncü maddesinin birinci fıkrasının 10 numaralı bendine eklenen hüküm ile işverenlerce taşıma hizmeti verilmeyen durumlarda, çalışılan günlere ait bir günlük ulaşım bedelinin 10 TL'ye kadar kısmı istisna edilmiştir.

Yürürlük tarihi: 01.01.2020'dir.

- 193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu'nun Ticari Kazancı Tespitinde İndirilecek Giderler başlıklı 40'ıncı maddesinin (1), (5), ve (7) numaralı bentlerine hükümler eklenmiştir.

• Faaliyetleri kısmen veya tamamen binek otomobillerin kiralanması veya çeşitli şekillerde işletmesi olanların bu amaçla kullandıkları hariç olmak üzere, firmaların kiralama yoluyla edinilen binek otomobillerin her birine ilişkin aylık kira bedelinin 5.500.-TL'ye kadar olan kısmının,

• Binek otomobillerinin iktisabına ilişkin ÖTV ve KDV toplamının en fazla 115.000.-TL'ye kadar kısmının,

• Binek otomobillere ilişkin giderlerin en fazla %70'i indirilebilecektir.

• Binek otomobillerin ÖTV ve KDV hariç ilk iktisap bedeli 135.000.-TL'yi, söz konusu maliyet bedeline eklendiği veya binek otomobillerin ikinci el olarak iktisap edildiği hallerde amortismanına tabi tutarı 250.000.-TL'yi aşan binek otomobillerin her birine ilişkin ayrılan amortismanının en fazla bu tutara isabet eden kısmının gider olarak dikkate alınması gerekecektir.

Söz konusu gider ve indirim uygulaması Serbest Meslek Kazançlarının tespitinde aynı kanunun mesleki giderler başlıklı 68'inci maddesinde de dikkate alınacaktır.

Yürürlük tarihi 01.01.2020'dir.

- 193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu'nun Gelirin Toplanması başlıklı 86'ncı maddesinin birinci fıkrasının 1/b bendi değiştirilmiştir.

Tek işverenden alınmış ve tevkif suretiyle ver-

gilendirilmiş gelir vergisi tarifesinde yer alan 500.000.-TL'yi aşmayan ücretler beyan edilmeyecektir. (Birden fazla işverenden ücret almakla beraber birden sonraki işverenden aldıkları ücretlerin toplamı gelir vergisi tarifesinin ikinci gelir diliminde yer alan (2019 takvim yılı için 40.000.-TL) tutarı ve birinci işverenden alınan dahil ücret gelirleri toplamı 500.000.-TL'yi aşmayan mükelleflerin, tamamı tevkif suretiyle vergilendirilmiş ücretleri dahil).

Yürürlük tarihi: 01.01.2020'dir.

- 193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu'nun Tarife başlıklı 103'üncü maddesinde vergiye tabi matrah ve oranlarla değişiklik yapılmıştır.

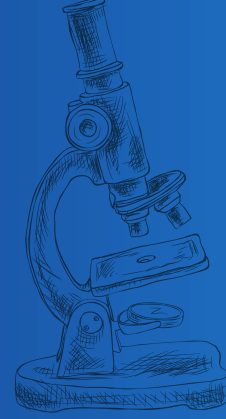
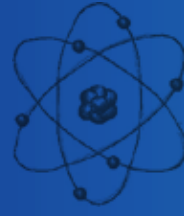
2019 takvim yılında elde edilen ücret gelirlerine maddede yapılan değişiklik öncesi tarife uygulanacaktır. Diğer bir ifade ile 500.000.-TL geçen ücret gelirleri için vergi oranı %35 uygulanacaktır.

Yürürlük tarihi: 01.01.2019 tarihinden itibaren elde edilen gelirlere uygulanmak üzere 07.12.2019 tarihinde.

18.000 TL'ye kadar	%15
40.000 TL'nin 18.000 TL'si için 2.700 TL, fazlası	%20
98.000 TL'nin 40.000 TL'si için 7.100 TL (ücret gelirlerinde 148.000 TL'nin 40.000 TL'si için 7.100), fazlası	%27
500.000 TL'nin 98.000 TL'si için 22.760 TL (ücret gelirlerinde 500.000 TL'nin 148.000 TL'si için 36.260 TL), fazlası	%35
500.000 TL'den fazlasının 500.000 TL'si için 163.460 TL (ücret gelirlerinde 500.000 TL'den fazlasının 500.000 TL'si için 159.460 TL), fazlası	%40

Mesleki eğitime büyük destek

BEBKA mali desteğiyle Atatürk Endüstri Meslek Lisesi'nde kurulacak Endüstri 4.0 laboratuvarının yapılacağı alanın altyapısı ve inşaat uygulamaları, bölge sanayicilerinin katkılarıyla tamamlandı.



Sanayinin yaşadığı nitelikli eleman sıkıntısını ülke gündemine daha fazla taşımak için "Güçlü Türkiye İçin Mesleki Eğitim" sloganıyla Mesleki-Teknik Eğitimi Özendirme Projesi'ni hayata geçiren BOSİAD, proje kapsamında Milli Eğitim Bakanlığı ile imzaladığı protokolün ardından, Bursa Eskişehir Bilecik Kalkınma Ajansı'nın 2019 Yılı Mesleki Eğitimin Geliştirilmesi Mali Destek Programı'ndan destek almaya hak kazanan, bölge sınırları içindeki Atatürk Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nin proje partneri oldu.

Mali destek programı kapsamında BEBKA, teknoloji ve makine donanımı için Atatürk Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nde kurulacak Endüstri 4.0 laboratuvarı için 825.000 TL bütçe ayırırken, laboratuvarın yapılacağı 170 metrekare alandaki elektrik-elektronik altyapı, ısıtma-soğutma tesisatları, boya ve zemin uygulamaları ise bölge sanayicilerinin katkılarıyla tamamlandı.

LABORATUVAR HAKKINDA

Atatürk Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi bünyesinde kurulacak olan Endüstri 4.0 laboratuvarı, geleneksel sanayiye bilgisayarlaşma yönünde teşvik eden bir üretim biçiminin

gelişimini desteklemektedir. 4. Sanayi Devrimi olarak da adlandırılan Endüstri 4.0'ın etkin biçimde deneyimlenerek öğrenilmesini sağlayacak olan laboratuvar, öğrencilerin ve öğretmenlerin en uygun ve konforlu biçimde çalışmalarını sürdürebilecekleri şekilde tasarlanacak ve uygulamaya geçirilecek.

Teknoloji ve makine donanımı Bursa Eskişehir Bilecik Kalkınma Ajansı (BEBKA) mali destek programı kapsamında temin edilecek laboratuvarın mekânsal altyapısı ise BOSİAD üyesi sanayicilerin maddi, Bursa OSB'nin de teknik desteğiyle hayata geçirildi.

Sanayi ve okul arasındaki bağlantıyı daha da güçlendirecek olan bu çalışmada, geçmişte okulun kantini olarak kullanılan 170 m² büyüklüğündeki mekânın elektrik-elektronik altyapısı, sıhhi-ısıtma tesisatları laboratuvar projesinin gerektiği biçimde tasarlanıp uygulandı. Ayrıca; boya, zemin kaplaması, yangın algıma, döşeme altı kablolama ve yeni çağdaş görünümlü bölme sistemiyle laboratuvar kullanıma hazır hale getirildi. Gerekli makine donanımının da yerleştirilmesinin ardından Endüstri 4.0 laboratuvarı eğitim ve öğretime hazır hale gelecek.



BTSO ile mesleki eğitim için görüş alışverişi



BTSO Yönetim Kurulu Üyesi Osman Nemli, Mesleki Gelişim ve Entegrasyon Konseyi Başkanı Abidin Şakir Özen ve Başkan Yardımcısı Sinan Topuk, BOSİAD'a konuk oldu. Yapılan toplantıda, BEBKA'dan hibe destek almaya kazanan Bursa'daki meslek liselerinde gerçekleştirilen çalışmalar ele alındı, örnek ve başarılı uygulamaların genele yayılmasının önemine vurgu yapıldı.

Toplantıda konuşan BTSO Yönetim Kurulu Üyesi Osman Nemli, "Mesleki eğitim noktasında BEBKA'dan destek almaya hak kazanan okulları ziyaret ederek, yapılan çalışmaları yerinde gözlemliyoruz. Bu noktada, okullara

proje partnerliği yapan birkaç sivil toplum kuruluşunun ciddi yol aldığını gördük. Hemen hemen aynı başlıklarda çalışmalar yapılırsa da uygulama detaylarında başarılı örneklerin diğer okullara da taşınmasını çok önemsiyoruz. BOSİAD olarak sizin de bu yöndeki başarılı çalışmalarınız var. Bu başarılı ve örnek uygulamaları genele yaymamız gerekiyor. Milli Eğitim Bakanlığı da bu işte çok net ve istekli. Bu birlikteliği daha ileri taşımamız gerekiyor" dedi.

MESLEKİ EĞİTİM ÇALIŞMALARI 3 BAŞLIKTA SÜRÜYOR

Mesleki eğitim ile ilgili çalışmalarını; çocukların eğitimi, okuldaki fiziki şartların iyileştirilmesi ve öğretmenlerin eğitimi olarak 3 ayakta yürüttüklerini söyleyen BOSİAD Başkanı Rasim Çağan da şunları söyledi:

"BOSİAD olarak üyemiz olan sanayicilerin desteğiyle bölgemiz sınırları içinde yer alan Atatürk



İktisadi kalkınmada mesleki eğitimin önemini bilen ve çalışma planlarında da bu durumu ilk sıraya koyan BOSİAD, mesleki eğitim konusunda BTSO yöneticileri ile bir araya geldi.

Meslek Lisesi'nde kurulacak Endüstri 4.0 laboratuvarının yapılacağı alanın yenilenmesini ve altyapısını tamamladık. Yeni başladığımız bir uygulamayla da belli sayıdaki öğrenciye, eğitim gördükleri alanla ilgili bir sanayi kuruluşunda her hafta eğitim veriyoruz. Bir başka fabrikada da aynı eğitim öğretmenlere veriliyor. Şu an 2 fabrikada pilot uygulamaları başlayan bu çalışmayı biz de OSB geneline yaymak istiyoruz. Böylelikle çocuklar üretimi görüp sanayiye daha yakından tanıyor ve daha donanımlı bireyler olarak yetişiyorlar. Okuldaki öğretmenleri ve yöneticileri sürekli bir araya geliyor, ihtiyaçları doğru tespit ederek ortak akılla hareket ediyoruz."

ANKET ÇALIŞMASI HAZIRLIĞI

Rasim Çağan ayrıca, "Yakın zamanda tüm OSB şirketleri ile paylaşacağımız bir anket hazırlıyoruz. Burada fabrikaların bölgemizdeki okuldan beklentilerini alarak, mesleki eğitime yönelik ihtiyaçları analiz edip yol haritamızı yeniden oluşturacağız. Bu çalışma eğitimin kalitesi ve öğrenci niteliklerinin iyileştirilmesi için veri tabanımızı oluşturacak. Görev ve sorumluluklarımızı daha net belirleyeceğiz" diye konuştu.





Rasim Çağan'dan gençlere: İletişim becerilerinizi geliştirin

BOSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Rasim Çağan, gençlere, teknik altyapıyla yetişmenin artık yeterli olmadığını, onlara iletişim becerilerini geliştirmelerini de tavsiye etti.



Bursa Organize Sanayi Bölgesi Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği (BOSİAD) Yönetim Kurulu Başkanı Rasim Çağan, Atatürk Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi öğrencileri ile bir araya geldi. Okulda düzenlenen "Kariyer Günleri" etkinlikleri kapsamında öğrencilerle buluşan ve sorularını yanıtlayan Çağan, eğitim ve iş yaşamı hakkında öğrencilere önemli tavsiyelerde de bulundu.

Konuşmasına; eğitim hayatı, iş yaşamına nasıl başladığını, bugüne kadar yaşadığı önemli dönüm noktaları ve BOSİAD'ı anlatarak başlayan Rasim Çağan, "Çocuklar bugün şirketlerimize çalışmak için çok sayıda mühendis başvuruyor, ancak birçok fabrikanın mühendis kadrosu dolu. Ancak üretimde çalışacak yetenekli, kendini geliştirmiş meslek lisesi mezunlarına her zaman ihtiyacımız var" dedi. Çağan, şunları söyledi:

İŞ BULMA KAYGINIZ OLMAMALI!

"Sizlerin iş kaygısı asla olmamalı, yeter ki kendinizi iyi eğitin. Benim çok sevdiğim bir söz vardır: Bir insanda 3 şey bir arada bulunmazmış; 20'deki gençlik, 40'daki akıl, 60'taki para. Sizde gençlik var, biz de ise tecrübe ve akıl. Bu yüzden hayattaki beklentilerinizi doğru belirleyin ve geç olmadan buna göre rotanızı çizin. Bunun yanında, biz hep sizlerden beklentilerimizi dile getiriyoruz. Meslek lisesi gençler nasıl eğitim almalı, kendilerini nasıl geliştirmeli, altyapısını doğru kurgulamalı gibi. Fakat sizlerin beklentileri de önemli. İş hayatı ve şirketler sizin için neler yapmalı, size bu hayatı nasıl cazip kılmalı? Bizleri bu konuda her zaman yönlendirin ve sorgulayın ki aradaki açığı kapalım ve bağlantıyı daha sağlam kurabilelim."

TEKNİK ALTYAPIYLA YETİŞMEK ARTIK YETERLİ DEĞİL!

Teknik altyapıyla yetişmenin artık tek başına yeterli olmadığına da vurgu yapan Çağan, "En önemli ihtiyaçlardan bir tanesi de iletişim becerileri. İletişim becerilerinizi geliştireniz daha başarılı olursunuz. İletişim becerileri de teknik bilgi kadar önemli. Bu konuda kendinizi geliştirmek için çok değerli kaynaklar var. Bol bol kitap okuyun ve başarılı insanları model alın. Artık yaratıcı ve farklı olmalı, konuyu da iyi bilmeniz lazım. Ve bugün bu yönde yapacağınız yatırımlar, sizin tüm hayatınızı etkileyecek" diye konuştu.

Programda lisei gençlerden gelen soruları da yanıtlayan Çağan, söyleşi sonunda öğrencilerle birlikte hatıra fotoğrafı çekti.

KOBİ'lerde Enerji Verimli Motorların Teşvik Edilmesi Projesi

"Türkiye'de Küçük ve Orta Ölçekli İşletmelerde Enerji Verimli Motorların Teşvik Edilmesi Projesi", KOBİ'lerde enerji verimli motor dönüşümünü hedeflemektedir.

Pilot uygulama sahası olarak belirlenen 7 OSB'nin üye işletmelerinde hali hazırda kullanılan elektrik motorlarının yeni ve verimli motorlarla değiştirilmesi süreci 2 Ocak 2020 tarihinde "KOSGEB İşletme Geliştirme Destek Programı" altında "Enerji Verimli Elektrik Motorları Değişimi Desteği" adıyla yürürlüğe girerek başlamıştır.

TEVMOT ile enerji verimli motor değişiminin başlayacağı 7 OSB; Adana Hacı Sabancı OSB, Ankara Sanayi Odası 1. OSB, Antalya OSB, Bursa OSB, İzmir Kemalpaşa OSB, Gebze OSB ve Uşak OSB'dir.

Destek oranı, yerli motorda %75, ithal motorda %60'tır. İşletme başına sağlanacak desteğin üst limiti; 80.000 (seksen bin) Türk Lirası'dır.

Destek başvuru süresi 2 yıl olup 01.01.2020-31.12.2021 tarihlerini kapsayacaktır.

Daha fazla bilgi için:

7 Pilot OSB'deki Enerji Yönetim Birimleri ile iletişime geçiniz.

Projemizin sosyal medya hesaplarını takip ediniz.

[/tevmot](https://twitter.com/tevmot) [/tevmot](https://www.instagram.com/tevmot)

[/tevmot](https://www.facebook.com/tevmot) [/company/tevmot](https://www.linkedin.com/company/tevmot)

www.tevmot.org

TEVMOT Proje Ofisi

T.C. SANAYİ VE TEKNOLOJİ BAKANLIĞI
Sanayi ve Verimlilik Genel Müdürlüğü
Mustafa Kemal Mah. Dumlupınar Bulv.
2151. Cad. No: 154 Kat: 2 Oda No: 215
06510 Çankaya- Ankara/Türkiye
Tel: 0 312 201 66 05 - 06

7 Adımda KOBİ'de Motor Değişim Süreci



**KOBİ'lerde
Enerji Verimli Motorların
Teşvik Edilmesi Projesi**



**Eski motorunu getir, yenisini al,
motorun kendisini ödesin!**



/tevmot



/tevmot



/tevmot



/company/tevmot

BTM yetkililerinden BOSİAD'a ziyaret



Geleceğin bilim insanlarının yetiştirilmesi ve bilimi topluma yayma hedefiyle çalışmalarını sürdüren Bursa Bilim ve Teknoloji Merkezi'nin (BTM) yetkilileri, BOSİAD'ı ziyaret etti. Görüşmede, kurumlar arası işbirlikleri ele alındı.

Bursa Bilim ve Teknoloji Merkezi yetkilileri Konuray Aydın ve Adnan Onuk, BOSİAD'ın konuğu oldu. BOSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Rasim Çağan ile görüşen BTM yetkilileri, mesleki eğitime yönelik farkındalığı artırmak adına geçtiğimiz yıl Science Expo Fuarı'nda BOSİAD tarafından açılan stant ve gerçekleştirilen çalışmalarından ötürü Çağan'a teşekkür etti.

ÇOCUKLAR İNOVATİF FİKİRLERİNİ GERÇEKLEŞTİRECEK

Science Expo'nun; kendini keşfetmiş, yönünü belirlemiş, mesleğine katkı sağlayan ve tecrübesini aktarabilen nitelikli işgücünün yetiştirilmesine katkı sağladığını açıklayan Aydın, "Bu yıl 9.su düzenlenecek olan bu organizasyonda; teknolojik alanlar, atölyeler, Meslekler Yarışıyor ve Hackathon yarışmaları yer alacak. Çocukların ve bireylerin; fen bilimleri, matematik, mühendislik alanlarında uygulayarak ve üreterek kendini keşfettikleri etkinlikler yapılacak.

Meslekler Yarışıyor ve Hackathon yarışmaları ile de çocuklar bireysel ve takım çalışmaları içinde, aynı havayı soluyarak inovatif fikirlerini gerçekleştirmek için yarışacaklar" dedi.

SCIENCE EXPO HAKKINDA VERİLER

Türkiye'nin en büyük bilim festivali olan Science Expo ile verileri de aktaran Aydın, "Bugüne kadar 8 kez düzenlenen fuarı ziyaret eden toplam kişi sayısı 1 milyon 128 bini geçti. Toplam 557 bin atölye çalışması gerçekleştirildi ve 5341 proje yarışma başvurusu alındı. 8

ülkeden organizasyona katılım sağlandı. Uluslararası nitelikteki bu etkinliğimize bu yıl da Fransa, İtalya ve Hollanda başta olmak üzere yurtdışından katılım bekliyoruz" diye konuştu.

MESLEKİ EĞİTİM TÜRKİYE'NİN GELECEĞİ

Öğrencilerin girişimcilik ekosistemine dahil edilmesi ve toplumun yararına olan çalışmalar gerçekleştirmesinin önemine vurgu yapan BOSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Rasim Çağan da, "Mesleki eğitim, çevre ile birlikte bizim de üzerinde en fazla durduğumuz konulardan bir tanesi. Kalkınmış bir Türkiye'nin geleceğinin mesleki eğitimden geçtiği inancıyla, bu konuda önemli çalışmalarda bulunuyoruz. Bu konuyu destekleyen ve nitelikli işgücü kaynağına katkı sağlayan böylesine önemli bir etkinliğe destek vermekten memnuniyet duyarız" ifadelerini kullandı.



Ar-Ge Merkezleri Ödülleri sahiplerini buldu

19 Kasım 2019, ANKARA



Bursa OSB şirketlerinden Pilot Taşıt Koltukları ve Çelikform Gestamp Otomotiv, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından verilen 7. Teknoloji Geliştirme Bölgeleri ve Ar-Ge Merkezleri Ödülleri'nde sahneye çıktı.

Teknoloji geliştirme bölgeleri ile Ar-Ge ve tasarım merkezlerinde yürütülen projelerin sonunda ortaya konan yeni teknoloji ve çıktıların kamuoyuyla paylaşılması ve başarılı merkezlere ödül verilmesi amacıyla 7'nci Teknoloji Geliştirme Bölgeleri ve Ar-Ge Merkezleri Ödül Töreni yapıldı.

Teknoloji Geliştirme Bölgeleri ve Ar-Ge Merkezleri Ödül Töreni'nin 7'ncisi, ATO Congressium bünyesinde düzenlendi. Teknopark yönetimlerinin bölge KOBİ'leriyle birlikte katıldığı ödül töreninde rektörler, akademisyenler, kamu kuruluşları ve sanayiciler kaynaşma imkânı buldu. Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank'ın yanı sıra bakanlık kurum ve kuruluşlarının üst düzey yöneticilerinin katıldığı 7'nci zirvede, 13 farklı kategoride yer alan 39 firmaya ödül, 735 firmaya ise AR-GE ve Tasarım Merkezi Belgesi verildi.

KOBİ'LERE BÜYÜK İŞ DÜŞÜYOR

Kriterlerde üretim çıktısının temel alındığını söyleyen Bakan Varank, ticarileşmeyi, uluslararasılaşmayı, patent başvurularını ve marka tescillerini artırmaları yönünde KOBİ'lere büyük iş düştüğünü söyledi. Beklentilerini bir "ev ödevi" olarak tanımlayan Varank, 2023 Sanayi ve Tek-



noloji Stratejisi hakkında da bilgi verdi. Varank, "İmalat sanayi ihracatında orta-yüksek ve yüksek teknolojili ürünlerin payını yüzde 50'ye, AR-GE harcamalarının milli gelirdeki payını ise yüzde 1,8'e yükseltmeyi arzuluyoruz" dedi.

PİLOT KOLTUK'A AR-GE MERKEZİ BELGESİ

Ticari koltuk dizaynı ve üretiminde dünya liderleri arasında yer alan Pilot Taşıt Koltukları, AR-GE Merkezi yetkisi aldı. Pilot Taşıt Koltukları AŞ'nin AR-GE Merkezi Belgesi'ni Yönetim Kurulu Üyesi Mefküre Zümbülova, 7'nci Teknoloji

Geliştirme Bölgeleri ve AR-GE Merkezleri Ödül Töreni sırasında Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank'ın elinden aldı.

Türkiye'de 1206, Bursa'da ise 127 AR-GE merkezinden biri olan Pilot Koltuk, koltuk üretiminin yanı sıra koltuk dizayn ve AR-GE faaliyetleri, kalıp dizaynı ve üretimi ile koltuk testlerini bünyesinde gerçekleştiriyor. Sektörde 56 yılı geride bırakan Pilot Koltuk, hem yurtiçine hem de kendi yurtdışı ofisleri aracılığıyla 50'den fazla ülkeye hizmet veriyor.

MARSİFED BOSİAD'a konuk oldu

Marmara ve İç Anadolu
Sanayici İş Adamları
Dernekleri Federasyonu
(MARSİFED) yönetimi
BOSİAD'ı ziyaret etti.



MARSİFED yönetimi, BOSİAD'a konuk oldu. Bursa penceresinden ülke ekonomisi, dış ticaretteki gelişmeler ve ülke gündemindeki güncel konular hakkında fikir alışverişlerinin gerçekleştirildiği ziyarete; BOSİAD Başkanı Rasim Çağan ve MARSİFED Başkanı Ramazan Kaya ile iki kurumun yönetim kurulu üyeleri katıldı.

"BİR SİNERJİ OLUŞTURUYORUZ"

BOSİAD'a konuk olmaktan duyduğu memnuniyeti ifade eden Ramazan Kaya, MARSİFED'in Bursa, Eskişehir ve Bilecik illerinde yer alan iş insanı derneklerinin üyesi olduğu bir federasyon konumunda bulunduğunu söyledi. Türk Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği (TÜSİAD) ile birlikte 10 üyesi daha olan federasyonu, yeni derneklerle daha etkin ve güçlü bir konuma getirmek istediklerini kaydeden Kaya,

"Üye derneklerimizle birlikte sinerji oluşturuyor, ortak çalışmalar yapıyoruz. Bu dernekler hem yapılan çalışmalar hakkında bilgi sahibi oluyor hem de birbirlerine destek veriyorlar. Birlikten güç doğar anlayışıyla faaliyetlerde bulunuyoruz. Güçlü bir temsil oluşturuyor, iş dünyasının sesi oluyoruz. Bursa ve Türk iş dünyasının sorunlarını, taleplerini devlet nezdinde ilgili mercilere taşıyoruz ve temsil tabanımızı mümkün olduğu kadar genişletmek istiyoruz. Bu noktada Türkiye'nin ilk ve en köklü organize sanayi bölgesini temsil eden BOSİAD gibi bir yapının da bizimle olmasını çok isteriz" dedi.

"ÇOK SESLİ OLMANIN ÖNEMİNİ BİLİYORUZ"

BOSİAD olarak kent ve ülke ekonomisine fay-



da sağlayacak çalışmalar gerçekleştirmek için hareket ettiklerini açıklayan Başkan Rasim Çağan da, "Öncelikli amacımız, OSB yönetimiyle ortak hareket ederek bölge sanayicilerimizin sorunlarına çözümler üretebilmektir. Biz de bu çatı altında yer almayı isteriz. Çok sesli olmanın faydalarının farkındayız. Konuyu yönetim kurulu toplantılarında gündeme taşıyacağız" diye konuştu.

Karşılıklı görüşmeler ve bilgi alış veriş sonrasinda, günün anısına gerçekleştirilen fotoğraf çekimi ile ziyaret programı sona erdi.



ATİAD'dan BOSİAD'a ziyaret

Kısa adı ATİAD olan Avrupa Türk İşadamları ve Sanayicileri Derneği Başkanı Aziz Sarıyar, BOSİAD Başkanı Rasim Çağan'ı ziyaret ederek, yaptıkları çalışmalar hakkında bilgi verdi.

BOSİAD Başkanı Rasim Çağan ve yönetim kurulu üyeleri Özgür Şahin ile Haluk Arslan tarafından BOSİAD dernek merkezinde ağırlanan ATİAD Başkanı Aziz Sarıyar, önümüzdeki süreçte ATİAD ile BOSİAD arasında ortak projeler gerçekleştirmek istediklerini söyledi.

28 YILLIK BİR DERNEK

Ana faaliyet alanı; Türkiye ile Almanya arasındaki ekonomik ilişkiler, Türk-Alman şirketleri için potansiyel iş olanaklarını geliştirmek ve Almanya'daki Türk iş çevrelerinin görüşlerini kamuoyunda dile getirmek olan ATİAD'ın bu

ziyaretinin tanışma amaçlı olduğunu, ancak yakın gelecekte kurumlar arası ortak projelerin hayata geçirilebileceğini belirten Sarıyar, "Üyelerimiz 15 milyar Euro dolayında ciro yapıyor. 150 bin civarında istihdam sağlayan 100 kadar şirketimiz var. 28 yılda Almanya'da sözü dinlenen bir dernek haline geldik. ATİAD olarak çok önemli faaliyetler gerçekleştiriyoruz. 2019 yılı Mayıs ayında yapılan Türk-Alman Ekonomi Günü programı bunlardan biri. Yaklaşık 900 katılımcının olduğu bir günlük program. Bir sonraki program da 2020 sonbaharında yapılacak. Burada sizlerin de ilgisini çekebilecek

ortak bir konu üretebilir ve gündeme alabiliriz" dedi.

SİVİL TOPLUM DİYALOĞUNUN GÜÇLENMESİ ÇOK ÖNEMLİ

BOSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Rasim Çağan da, sivil toplum kuruluşları arasındaki dayanışma ve işbirliklerini geliştirmeye çok önem verdiklerini ifade ederek, "Sivil toplum diyalogunun güçlenmesini çok önemsiyoruz. BOSİAD olarak önce bölge sanayicilerimiz, ardından kent ve ülke ekonomisine fayda sağlayacak faaliyetlerde bulunmak için çalışıyoruz. Türkiye ile Almanya arasındaki ticarete yeni iş potansiyellerinin oluşturulması başta olmak üzere üyelerimizi bilgilendirici çalışmalarda bulunabiliriz" diye konuştu.

GÖRÜŞ ALIŞVERİŞLERİ GERÇEKLEŞTİRİLDİ

Toplantıda, Almanya'da Türk sermaye piyasalarının sunduğu fırsatları tanıtmak üzere ortaklaşa yürütülebilecek çalışmalara, potansiyel işbirliği alanlarına ve Türk-Alman şirketlerinin finansman kaynağına ulaşmaları noktasında Türk sermaye piyasalarından istifade etmeleri hususlarında görüş alışverişlerinde de bulundu.





Ahmet Özenalp
Gümrük Müşaviri
URTEB Genel Başkanı

Menşei şahadetnameleri ile ilgili geçmişe dönük cezalar!

Sevgili Sinerji okuyucuları;

Bu konu ulusal gazetelerimizin birçoğunda çeşitli başlıklarla yer almaya devam ediyor.

24.01.2020 tarihli Dünya gazetesinde Sayın Vahap Munyar ile Etiket Sanayicileri Derneği (ESD) Başkanı ve Ambalaj Sanayicileri Derneği (ASD) Yönetim Kurulu Üyesi Aydın Okay'la görüşerek konuya değinmiş. Yazının içeriğinde o kadar önemli bir husustan bahsediliyor ki, o husus başlı başına, para cezası yazılan firmaların ayrıca kâbusu olacaktır. Bu uygulamanın sebebinin ABD ve ülkemizin restleşmesi, karşılıklı konulan ek vergiler, bu konuda zaman zaman yükselen inen dış ticaret önlemleri grafiği... Bunlar üzerinde durmayacağımı belirtmek istiyorum.

VERGİDEN KAÇANLAR...

ETS Başkanı ve ASD Yönetim Kurulu Üyesi Okay ile yapılan söyleşiden bir bölüm:

- "Yaptırımlar" kapsamında bazı ürünlerin gümrük vergisinin yüzde 25'e çıkarıldığının altını çizdi:

- Bunun üzerine bazı şirketlerin ABD'den ithal ettiği ürünleri, örneğin Kanada, Hollanda, Almanya üzerinden getirilmiş gibi gösterip, yüzde 25 vergiden kaçtığı görüldü.

Gümrük Yönetmeliği'nde değişikliğin bu nedenle gündeme geldiğini belirtti:

- Devletimiz, "yaptırımlar" üzerine bazı şirketlerin "arkadan dolandığını" gördü. Hükümetimiz haklı olarak "Menşei Şahadetnamesi" istenmesi kararını devreye aldı.

Öncelikle mevzuatla ilgili kısa bir bilgilendirme yapmakta fayda var. Gümrük Yönetmeliği'nin 205. maddesinin 24 Mayıs 2019 tarihin-

de değişmiş olması, bundan önce bu konuda herhangi bir düzenleme olmaması manasına gelmiyor.

O KADAR MASUM DEĞİL...

Bu konuyla ilgili ek mali yükümlülükleri (EMY) düzenleyen karara baktığınızda, hangi eşyada ek mali yükümlülük varsa, ithalatçının o eşya ile ilgili menşei belgesi ibrazı görevidir. Al belgeni koy beyannamenin ekine. Şayet belge ile eşyanın menşei ispat edilemezse, yapılacak işlem eşyanın EMY uygulanan ülke menşei olduğunu varsayarak vergilendirme yapmaktır. Biz mükelleflerimize bu şekilde bir uygulama yaparak onların ekstra ceza ve vergi ödemelerini önledik. Düzgün mükellef ve gümrük müşaviri olmanın icabı da budur. Aksi takdirde birtakım düzenlemelerin arkasını dolanmak, her zaman dediğim gibi mevzuatı kaçakçılık yapmak için kullanmak demektir. Konu basında yer aldığı kadarıyla masumane bir iş değildir.

Konuyla ilgili ek mali hüküm düzenlemesi görüldüğü gibi 30 Aralık 2017 tarihli ve 30286 (Mükerrer) sayılı Resmi Gazete'de 2017/4 sayılı İthalatta Alınan İlave Gümrük Vergilerinin (İGV) Uygulanmasına Dair Usul ve Esaslar Hakkında Tebliğ; 25 Mayıs 2018 tarihli ve 30431 sayılı Resmi Gazete'de de 2017/10926 sayılı Bakanlar Kurulu kararı ile Yürürlüğe Konulan Bazı Ürünlerin İthalatında Ek Mali Yükümlülük (EMY) Tahsili Hakkında Kararın Uygulanmasına Dair Tebliğ yayımlanmıştır.

Söz konusu mevzuat ile ilgili kararlar kapsamı eşyanın A TR Dolaşım Belgesi eşliğinde serbest dolaşıma giriş rejimi kapsamında yapılan ithalatında İGV veya EMY alınmaması için; 2017/4 sayılı tebliğ uyarınca eşyanın Avrupa Birliği



veya Türkiye menşeli olduğunu, 2017/10926 sayılı tebliğ uyarınca ise eşyanın kararda belirtilen ülkeler hariç menşeli olduğunu tevsik etmek üzere ihracatçı beyanı, tedarikçi beyanı, uzun dönem tedarikçi beyanı veya menşei şahadetnamesi belgelerinden birinin ibraz edilmesi gerektiği yönünde düzenleme yapılmıştır.

KAÇAKÇILIK MADDESİ DÜZENLENDİ AMA...

Yaklaşık 30 yılı aşkın bir süredir, özellikle ceza davalarında gümrük kaçakçılıklarıyla ilgili adli bilirkişilik yapıyorum. Yüzlerce verilmiş raporum var. Bunların birçoğu menşei sapmasıyla ilgili. Çünkü bunun gümrük kaçakçılıkları içinde çok ayrı bir yeri var. Kanun koyucu 5607 sayılı Kaçakçılıkla Mücadele Kanunu'nun 3. maddesini düzenlerken, kaçakçılığı önlemek üzere caydırıcı olması açısından, miktar kotası getirilmeden, her türlü kıymet ve miktarda eşyanın kaçakçılık içinde değerlendirilmesine imkân verecek şekilde madde metnini düzenlemiştir. Bu madde kapsamında eşyanın miktar ve kıymeti önem arz etmemektedir.

5607 sayılı KMK 3. maddesinin 2. fıkrası ise menşei kaçakçılığı, sahte evrak, yanlış beyan, sahte fatura ve bunun gibi muhteviyatı yanıltıcı her türlü belge ile eşya ithaline uygulanacak fıkra hükmüdür.

(2) Eşyayı, aldatıcı işlem ve davranışlarla gümrük vergileri kısmen veya tamamen ödenmesizin ülkeye sokan kişi, iki yıldan beş yıla kadar hapis ve on bin güne kadar adli para cezası ile cezalandırılır. Hükmüme amirdir.

Dış ticaret kazancın yanında, riskleri de olan bir ticaret şeklidir. Bu nedenle dış ticaret ya-

panlar, yaptıkları işi çok iyi bilmek zorundadır. Menşei sahteciliği çok kullanılan bir kaçakçılık metodudur. Bazı ülkelerle yapmış olduğumuz serbest ticaret anlaşmaları kapsamında tercihli rejim istismar edilerek, tercihli rejim sahibi ülke menşeli imiş gibi STA dışı ülke üretimi eşyalar ticari hayata sokulmakta, buradan haksız kazanç sağlanmaktadır. İşte yukarıda anlatmaya çalıştığım "firmaların kâbusu olacaktır" konusu tam da burayla ilgilidir.

Gümrük idarelerinin menşei ile ilgili almış olduğu kararlar tam da Sayın Bakan Yardımcısı Tuna Turagay'ın ifade ettiği gibi; "Dürüst sanayiciyi, şirketleri korumaya yöneliktir. Bakanlığımızın bu yaklaşımından haksız rekabet endişesi duyan tüm sanayici ve işadamları memnun olmalıdır. Tabii bu konunun cezai müeyyideleleri sadece dış ticaret yapan firmaları değil, aynı zamanda aynı beyannameye imzası bulunan gümrük müşavirlerini de ilgilendiriyor. Bunu daha açık bir şekilde ifade etmek gerekirse, gümrük müşaviri de ithalatçı ile birlikte 5607 sayılı Kaçakçılıkla Mücadele yasasının 3/2 fıkrasından ayrıca 4. maddesinden de yargılanacaktır." (Not: Konuyla ilgili daha geniş bilgi için bakınız: Ahmet Özenalp - Gümrük Kaçakçılığı Üzerine Bilirkişi Raporlarım)

Nitelikli haller

MADDE 4 – (1) Bu Kanunda tanımlanan suçların (...) bir örgütün faaliyeti çerçevesinde işlenmesi halinde, verilecek ceza iki kat artırılır.

(2) Bu Kanunda tanımlanan suçların (...), üç veya daha fazla kişi tarafından birlikte işlenmesi halinde, verilecek ceza yarı oranında artırılır.

(3) Bu Kanunda tanımlanan suçların, tüzel kişi-

nin faaliyeti çerçevesinde veya yararına olarak işlenmesi halinde, ayrıca bunlara özgü güvenlik tedbirlerine hükmolunur.

(4) Bu Kanunda tanımlanan suçların, kaçakçılık fiillerini önlemek, izlemek, araştırmak ve soruşturmakla görevli kişiler tarafından veya meslek ve sanatın sağladığı kolaylıklardan yararlanmak suretiyle işlenmesi halinde, verilecek ceza yarı oranında artırılır.

(5) Bu Kanunda tanımlanan suçların (...), belgede sahtecilik yapılarak işlenmesi halinde, ayrıca bu suçtan dolayı da cezaya hükmolunur.

GÜMRÜK MÜŞAVİRİ İŞİNİ BİLMİYORSA...

Bakınız 4/4'üncü fıkrası gümrük müşavirlerini içine almaktadır. Çünkü bir gümrük müşaviri şayet trafik sapmasını, menşei sapmasını bilmiyorsa, o zaman hem kendini hem de birlikte çalıştığı firmaları ateşe atıyor demektir. Yetkinliği olan bir gümrük müşaviri daha ABD'ye ek mali yükümlülük konuşulmaya başladığında, firmasına "eşya nereden gelirse gelsin, AB ülkeleri de dahil menşei belgelerini hazır edin" demesini bilmelidir. Bu iş biraz da kılavuz me-selesidir.

Özetle; yanlış iş yapanın eli yanar, yanmalı da! Tavsiyem danışmanlarınızı iyi seçin. Gümrük işlemlerinizi bilgili, tecrübeli insanlara emanet edin. Vekâlet verirken lütfen iyi düşünün. Aksi takdirde iş hayatınız zehir olur. Çünkü bu davalar uzun sürer. Sonuçta çok üzülürsünüz.

Saygılarımla...



URTEB'den BOSİAD'a işbirliği çağrısı

Uluslararası Rekabet ve Teknoloji Birliği (URTEB) Genel Başkanı Ahmet Özenalp, haksız rekabetin önlenmesi konusunda ortak çalışma yapma çağrısında bulundu.



Uluslararası Rekabet ve Teknoloji Birliği (URTEB) Genel Başkanı Ahmet Özenalp ile Genel Başkan Yardımcısı İhsan İpeker, Bursa Organize Sanayi Bölgesi Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği'ni (BOSİAD) ziyaret etti.

Ziyarette konuşan Genel Başkan Ahmet Özenalp, URTEB'in kuruluş amacı hakkında bilgiler verdi. URTEB'in Türkiye'de ilk ve tek olduğunu vurgulayan Özenalp, "Günümüzde rekabet yaşamamızın her alanında. Aklınıza gelebilecek her şey rekabetin konusu içinde. Haksız rekabet ilgili mücadele etmenin yöntemi uluslararası kurallar. Yurtiçinde en büyük zorluğumuz ise kendi firmalarımız. Bunun için yurtiçinde eğitimi verilmesi gerekiyor. Firma, haksız rekabet etmenin vicdani bir mesele olduğunu öğrenmezse haksız rekabete devam edecektir. Biz işe üniversitelerde eğitim vererek başladık. Çünkü bu gençler geleceğin yöneticileri, iş insanları olacak. Ancak eğitimle işletmelerde haksız rekabete dur diyebiliriz" dedi.

"HAKSIZ REKABETİ BİRLİKTE ÖNLEYEBİLİRİZ"

BOSİAD ve Bursa OSB yönetimi ile ortak çalışmalar yapabileceklerini de kaydeden Özenalp, "Biz URTEB olarak sanayicinin ihtiyaç hissettiği, okulun veremediği eğitimler de veriyoruz. Bu tür çalışmaları birlikte yapabiliriz. Haksız rekabet olarak gördüğünüz bir konu varsa bunu bireysel olarak değil, birlikte çalışırsak çözebiliriz. Haksız rekabetin boyutları çok fazla. Şirketlerin öğrenmesi gereken çok şey var. Firmalarda dış ticaret gibi haksız rekabetle mücadele departmanı da olmalı. Milletın rekabetinin uluslararası arenada artırılması için gençlerin bu bilinçle gelişmesi çok önemli" diye konuştu.

"HAKSIZ REKABETİ DİLE GETİRMEK İSTİYORUZ"

URTEB Genel Başkan Yardımcısı İhsan İpeker de şunları söyledi: "Biz sadece rekabetin ku-

rumlardaki mevzuat ile beraber anılması değil, firmaların uğradığı haksız rekabeti de dile getiren bir kurum olmak hedefindeyiz. Zaten haksız rekabeti ortadan kaldırdığınızda bütün herkesin rekabet gücü artıyor. İşin teknoloji tarafı da bununla bağlantılı. Yola çıkışımız, kendimizi yenileme çabamız bunların savunucusu olan bir kurum ve bu çerçevede de doğru firmaları bulmak. Bu kriterleri dolduran firmaları artırmak istiyoruz. Bursa'dan başladığımız bu açılıma dışarıda da başka kurumların yönetimleri ile devam etmek istiyoruz. Güzel de bir yol haritası çizdik."

"URTEB İLE İŞBİRLİĞİNE HAZIRIZ"

BOSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Rasim Çağan da, ziyaretten duyduğu memnuniyeti dile getirerek, URTEB ile işbirliğine hazır olduklarını söyledi.



Rudolf Duraner AR-GE Merkezi'ne önemli ödül



Tekstilde yeni teknoloji ve metotlarla katma değerli ihracatın artırılması amacıyla düzenlenen TechXtile Start-Up Challenge etkinliğinde, Rudolf Duraner AR-GE Merkezi ödüle layık görüldü.

Uludağ Tekstil İhracatçıları Birliği (UTİB) tarafından düzenlenen TechXtile Start-Up Challenge etkinliği Bursa'da gerçekleştirildi.

İhracatta katma değer artırılması, yeni teknoloji ve metotların üretim süreçlerine kazandırılması, yenilikçi ürünler tasarlanması, girişim ve inovasyon kültürünün oluşturulması, yeni girişimci ve tasarımcıların teşvik edilmesi ve üniversite-sanayi işbirliğinin güçlendirilmesi amacıyla düzenlenen programın son bölümünde, önemli isimlerin jüriliğinde gerçekleşen yarışmada dereceye giren projelere ödülleri verilirken, proje yazma eğitimi ödülü-

ne layık görülen 3 AR-GE merkezi de ödüllendirildi. Etkinlikte, Rudolf Duraner AR-GE Merkezi de ödüle layık görüldü.

TechXtile Start-Up Challenge proje yarışmasına "pilling" konulu doktora tezi ile Rudolf Duraner AR-GE Merkezi adına katılan Burcu Büyükkörü da, projesi ile ilk 3'e girerek ödül almaya hak kazandı.

ÖDÜLÜN HİKAYESİ...

Konuyla ilgili Rudolf Duraner'den yapılan açıklamada şu bilgiler verildi: "Viskon, pamuk ve poliestere kumaş türlerinde pilling (boncuklan-

ma) değerlerini iyileştiren ve kumaşlara yumuşak tuşe veren yeni nesil polimerlerin geliştirilmesi' konulu projesi ile ödüle layık görülen Burcu Büyükkörü arkadaşımızı tebrik ediyoruz. Proje yarışmasına arkadaşımızın doktora tez çalışması olan PILLING konulu proje ile başvurduk. Tekstil sektörüne yönelik kimya, tıp, yazılım vb. birçok alandan katılımcıların başvurduğu bu uluslararası proje yarışması programında, 100'ün üzerinde proje ile yarışarak ilk 3'te yer almanın mutluluğunu yaşıyoruz."



Çocuklar çevreci sanayiye çizgileriyle anlattı

BOSİAD'ın, Bursa OSB'deki fabrikalarda çalışanların çocuklarına yönelik düzenlediği 'Çevreci Sanayi Temiz Gelecek' temalı resim yarışmasında dereceye giren öğrenciler ödülleri aldı.





Rasim ÇAĞAN



Bursa Organize Sanayi Bölgesi Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği (BOSIAD) tarafından bu yıl üçüncüsü 'Çevreci Sanayi Temiz Gelecek' temasıyla düzenlenen resim yarışması sonuçlandı. Bursa Organize Sanayi Bölgesi fabrikalarındaki çalışanların 8-12 yaş aralığında çocuklarının katıldığı yarışmada öğrenciler, çevreye duyarlı üretim gerçekleştiren sanayi ve temiz gelecek hayallerini çizgilerle anlattılar. 100'ün üzerinde öğrencinin katıldığı yarışmada, Zeynep Aladap birinci, Burak Yeyin ikinci ve İpek Aydın üçüncü oldu. Yarışmada 30 resim de sergilenmeye değer bulundu.

ÇOCUKLARIMIZIN HAYAL GÜCÜ ÇOK YÜKSEK

Yarışmada dereceye girenler ödülleri Korumak AVM'de düzenlenen törenle aldı. Törende konuşan BOSIAD Başkanı Rasim Çağan, "Bu yılki yarışmada çocuklardan çevreci sanayi, temiz gelecek konusundaki düşüncelerini çizgilerle anlatmalarını istedik. Şehrin içinde kalmış bir organize sanayi bölgesi olarak bizim için çevreye duyarlı olmak çok önemli. Bu konuda 5 yıldır düzenlediğimiz bir çevre yarışmamız var. Firmalarımızı bu bilinçle üretime yönlendirirken, çocuklarımızın da çevreye duyarlı yetişmelerine çok değer veriyoruz."

Yeni nesil her şeyin farkında olarak daha bilinçli yetişiyor. Dolayısıyla onlardan çok büyük beklentilerimiz var. Daha çevreci bir toplum olabilmemiz için çocuklarımızın her şeyi sorgulamalarını istiyoruz. Bir kez daha yarışmaya katılan tüm çocuklara teşekkür ediyor, dereceye girenleri de tebrik ediyorum" dedi.

Yarışmada jüri üyelerine plaket takdim edilirken, dereceye giren öğrencilere BOSIAD yönetim kurulu üyeleri Mefkûre Zümbülova, Meltem Turan, Haluk Arslan ve Özgür Şahin tarafından çeşitli hediyeler de verildi. Resimler Korumak AVM'de 1 hafta boyunca sergilendi.





Zeynep Handan Özcebe
Avukat

Haksız rekabete ilişkin TTK'nın 55. maddesi

Haksız rekabete ilişkin özel hukuku ilgilendiren hükümler; rakipleri, müşteri konumunda bulunan tüketicileri ve ülkenin ticari piyasalarını korumak adına getirilen düzenlemelerdir. 6102 sayılı kanunun 54 ve 63. maddeleri de haksız rekabet hükümlerini düzenlemektedir. 54. maddede genel olarak; katılanların menfaatine dürüst ve bozulmamış rekabetin sağlanmasının amaçlandığı belirtilmiş ve haksız rekabetin genel tanımı yapılmıştır.

TTK 55. maddede ise dürüstlük kuralına aykırı davranışlar ve ticari uygulamalar örneklerle açıklanmış, kanunun gerekçesinde belirtilen şekliyle, "İsviçre Haksız Rekabet Kanunu'nun 3 ila 8'inci maddelerine uygun olarak altı kategori halinde düzenlenen bu maddeler dürüstlük kurallarına aykırı davranışların veya ticarî uygulamaların, yüksek yargı kararlarına göre en çok rastlanılan halleri ve görünüş şekillerinden örneklerle açıklandığı" belirtilmiş, ancak örneklerin sınırlayıcı olmadığı da özellikle vurgulanmıştır.

Kanunda belirtilen 6 katagorinin başlıkları "aşağıda sayılan haller haksız rekabetin başlıcalarıdır" denilerek açıklanmaktadır;

a) Dürüstlük kuralına aykırı reklamlar ve satış yöntemleri ile diğer hukuka aykırı davranışlar,

Bu maddeye örnek teşkil edecek davranışlara örnek verecek olursak; kötüleme, gerçek dışı ve/veya yanıltıcı açıklamalarla kendisini veya 3. bir kişiyi rekabette öne geçirme, hakkı olmayan unvan, meslek adları, derece ve sembollerle kendini üstün gösterme, karıştırılmaya yol açacak eylemlerde bulunma, karşılaştırma yaparak rakiplere ilişkin ürünleri kötüleme, te-

darik fiyatının altında satış yapma, ek edimlerle sunumun gerçek değeri hakkında yanıltma, saldırgan satış yöntemi kullanmak suretiyle müşterinin karar verme özgürlüğünü sınırlama, mal, ürün veya faaliyetler hakkında bilgileri gizliyerek müşteriyi yanıltma, taksitle satış ve tüketici kredilerinde yapılan ilanlarda eksik, yanıltıcı beyanda bulunmak olarak sayılmıştır.

b) Sözleşmeyi ihlale veya sona erdirmeye yöneltmek,

c) Başkalarının iş ürünlerinden yetkisiz yararlanmak,

d) Üretim ve iş sırlarını hukuka aykırı olarak ifşa etmek; özellikle gizlice ve izinsiz olarak ele geçirdiği veya başkaca hukuka aykırı bir şekilde öğrendiği bilgileri ve üretenin iş sırlarını değerlendiren veya başkalarına bildiren dürüstlüğe aykırı davranmış olur.

e) İş şartlarına uymamak; özellikle kanun veya sözleşmeyle rakiplere de yüklenmiş olan veya bir meslek dalında veya çevrede olağan olan iş şartlarına uymayanlar dürüstlüğe aykırı davranmış olur.

f) Dürüstlük kuralına aykırı işlem şartları kullanmak.

TTK 62 maddesi ise;

55'inci maddede yazılı haksız rekabet fiillerinden birini kasten işleyenlerin;

Kendi icap ve tekliflerinin rakiplerinkine tercih edilmesi için kişisel durumu, ürünleri, iş ürünleri, ticari faaliyeti ve işleri hakkında kasten yanlış veya yanıltıcı bilgi verenler,

Çalışanları, vekilleri veya diğer yardımcı kim-seleri, çalıştırmanın veya müvekkillerinin üretim veya ticaret sırlarını ele geçirmelerini sağlamak için aldatanlar,

Çalıştıranlar veya müvekkillerden, işçilerinin veya çalışanlarının ya da vekillerinin, işlerini gördükleri sırada cezayı gerektiren bir haksız rekabet fiilini işlediklerini öğrenip de bu fiili önlemeyenler veya gerçeğe aykırı beyanları düzeltmeyenler,

Fiil daha ağır cezayı gerektiren başka bir suç oluşturmadığı takdirde, 56'ncı madde gereğince hukuk davasını açma hakkını haiz bulunanlardan birinin şikâyeti üzerine, her bir bent kapsamına giren fiiller dolayısıyla iki yıla kadar hapis veya adli para cezasıyla cezalandırılırlar şeklinde olup, bu maddede sayılan hallerin sadece hukuki çerçevede değerlendirilmesiy-le kalınmayacağını, aynı zamanda ceza hukukuna göre hapis cezasına da hükmedileceğini düzenlemektedir.



URTEB Rekabet Merkezi öğrencileri yurtdışına staja gönderiyor

URTEB Rekabet Merkezi, bünyesinde etkin olarak görev alan, eğitim ve programlara katılan gönüllü öğrencileri, Avrupa'nın çeşitli ülkelerinde anlaşmalı olduğu kurumlara stajyer olarak gönderiyor.

Uluslararası Rekabet ve Teknoloji Birliği, 2019 Şubat ayında Bursa Uludağ Üniversitesi'nde açtığı Rekabet Merkezi ile birlikte çalışma rotasını üniversite öğrencilerine çevirdi. Merkez aracılığıyla üniversite-sanayi işbirliğini geliştirebilecek çeşitli alan eğitimlerinden, girişimcilğe kadar pek çok etkinlik ve program gerçekleştiriliyor.

Kısa bir süre önce programlara dahil edilen AB projeleri ve Erasmus çalışmaları da sonuç vermeye başladı. Rekabet Merkezi, bünyesinde etkin olarak görev alan, eğitim ve programlara katılan gönüllü öğrencileri Avrupa'nın çeşitli ülkelerinde anlaşmalı olduğu kurumlara stajyer olarak gönderiyor. İlk kez yurtdışı deneyimi yaşayacak öğrencilerin konaklama, yol ve diğer birçok ihtiyacı da URTEB tarafından karşılanıyor.

AVUSTURYA'DA STAJ YAPMAYA BAŞLADILAR

Yurtdışı staj programı kapsamında Rekabet Merkezi gönüllüsü iki öğrenci, geçtiğimiz kasım ayında Avusturya'nın Linz kentinde staj faaliyetlerine başladı. Sivil toplum eğitimleri, AB-Türkiye ilişkileri, özel sektörde istihdam gibi programlarla eğitim almaya başlayan öğrenciler, bunun yanı sıra dünyanın farklı yerlerinden gelen öğrenciler ile eğlenceli aktivitelere katılıyor. Farklı kültürlerle etkileşim sağlayan öğrenciler, Türkiye'nin kültürel zenginliklerini de diğer ülkelere gelen gönüllülere tanıtıyor. Gençler ayrıca, bu etkileşim sayesinde kendilerini yabancı dil konusunda geliştirme imkânına da sahip oluyor.





‘Design Turkey’den Üçge’ye çifte ödül

Üçge, bu yıl 8.’si düzenlenen Design Turkey ‘Endüstriyel Tasarım Ödülleri’nde iki ürünü ile “2019 İyi Tasarım Ödülü” kazandı.

İYİ TASARIMLAR ÖDÜLENDİRİLDİ

Türkiye’de kullanıcının ihtiyaçlarını gözeten, ihracatta ve ulusal pazarda ürüne katma değer ve rekabetçi üstünlük kazandıran iyi tasarımı ödüllendirerek, iyi tasarlanmış ürünlerin topluma ve endüstriye sağladığı faydaları görünür kılmak amacıyla Ticaret Bakanlığı, Türkiye İhracatçılar Meclisi ve Endüstriyel Tasarımcılar Meslek Kuruluşu işbirliğiyle Design Week Turkey Programı dâhilinde gerçekleşen Design Turkey Endüstriyel Tasarım Ödülleri, İstanbul Haliç Kongre Merkezi’nde düzenlenen törenle sahiplerini buldu.

ICSID (Uluslararası Endüstriyel Tasarım Toplulukları Konseyi) tarafından onaylanan Design Turkey Endüstriyel Tasarım Ödülleri, dünyaca ünlü Türk ve yabancı tasarımcılardan oluşan seçici kurulun titiz değerlendirmesi sonucu

layık görülen tasarımlara veriliyor. Üçge’nin ödüle layık görülen ürünleri, AR-GE çalışmaları ve yüksek teknoloji yatırımları ile perakendeye sunduğu patentli yeni nesil raf sistemi “Saturn Konsept”, raftan daha çok ürünün nasıl öne çıkarıldığını ve bu sistemin tüketicide ürün algısını nasıl yarattığını gözler önüne seriyor. Bu sistemde ayrıca, hem müşterilere daha yüksek kalitede ürün sunuluyor hem de müşterilerin mağaza yatırım maliyetine de avantaj olarak yansımaları sağlanıyor. Saturn Konsept bio meyve sebze ünitesi açılı rafları ile estetik ve fonksiyonel bir sunum sağlarken, ayarlı sepetli ünite farklı derinlik ve genişlik seçenekleri ile alan verimliliği sağlayarak standart raf sistemlerine göre fark yaratıyor.

Mağaza ekipmanları ve depo raf sistemleri üzerine 43 yıldır hizmet veren ve ihracatta 90 ülkeye yerli tasarım ürünlerini ulaştıran Üçge, Türkiye’de tasarımla markalaşmanın yolunu açmayı hedefleyen ve bu yıl 8’ncisi düzenlenen Design Turkey Endüstriyel Tasarım Ödülleri’nde patentli ürünü Saturn raf sistemlerinden “Ayarlı Sepetli Ünite” ve “Bio Meyve Sebze Ünitesi” ile “2019 İyi Tasarım Ödülü” kazandı.

Design Turkey Endüstriyel Tasarım Ödülleri, sekizinci kez sahiplerini buldu. Törende 13 kategoride 62 tasarım ve tasarımcı ödül aldı. Organizasyonda Üçge adına ödülleri almak üzere sahneye davet edilen Üçge Teknik Yönetmeni Serdar Şahin ve Üçge AR-GE Grup Sorumlusu Bahattin Akgüngör’e ödülleri, İstanbul Valisi Ali Yerlikaya ve TİM Başkanı İsmail Gülle tarafından takdim edildi.

Rektör Kılavuz'dan Meklas Group'a ziyaret

Otomotiv sektöründe global bir şirket olma yolunda hızla ilerleyen Meklas Group, üniversite-sanayi işbirliği çerçevesinde Bursa Uludağ Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Saim Kılavuz'u ağırladı.

Bursa Uludağ Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Saim Kılavuz, üniversite-sanayi işbirliğinin geliştirilmesi noktasında Meklas Group'un Bursa OSB'deki fabrikasını ziyaret etti. Genel Müdür Selçuk Çelik tarafından karşılanan Rektör Kılavuz ve beraberindeki akademisyenlerle gerçekleştirilen toplantının ardından, Meklas Group'un üretim hatları ve AR-GE Merkezi'nde incelemelerde bulunuldu.

Hava süspansiyon körüğü üretiminde 35 yılı varan tecrübeye sahip olan Meklas Group'un, otomotiv, ağır vasıta ve treyler üreticileri için üretim yaptığını açıklayan Genel Müdür Selçuk Çelik, ürün gamlarını makine, raylı sistemler, hafif ticari araçlar, tarım makineleri ve inşaat sektörlerinde de çeşitlendirerek faaliyet alanlarını genişlettiklerini söyledi. Çelik, "Üretimimizin %70'i yurtdışına ihraç ediliyor ve bunun %20'si doğrudan otomotiv ana sanayi firmaları olan OEM'lere gidiyor. Dört ana disiplininde üretime sahibiz. Türkiye'de 2 farklı lokasyonda imalat yapıyoruz. Bunun yanında, Amerika ve Avrupa'da dağıtım olmak üzere, toplam 4 farklı lokasyonda global dağıtım kanalları ile

4 kıtada 80'den fazla ülkeye 1200'ün üzerinde ürün çeşidi ile ihracat gerçekleştiriyoruz. Üniversite-sanayi işbirliğine çok önem veriyoruz ve bu yolculukta hazırlanan TÜBİTAK ve SANTEZ projelerimiz var. En önemli özelliklerimizden biri de, üretimde kullanılan bazı makine-lerin tasarımlarının bize ait olması" dedi.

ÜNİVERSİTE-SANAYİ İŞBİRLİĞİ VURGUSU

Bursa Uludağ Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Saim Kılavuz da, "Yüzde 70 ihracat oranı ile ülkemiz ekonomisine önemli katkılar sağlayan Meklas Group gibi önemli bir şirketin misafiri olmaktan memnuniyet duyduk. Üniversite-sanayi işbirliği çerçevesinde gerçekleştirilebilecek çalışmalar hakkında yaptığımız toplantının ilerleyen süreçte iki tarafa da fayda sağlayacağına inanıyorum" diye konuştu.

Rektör yardımcıları ve çeşitli fakültelerin dekanlarının da yer aldığı ziyarette, toplantının ardından Meklas Group'un üretim hatları ve AR-GE Merkezi ziyaret edilerek, yetkililerden bilgi alındı.



Maysan Mando Genel Müdürü Tülay Şengül oldu

Otomotiv endüstrisinin Bursa'daki en önemli oyuncularından olan Maysan Mando'da Genel Müdürlük görevine Tülay Hacıoğlu Şengül getirildi.

Tülay Hacıoğlu Şengül



Türkiye'nin en büyük amortisör üreticilerinden Maysan Mando'da kurumsal sürdürülebilirlik ve yönetim faaliyetleri kapsamında görev değişimi yaşandı. Şirket bünyesinde yaklaşık 5 yıldır Genel Müdür olarak görev yapan Anıl Yüçetürk'ün yerine, uzun yıllardır otomotiv sektöründe çeşitli kademelerde önemli sorumluluklar üstlenen Tülay Hacıoğlu Şengül atandı.

Maysan Mando; yeniden yapılanma neticesinde sürdürülebilir başarı ve büyüme hedeflerine doğru yeni bir heyecanla yol alma kararı aldı.

TÜLAY HACIOĞLU ŞENGÜL KİMDİR?

1977 Eskişehir doğumlu olan Tülay Hacıoğlu Şengül, otomotiv sektöründe 20 yılı aşan bir deneyime sahip olup; lojistik, üretim, satın alma, kalite, tedarikçi geliştirme, satış ve iş geliştirme, proses mühendisliği, bakım, iş sağlığı ve güvenliği, çevre yönetimi gibi alanlarda çalışmalar yürütmüştür.

Eğitim hayatının ardından Karsan Otomotiv bünyesinde çalışma hayatına başlayan Şengül, yaklaşık 12 yıl çalıştığı Karsan'da, Üretim ve

Lojistik bölümlerinde çeşitli kademelerde görev almıştır. Daha sonra görev aldığı Rollmech Automotive bünyesinde de yaklaşık 9 yıl görev yapan Şengül, sırasıyla Üretim ve Lojistik Müdürü, Satınalma Müdürü, Kalite Müdürü, Satış ve İş Geliştirme Müdürü ve Operasyon Direktörü görevlerini yürütmüştür.

ODTÜ Makine Mühendisliği Bölümü'nden mezun olan Şengül, Uludağ Üniversitesi'nde de işletme yüksek lisans eğitimini tamamlamıştır. Şengül, evli ve 2 erkek çocuk annesidir.

Güney Kore'den Bursa'da yatırım arayışı



Güney Kore'nin en büyük şirketlerinden olan ve dünya genelinde kimya, inşaat, turizm ve gıda alanında yatırımları bulunan Lotte Group firmasının yetkilileri, Bursa'daki yatırım olanakları hakkında bilgilendirildi.

Konuyla ilgili gerçekleştirilen toplantıya; Türkiye Cumhuriyeti Seul Büyükelçisi Durmuş Ersin Erçin, Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Alınur Aktaş, Bursa Eskişehir Bilecik Kalkınma Ajansı (BEBKA) Genel Sekreteri İsmail Gerim, GÜMTOB Başkanı Ersin Yazıcı ile BEBKA ve Bursa Büyükşehir Belediyesi yetkilileri katıldı.

Dünya çapında turizm, kimya, inşaat ve gıda sektörlerinde faaliyet gösteren Güney Kore'nin beşinci büyük şirketi olan Lotte Group yetkilileri ile ilk görüşme, Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Alınur Aktaş'ın Güney Kore ziyaretinde Türkiye Cumhuriyeti Seul Büyükelçisi aracılığı ve katkılarıyla başlatılmıştı.

Bir dizi temaslarda bulunmak üzere Bursa'ya gelen Lotte Group yetkilileri de, yapılan toplantıda Bursa'daki yatırım olanakları hakkında bilgilendirildi. Toplantının açılışında konuşan ve Güney Koreli firma temsilcilerini Bursa'da görmekten mutluluk duyduğunu belirten Büyükşehir Belediye Başkanı Alınur Aktaş, "Yapılacak görüşmelerin hem ülkelerimiz hem Bursa hem de Lotte Group için iyi neticeler getirmesini temenni ediyorum" dedi.

"BURSA CİDDİ BİR BİRİKİME VE FİRSATLARA SAHİP"

Konuşmasında Bursa'nın çok özel bir şehir olduğunu ifade eden Başkan Aktaş, Bursa'nın 3 milyonluk nüfusu ile Türkiye'nin dördüncü büyük şehri olduğunu, önemli bir sanayi altyapısı bulunmasının yanında; tarihi ve kültürel olarak

çok ciddi birikime ve fırsatlara sahip olduğuna da vurgu yaptı.

Başkan Aktaş'ın açıklamalarının ardından BEBKA Bursa Yatırım Destek Ofisi yetkilileri tarafından da Bursa'daki yatırım olanakları hakkında Güney Koreli heyete bilgiler verildi.

2015 yılından bu yana Türkiye pazarına girmek için araştırma yaptıklarını belirten Lotte Group şirket yetkilileri de, Bursa'nın da yatırım olanakları açısından önemli fırsatlar sunduğunu söylediler.

ÖNEMLİ ÇALIŞMALAR GERÇEKLEŞTİRİLDİ

Türkiye ve Bursa'ya gelen Güney Koreli turistlerin sayısının artırılması için Bursa Valiliği koordinasyonunda, Bursa Büyükşehir Belediyesi ve BEBKA işbirliğinde Turizm Tanıtma Birliği, TÜRİSAB ve GÜMTOB başta olmak üzere ilgili tüm paydaşlarla Mayıs ayında başlatılan çalışmalar, Türkiye Cumhuriyeti Seul Büyükelçisi Durmuş Ersin Erçin'in de önemli katkı ve destekleriyle kısa zamanda çok önemli mesafeler kat etti.





Bumatech Fuarı'nda ELS Lift'e yoğun ilgi

Katılımcılarının yüzde 80'i yerli olan tek makine fuarı Bumatech'e katılan ELS Lift, fuarda yeni makine modelini katılımcılara tanıttı.

28 Kasım - 1 Aralık 2019 tarihleri arasında Tüyap Bursa Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleşen Bumatech Fuarı, dört gün boyunca 40 binden fazla ziyaretçiye ağırladı. ELS Lift, fuar boyunca standında 1000'den fazla ziyaretçi ağırlayarak, 100'ün üzerinde firma ile sıcak görüşmeler gerçekleştirdi. Filistin, İsrail, Filipinler, Fas, Makedonya, Tunus, Gürcistan ve Mısır gibi dünyanın çeşitli bölgelerinden alıcılar ELS Lift standına yoğun ilgi gösterdi.

JUNIOR SERİSİNİN YENİ ÜYESİ: EL JUNIOR 4.5

5 metreden 18 metreye kadar erişim yüksekliğine sahip çeşitli özelliklerdeki hafif tip makaslı, akülü makaslı, 4x4 dizel makaslı, akülü eklemli, dikey personel yükseltici platformların Bursa'daki fabrikasında üretimini gerçekleştiren ELS Lift, kısa sürede Türkiye ve uluslararası pazarda kullanıcıların tercihi haline geldi. Şirketin Bumatech Fuarı'nda ilk kez görücüye çıkardığı hafif tip personel yükseltici platform grubundaki Junior serisinden yeni Junior 4.5 de büyük ilgi gördü. 365 kg ağırlığı ile asansöre kolaylıkla sığabilen ve 0.58 m genişliği sayesinde yer işgal etmeyen yeni ürün, 2020 yılında seri üretime girmeye hazırlanıyor.

MÜŞTERİLERDEN TAM NOT

Fuarla ilgili değerlendirmelerde bulunan ELS Lift Satış & Pazarlama Sorumlusu Can Mengüç, "Dikey personel yükseltici platform VM10-J ve makaslı personel yükseltici platform grubundaki ürünlerimiz özellikle fuarda dikkat çeken makineler arasındaydı. Ürünlerimiz, bağlı olduğu endüstrinin sağlamış olduğu yeniliklerin sıkı takipçisi olması ve bu unsurların makinelerimizde de entegre edilir olması sebebiyle müş-

terilerimize daha fazla avantaj sunmaktadır" dedi.

Can Mengüç ayrıca, Avrupa standartlarında üretimini gerçekleştirdikleri makinelere olan ilgiden büyük mutluluk duyduklarını da ifade ederek, bu alandaki yerli üretici olarak fuar boyunca müşterilerinden aldıkları geri bildirimler neticesinde başarılı bir fuarı geride bıraktıklarını söyledi.



Borusan, mekanik tesisat sektörü ile buluştu



Türkiye çelik boru sektörünün lider şirketi Borusan Mannesmann, Antalya'da bölgenin mekanik tesisat sektör temsilcileriyle, düzenlenen toplantıda bir araya geldi.

Sektörün köklü firmalarından Işıldar Boru'yu geçtiğimiz yıl münhasır bayi ağına ekleyen Borusan Mannesmann, gerçekleştirilen toplantıda 2019 yılının değerlendirmesini yaparak, 2020'ye dair öngörülerini paylaştı. 250 mekanik tesisat sektör temsilcisinin katıldığı toplantıda, bilişim ve teknoloji alanındaki çalışmalarıyla tanınan Serdar Kuzuloğlu da 'dijitalleşme' konulu bir konuşma yaptı.

İŞILDAR BORU İLE İŞBİRLİĞİ

Toplantıyla ilgili açıklama yapan Borusan Mannesmann İnşaat ve Genel Endüstri Segmenti Genel Müdür Yardımcısı Oğuzhan Kuşçuoğlu şunları söyledi:

"Sektörümüzün saygın ve köklü şirketlerinden Işıldar Boru ile işbirliğimiz, ürünlerimize bölgede yeni ve güçlü bir erişim kanalı daha açtı. Bu kanal vasıtasıyla Borusan Mannesmann kalitesi, Işıldar Boru güvencesiyle müşterilerimize ulaşıyor. Sektörümüz için katma değer yaratan bu tip işbirliklerini artırarak satış ağıımızı genişletmeye ve ürünlerimize erişimi güçlendirmeye devam edeceğiz. Bu toplantıyla hem Işıldar Boru ile iş ortaklığımızı kutladık hem de bölgedeki mekanik tesisat sektör temsilcileriyle bir araya gelmiş olduk."



Sema Adalı
İnsan Kaynakları Danışmanı
sema@semaadali.com

2020 yılı unutulmaz değişimlerin yılı



2020 yılı numeritik olarak güzel algılanan bir yıl. Belki en güzel değişimlerin yaşanacağı bir yıl olacak.

2+0+2+0=4 sayısı düzen, istikrar, sorumluluk, ciddiyet, dayanaklık, başarı ile anlamlandırılarak "iş" temsil eden sayıdır. Dolayısı ile 2020 yılının büyük başarılarının gerçekleşeceği bir yıl olmasını temenni ediyorum.

Hayallerinizi gerçekleştirmek için odaklanmanız önemli konuların ve desteklerin sağlanması için güçlü, disiplinli, cesaretli ve sabırlı davranarak mucizevi sonuçların alınacağı bir yıl olmasını istiyorsanız, bilgi ve becerinizi geliştirmenin zamanıdır.

Bireysel Değişim

Gerek ekonomik gerekse siyasal olarak hızlı değişen şartlar nedeni ile bugünün şirketleri için "Değişim Yönetimi" temel yetkinliklerden biridir. Birçok şirket yönetimi bunun farkında, ancak bu sadece yazıdan ibaret olmamalıdır.

Değişim Yönetimi kavramının şirket kültürü haline gelmesi için değişim öncelikle bireyin kendisinden başlamalıdır. İster çalışan ister işveren olun, 2020 yılının sizin yılınız olmasını istiyorsanız "Bireysel Değişim" ile fark yaratmalısınız.

Mevcut durumdan arzulanan duruma bir yolculuk olan değişim, "farkındalık" ile kişinin kendisinden başlar.

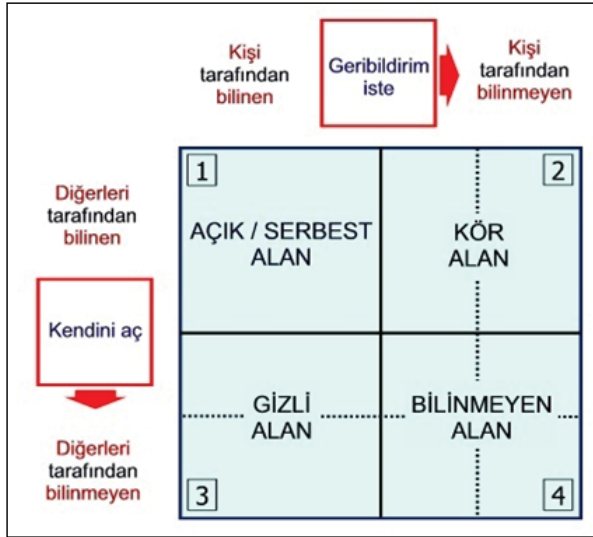
Johari Penceresi

Farkındalığınız sayesinde algıladığınız basit bir bilgi bile değişimi tetikleyebilir. Bu algı değişimi başlatabilir ve çok da kolay bir şekilde süreç ilerleyebilir.

Bireysel olarak gerçekleşecek olan bu değişim için kişi kendisindeki bazı farkındalıkları görebilmelidir. Bunun için de öz farkındalık, kişisel gelişim veya iletişim tekniği olarak "Johari Penceresi" kullanılabilir.

*Herhangi bir yerden veya her yerden başlayabiliriz.
Yeter ki orada bir değişim olsun ve bu benimle başlasın.
M. Ferguson*

Joseph Luft ve Harrington Ingham isimli iki psikolog 1955’lerde insanların kendileriyle ve başkalarıyla olan ilişkilerini daha iyi anlamaları için dört odalı bir model geliştirmişler. Odaları pencereye benzetip, isimlerinden yola çıkarak modellerine “Johari Penceresi” demişler.



Şekil 1: Johari Penceresi

Şekil 1’deki Johari Penceresine göre iki tane ana boyut vardır.

A) Kişinin kendisi tarafından bilinen / bilinmeyen yönleri

B) Diğer kişiler tarafından bilinen / bilinmeyen yönleri

Bu yönleri 4 odaya benzeterek, her bir pencereden farklı alanları görürsünüz.

1. AÇIK / SERBEST ALAN: “Benim bildiğim ve başkalarının da bildiği alan.” Başkalarına açtığınız, rahatlıkla paylaştığınız

ve genel olarak kolay gözlemlenebilir; fiziki özellikler, mesleki roller, mezuniyet, işyeri vb. çok kişisel olmayan bilgileri kapsar.

2. GİZLİ ALAN: “Benim bildiğim, başkalarının bilmediği alan.” Bilinçli olarak kendinizi açmadığınız, diğerleri ile paylaşmak

istemediğiniz; özel hayat, siyasi görüş, dini görüş vb. sınırlı sayıdaki kişiler ile paylaşılan bilgileri kapsar.

3. BİLİNMEYEN ALAN: “Ben de bilmiyorum, başkaları da bilmiyor.” Herkes için meçhul bir alandır; potansiyeliniz, travmalarınız gibi bilinç altıda yatan bilgileri kapsar. Keşfedilmemiş yetenekleriniz bu alana dahil olabilir. Kendinizi sorgulamak, insanlarla daha fazla etkileşim içinde olmak bu alanın küçülmesinde rol oynar.

4. KÖR ALAN: “Başkaları biliyor, ben bilmiyorum.”

Kişinin kendisi ile ilgili fark edemediği, farkındalığının olmadığı; iletişim tarzı, giyim tarzı vb. geri bildirimle dayalı bilgileri kapsar. Bireysel değişim için asıl geliştirilmesi gereken yer burasıdır.

Kör Alan

Bireysel gelişim için asıl önemli olan KÖR ALAN; sizin farkında olmadığınız ancak diğer insanların sizin hakkınızda bildiği veya fark ettiği bilgilerdir. Bu bazen sahip olduğunuz potansiyel, bazen de karakterinizin bir parçası olarak değerlendirdiğiniz konuşma tarzınız /

üslubunuz olabilir. Bu sizin için ne kadar doğal ise karşı taraf için o kadar rahatsız edici olabilir.

Bunlarla ilgili birkaç olumlu / olumsuz örnek aşağıdaki gibi olup, her biri kişinin kör noktası ile ilgilidir.

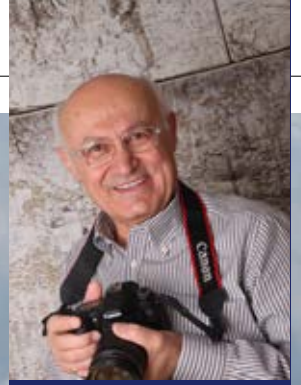
- Bir kişinin çok iyi anlatımda bulunması! Çok iyi bir eğitmen olabileceği potansiyeli,
- Eğitim verecek bir kişinin iletişim ve sunum becerilerinin yetersiz olması,
- Pazarlama & Satış / Kurumsal İletişim gibi dış çevre ile irtibat halinde bir kişinin kötü giyinmesi,
- Bazen sert çıkışlarınızın olması ile etrafınızdaki kişilerin size hiçbir konuyu aktaramaması,
- Yüksek sesle bağırarak konuşmanız, kişileri azarlıyor gibi algılanması,
- Olumsuz durumlarda yüzünüzün düştüğü ve bunun karşı tarafın da moralini bozması gibi örneklerin her biri kişinin farkında olmadığı kör noktalar.

Kör noktalarınızın farkına varmak ve bir adım ileriye gidebilmek için “geribildirim” açık olmanız gerekir. İnsanlarla olan iletişiminiz düzgün ve güvene dayalı ise daha sıcak ve samimi geri bildirimler alarak kör noktalarınızı geliştirebilirsiniz.

Kişi kendisi ile ilgili ne kadar çok veriye ulaşabilirse, kendisini o kadar geliştirebilir. O yüzden kişi geribildirimle açık olmalıdır.

Yeni yılın ilk günlerinde kendi kör noktalarınızı keşfederek, bireysel değişim için ilk adımı atmanız dileği ile sağlıklı ve mutlu yıllar dilerim.

Alcatraz Adası



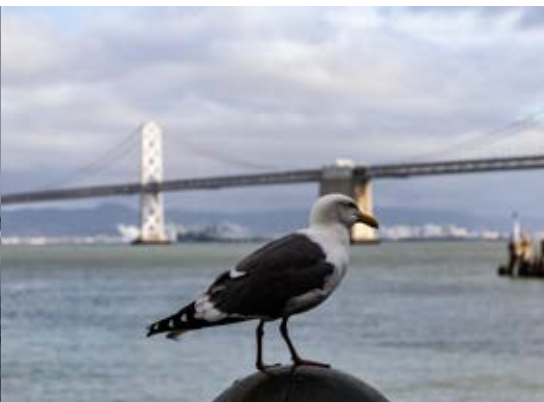
Dr. İsmail Şeker
Radyoloji Uzmanı
ismail.seker@gmail.com
Bilson Ultrasonografi Merkezi



San Francisco'da (California) Büyük Okyanus kenarında her yürüyüşümde karşımda Alcatraz Adası'nı görürüm ve yıllar önce izlediğim Alcatraz Kuşçusu filmini (1962 yılı yapımı) anımsarım. Doğrusu içini de hep merak etmişimdir. Akşam saati olmasına karşın bir feribota binip adaya gittim ve içini yüreğim burkularak gezdim. İçerideki ayrıntıları da fotoğrafladım. Ancak, okuyucularına negatif enerji göndermemek için dış görünüşünün fotoğraflarını kullanmayı kararlaştırdım.

San Francisco Körfezi'nde bulunan adadaki cezaevi, 1861-1963 yılları arasında diğer hapis-hanelerdeki uyumsuz mahkumların yattığı yer olarak kullanılmış. Bu cezaevi, yaşamları filmlere ve romanlara konu olan Al Capone, Doc Barker ve Alcatraz Kuşçusu gibi birçok ünlü suçluyu "ağırlamıştır". Gidişte akşamın solgun ışıkların aydınlatığı Golden Gate Köprüsü'nü ve dönüşte de kentin muhteşem ışıklarını seyretmenin, ziyaretçilerin yüklendiği negatif enerjiyi pozitif enerjiye dönüştürdüğünü düşünerek kente döndüm. California'dan saygı ve sevgilerimle.







Dr. Dyt. Esin Göksu ŞEKER
Beslenme ve Diyet Uzmanı

Probiyotikler ruh halini ve bilişsel işlevi artırıyor

Son yılların en çok konuşulan konusu, kuşkusuz barsak florasının sağlığı ve bunu sağlayan probiyotikler olarak tanımlanabilir. Probiyotikler vücudumuzda yaşayan faydalı

mikroorganizmalardır. Onların beslenmesi ve yaşamlarını sürdürebilmeleri için kullandıkları besinlere de prebiyotikler adını veriyoruz.

Probiyotiklerin bağırsak sağlığını iyileştirmekten daha fazlasını yaptığı, bilimsel araştırmalarda da gösteriliyor. Buna göre, bağırsak-beyin eksenini adı verilen bir ortaklıkla, iki

sistemin birbirine bağlı olduğu gösterilmektedir. Sindirim sistemindeki Enterik sinir sistemi ile beyni içeren merkezi sinir sistemi arasındaki biyokimyasal sinyallerle bu sistemler birbirine bağlanır. Beyin ve bağırsak arasındaki birincil bağlantı, vücuttaki en uzun sinir olan vagus siniri ile sağlanmaktadır.

Bağırsaklar "ikinci beyin" olarak adlandırılır, çünkü ruh halini düzenlemede önemli bir rol oynayan serotonin, dopamin ve gama-aminobütirik asit gibi beyinle aynı nörotransmitterlerin çoğu bağırsaklarda üretilir. Aslında serotoninin % 90'ının sindirim sisteminde yapıldığı tahmin edilmektedir. Bağırsakları etkileyen etken genellikle beyni de etkiler, bunun tersi de geçerlidir. Beyniniz

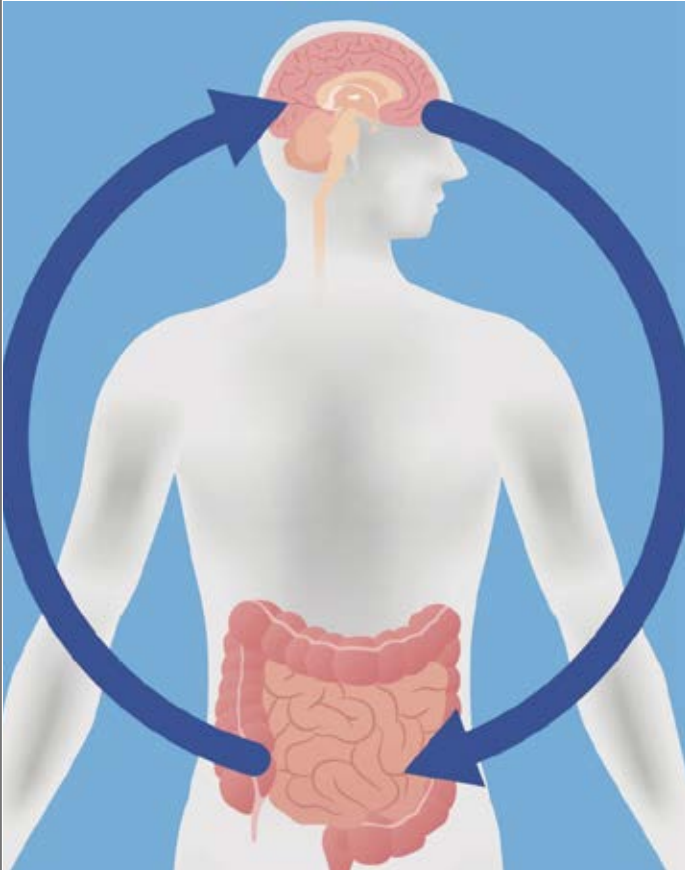
sorun hissettiğinde (savaş ya da kaç tepkisi) bağırsağa uyarı sinyalleri gönderir, bu nedenle stresli olaylar, sindirim sorunlarına neden olabilir. İrritabl bağırsak sendromu (IBS), Crohn hastalığı veya kronik kabızlık gibi gastrointestinal sorunların alevlenmesi kaygı veya depresyonu tetiklediği saptanmıştır.

Beyin-bağırsak eksenini başka şekillerde de çalışır. Örneğin, bağırsağınız beyne yemek yemenin zamanı geldiğini söyleyerek iştahı düzenlemeye yardımcı olur. Yemekten yaklaşık 20 dakika sonra, bağırsak mikropları iştahı baskılayabilen proteinler üretir ve bu da insanların kendilerini tam olarak tok hissetmeye başlaması için geçen süreye denk gelir.

Probiyotikler bağırsak-beyin eksenine nasıl sığabilir? Bazı araştırmalar probiyotiklerin ruh halini ve bilişsel işlevi artırmaya ve stres ve kaygıyı azaltmaya yardımcı olabileceğini göstermiştir. Örneğin, 12 hafta boyunca dört probiyotik bakteri türü ile süt alan Alzheimer hastalarının, normal süt içenlere kıyasla bilişsel bozukluğu ölçmek için bir testte daha iyi puan aldığı tespit edilmiştir.

Bir başka çalışmada, dört hafta boyunca günde iki kez probiyotik karışımı ile yoğurt yiyen kadınların, bir kontrol grubuna kıyasla daha sakin oldukları bulunmuştur.

Kısacası probiyotikler sadece daha sağlıklı bir bağırsak değil, aynı zamanda daha sağlıklı bir beyni de destekliyor.



Kümes hayvanlarının tüketimi de kalp hastalığı riskini artırıyor

Amerika'da yapılan ve sonuçları yeni yayımlanan bir araştırmaya göre, sadece kırmızı et değil, kümes hayvanlarının tüketimi de kalp hastalıkları riskini bir miktar artırıyor.

Konuyla ilgili yayınlanan haberde; Northwestern Üniversitesi ve Cornell Üniversitesi uzmanlarınca 29 bin 682 Amerikalı yetişkinin 19-30 sene takibi ile yürütülen çalışmaya göre, kırmızı et ve kümes hayvanları tüketiminin kardiyovasküler hastalık riskini artırdığı kaydedildi. Balık tüketiminin ise kardiyovasküler hastalık insidansı üzerine bu şekilde bir etkisi bulunmadığı açıklandı.

Ayrıca, kırmızı et tüm nedenlere bağlı ölüm riskini artırırken, kümes hayvanları ve balık

tüketiminin sonucu etkilemediği belirtildi. Çalışma, bir hafta içinde daha fazla porsiyon et tüketenlerin riskinin daha fazla olduğunu gösteriyor.

Kardiyovasküler hastalık ve ölüm riski, et tüketiminin yanı sıra genetik yatkınlık, demografik faktörler, sosyoekonomik durum, vücut ağırlığı, yaşam tarzı (sigara, uyku, fiziksel aktivite ve beslenme), yaşanılan çevre gibi faktörlerden de etkileniyor.



Baş dönmesi hormon hastalıklarının işareti olabilir

Sık karşılaşılan baş dönmesi sorunu, pek çok hastalığın önemli bir belirtisi olarak ortaya çıkabildiği gibi hormonal bir sağlık sorununa da işaret edebilir.

Baş dönmesine neden olabilecek hormonal hastalıklara değinen Endokrinoloji ve Metabolizma Hastalıkları Uzmanı Prof. Dr. Ertuğrul Taşan, öncelikle tiroid bezinden kaynaklanan sorunlara dikkat çekti.

Tiroid bezinin az çalıştığı hipotiroidinin; halsizlik, yorgunluk, kilo artışı, kabızlık, yüzde ve ayaklarda ödem gibi belirtilerin yanı sıra baş dönmesi ile de kendini gösterebildiğini aktaran Dr. Taşan, "Ülkemizde her 100 kadının 20'sinde görülen hipotiroidi, kadınları daha çok etkiliyor. Tiroid bezinin fazla çalışması an-

lamına gelen hipertiroidi ise çarpıntı, terleme, iştah artışı, kilo kaybı, sinirlilik ve el titremesi ile birlikte baş dönmesi belirtisi ile de ortaya çıkabilir. Hipertiroidi her yaştaki bireyleri etkilese de kadınlarda, erkeklere göre 10 kat daha fazla görülür" dedi.

DÜZENSİZ KAN ŞEKERİ BAŞINIZI DÖNDÜREBİLİR!

Diyabette, kan şekeri çok düşüyor ya da çok yükseliyorsa baş dönmesinin olabileceğini belirten Endokrinoloji Uzmanı, "Şeker yüksel-

diğinde ağız kuruluğu, çok su içme ve çok idrara çıkma, halsizlik, aşırı sıvı kaybı ve tansiyon düşüklüğü ile birlikte baş dönmesi gibi sonuçlar doğurabilir. Şeker düştüğünde ise aşırı terleme, üşüme hissi, acıkma, bilinçte bulanıklık, uyku hali ve yine baş dönmesi olabilir. Yine böbrek üstü bezi yetmezliğinde tansiyon düşüklüğü ile birlikte baş dönmesi, halsizlik, iştahsızlık, zayıflama ve deri renginde koyulaşma görülebilmektedir" ifadelerini kullandı.

Robot köpek güvenlik görevlisi oldu



ABD'li bir teknoloji firması tarafından üretilen robot köpek, üretim ve güvenlikten sorumlu olmak üzere bir petrol rafinerisinde işe alındı. Robot köpek Spot, tehlikeli durumlarda operatörlere haber verecek.

ABD'li teknoloji şirketi Boston Dynamics'in ürettiği robot köpek Spot'un, Norveç'te yer alan bir petrol firmasında işe başlayacağı açıklandı.

Robot, petrol rafinerisinde üretim ve güvenlikten sorumlu olacak. Görevi ise üzerinde bulunan 3 boyutlu kamera ve özel sensörlerle gaz kaçaqlarını tespit edip, operatörlere haber vermek.

Robotun ayrıca, insan hayatı için tehlikeli olabilecek görevlerde de kullanılması bekleniyor.

Corona virüsü dünyanın en büyük mobil fuarını iptal ettirdi

Dünya GSM Birliği, bazı teknoloji firmalarının katılmama kararı aldığı Mobil Dünya Kongresi'nin yapılmayacağını açıkladı.

Dünya GSM Birliği (GSMA), 24-27 Şubat'ta İspanya'nın Barselona kentinde yapılması planlanan ancak yeni tip corona virüs (Kovid-19) salgınından dolayı 40'a yakın mobil teknoloji şirketinin katılmama kararı aldığı Mobil Dünya Kongresi'nin (MWC) iptal edildiğini açıkladı.

GSMA'dan yapılan açıklamada, İspanyol hükümetinin "iptal edilmesi için hiçbir sağlık gerekçesi yok" çağrısına rağmen büyük teknoloji



firmalarının art arda fuardan çekilme kararı almasından dolayı organizasyonun gerçekleştirilemeyeceği bildirildi.

Mevcut durumda kongreyi gerçekleştirmenin "imkânsız" olduğu belirtilerek, "yeni tip corona virüsü ile ilgili durumun çok hızlı şekilde değiştiği" vurgulandı.



Airbus 'fütürist' uçağını tanıttı

Fransa merkezli Airbus firması, yakıt tüketimini yüzde 20 oranında azaltabileceğini söylediği fütürist uçak tasarımını tanıttı.

Airbus birleşik kanat yapısına sahip MAVERIC modelinin tasarımını Singapur Havacılık Fuarı'nda ilk kez görücüye çıkardı.

İngiliz Independent gazetesinde yer alan habere göre, tanıtılan tasarımı 2 metre uzunluğunda ve 3,2 metre genişliğinde. Airbus tasarımının mevcut dar gövdeli uçaklara kıyasla

yakıt tüketimini yüzde 20'ye kadar azaltma potansiyeli olduğunu söylüyor. Ancak şirketten yapılan açıklamaya göre, söz konusu modeli yakın zamanda göklerde göremeyeceğiz. Zira şirket uçuş testlerinin sürdüğünü ve bu sene de devam edeceğini açıkladı.

Türk bilim insanlarından süpersimetri araştırması



Bursa Uludağ Üniversitesinden bir grup akademisyen, CERN'in "yüzyılın deneyi" olarak gösterilen Büyük Hadron Çarpıştırıcısı'nın yerini alması öngörülen "Geleceğin Dairesel Çarpıştırıcısı" deneyi için araştırma yürütüyor.

Üniversitenin deneyde yer almak üzere yaptığı başvurunun olumlu sonuçlanması üzerine CERN FCC Çalışma Grup Başkanı Prof. Dr. Michael Benedikt ile işbirliği protokolü imzalandı. Protokol kapsamında, BUÜ Fen-Edebiyat Fakültesi Fizik Bölümü Yüksek Enerji ve Plazma Fiziği Ana Bilim Dalı Başkanı Doç. Dr. Cem Salih Ün ve Dr. Öğr. Üyesi Zerrin Kırca ile 7 lisansüstü eğitim öğrencisi, tasarlanacak FCC için teorik ve fenomenolojik çalışmalara başladı.

DEĞER YARATMAK BİZİM İŞİMİZ!



Tedarik Zinciri Yönetimi

Esnek üretim ve tam zamanında teslimat sunarız.



Proje Yönetimi

Müşterilerimizin işlerini büyütmesine destek oluruz.



Problem Çözme

Müşterilerimize mükemmel çözüme ulaşma deneyimi sunarız.



Etkili Süreç Yönetimi

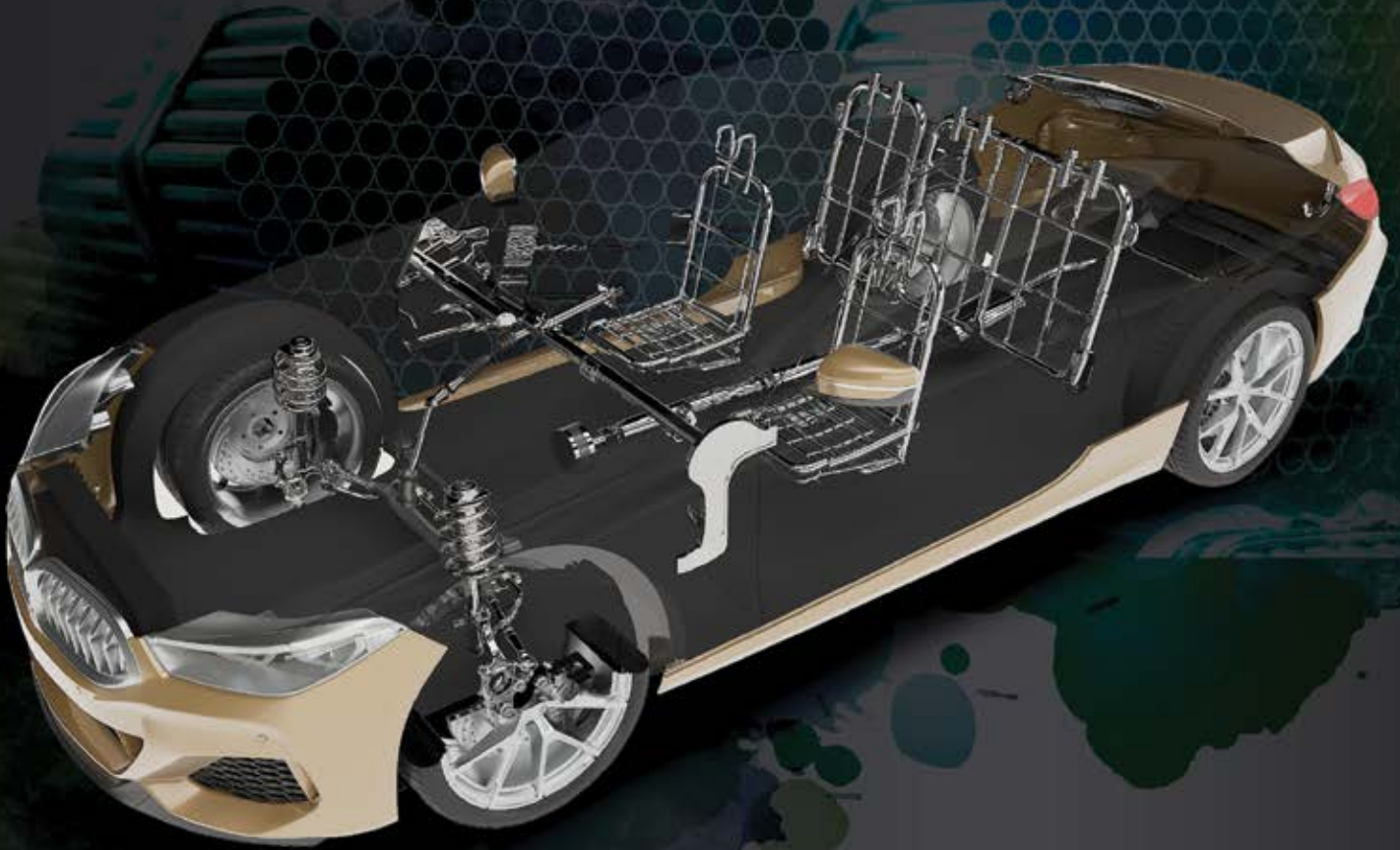
Müşterilerimizin çıkarlarını koruruz.

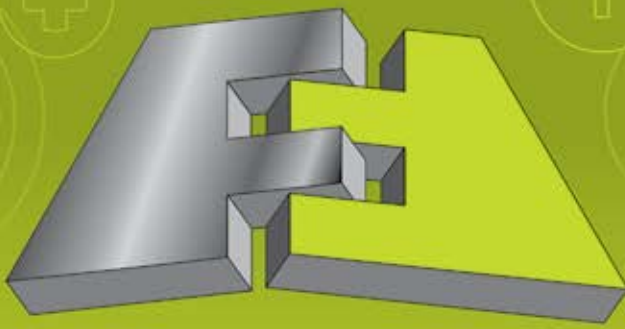


Müşterimizin parça tedarikçisiyiz!



Yüksek kalitede üretiriz!





FASTENER FAIR TURKEY

5. Uluslararası Bağlantı ve Sabitleme
Elemanları Teknolojileri Fuarı

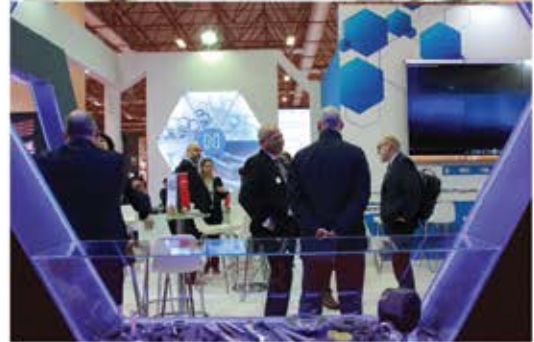
Sektörün Güçlü Bağlantı ve Sabitleme Elemanları Fuarını Ziyaret Edin!

- Ticaretin merkezi İstanbul'da 3 gün boyunca networking fırsatı
- Sektörün 200'den fazla uluslararası üreticileri ve distribütörleri katılımcı olarak bir arada
- Büyüyen Türk bağlantı ve sabitleme elemanları sektörünün yoğun katılımı
- 40 ülkeden ve otomotiv, elektrik-elektronik, havacılık, inşaat gibi ana sektörlerden beklenen 4.000 ziyaretçi

Ziyaretinizi Şimdiden Planlayın:

ÜCRETSİZ ziyaretçi kaydınızı online olarak yapınız: www.fastenerfairturkey.com

27-29 Şubat 2020
TÜYAP Fuar Merkezi | İstanbul



Fastener Fair Turkey'de Farklılığı Deneyimleyin



En yeni ürünleri,
servisleri ve
teknolojilerini **keşfedin**



Ürünlerin ve hizmetlerin
özelliklerini / fiyatlarını
karşılaştırın



Sektör liderleriyle
ticari iş ilişkilerinizi
güçlendirin

turkey@fastenerfair.com

0 212 381 87 66

Organizatör

MACKBROOKS
fuarcılık

Destekleyen

besiad
BAĞLIYI ELEMANLARI SANAYİ VE TİCARETİ
ASSOCIATION OF FASTENER INDUSTRIES AND BUSINESS